

RCEP正式对 印度尼西亚生效 浙江企业出口迎新机

■ 魏董华

记者从杭州海关获悉,2023 年 1 月 2 日,《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)对印度尼西亚正式生效。生效当日,在杭州海关所属义乌海关办事大厅,义乌市致宏进出口有限公司申请签发了浙江首份 RCEP 项下输印度尼西亚的原产地证书。

义乌市致宏进出口有限公司是一家以出口日用百货、机器配件为主的外贸公司,主要出口东南亚国家。2022 年凭借中国-东盟自贸协定,公司有超 1000 万美元的货物享受到了关税优惠,今年随着 RCEP 对印度尼西亚的生效,企业对东盟的出口迎来了新的机遇。“之前应用中国-东盟自贸协定,我们出口的自行车配件在印度尼西亚进口时的关税税率是 5%。RCEP 对印度尼西亚生效后,直接降到了零关税,这对公司提升产品竞争力帮助很大。”义乌市致宏进出口有限公司负责人黄新珍说。

据统计,2022 年义乌海关为货值 546.5 万美元的自行车配件签发了出口印度尼西亚的中国-东盟自贸协定证书,RCEP 对印度尼西亚生效以后,这部分商品将享受到 RCEP 下更大的降税红利。

嘉兴新安包装材料股份有限公司专业生产 PVC 压延伸热收缩膜,印度尼西亚是其重要出口目的国之一。公司出口印度尼西亚的 PVC 热收缩膜,基础税率是 10%,在中国-东盟自贸协定下优惠税率是 5%,而在 RCEP 协定对印度尼西亚生效后,该产品在印尼的进口关税直接下降为零关税。

“以 2022 年公司印度尼西亚出口货值为参考,预计 RCEP 一年可为公司出口印度尼西亚的货物减免进口关税约 37 万元。这将对我们进一步开拓印度尼西亚新市场有重要作用。”嘉兴新安包装材料股份有限公司总经理杨礼腾说。

东盟是浙江最大的对外贸易市场之一,印度尼西亚是该省在东盟重要的贸易伙伴。杭州海关关税处负责人表示,RCEP 对印度尼西亚生效后,企业可综合利用 RCEP 和中国-东盟自贸协定,选择最优的贸易协定办理证书享惠,更好地拓展国际市场、提升产品竞争力。

全力以赴稳工业,扎实锻造新优势 ——访工业和信息化部部长金壮龙

■ 张辛欣

中央经济工作会议明确指出要坚持稳字当头、稳中求进,强调加强各类政策协调配合,并作出“加快建设现代化产业体系”“着力补强产业链薄弱环节”“大力发展数字经济”等一系列部署。

2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年,做好经济工作意义重大。如何推进工业稳增长?怎样提升制造业核心竞争力?工业和信息化部部长金壮龙日前接受了新华社记者采访。

有信心、有条件、有能力 推动工业经济稳步回升

问:过去一年工业经济运行态势如何?2023 年,如何推动工业稳增长?

答:一年来,我们与各地区各部门一道,积极应对多种超预期因素冲击,落实稳经济一揽子政策,及时出台振作工业经济系列举措。2022 年 1 至 11 月,我国规模以上工业增加值同比增长 3.8%,继续发挥工业稳定宏观经济大盘的“压舱石”作用。

不可否认,工业经济运行仍面临困难挑战,但更应看到,完备的产业体系和强大的内需市场的优势突出。2023 年,优化疫情防控措施、存量政策、增量政策叠加发力,将大力提振市场信心。我们有信心、有条件、有能力推动工业经济稳步回升。

工信部将加大稳增长工作力度,加强各类政策协调配合,着重抓好四个方面工作:

一是加大稳增长政策供给和落实力度。

加强部门协同、部省联动,落实落细已出台的各项政策和接续措施,加强工业经济运行监测调度、形势研判和政策储备,适时推出更多政策措施。

二是聚焦重点行业和地区,稳住工业增长基本盘。针对机械、石化、轻工、汽车、电子等支柱产业,分业施策、分类研究制定稳增长措施。针对新能源、新材料、新一代信息技术、高端装备等新兴产业,打造更多新增长点。支持工业大省“勇挑大梁”,支持各地区发挥各自优势,实现增长目标。

三是全面实施“十四五”系列规划,提振制造业有效投资。对确定的重大项目、重大工程、重大专项,尽早启动实施,形成实物工作量。支持制造业企业瞄准高端、智能、绿色发展加大投入,加强制造业重大外资项目服务保障。

四是积极扩大消费,以高质量供给引领创造新需求。实施新能源汽车领跑强基工程,开展智能网联汽车准入试点。深入实施“增品种、提品质、创品牌”行动,推进绿色智能家电、绿色建材下乡活动,大力培育信息消费示范城市,促进新技术新产品新模式发展。

锻长板、补短板、强基础 全面提升产业体系现代化水平

问:中央经济工作会议强调加快建设现代化产业体系,工信部将采取哪些具体措施?

