做花灯 闹元宵

为丰富项目职工文化生活,增强凝聚力,营造文明和谐、喜气祥和的节日氛围,中国一冶天津公司武清阳光佳苑项目日前组织青年员工开展“做花灯,闹元宵”活动。

活动开始前,项目青年员工们通过查阅视频资料,了解了正月十五制作花灯闹元宵的典故。活动开始后,大家纷纷使用手里的材料制作起来,遇到不懂的地方,反复观看教学视频,不一会儿,一个个喜庆的卡通灯笼呈现在大家眼前,整个制作花灯的场面热闹、温馨。

此次活动,让项目青年员工感受到了中国传统文化的魅力,做好花灯后,大家将自己做好的花灯悬挂到项目办公区的走廊里,共同期盼着新的一年工作顺心,同时也对项目保质保量完成2023年施工生产任务充满了信心。

(刘佳楠)

长春一东:实现五个“突破” 增强发展后劲

1月31日,笔者在长春一东离合器股份有限公司召开的2023年度工作会议上获悉,2022年,长春一东在面对疫情、汽车行业整体下滑等不利因素的情况下,上下一心,迎难而上,在行业赛道、产品产业化、市场客户、管理提升和社会认可度方面取得新突破,增强了企业发展的后劲。

行业赛道取得新突破。一是激光雷达完成产品方案设计,进入产品设计阶段;与某单位合作的氧传感器项目完成5款产品设计及样件提交,探索光电信息领域。二是完成无人机用离合器方案设计,获得无人机3款产品技术路线,走向产品陆转空的技术转型。三是液压尾板民用3个规格产品开发并具备批量能力,进入江淮、东风专用车、欧曼供货体系,钢制结构液压尾板获得特种车辆开发权,拓展液压品类。四是具备整车控制器硬件、底层软件、应用层软件开发能力,矿用车纯电动力总成系统进入整车测试阶段,逐步进入新能源汽车软件控制领域,由单一产品向系统集成转变。

产品产业化取得新突破。一是完成AMT系统执行机构、控制器、软件模型等台架试验验证,与新能源汽车零部件公司联合开发8档AMT控制系统小批量供货,与吉林大学合作自主开发AMT控制系统完成台架试验,智能离合器控制系统产品在2个市场小批量供货,实现产业化落地突破。二是完成3家主机厂新能源商用车扭转减振器样件提交,实现传统离合器产品技术转型新突破。三是换电锁止机构在主机厂、新能源充电设备企业实现小批量供货,液压产品进入新能源领域取得新突破。

市场开发取得新突破。在国内配套市场方面,离合器产品成功进入东风商用车、福田集团采购体系,实现国内主流重卡OEM业务全覆盖;玉柴集团、东风华神市场批量供货;液压举升机构产品进入比亚迪商用车体系,成功开发东风商用车、福田商用车并批量供货。在国际市场方面,收入实现翻番,离合器产品在俄罗斯KAMAZ市场稳步增长,新开发GAZ市场并实现多个产品批量供货;液压举升机构产品实现荷兰DAF车型全覆盖,DAIMLER实现批量供货。全年外贸收入同比增长158%。

管理提升取得新突破。一是围绕集团公司“10+N”产业集群,建立传动系统、机电液、光电、电驱电控等4个科研平台,发展产业集群。搭建开放共赢的产学研平台,利用地域及系统内部优势资源,同吉林大学等优质科研生产单位建立深度合作关系,协同开发全新产品,开展前沿技术交流。全年申请专利数量和受理发明专利数超额完成年度目标。二是制定《2022年“对标世界一流”管理提升行动实施方案》《全面推动精益管理再拓展、再深入工作方案》等管理提升方案,均取得良好效果。全面完成董事会规范建设内容,完成法人治理主体16项制度建设,制定《提高上市公司质量工作具体实施方案》《市值管理工作方案》,通过兵器审核并完成年度工作任务。三是优化管理体系,制定《管理体系优化工作方案》,整合质量体系、CNAS体系、企业标准、管理制度,实现制度“一体化”,建立现代企业制度管理制度体系。四是推动开展“迅即行动,对标一流”质量清查提升活动,部署33项重点任务。质量损失率同比下降29%。五是实施数智工程,制定信息化三年(2022—2024年)行动计划,CSC产线二期建设完成,实现PLM系统正式运营,推进MES系统在生产制造过程的应用,完成成都分公司ERP项目上线使用,圆满完成“十四五”信息化规划的年度工作目标。

