

吉林大华: 累计向乌兹别克斯 坦交出3万套产品

“王工,发往乌兹别克斯坦的628型铸铁飞轮2800套总成产品已装箱发运,请邮件回复顾客。”5月19日,东北工业集团吉林大华机械制造有限公司物流发运员程晓明正在用电话与市场营销部国际销售员王盼沟通发往乌兹别克斯坦UzA公司的飞轮总成产品订单。

吉林大华是一家专业研制生产汽车飞轮总成、齿圈产品的企业,经过多年的深耕细作,不仅为国内客户提供铸铁飞轮、挠性飞轮、双质量飞轮总成及齿圈产品,还远销欧美、东南亚等国家和地区,在国内外享有很高的信誉和知名度,目前已为国内外100余家客户供货。

近年来,吉林大华积极响应“构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局”总要求,在“一带一路”倡议引领下,结合企业自身特点,积极开拓“一带一路”沿线国家市场。2021年,该公司在得知位于中亚的乌兹别克斯坦UzA公司有汽车飞轮总成、齿圈产品的需求信息时,立即成立由技术部、质量部、市场营销部组成的联合项目组,积极与顾客进行沟通探讨,经过多轮次的商务交流、技术探讨和线上、现场审核,获得了628型铸铁飞轮、986型挠性飞轮两款飞轮的报价权,并经过项目组多次技术攻关,2022年,按时交付了产品样件。该公司凭借过硬的产品质量保证能力、综合交付能力和性价比极高的价格优势,最终赢得此两款飞轮总成的供货权,顺利打开中亚地区的第一个市场,截至5月19日,已累计交付顾客产品突破3万套。

“吉林大华将坚持‘国内、国际市场双轮驱动’的发展战略,加大进军‘一带一路’沿线国家市场,特别是中亚国家市场的脚步,让更多的汽车企业了解、信任吉林大华,使用吉林大华生产的产品。”公司市场营销部部长时光说。

(陈凤海 于猛)

中国一冶城建公司开展反 电信网络诈骗宣传活动

5月22日,武汉青山区公安分局八大家派出所民警到中国一冶城建公司开展反电信网络诈骗宣传活动。

活动上,民警系统讲解了电信网络诈骗的类型和主要诈骗手段,结合企业员工的实际工作,以案例分析的形式细致讲授了近期新兴诈骗形式及其特点。与会职工纷纷表示,本次宣讲活动大大提高了自身安全防范意识,进一步增强了抵制电信诈骗违法犯罪活动的“免疫力”。

(丰文浩)

中国移动贵阳数据中心 三期土建及室外工程项目 喜封金顶

近日,中国一冶广东公司承建的中国移动贵阳数据中心三期土建及室外工程喜封金顶。

项目部明确高质量履约的目标,以此督促施工过程的管理,中国移动贵州分公司对项目如期达成封顶提出高度赞扬,并对项目部在质量、安全省级双优方面的准备工作表示认可。项目部将落实公司安全和质量管理制度,加强全过程管理,将动态监督落实到位,为项目达到质量、安全省级双优的目标继续努力。(朱莹莹)

中国二十二冶广东公司 捷报频传 产业链营销势头足

4月18日,广东公司中标五华县政府控制的屋顶光伏资源特许经营项目EPC总承包+运维项目,该项目充分开发利用梅州市五华县丰富的太阳能资源,建设绿色环保的新能源,项目建成后将助力五华县推进城市绿色双碳发展,同时为广东公司搭建光伏领域项目产业链营销奠定基础。今年以来,广东公司围绕“强管理、树品牌”,在市场营销领域持续发力,召开市场营销专题会,树立“一把手营销”理念,以“敢于投入、勇于投入、乐于投入”为原则,舞起营销龙头,持续加强与地方政府、属地核心圈子对接合作,全力开启市场营销新篇章。(周倩云)

“5398,85,1460”,这是中国兵器北重集团北方股份售后保障人员段毅常挂在嘴边的一串数字。

四年前,段毅来到位于西藏高原海拔5398米的巨龙铜矿,他每天需要从居住的墨竹工卡县驱车85公里前往现场进行矿车巡检和故障处理,这样早出晚归的工作节奏,他坚持了1460天。

这串数字,正是段毅工作的见证。

日前,笔者有幸采访了已经在北方股份客户服务工作中心工作了十九年的段毅,了解到他先后在安徽、越南和赞比亚等国内外众多国家和地区为客户提供过售后服务,让他印象最深的还是西藏。

西藏一直有“世界屋脊”之称,地势起伏大,这里有整个亚洲储量最大的铜矿——西藏

“出彩”给“舞台”,“草根”变“明星”