答:建设现代化产业体系,关键在振兴制造业。我们将锻长板、补短板、强基础,全面提升产业体系现代化水平,重点抓好五个方面工作:

一是提高重点产业链自主可控能力。找准关键核心技术和零部件薄弱环节,深入实

施关键核心技术攻关工程,完善“揭榜挂帅”等市场化机制,扎实开展强链补链稳链行动,集中优质资源合力攻关。

二是深入推进产业基础再造。聚焦核心基础零部件、核心基础元器件、关键基础材料、关键基础软件、先进基础工艺和产业技术基础,大力实施产业基础再造工程,在重点领域布局一批产业基础共性技术中心,再培育若干国家制造业创新中心,积极发挥重点实验室作用,努力突破一批关键急需基础产品。

三是巩固优势产业领先地位。加快 5G 等新型基础设施建设,深化“5G+工业互联网”融合应用,推进 6G 技术研发。壮大新能源汽车产业,全面提升光伏产业竞争力,推动船舶行业高质量发展。

四是狠抓传统产业改造升级。培育一批具有资源掌控力和国际竞争力的龙头企业,大力推进企业技术改造和设备更新,深入实施智能制造工程,全面推行绿色制造,锻造新的产业竞争优势。

五是加快培育壮大新兴产业。加快人工智能、生物制造、物联网等战略性新兴产业创新发展,实施先进制造业集群发展专项行动,研究制定未来产业发展行动计划,加快谋划布局人形机器人、元宇宙、量子科技等未来产业。

加大纾困帮扶力度 稳住市场预期提振企业信心

问:2023 年,助企纾困将有哪些新举措,如何稳预期强信心?

答:应对诸多超预期因素,我国及时出台一系列纾困解难政策措施。在各项惠企政策支持下,广大中小企业自强不息、迎难而上,展现出强大的韧性和活力。

当前,中小企业平稳发展的困难挑战依然较大,工信部将进一步强化政策惠企、环境活企、服务助企、创新强企、人才兴企,全力推动中小企业高质量发展。

具体包括持续优化发展环境,健全中小企业法规政策体系,持续开展中小企业发展环境评估和中小企业发展综合督查,开展减轻企业负担专项行动;加大纾困帮扶力度,协调推动阶段性惠企政策接续与完善,出台助力中小微企业稳增长、调结构、强能力的若干措施;促进专精特新发展,力争到 2023 年底,

全国专精特新中小企业超过 8 万家、“小巨人”企业超过 1 万家;构建优质高效服务体系,健全国家、省、市、县四级中小企业服务体系;加强国际交流合作,建设一批中外中小企业合作区,健全中小企业海外服务体系,帮助中小企业“走出去”。

夯实基础拓展应用 提速数字经济与实体经济融合

问:大力发展数字经济,工信部将有哪些具体举措?

答:数字经济是推动我国经济增长的重要引擎,也是建设现代化产业体系的重要优势。我国已建成全球规模最大、技术领先的网络基础设施,建成开通 5G 基站 228 万个,千兆光网具备覆盖 5 亿户家庭的能力。工业互联网广泛融入 45 个国民经济大类,数字经济赋能实体经济的作用日趋凸显。

2023 年,我们将深入贯彻落实党中央、国务院决策部署,以数字技术创新突破和应用拓展为主攻方向,促进数字经济和实体经济深度融合。

一是加快数字基础设施建设。深化 5G、千兆光网建设,统筹数据中心、工业互联网等新型基础设施建设,加快车联网部署应用。实施“宽带边疆”专项行动,对有需求、有条件的地区建设“双千兆”网络给予大力支持。

二是推动数字产业创新发展。聚焦集成电路、5G、新型显示等重点领域,提升基础软硬件、核心电子元器件、关键基础材料和智能制造装备供给水平。研究制定更好发挥数据要素作用的配套政策,打造世界级数字产业集群。

三是深化产业数字化转型。开展制造业数字化转型行动,推动工业互联网向工业园区下沉普及,打造一批 5G 全连接工厂,建设一批全球领先的智能工厂、智慧供应链,并向中小企业场景化、标准化复制推广。

四是加强网络和数据安全防护。强化网络基础设施安全防护能力建设,建立工业和信息化领域数据安全制度规范和标准,增强 5G、工业互联网、车联网等新型融合领域安全保障能力。

五是优化数字经济发展环境。创新电信市场监管,指导督促平台企业合规发展,深化防范打击电信网络诈骗等网络环境综合治理,全面加强用户权益保护。

今世缘聚缘聚力 共创百亿新时代

■ 本报记者 何沙洲

2022 年 12 月 29 日上午,以“冲刺 100 亿,奋进新征程”为主题的 2023 今世缘发展大会在淮安涟水举行。今世缘酒业党委书记、董事长、总经理顾祥悦表示,“讲善惜缘、和谐发展”是今世缘的核心价值观,今世缘酒业将聚缘聚力画好高质量发展最大同心圆,共创繁荣发展的百亿新时代。