社会认可度取得新突破。一是长春一东及旗下一东零部件公司、一东四环公司均获得省级“专精特新”小巨人企业荣誉,其中一东零部件公司获得国家级“专精特新”企业荣誉,形成“专精特新”集群。二是发明专利《膜片弹簧电伺服强压机》被授予吉林省专利银奖。三是以吉林省第二名成绩,顺利通过国家知识产权优势企业和示范企业复核。四是荣获“全国和谐劳动关系创建示范企业”,旗下一东零部件公司荣获“吉林省五一劳动奖章”。

(陈凤海 王欢)

宝丰酒业销售公司2023工作会议圆满召开

回眸发展共奋进,扬帆迈步新征程。

1月31日,宝丰酒业销售公司新年工作启动大会在宝丰酒厂召开,宝丰酒业有限公司副总经理、首席品牌官许英杰,宝丰酒业销售公司总经理张伟皓,宝丰酒业销售公司副总经理潘玉宾,宝丰酒业销售公司副总经理高洋等领导,及销售公司各区域办事处主管以及上级职能部门负责人等100余人参加会议。

此次大会对2022年营销各项工作完成情况进行了总结回顾,明确了2023年营销工作发展规划,全面谋局2023年营销战略,为新一年发展赋能。

张伟皓在讲话时说,宝丰酒业销售公司年度市场经营取得了十分积极的经营成果,年度销售目标任务已确定。为保证完成年度销售目标任务,2023年度酒业销售工作要按照以下规划核心开展:省内市场,按照“拓空间、夯基础、提质量、补结构、稳增长”定向开展工作。省外市场,按照“快速布局、定向推进、整合头部、复合模式”定向开展工作。同时,线上销售业务战略推进,建立全国市场宝丰酒线上销售规模和品牌传播体系,对线下市场流通消费形成引领带动和赋能。

许英杰表示,2023年,无论是基于名酒回归和集中度的提高,以及次高端反弹给到我们的机会来讲,我们都要树立信心,要带动好队伍,实实在在把计划执行下去,把时间往前抢。

会上,对涌现出的一批优秀先进予以表彰,张伟皓与各位中高层干部分别签下《2023年任务目标责任书》,立下了使命必达的庄严承诺,展现了坚决完成各项业务指标的决心和信念。

(本报记者 李代广)

慎知资产稳字当头 百亿私募逆势突围

受新冠疫情、全球通胀等因素的叠加影响,近年来金融市场整体表现疲软,行情一波三折,板块上结构分化明显。但危机与机遇共生,部分私募基金在震荡行情下抓住了结构性机会,表现依旧抢眼。慎知资产就是其中的一匹“黑马”,除业绩赶超众多老牌私募外,其高端化文化战略成效也尤为显著,引起了私募市场的广泛关注与讨论。

“在市场下行压力较大的情况下逆势上扬,不仅考验私募基金公司的投资能力,更是需要企业构建科学全面的内部管理体系和打造人才储备的长效机制。”慎知资产行政总裁张文娟如是说。

自慎知资产成立之初,张文娟就严格奉行“客户第一、员工第二、股东第三”的价值观念,在专注自身业务发展的同时,兼顾资本市场的专业性和传播领域的策略性,全面提升了企业的综合实力。她基于私募行业发展的特性,为慎知资产制定出与企业战略相匹配的经营目标,在业务流程控制、财务结算方式、防范利益冲突等方面注重体系规范建设,保障了企业的财产安全,为助推私募行业稳健合规发展树立了良好典范。此外,她通过对企业内部进行自审自查,进一步健全了服务链条,实现了管理服务能力和管理规模的快速提升,使得慎知资产顺利跻身百亿私募行列。善于管理创新的她,更是研发了多项管理系统软件著作,为促进企业,乃至行业的持续、稳定、健康发展作出了积极贡献。

