

守望初心,平凡中见精神

——记川煤集团鼎能公司优秀共产党员王靖

■ 胡捷

早晨 6 点,初阳如烈火般早早地挂上天空,湿热的空气中充满着盛夏的味道。川煤集团鼎能公司川煤六建鼎能·国宾天韵项目工地宿舍,工人们还在梦中寻找一丝清凉。天微亮,一道身影正熟悉地走在施工场地上,他穿着带有党徽的红马甲,戴着安全帽,时而在揣摩图下驻足,时而熟练地穿梭在刚搭建完的脚手架上,仔細地观察每个角落,并不时地在随身携带的笔记本上记录着。

早上 7 点,项目工地的会议室,我们再次看到了他的身影。这是他每天例行的早晨晨会,他是组织者,而他的发言内容正是早晨例行安全检查中发现的问题,这些问题都详细地列在了他的笔记本上。

他叫王靖,是四川川煤第六工程建设有限公司鼎能·国宾天韵项目的技术经理,同时也是该项目的党支部书记。他是一个基层党员,这样的工作,他在川煤六建的项目上已经坚持了好几个年头。

“我是党员,也是项目的技术经理,要起到带头作用,安全生产是第一责任,每天提前一个小时上班,是我对自己的要求,这样才能提前发现问题,并及时作出处理。”王靖说。

2013 年 3 月,刚满 23 岁的王靖,从老家旺苍来到川煤六建西城名苑项目部参加工作,当上了一名项目施工员。初出茅庐的他面对公司铭名的各项规章制度、众多的检查项目,繁杂的资料台账,有些不知所措。好在他

年轻、精力旺盛,又性格外向,遇到不懂的主动向领导和同事们请教。为及时规范资料台账,迎接各类检查考核,他从一个档案室开始,从一项项检查项目开始,认真熟悉每一项资料,仔細学习每一项技术和流程,然后利用自己的计算机知识,将各项资料录入电脑,建立资料数据库,把资料台账保存到对应的资料文件夹,推行了无纸化管理,使各项资料检查快捷、高效,攻克了资料管理无序、迎接检查手忙脚乱的难题,为项目的顺利实施提供了保障。

2014 年 3 月,在王靖和同事们的共同努力下,川煤六建西城名苑项目以精工品质荣获达州市“十佳样板楼盘”称号。

这个荣誉的获得,让王靖充满了自豪,他明白,这个荣誉里也有着他的汗水,这是王靖职业生涯的起点,从此开始了他在平凡岗位上不平凡的奋斗。

从项目施工员到技术经理,再到川煤六建鼎能国宾天韵项目党支部书记。信仰坚定、勤学善思,敢于担当,始终坚守在王靖的工作和生活中,本文开头的那一幕,只是王靖日常工作中的一个小小缩影。

“我们要充分发挥党支部的先锋模范作用,党员带头,认真落实各项防疫政策,争取尽快复工复产,更要在技术上严抓细管,推动各项工作有序开展。”在 2020 年初,川煤六建天玺湾项目二期二期项目的疫情防控工作会议上,王靖正在部署疫情防控工作。

突如其来疫情,打断了王靖婚礼假期,虽然有着不舍,但他毅然取消婚假,赶赴工作



■王靖(右)在工作中。

岗位。回到项目部后,王靖与同事们积极响应地方政府的疫情防控举措,根据项目实际情况,制定了“防疫三制度”和疫情防控应急预案,采购疫情防控物资,加强疫情防控网格化管理,并通过 QQ、微信等传播疫情防控知识。

在防疫期间,王靖和团队一起制定了技术保安、防疫保障措施,并复工复产做好做实准备工作,有效降低了疫情对安全生产的影响程度,攻克了疫情对项目复工复产带来的难题。

“关键时刻,作为党员,必须冲锋在前,蜜月以后再补!”王靖向同事们说。

经过地方教育督查,天玺湾项目成为达州市首个获批复工复产的房建施工项目。

从 2014 年起,王靖在四川川煤第六工程建设有限公司工作了将近十一年头,从一个青涩少年蜕变成了一个合格的技

电商营销专家詹骏飞：以直播为突破口，创造家居电商营销新可能

■ 李琦

在互联网技术日新月异的今天,企业的销售战场已经逐步从线下转移到了线上,越来越丰富的线上营销渠道层出不穷,传统的电商营销模式似乎在呼喊着变革,直播带货浪潮面前黯然失色。直播,以一种强势而又难以抵挡的姿态,成为了电商营销的新起之秀。