山东能源蒋庄煤矿创新人才培养机制

山东能源枣矿集团蒋庄煤矿牢固树立“人才是第一资源”理念,把培养造就一支业务精湛、作风过硬、勇于创新的人才队伍作为重要工作来抓,建立健全培养机制,为人才搭擂台、建平台、筑舞台,推动各类人才脱颖而出,厚植了企业发展人才优势。

“名师”带出“高徒”

近日,在第十五届全国煤炭行业职业技能竞赛中,蒋庄煤矿通风防尘工赵磊喜获瓦斯监测工比赛二等奖。而赵磊的师傅李强,也在本届职业技能竞赛中担任裁判,这已经是他连续三年“执法”此项全国性赛事。

据了解,多年来,李强先后带出20多

名徒弟,被矿评为技师、高级技师、金蓝领,参与研发的《一种喷浆机集尘装置》《喷浆机风动高效除尘系统的研究与应用》等多项成果获得上级科技进步奖及实用新型专利。

此次师傅和徒弟双双登上全国性竞技舞台,更让这对师徒成为矿山“明星”,一时传为美谈。近年来,该矿充分发挥技术状元、技术能手作用,组织他们与职工签订师徒合同,建立师徒考核奖惩制度,落实师徒责任,实施“名师”带“高徒”。在技术比武中,他们打破惯例,采取不比师傅比徒弟、徒弟取得名次师傅同等受奖的方式,充分调动师傅教、徒弟学的积极性、主动性。

“蓝领”成为“明星”

“让金子发光”,是蒋庄煤矿一贯坚持的宗旨。该矿打造高技能人才孵化基地、劳模创新工作室等平台,开展年度“创新人才”评选,为职工展示才能、脱颖而出搭建舞台。

韩奎伦作为劳模创新工作室的带头人,从一名普通的职工一步步成长为机运工区副区长,其本人及工作室先后获得“全国工人先锋号”“齐鲁工匠”“全国煤炭行业技能大师”等一系列荣誉。今年年初,他又当选省人大代表,参加了山东省第十四届人大一次会议,是职工中名副其实的“明星”。

借助人才培养平台,在该矿,一批批蓝领

精英成为矿井“明星”,成为干部职工争相学习的榜样。

“出彩”就有“舞台”

“大家好,我是综采二区主管工程师李进。今天站在这个舞台上,为大家讲解《煤矿智能化发展现状及采煤智能化系统构建与实际应用》……”这是不久前该矿举办的专业技术公开课上的一幕。

为加速技术人才成长,蒋庄煤矿精心打造“专业技术公开课”,设置了《煤矿智能化建设与智慧矿山的发展趋势》等7堂精品课程,通过有针对性的弥补短板,有力助推了各类技术人员素质提升。(李平)

振农农牧:“零农残”助力高效生态种养殖业

■ 严深

半个世纪以来,化肥、化学农药对粮食、蔬菜产量的增加起到了重要作用,然而,过量使用化肥、农药造成土壤有机质减少,养分失调,土壤板结,肥力下降,病虫害加剧,造成农产品品质下降,农残超标,重金属超标,以至人类吃的是化肥、农药残留的食品,喝的是化肥、农药残留的水源,呼吸的是化肥、农药污染的空气。人类的生命与健康受到了严重的威胁。

近日,通过四川省乡村振兴局和四川省扶贫基金会得知,四川振农农牧科技有限公司与贵州毕节纳雍1200万只“滚山鸡”、资中鲤鱼养殖等基地签约了“零农残”养殖技术推广。为此,笔者带着疑问和好奇专程赶到位于成都二环路一段“川香万家农特产品体验馆”对四川振农农牧科技有限公司总经理纪昌涛进行了专访。

笔者:首先请介绍一下你的公司。

纪总:四川振农农牧科技有限公司专注于零农残农牧业市场推广应用,公司创立于2020年。是一家拥有自主知识产权,专注畜牧科技产学研联合的综合性生产服务企业,是四川省生态种养殖和低碳种养殖重点示范



● 四川振农农牧科技有限公司总经理纪昌涛

企业,集研发、饲养、加工、销售为一体,本着“传递健康,传递美味”为宗旨,以“专注、良心、责任、坚持”为服务理念,致力于为消费者

提供生态健康的功能性食品。

公司着重于天然植物高活性复合生物酶的生物科学养殖技术推广、扶持及通过

科技养殖和原生态中草药种养殖出的高品质畜禽,果蔬供应,突出科技种养殖与生产发展相结合,供应生态养殖、无抗生素、农药残留的肉、蛋、果蔬等系列产品,为市场提供高品质、亲民价的优质产品,本着科技兴农、产业富农、助农增收、共同发展的企业理念,为畜牧、种植业可持续发展解决技术难题,努力为中国高效生态种养殖业做出贡献。

笔者:什么是零农残立体种植?