维持投研人才团队的稳定,是私募基金发展最重要的环节之一。张文娟十分重视企业投研人才的管理与激励,采用多项业内领先的创新机制,搭建“公式化激励+合伙人机制+明确可预期的晋升路径”三位一体的人员管理体系。不仅充分激发了研究员的工作主观能动性,还带动其充分共享企业发展红利,不断增强其成就感、归属感,有效确保了核心投研人员的稳定性,为企业高质量可持续发展夯实了人才根基。基于此,慎知资产逐渐形成了一支经验丰富的高素质复合型人才团队,为客户获取长期、持续、稳健投资回报立下了汗马功劳,也为慎知资产稳立行业潮头提供了重要动力。

截至2022年12月底,慎知资产管理规模已超150亿人民币,并先后多次荣登行业收益榜单。近期,更是通过层层筛选,一举拿下业内最具分量的权威奖项之一“中国私募基金成长奖”,深受业内专家和投资者的认可与好评。站在2023年复苏行情的起点上,慎知资产对于新一年度的投资市场抱有积极态度。张文娟笃定地表示,她将持续深化“以诚立身、以信取人”的品牌形象,加强合规管理和团队建设力度,在为投资人争取更高利益的同时打造企业核心竞争力,以良好的外部环境着力构建私募基金高质量发展的健康生态,助力私募行业走向更高水平的差异化、专业化、规范化道路。

(张俊)

王春明:秉持专业打造预测体系 助推实现供求平衡

■ 龚智盟

近两年,“消费升级”的概念日趋火爆,从经济学角度来看,消费升级的背后其实是供应链的升级。在受访过程中,薇美姿实业(广东)股份有限公司供应链主管王春明表示,在今天供应链才是企业竞争的核心,谁在供应链上占有优势,谁就能在竞争中赢得先机。

王春明直言,从本质上去理解,供应链是生产者、中间商和销售方组成的一个生态体系,中间涉及信息流、资金流、物流、制造商、销售网络等各个环节,任何一环的缺失都会导致走不通。他指出,在过去许多企业并不重视供应链,为此它们付出了惨烈的代价,一是无法保证生产环节的需求,二是导致供应环节运作脱节,三是对供应厂家的管理失控,四是大幅增加了供应的成本。

正是因为深知优化供应链的重要性,所以王春明才会带领团队不断调整细节,为都市丽人打造了“最顶级”的供应链模式,最终助推都市丽人成功上市。回顾过去王春明强调,一切的成功都源自于他们建立的预测体系。王春明表示,预测是一种认识活动,早就存在于人类社会中,同时预测也随着生产力和生产关系的发展而不断优化,科学利用大数据展开预测分析,可以助力企业快速决策,实现一本增效。

世界著名经济学家斯坦利·费希尔将产品按照需求分成了两类,即:功能性产品和创新性产品,他直言功能性产品的需求可以被预测,通过优化供应链可降低成本、妥善安排订单、完成生产和产品交付,实现存货最小化和生产效率最大化。正是因为深谙此理,所以王春明围绕都市丽人主营的功能性产品展开深度研究和摸索,旨在提前做好预测工作,优化供应链。在持续探究后,他确定了数据模型,并建立了经过实践检验的预测系统,得益于该系统的指引,都市丽人始终维持“适度”的供应量来正确履行订单和满足需求,同时又可以避免物品的严重压箱。对此业内一片赞誉,而王春明则表示,其中的艰辛只是不为外人道也,在那3个月里,他们不断地收集数据、建模、测试,反复结合细节展开调整,最终才让这一系统成功落地,可以说,该系统承载了他和团队人员的极致努力。

2017年,王春明受邀加入薇美姿,依托都市丽人预测系统的经验,他快速打造了与薇美姿高度适配的新系统,在该系统的精准预估下,最终薇美姿的畅销品缺货率从50%降低到5%,呆滞库存占比从70%降低到30%,极大贡献了销售和利润。