曾任敏华控股集团有限公司大中华区副总裁的詹骏飞先生也可谓这一观点。在受访过程中,詹骏飞直言:在新的经济形势下,电子商务已经成为了解家具企业进行营销推广的重要手段。与传统家居市场营销相比,电子商务具有诸多优势,可以在降低成本的基础上实现产品信息的共享,满足消费者的个性化需求,使消费者与家居企业之间形成一种新型的关联。如今随着互联网的不断发展,电商电商在我国逐渐兴起,并成为一个新兴的电商模式。直播电商利用直播平台,通过直播实时展示商品的使用、介绍、推荐等方式,吸引消费者进行购买。直播电商的出现不仅极大地促进了我国电商行业的发展,还为许多商家带来了丰厚的利润。如此节点,家居行业也

应当以直播为突破口,抓住直播带货的风口,创造家居电商营销的新可能。

毕业于电子商务专业,又投身家居行业电商营销十余年的詹骏飞,在业界的成绩是有目共睹的。他先后任职顺家家居股份有限公司、敏华控股集团有限公司等多家传统家居企业,为人所知的就是他在敏华控股缔造的五年破 27 亿电商营销神话。不仅如此,他在线上推出的头等舱单椅、按摩椅等产品还成为了全行业爆款,极大地提升了敏华旗下品牌奢侈住宅的知名度和美誉度。从 2015 到 2022,中间横跨着被疫情包围的三年,不少家居企业的销售业绩都受到了不小影响,而詹骏飞却踏出了线上营销的一条新路。

2020 年初,看准时机的詹骏飞在敏华电商部门设立了一支 40 多人的直播团队和一支十几个人的短视频团队,仅当年 618 期间全网成交额就高达 4.55 亿元。之后的两年,詹骏飞带领这支团队逐步稳固了直播这个新兴的线上营销平台。深知行业发展与直播平台相辅相成的詹骏飞,将个人的实战经验与直播营销智慧凝练,在《今日财富》《中国科技投资》《中文科技期刊数据库(全文版)·经济管理》等多家权威知名杂志发表论文,无私分享了自己

的总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

超越自我。”

不忘初心、牢记使命,永远保持共产党员的先进性,这是川煤六建无数个“王靖们”的坚持,正是有着了这一份坚持,截至 2023 年 6 月 30 日,四川川煤第六工程建设有限公司实现了连续安全生产 3900 天,这是他们对职业的坚守,也是他们用青春汗水换来的最好果实。

“我们一定要全力发扬全体党员务实肯干、开拓创新的优良作风,发挥“晶彩六建”党建品牌作用,全面推进项目的基础建设、文化建设、党建工作,筑牢政治堡垒,夯实发展基础,为项目高质量发展提供强有力的组织保障。”2023 年 6 月 19 日,王靖当选为川煤六建鼎能国宾天韵项目党支部书记,在川煤六建鼎能国宾天韵项目党支部会议上,王靖作为党支部书记作如是发言。

当问到王靖如何做好基层党支部书记时,王靖这样回答:“作为基层的共产党员,我深知自己的责任和使命,在今后的工作中,要更加努力地发挥共产党员的先锋模范作用,带领川煤六建鼎能国宾天韵项目党支部用实际行动践行初心使命,用自己的言行和影响带动周围的群众。”

伟大出自平凡,平凡造就伟大。把每一项平凡工作做好,就是不凡,所有的不凡,无不基于平凡的日积月累。

只要有坚定的理想信念、不懈的奋斗精神,脚踏实地地把每件平凡的事做好,一切平凡的人都可以获得不平凡的人生,一切平凡的工作都可以创造不平凡的可能。

小贷公司成立的初衷是为服务中小微企业、解决融资难融资贵问题,但由于自身机制的缺陷,行业竞争激烈、监管缺失、经营不善等因素,一些小贷公司发生经营困难等问题,全国范围内小贷公司呈现收缩的状态。据人民银行数据,截至 2023 年 3 月末,全国共有小贷公司 5801 家,较 2018 年 3 月末的 8471 家大幅“缩水”,减少 2670 家。