纪总:零农残立体种植与传统种植方式相比,零农残立体种植最大的优势在于,实现生物、中药、物理三重领域跨界整合,实现全面的土壤养护及调理,系统解决土壤板结、酸化盐渍化、病虫抗性高、肥力不足、根系微生态环境恶化引起的连作障碍等问题,重塑土壤微生态良性循环,立足于土壤,改良土壤,促进根系生长,提高作物抗逆能力,打造“叶-根-土”360度立体保护机制,让土地回归原生态,找到小时候的味道。以提质增产和还原耕地质量为双目标,通过改良土壤、护根保叶、减肥增效、品质提升等一系列切实改善耕地土壤质量的原则和方法,来提升作物产量和品质,做到零农残种植,倡导绿色农业,保障环境可持续发展,从源头上打造安全食品链。

奋斗的青春最美丽 ——记2023年吉林工匠、奥威公司数控调整工刘新勇

5月16日,笔者走进东北工业集团吉林东光奥威汽车制动系统有限公司机加分厂,一眼就看到一位中等身材、戴着眼镜、穿着蓝色工作服在机床前忙碌的数控调整工刘新勇。今年“五一”前夕,被评为2023年吉林工匠的刘新勇,见到笔者已出现在了他的面前,只好暂时放下手里的活儿被接受了采访。

在和刘新勇交谈中得知,作为一名80后,刘新勇已在他熟悉的工作岗位上奋斗了25年,身为长春市师徒工作间领办人和中国兵器工业集团关键技能带头人,刘新勇始终工作在生产的最前沿,用自己的聪明和智慧助力企业产品不断创新,满足客户装车需求,用自己的实际行动践行初心和使命。

在多年的工作中,刘新勇练就了过硬的本领,他把职业作为事业、把岗位作为舞台、把职责视为生命,通过多年的勤学苦练使他

的操作技能和技术水平不断提高,熟练掌握了数控加工中心、数控铣床、激光切割机、旋压机、堆焊机的编程及操作,多次独立解决各种复杂精密零件的加工难题。

在工作中,刘新勇爱动脑爱琢磨,致力于生产设备改善,2008年至2022年间,他对数控机床、缸体生产线、加工刀具等不断地进行改善,大大降低操作者的劳动强度,提高生产效率达40%,累计节创价值700余万元。工作之余,刘新勇大胆地进行技术革新,研制的《阀芯部件一体化的中心阀式制动主缸》《一种检测拉力辅具》《一种液压夹具》获得国家实用新型专利,其中《阀芯部件一体化的中心阀式制动主缸》填补了制动器设计制造领域的空白。刘新勇撰写的论文《捷达汽车制动器主缸体储油孔加工工艺分析》(论文编号为SMSJF2018112801),被国家级期刊《数模设

计》刊发。

在生产一线摸爬滚打锻炼了刘新勇坚韧刚强的品格,也不断提高他的技艺,从2014年到2022年,刘新勇代表公司多次参加吉林省、中国兵器工业集团和全国的技能竞赛,多次闯进前十名。其中,2014年,接连获得吉林省职业技能竞赛数控铣床操作工第一名和吉林省“金蓝领”职业技能竞赛数控铣床操作工第一名的优异成绩。

“只要用心,每一个人都可以成为工匠。”这是刘新勇常说的一句话。他时刻以“敬业、精益、专注、创新”的工匠精神鼓励自己,努力把每件产品都打造成精品,把每项工作都做到极致。在他看来,长春市师徒工作间不仅是职工进行自主创新、技术攻关的重要阵地,更是培养青年职工施展才华的平台。为此,刘新勇积极带动身边更多的职工学技能、比技能、

搞创新。依托工作室平台,根据生产中遇到的技术难题,组织团队成员与一线职工互动学习交流。在刘新勇的帮助下,已有多名成员成为公司的技术骨干。在刘新勇的带领下,工作室团队通过创新工作法、工艺改进、优化参数,先后解决了生产、工具、工装、科研试制、生产中多项关键疑难零件的工艺和加工难题,完成各种零部件及科研产品几十万余件的机加生产任务,产品良品率达到99%,每年节约刀具费用在120万元以上,不仅降低了生产成本,还提高了生产效率。

“这次被吉林省政府评为2023年吉林工匠,感觉肩上的担子更重了,作为一名工匠,我会一如既往地发扬工匠精神,提升技能水平,激励更多人奋斗新时代,迈向新未来。”刘新勇说。