关于未来王春明直言,不可否认,预测系统在预测需求和协调活动、供应和需求周期的洞察力上具备突出作用,但随着社会的快速发展,目前已经“问鼎”的预测系统未必可以匹配企业未来的发展需要,所以他将继续根植薇美姿,结合企业实际与市场发展不断优化调节,确保系统与企业未来发展需要高度适配。

打好“提前量” 赢得生产主动

1月31日,中煤新集设备维修公司职工在调试即将下井安装的大功率采煤机。该公司在设备检修上打好“提前量”,为矿井工作面安装争取时间,夺取工作主动。

陈海朗 摄影报道

中国工商银行信用卡逾期催收公告

以下牡丹贷记卡、准贷记卡、逸贷公司卡持卡人员透支(截止2023年2月1日)均已超过《牡丹卡领用合约》约定的透支期限,经我行多次催收仍未偿还透支本息,这种违约行为将作为不良记录收录在征信系统,且涉嫌信用卡诈骗。请持卡人自公告之日起,10日内到我行各营业网点偿还透支欠款。否则,我行将依法采取进一步的催收措施,由此产生的后果及费用皆由欠款人承担,请我行下列持卡人和其他信用卡逾期透支户,自觉遵守法律、维护自己的信用,及时偿还欠款,否则,我行将陆续予以公告。咨询电话:0775-2866572、2809903、3830012