政府债务风险主要表现为政府平台公司的债务和信用风险。由于政府平台公司的特殊背景、资源及其作用,长期以来社会对政府平台公司普遍存在信用推靠,是金融机构和投资机构的重要合作伙伴。但是,随着经济下行压力、债务危机和市场化转型不彻底,近些年一些平台公司陆续出现债务违约,如前几年青海贵德、云南城发债违约等,近期的遵义道桥建设 156 亿元债务违约;组案例等。平台公司债务违约往往导致金融机

构、投资机构、市场的连锁反应,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

詹骏飞在《中国科技投资》发表的《我国直播电商行业营销模式的发展现状》及应对措施阐述》一文中,深入分析了当前直播电商行业的发展背景和现状,同时进一步分析了直播电商行业现有的营销模式,探讨了直播电商行业面临的问题。随着直播电商如火如荼地发展,行业的相关问题也在不断显现,比如信息不对称、商品品质不合格、交易风险等等,詹骏飞先生在文章中对这些同题进行了概括总结和深入分析,并从多个方面提出了发展建议。《试析家具产品网络直播营销中存在的问题及针对性解决建议》更是聚焦家居行业直播营销,市场的相关问题,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

已的经验总结。

■ 宋伟农

习近平总书记指出,“金融事关发展全局。要统筹好防范重大金融风险和道德风险,压实各方责任,及时加以处置,防止形成区域性、系统性金融风险”。

区域性金融风险的主要表现有:区域金融结构风险、类金融机构风险、政府债务风险、企业金融风险等。

区域金融结构风险重点在地方法人金融机构的风险,如城商行、农商行、农村信用联社、村镇银行等。全国性金融机构实力雄厚,管理精准,抗风险能力强,能有效处置其下属机构的风险。地方金融机构一般规模不大、管理能力较弱,容易为大股东控制,抗风险能力较差,一旦发生重大风险,自身往往难以抵御,需要国家和地方政府救助,对经济社会的影响很大。如包商银行、河南村镇银行发生的事件,都造成了极其恶劣的影响和极大的损失。

类金融机构风险重点在融资担保机构和小额贷款公司的经营风险。融资担保机构的经营机制本身存在经营风险和对风险背书的矛盾,它是在企业为银行作风险背书而获取收益的同时控制自身风险,但融资担保机构在风险控制的手段和能力上达不到银行

的力度,同时为了做大做强或者达到支持地方发展的目标,往往会降低风险控制的条件,而导致风险的产生,如当年河北融盛集团风险事件。地方融资担保机构大多规模不大,业务对象主要是中小微企业,一笔坏账就可能导致其陷入困境。

小贷公司成立的初衷是为服务中小微企业、解决融资难融资贵问题,但由于自身机制的缺陷,行业竞争激烈、监管缺失、经营不善等因素,一些小贷公司发生经营困难等问题,全国范围内小贷公司呈现收缩的状态。据人民银行数据,截至 2023 年 3 月末,全国共有小贷公司 5801 家,较 2018 年 3 月末的 8471 家大幅“缩水”,减少 2670 家。

政府债务风险主要表现为政府平台公司的债务和信用风险。由于政府平台公司的特殊背景、资源及其作用,长期以来社会对政府平台公司普遍存在信用推靠,是金融机构和投资机构的重要合作伙伴。但是,随着经济下行压力、债务危机和市场化转型不彻底,近些年一些平台公司陆续出现债务违约,如前几年青海贵德、云南城发债违约等,近期的遵义道桥建设 156 亿元债务违约;组案例等。平台公司债务违约往往导致金融机

构、投资机构、市场的连锁反应,对区域性的信用和经济造成极大的负面影响。据统计,截至 3 月 27 日,2023 年初以来涉及城平平台的非标准约共 23 只(其中在在年诉讼纠纷的有 11 只),涉及 15 家城平平台(其中 10 家为发债平台),有 14 家作为融资方,1 家作为担保方。从区域及行政层级分布来看,今

谱写安全管理行稳致远崭新篇章——学习“习近平总书记关于安全生产重要论述”心得体会

■ 彭志辉

还要一如既往地抓好安全生产工作。

该如何抓好安全生产基础管理,使人人都“遵章守纪”,达到“人人讲安全、个个会应急”的理想效果,让安全生产意识真正“入脑入心”,笔者总结得到了三个最为有效的办法,以此促进焦化厂(西昌盘江煤焦化有限公司)安全生产管理不断上新台阶。