立足高起点 扛起跨越发展新担当

2022 年,今世缘酒业践行“五年目标三年完成”使命,落实高质量发展举措,扛起勇挑大梁、助力涟水冲刺百强县的责任担当,交出了一份以缘立誉的醇香答卷。

今年以来,今世缘酒业荣获江苏省省长质量奖,省委、省政府“江苏制造突出贡献奖”优秀企业,连续两年荣获省政府“江苏慈善奖”,成为白酒行业中唯一获得“全国职工职业道德建设先进单位”的酒企,荣登胡润中国食品行业百强榜(28 位)、中国上市公司百强榜,继续列入“中国轻工业二百强企业”“中国轻工业食品行业五十强企业”。窖泥菌群培养技术创新和应用项目问鼎中国食品工业协会“科学技术奖”一等奖,白酒智能工厂入选江苏省智能制造示范工厂。

把握主动权 汇聚冲刺百亿新动力

2023 年是今世缘酒业进击“百亿”目标的决胜之年。

“我们要以百亿目标推进跨越发展,以百倍信心扛起责任担当,以百亿技改夯实发展底气,以百折不挠彰显壮志豪情。”顾祥悦表示,要坚持全面贯彻新发展理念,立足高质量发展,坚持稳字当头、稳中求进,准确把握“时”与“势”、高效统筹“稳”与“进”,主动识变应变求变,主动防范化解风险,在不确定性中寻找确定性,打开发展新空间。

“今世缘是因缘而生、随缘而盛的企业。”中国酒业协会理事长宋书玉在会上致辞,为今世缘的发展加油鼓劲。在高质量发展的过程中,今世缘要坚持把以缘载道,以



缘立誉融入企业发展,形成讲善惜缘、共建共享的企业风尚,成为中国名酒新生代主力企业。

中国品牌建设促进会理事长刘平均表示,今世缘是中国白酒品牌的神来之笔。“企业的发展离不开品牌,企业经营的最高使命就是打造品牌,造福世界。从这个意义上看,今世缘发展大会提出‘冲刺 100 亿,奋进新征程’,是具有重大现实意义的。这是以酒为媒,探索中国品牌强国之路。”

中国食品工业协会副会长兼秘书长马勇致辞时说:“2023 年度,今世缘一定能够成功跨越百亿门槛,以更高质量参与中国白酒产业头部竞争,打开全国化的全新局面。”在他看来,今世缘 2023 年实现“百亿战略”是顺势而为,是企业自身发展的内在之势。

“拥有‘塔尖’话语权是白酒企业赢得未



来竞争的必由之路。”新华网总裁助理、长三角中心主任、江苏公司总经理徐寿权表示,“今世缘”极具创意地将中国传统的酒文化和缘文化进行了完美融合,塑造了一个全新的个性化文化营销体系,在竞争激烈的中国白酒市场趟出了一条新的发展路径,创造了中国高端白酒新的增长极,是细分市场领域的佼佼者。

构建生态圈 擘画争先进位新图景

今世缘酒业副董事长、副总经理吴建峰表示,今世缘酒业将凝聚发展共识,汇聚发展信心、积聚发展动能,共同推动今世缘酒业在高质量发展轨道上行稳致远,在冲刺百亿的征程上奋勇前行。

今世缘酒业的发展离不开惜善惜缘的企业文化。2023 年目标已经确立,会上,今世缘酒业“三部一司”作为承接与达成百亿目标的重要载体上台签订责任状。现场还进行了今世缘战略发展顾问聘请仪式、“六大体系”战略合作签约仪式,以及中国白酒绿色生态智能酿造科学技术研究院揭牌仪式。今世缘酒业和合作伙伴将系好缘分纽带,建好互信桥梁,携手新跨越,迈向新征程。

今世缘酒业副总经理胡跃吾作 2023 年度营销工作报告。据介绍,2023 年度,今世缘营销工作将重点围绕升级高端化品牌矩阵、构建全国化突破路径、深化一体化厂商模式、锻造专业化营销组织和增强数智化赋能深度展开。

作为省内优秀经销商代表,南京顺溜商贸有限公司董事长罗永胜表示,是今世缘成

就了今天的顺溜集团,今世缘“品牌+渠道”双驱动战略为经销商指明了战斗方向,通过制定差异化的市场推广方案,多措并举,提升渠道利润,增强渠道客户推广积极性,实现业绩的快速提升。

“2019 年有缘与今世缘牵手合作,至今与今世缘酒业相伴走过了 4 年,销售由 2019 年的 410 万元,到今年突破 3200 万元。”滕州首缘商贸有限公司总经理曹柱表示,要誓当省外市场崛起的排头兵、引领者,继续强化国缘 K 系团购渠道开发、今世缘高端喜庆用酒培育、终端渠道构建与创新等。

大会现场,来自全国各区域的签约经销商、网络电商、终端商、商家团体代表,重点供应商、投资方、文旅合作单位及新闻媒体代表,今世缘酒业领导班子成员,各部门、营销大区负责人等缘聚一堂,共赴酒业美好未来。