宾杰龙	45******850921177X	黄全	45******890327171X	刘树平	45******8508102246	唐雪	45******8104092743
曾茂成	45******7708290519	黄水量	35******8506166070	刘艺培	44******8612095170	唐永志	45******7406042739
曾明	45******8607160971	黄相	45******890530091X	刘忆豪	45******9708156534	唐悦	45******8404072736
曾衍瑜	45******9105300932	黄晓彤	45******7701051543	刘柱兴	45******8310244955	唐镇忠	45******7010052770
陈昌胜	45******9306177211	黄兴凤	45******8301022760	刘柱兴	45******8310244955	王瑞群	45******6302064004
陈法	45******8905240051	黄阳平	45******8908183095	龙春梅	53******7312240089	温志勇	45******7406102010
陈高	45******8404112531	黄迎盈	45******9102060220	卢钢勇	45******8309162530	文建昆	45******8407150939
陈建培	45******9010052012	江晓君	45******8508097223	卢柳颖	45******7811070960	文献球	45******8709092590
陈妮	45******8706100108	江泽智	45******8406101810	卢小勇	45******7404120756	吴春录	44******800610589X
陈瑞鹏	45******8103042736	蒋延妮	45******8308180040	卢裕锋	45******8908085058	吴东荣	45******8712126089
陈寿超	45******7111046417	雷雪	45******7803295662	罗飞	45******8312102758	吴满红	43******8510060368
陈万鑫	45******9009020035	黎德林	45******8912312296	罗静	45******8912270976	吴小凤	45******8912027004
陈一冰	45******6208290227	黎弟	45******9005106434	马骏	34******7802100012	吴运玲	45******9403013426
陈义	35******8403132172	黎锋	45******8108130938	马一僮	37******8803278229	吴志业	45******9310182716
陈玉明	35******9009290024	黎玲	45******8204150947	马瑜	45******8907293228	肖美	45******7809182920
陈远奔	45******9701161213	黎盛国	45******9004062732	麦显登	45******8310297432	谢剑	45******7907276074
陈泽斌	45******9406016230	黎永庭	45******740219273X	麦应红	45******600602174X	谢秋强	45******8011162730
陈尊仁	45******7112024711	黎长威	45******751110053X	莫广林	45******8909241533	徐春生	45******8901252734
邓建宏	44******7411251011	李倍池	45******7902080910	莫坚	45******6211223420	徐观超	45******8603220957
邓业梅	45******6907136683	李河	45******8811230914	莫明峰	45******8911205394	徐进福	35******8801095471
邓越明	45******6910100534	李家海	45******9503087274	牟礼肇	45******8206042755	晏丹霞	45******8112080240
刁燕妮	62******8909112442	李林博	45******9212128277	聂丽霞	45******8306211548	晏海龙	45******9204280216
杜冬媚	45******7910080023	李美莉	45******8002206383	宁友	45******9212032714	晏慧	45******7404300060
冯明礼	45******8202100911	李南	46******8502091312	宁昭瑜	45******8607277280	杨观华	45******8212264817
冯晓龙	45******8901080295	李盛旦	45******8612131717	欧金全	45******7610270237	杨辉	45******8907050977
冯秀	45******6703082265	李业金	45******8308206083	欧阳春	45******8408151271	杨振钰	45******9211150032
甘佰松	45******9705025617	李永	45******7610010232	潘德海	45******7307260838	叶剑龙	45******7504093955
甘锋	45******8603016777	李永贞	45******6506091728	潘盛标	45******7711280717	袁林	45******8406012710
高明森	45******7807182716	李振	45******7509011517	庞光铭	45******9211263914	张昌雄	42******7601181713
高燕梅	45******810710608X	梁枫	45******861208253X	庞家展	45******9404070911	张承珍	45******731005206X
古来杰	45******9501100916	梁贵	45******8708061210	庞颖	45******9003120949	张德增	45******9409252413
关平	45******6904090026	梁贵富	45******8807104434	彭定财	45******8312284815	张海涛	41******771222251X
关胜其	45******7802170513	梁贵林	45******9403102019	彭烈庆	45******8210090717	张雯雯	45******9308275620
何剑宇	45******8910072719	梁家林	45******7605027013	彭霜	45******6710020046	赵天福	45******7910280912
何莉莉	45******8306081225	梁坚	45******8409243690	秦洪海	45******8505152525	赵卓	45******891004093X
何奕武	45******8510152533	梁明远	45******8309136236	邱治强	51******7807258214	郑世豪	45******8708011736
贺荣	45******6903111235	梁世雄	45******640812053X	沈越东	45******7610010996	钟基雄	45******6401300263
胡明莉	45******7203235688	梁寿明	45******7906100036	苏标	45******8502032558	钟燕珊	45******890921092X
胡育瑜	45******8606050973	梁小玲	45******6511291222	覃丽	45******7603281245	钟永宗	45******8710116290
胡祖安	45******7404280215	梁钊旗	45******8305093235	覃鹏	45******860624151X	钟桂福	45******8803125617
黄成文	45******6910080019	廖攀科	45******8301070711	覃颖迅	45******7710060012	周奔	45******8902080210
黄红怡	45******9608020920	林开盛	45******6508050938	谭杰	45******6711284239	周杰	45******7206122750
黄宏波	45******8305055797	林权	45******6805202077	汤观添	45******7910224419	周兰	45******7705063146
黄华平	45******7709090957	林运	45******8905292413	唐骥	45******8205192719	朱伟明	45******8708102750
黄科权	45******8911101753	凌宏坤	45******8410051077	唐家坚	45******8410251757	彭于绵	45******9811186714
黄平	45******6804200511	凌远军	45******8306114730	唐满	45******8602282730	况良宇	45******8110232554
黄齐游	45******9703104255	刘款默	34******9002044226	唐晴柳	45******920917202X	李永宝	43******8709110795
				唐深凡	45******7705221737	吴小萍	45******9112080183

太康县人民法院关于周口市太康县城关回族镇支农路西段房地产一套的拍卖公告

河南省太康县人民法院将于2023年3月6日10时至2023年3月7日10时止(延时的除外)在河南省太康县人民法院淘宝网司法拍卖网络平台上(网址:http://sf.taobao.com,户名:太康县人民法院)公开拍卖:河南省周口市太康县城关回族镇支农路西段房地产一套,起拍价为:1100700元。保证金:100000元,增价幅度:2000元。

2023年2月2日

“青”听心声鼓干劲 踔厉奋发谋新篇

双龙公司召开“话劳模精神·引领青年成长”新春座谈会

“青年强,则国家强。”淮北矿业双龙公司党委一直以来高度重视青年工作,聆听青年人的声音。坚持做青年朋友的知心人、青年工作的热心人、青年群众的引路人。为深入贯彻落实党的二十大精神,加速年轻干部成长成才,1月17日下午,双龙公司在公司西二楼会议室召开“话劳模精神·引领青年成长”新春座谈会。