安全教育“常抓不懈”

安全是企业发展的基石,是企业的生命线。工作中,笔者坚持把安全教育工作摆在前、做在先,对每次下发的各类安全生产事故案例和政府机关、两级集团、西昌制氧厂下发的安全工作例例会文件,都是先看一遍,先理解详情和借透实质内涵。如果第一遍没有理解透彻,就多看几遍,直至完全理解透彻了,再组织分厂“各组的班长、区工、安全员、班组长开会进行宣贯落实。在会上,把自己人的理解分享给大家,并着重强调三点:主要学习或者看了什么、什么任务为什么学、学了后该做什么、有什么任务或感想)。笔者做这件事的初衷就是:要真正做到杜主事故的发生,就要有超前的意识和预防为主的思想,因为做好安全工作必须要做到“防患于未然”,务必将“安全第一、预防为主

主”的理念灌输给每一位职工的意识里,让人人时时、事事、处处牢记安全。

安全管理“持之以恒”

安全管理是一门系统的学问,也是永恒的主题。同时,必须要长期坚持“严细实恒”,因为,只有通过严抓细管,安全工作才能做实做细,才能为生产保驾护航、创造可观的经济效益,企业才能树立良好形象、蓬勃发展。所以,笔者一贯要求分厂各班组在日常检修和施工作业现场,生产岗位操作进行安全检查,主要检查此项工作有什么安全隐患,针对这些安全隐患有什么有效可靠的防范措施,等等。对在工作中存在的不安全因素和违章行为都进行了严格考核和严肃处理。每一起安全事故,都是有隐患埋头的,只要我们每一个人能够坚持把安全管理工作做实、做细,做到“警钟长鸣”,及时消除事故隐患,做到“水未涨、先垫坝”,未雨绸缪,防范于未然,把事故、隐患、风险统统消灭在发生之前,安全工作才能达成“长治久安”的目的。

安全履责“如履薄冰”

安全生产涉及职工生命安全的大事,也关系到企业的稳定、生存和发展。近年来,



年以来非标准约主要集中在贵州、山东的区县级平台。

企业金融风险主要为投资损失、融资失误、供应链失控造成的财务风险。由此导致企业损失、上下游产业链断裂、金融机构坏账及地方经济社会问题。尤其是一些规模体量较大的企业,一旦发生金融风险,往往会在连带产生较大的区域风险。如近几年恒大、华夏幸福、海航等企业都是如此,恒大等企业金融风险还造成其供应商和合作伙伴的重大供应链资金损失甚至企业破产、企业金融风险往往和高负债高杠杆、盲目多元化经营、热衷于扩张规模追求做大、内部管理混乱、对法制、市场、社会缺乏敬畏之心紧密关联。

防范区域性金融风险需要从以下几个方面着手开展综合治理:

一、健全公司治理机制。良好的公司治理机制是保证金融机构和企业长治久安稳健发展的基础。中国银保监会关于银行保险机构公司治理准则要求:银行保险机构应当按照公司法、本准则等法律法规及监管规定,建立包括股东大会、董事会、监事会、高级管理层等治理主体在内的公司治理架构,明确各治理主体的职责边界、履职要求,完善治理制度,制衡监督及激励约束机制,不断提升公司治理水平。良好的公司治理包括但不限于以下内容:(一)清晰的股权结构;(二)健全的组织架构;(三)明确的职责划分;(四)科学的决策流程;(五)高标准职业道德准则;(六)有效的风险管理与内部控制;(七)健全的信息披露机制;(八)合理的激励约束机制;(九)良好的利益相关者保护机制;(十)较强的社会责任意识。

在公司治理中,以下三点最为关键。一是充分发挥党组织的领导作用,选好党委书记

和董事长。二是建立有效制衡的股权结构,实现股权结构的合理化和多元化,提高公司治理实效。三是强化外部监管,完善信息披露机制,培育健全的公司治理文化,提高公司透明度。