(陈凤海 费禹赫)

红河油田中干线道路工程提前25天通车运行

5月17日,中国石化河南油建公司收到甘肃省庆阳市镇原县屯字镇人民政府发来的感谢信,对该公司在华北油气分公司红河油田中干线道路工程一标段施工中的优异表现表示感谢。

据了解,华北油气分公司红河油田中干线道路工程一标段道路总长6.244公里,位于镇原县的屯子镇(曙光路口)至红河大桥,为华北分公司镇泾油田主干线道路,设计行

车速度为每小时30公里。本次道路升级改造后,将有效消除该路段不安全因素,解决主要生产路段行车难、错车难的问题,提高道路通行能力,带动地方农村建设,促进油田生产发展。

自今年3月25日开工以来,该公司高度重视,面对工期紧张、周边环境复杂等诸多不利因素,积极协调组织,优化劳务资源,推进工程有序开展。

由于该项目位于多个村庄中间,村民出行及社会车辆较多,道路改造施工受车辆干扰较大。为此,在施工过程中,项目部设置临时大门,安排专人24小时轮流值班,疏导交通;在施工区域布置警示标牌、标志、路标,确保施工安全。面对工农关系矛盾的突出问题,项目部积极配合业主,与政府部门协商办理相关手续。同时,管理人员靠前指挥,及时发现、解决现场问题。加强现场质量监督检查,

做实安全技术交底,严控安全风险。为保证沥青路面质量,施工人员加班加点施工,技术人员严格控制沥青原材料、配合比、沥青出

仓温度、压实度、平整度、接缝处路面高差衔接和接缝边缘碾压处理,保证工程质量。

最终,该公司用时35天完成道路施工,提前25天通车运行,促进了油地关系及地方交通生产的畅通。

(马兰兰 何飞)

铭记心底的三组数字

巨龙矿业。

西藏巨龙项目所在地理环境特殊、超高的海拔和多变的气候,让段毅在工作中遇到了很多意想不到的困难。

有一次,因为TR100矿用车的动力系统适应不了高原低含氧的运行环境,发动机的转速最高只能达到1000转,车辆无法前进,客户马上就要实施爆破,而车辆又恰好停在料堆下,一旦爆破,必然会将矿车掩埋。

多年的工作经验这时发挥了作用,段毅判断应该是燃油供油不畅,他通过反复打压试验,发现液压油管有问题,温差大,紫外线强,

橡胶老化快,燃油胶管内部橡胶鼓胀,导致柴油流量变少,供油不畅,外面观察根本看不出来。发现问题以后,段毅顾不上吃饭,立刻更换了油管,车辆顺利前进离开了爆破区。

有一段时间,在西藏巨龙运行的TR100矿用车举升泵频繁出现干烧现象,段毅和产品研究院研发人员进行沟通,反复试验反复专研,没有成熟经验,就增加工作时间,反复尝试摸索,单周工作时间超过100个小时是家常便饭,最终发现了问题原因。由于矿山现场的大气压强和平原地区不一样,泵在旋转工作过程中,会导致瞬间吸空,在没有油润滑和冷却的

情况下,还在工作,导致了举升泵高温干烧,经过和供货商积极沟通,按照当地特殊的环境,定制了输出压力更大的泵来适应特殊工况条件,顺利解决了问题。

TR100矿用车原有发动机不能完全满足高海拔地区使用,需在矿山现场更换备件,他将车辆的水箱、液压油冷却器、发动机拆下,用气割枪将原来的发动机支架割下,然后在车架上测量、划线,以确定新型发动机支架的固定位置,将新发动机支架焊接在车架上,这些工作没有经验可循,也没有工艺指导,遇到问题很多时候只能靠自己摸索。

工作至今,他经历了数不清的困难和挑战。矿车很多新情况都是在矿山上运行以后才出现的,需要我自己一点点摸索,因为没有经验可以借鉴,那时真的很苦,但慢慢的我们积累了经验,摸索出了正确的方式方法,所以后期困难是在一点点变少的。”段毅表示。面对这些困难,段毅却说,售后保障的道路本就是艰辛的,可能随着矿车的运行很多新问题还会出现,这就对售后服务工作提出更高要求,售后人员必须是“多面手”,同时具备精湛的技术,良好的沟通能力,缜密的思维和临危不乱的应变能力。

“急用户之所急,想用户之所想,在售后服务中,多为用户考虑,积极解决每一个故障,既然选择了这个行业,我就有责任坚守”段毅坚定地说。

(郭新燕 杨雅婷)