青年团员们结合自身成长经历和工作实际,从不同角度作交流发言,分享收获感悟和工作打算,并围绕学习劳模精神进行了互动式交流和探讨。

“劳模,就像一道光,既是指路明灯,也是榜样典范。生活中他们平易近人,工作中他们一丝不苟。我要学习他们身上严格要求自己的敬业精神,学习他们身上‘活到老、学到老’的勤奋精神,在新的一年工作中,向更高的标准迈进,用‘奋斗’点亮青春底色!”聂玉林说道。

“所谓读万卷书,行万里路。在学校是积累知识的过程,在岗位是把知识运用到实践中的过程,没有经过实践烤炼的理论永远都是纸上谈兵。在以后的工作生活中,我会更加严格要求自己,努力做好自己的各项工作,向劳模学习,争取更大的进步。”孔浩这么说道。

“半年的实习让我逐步认识到,安全才是打头的那个1,如果没有了安全,后面再多0也是无济于事。在新的一年中,我要时刻牢记安全,用安全效果丈量工作效果,用劳模精神激励自我奋进,为淮北矿业贡献青春力量。”龙银华认真说道。

座谈会最后,双龙公司党委委员、工会主席许永康用“人为什么活着?”和“三个泥瓦匠的故事”来激励与会青年树立正确的人生观和价值观,做那个“建设美丽城市”的粉刷匠,保持积极向上的工作心态,不忘初心,牢记使命,为淮北矿业集团高质量发展添砖加瓦!

(杨宇)

▶▶▶[上接P1]

这是中国宝武在战略重组和专业化整合方面的最新实践。“十三五”期间,这家钢铁巨擘基本一年并购整合一个千万吨级钢铁企业,就在启动重组中钢集团的当日,新余钢铁完成了工商注册,正式加入了中国宝武大家庭。

“在实践中我们深刻认识到,没有联合重组,就形成不了建设世界一流企业所需要的经营规模和竞争优势;没有重组后的整合融合,就不可能全面提升管理效率、经营效益和企业的市场影响力、控制力。”中国宝武董事长陈德荣说。

清华大学中国现代国有企业研究院研究总监周丽莎表示,实施重组整合,一方面是为了通过整合实现规模经济,另一方面是希望实现资源的深度融合、创新使用,提升发展的质量效益。其中,专业化整合提高了产业集中度,不少行业领域和区域的无序竞争、同质化经营问题得到明显化解。

更多整合“新动作”正在酝酿

2023年开年以来,央企专业化整合动作不断。国资委党委书记张玉卓在日前举行的央企负责人会议上表示,着眼加快实现产业体系升级发展,深入推进国有资本布局优化和结构调整,是今年国资央企的重点任务之一。

此次会议提出,聚焦战略安全、产业引领、国计民生、公共服务等功能,引导优化国有资本布局投向,并明确“要制定节能环保、建筑施工等重点行业领域的布局结构调整指引”。

1月中旬召开的地方国资委负责人会议也释放出清晰的信号——要强化国有企业在医药医疗、健康养老、应急保障等民生领域有效供给;要深入推进战略性重组和专业化整合,围绕地方重点产业实施战略性重组,加快形成央地国企联系紧密、协同顺畅、资源共享、优势互补的发展格局。

据了解,今后一个时期,国资央企将重点围绕“突出实业、聚焦主业、做精一业”的目标,从“进、退、整、合”四个方面加大力度,推动央企重组整合取得更大成效。

所谓“进”,就是要瞄准高水平、导向性,支持推动国有资本协同合作,促进固链、补链、强链、塑链;“退”就是要持续推进央企“两非”(非主业、非优势业务)“两资”(低效资产、无效资产)业务退出,做好产能过剩行业整合。

“整”就是积极推动检验检测、医疗健康、装备制造、矿产资源、煤电等领域资源整合,避免重复投资和同质化竞争;“合”是支持中央企业按照市场化、法治化方式,加强内部资源深度融合,形成强大合力。

“重组整合要以高质量发展为目标。”周丽莎表示,无论央企怎样整合,最后还是要落到深化改革、创新发展这个根本点上来,放大整合效果,切实提高国企市场竞争力。

(据新华社)