二、推动风险合规文化建设。优秀的风险合规文化是金融机构和企业金融风险的基因。(一)全面理念:要让风险意识成为组织意志,成为从领导到员工的全员共识和自觉行动。(二)预防理念:“治未病”,风险防范在预防,要以中医治未病的理念,将风险防范的各项工作做在前端。(三)辩证理念:要正确处理风险防范与发展的辩证关系,做到既防风险,又促进发展。(四)新理念:风险防范要与与时俱进,根据形势的变化不断调整风险防范的方法、手段和机制。(五)法制理念:风险防范一定要依法依规办事,在法律法规的指导下进行风险防范和化解的决策设计和操作,坚持合规经营。(六)道德理念:要严守职业道德和操守,不为利益所诱惑。

三、做好信息监测和地区风险评估。要全方位监测区域内各类金融、经济活动,定期对地区风险状况做出风险评估报告,及时对风险事项作出预警和采取必要的措施。

四、实现平台与平台化转型。平台公司市场化转型是经济发展的必然之路。政府要切断与平台公司的隐性债务联系,平台公司要真正实现自负盈亏自主经营,成为完全的市场化主体。对于政府平台公司的项目就是依据项目的社会和经济效益,在确保公司效益和风险的前提下开展。

五、高度重视企业金融风险。重点帮助企业认识、识别和化解投资风险,供应链风险,完善自我约束机制,自觉抵制高风险经营行为。

记和董事长。二是建立有效制衡的股权结构,实现股权结构的合理化和多元化,提高公司治理实效。三是强化外部监管,完善信息披露机制,培育健全的公司治理文化,提高公司透明度。

二、推动风险合规文化建设。优秀的风险合规文化是金融机构和企业金融风险的基因。(一)全面理念:要让风险意识成为组织意志,成为从领导到员工的全员共识和自觉行动。(二)预防理念:“治未病”,风险防范在预防,要以中医治未病的理念,将风险防范的各项工作做在前端。(三)辩证理念:要正确处理风险防范与发展的辩证关系,做到既防风险,又促进发展。(四)新理念:风险防范要与与时俱进,根据形势的变化不断调整风险防范的方法、手段和机制。(五)法制理念:风险防范一定要依法依规办事,在法律法规的指导下进行风险防范和化解的决策设计和操作,坚持合规经营。(六)道德理念:要严守职业道德和操守,不为利益所诱惑。

三、做好信息监测和地区风险评估。要全方位监测区域内各类金融、经济活动,定期对地区风险状况做出风险评估报告,及时对风险事项作出预警和采取必要的措施。

四、实现平台与平台化转型。平台公司市场化转型是经济发展的必然之路。政府要切断与平台公司的隐性债务联系,平台公司要真正实现自负盈亏自主经营,成为完全的市场化主体。对于政府平台公司的项目就是依据项目的社会和经济效益,在确保公司效益和风险的前提下开展。

五、高度重视企业金融风险。重点帮助企业认识、识别和化解投资风险,供应链风险,完善自我约束机制,自觉抵制高风险经营行为。

六、推广金融顾问制度。2018 年,在浙江省政府支持浙江浙商银行金融监管局的指导下,由浙商银行等单位牵头,聚合金融机构和中介机构力量,组建“浙商总会金融顾问委员会,在全国率先推出了金融顾问制度。这项制度核心内涵是聚合金融顾问、律所和会计师事务所等中介机构力量,通过金融顾问这个“1”,链接背后 N“种”机构的力量,形成合力,提供综合金融服务。与此同时,金融顾问定位为当好政府的“金融子弟兵、企业的“金融家庭医生”和居民的“金融理财咨询师”,着力解决金融生态中的三对突出矛盾,即:金融功能性与营利性之间的矛盾、金融牌照管理导致的专项服务与客户综合服务需求之间的矛盾、地方政府金融专业能力不足与金融风险防控任务繁重的矛盾。金融顾问制度在帮助企业防范风险、获取金融支持等方面发挥了很好的作用。截至目前,浙江全省已有金融顾问近 1800 人,成立 62 家金融顾问工作室,成员行业达到 104 家,金融顾问累计对接服务企业 5.7 万家、落实融资额 4500 亿元。与此同时,金融顾问制度也正在走向浙江。

七、创新风险机制建设。风险防范一定要与时俱进,不断创新创造新技术新工艺新手段新模式新机制。如安徽创新的“4321”双链担模式和“小微贷”机制,在防控风险的同时,帮助中小微企业的授信和融资突破,破解三农融资难题方面开拓了很好的思路、取得了较好的经验。

八、广泛运用科技手段防范风险。要充分运用大数据、区块链、人工智能等科技手段应用于金融风险防控,特别是运用 AI 技术建设金融科技的业务核心系统,将 AI 技术用于金融科技的授信和项目投资的风险控制和风险评价,既能更好地把握金融风险,又能有效规避金融风险。

(作者系安徽省经济厅,原国家开发银行安徽省分行行长)

实的票据,真实的交易对手为基础,把握以产业链上下游关联企业、关联业务为核心的供应链融资,坚决杜绝资金生息式的贸易融资。2.客户评估:对供应链上的主要客户进行信用评级,对客户信用程度按优、良、一般分类管理,对不同信用等级等级的客户设立不同的交易额度,选择信用等级高的客户交易,对发生突发事件的客户应及时调整信用评级及交易额度。3.风险敞口管理:设定企业总的和客户的一级应收账款风险敞口规模和各种金融工具的风险、及时清收、商票及时贴现,尽量降低商业、应收账款质押或保理,加入银行票据池等,将应收账款风险控制

在可承受的范围内。4.用好金融工具:以灵活有效的金融工具来应对供应链风险,如银行承兑汇票、信用证、票据池、资产证券化产品(ABS/ABN/REITs)、应收账款质押融资、保理(包括保理业务)。

六、推广金融顾问制度。2018 年,在浙江省政府支持浙江浙商银行金融监管局的指导下,由浙商银行等单位牵头,聚合金融机构和中介机构力量,组建“浙商总会金融顾问委员会,在全国率先推出了金融顾问制度。这项制度核心内涵是聚合金融顾问、律所和会计师事务所等中介机构力量,通过金融顾问这个“1”,链接背后 N“种”机构的力量,形成合力,提供综合金融服务。与此同时,金融顾问定位为当好政府的“金融子弟兵、企业的“金融家庭医生”和居民的“金融理财咨询师”,着力解决金融生态中的三对突出矛盾,即:金融功能性与营利性之间的矛盾、金融牌照管理导致的专项服务与客户综合服务需求之间的矛盾、地方政府金融专业能力不足与金融风险防控任务繁重的矛盾。金融顾问制度在帮助企业防范风险、获取金融支持等方面发挥了很好的作用。截至目前,浙江全省已有金融顾问近 1800 人,成立 62 家金融顾问工作室,成员行业达到 104 家,金融顾问累计对接服务企业 5.7 万家、落实融资额 4500 亿元。与此同时,金融顾问制度也正在走向浙江。

七、创新风险机制建设。风险防范一定要与时俱进,不断创新创造新技术新工艺新手段新模式新机制。如安徽创新的“4321”双链担模式和“小微贷”机制,在防控风险的同时,帮助中小微企业的授信和融资突破,破解三农融资难题方面开拓了很好的思路、取得了较好的经验。

八、广泛运用科技手段防范风险。要充分运用大数据、区块链、人工智能等科技手段应用于金融风险防控,特别是运用 AI 技术建设金融科技的业务核心系统,将 AI 技术用于金融科技的授信和项目投资的风险控制和风险评价,既能更好地把握金融风险,又能有效规避金融风险。

(作者系安徽省经济厅,原国家开发银行安徽省分行行长)

各地发生的安全生产事故,损失之大、影响之大,令人胆战心惊。剖析事故发生的原因,不难看出普遍存在思想认识不到位、安全意识差、管理不善等问题。归根结底就是安全意识不到位而导致事故的发生,焦化厂(西昌盘江煤焦化有限公司)常年有动火、盲板、受限等八大特殊作业。因此,强调强化安全履责就显得尤为重要。但是,要真正履行好安全生产的职责就得如履薄冰,来不得半点疏忽和大意。笔者要求分厂各班组“长、区工、安全员、班组长在每天的安全生产检查,主要检查此项工作有什么安全隐患,针对这些安全隐患有什么有效可靠的防范措施,等等。对在工作中存在的不安全因素和违章行为都进行了严格考核和严肃处理。每一起安全事故,都是有隐患埋头的,只要我们每一个人能够坚持把安全管理工

作做实、做细,做到“警钟长鸣”,及时消除事故隐患,做到“水未涨、先垫坝”,未雨绸缪,防范于未然,把事故、隐患、风险统统消灭在发生之前,安全工作才能达成“长治久安”的目的。

安全履责“如履薄冰”