

工程人的“热血青春”

■ 王辉

青春是一个永远聊不完的话题，时而沉寂时而欢腾。学生时期，校园的每个角落都充满着青春的气息，抬头望着随风飘动的白云和夜晚藏满秘密的星空，黑白交替日复一日让他们满怀壮志去寻找着另一片天空。当他们迈出校园大门，奔赴了另外一块挥洒热血青春的“战场”时，真正的青春将在此绽放。

蔡二伟是中国二十二冶华中公司遂平医院新区新院项目工程技术人员，2021 年大学毕业，目前主要负责项目工程技术交底、检查等工作。作为青年职工，蔡二伟比同龄人更能吃苦，虽然每一位在工地上工作的人都会感到苦和累，但蔡二伟从来没有喊过一次累，叫过一次苦，不论严寒酷暑、刮风下雨，只要工地在施工，蔡二伟就必须在工地上和工人在一起，随时进行技术交底和指导。除此之外，蔡二伟还保持着严谨的工作态度，每当遇到技术难题总是虚心向老同志请教，刻苦钻研，直到把问题圆满解决。在计划统计工作中，他本着认真负责的态度把工作做好，始终认真对待每一个数字，每一张图纸。作为一名新时代的青年工程技术人员，除了吃苦耐劳以外，他也在工作中不断的总结和进步。常规的施工工艺早已牢牢的记忆在脑海深处，然而工程施工过程中总会遇到新问题、困难点，这是蔡二伟面对的最大难题。工程最繁忙的时期，所有的事情不可能全部在当天解决，于是蔡二伟就将解决不了的问题和难点进行分类，及时请教有经验的老师傅，通过有计划的进行逐个销项。而面对工作中自己的不足，蔡二伟也能够深刻认识，并虚心的像老前辈学习请教；而对于已经犯下的失误，则会坦然接受批评，并及时改正，并且可以从自己的不足和错误当中分析原因，总结经验教训，快速成长。

年末岁尾，转眼 2022 年即将过去，在这一年的工作学习中，蔡二伟不耻下问、虚心学习、攻克难题、努力工作，使自己的知识和经验都得到了长足的提高和进步。他始终尊崇这样一句话：“天行健，君子以自强不息。”他从来都以一个优秀工程技术人员的标准严格要求自己，正因为如此，蔡二伟的成长得到了前辈们的表扬和公司的认可。企业的辉煌需要每个员工用努力去创造，个人的发展需要自己用拼搏去实现，蔡二伟一直在不懈努力、奋力拼搏，用自己灿烂的青春时光与企业共同进步，用无悔的热血书写着自己精彩的篇章。

践行海绵城市理念 推动绿色低碳发展

中国二十二冶集团一公司深刻把握生态文明建设这个关乎中华民族永续发展的根本大计，扎实推动绿色发展，以海绵城市施工技术，赋能项目新建道路工程，推动绿色低碳发展，助推本地区基础设施建设与生态建设深度融合，打造会呼吸的道路。

“中国二十二冶集团一公司和平湾项目部将‘海绵城市’设计理念融入施工中，充分利用雨水资源，减少路面积水，又能控制降雨径流量，缓解城市雨水管网系统压力，减少径流污染。”沈阳和平湾项目常务副经理许皓介绍道。施工过程中，项目部以技术质量为“抓手”，积极进取、深入研究、多方协调，全力克服交叉施工作业的影响，最终确保了工程建设的顺利进行。沈阳和平湾项目是中国二十二冶集团一公司在沈阳市承建的首个大型市政类 PPP 项目，建设内容主要包括道路及其附属配套工程、公园绿地工程、新基建工程、自来水管线排迁工程和高压线排迁工程等。项目建成后，将进一步完善和平湾片区的路网体系，对城市西部重要的滨水综合区起到积极的推动作用。

如今，在项目领事馆北街道路工程的沿线，紧邻机动车道路边的侧边石每隔约 50 米，就没有一块预留排水口，人行道一侧预设的绿化带内还有溢流收水井等。随着该工程的全部完工，将有效改善由地势低洼造成的路面积水问题，同时，项目部也将积极把此项施工技术打造为样板工程，为下一步推广海绵城市技术的应用积累宝贵经验。（王悦）

业界翘楚李舟： 顶级财税咨询专家 帮助企业迎接强制规范时代

随着中国经济的飞速发展，中国的税制建设不断完善，税收征管日愈科学化、精细化，企业税收征管迈入强制规范时代。如何有效地运用税收政策，既合法履行纳税义务，又充分利用各项鼓励政策规避风险，降低税收负担，成为企业管理者迫切关注的课题。

在这一大环境下，李舟被越来越多的企业认可，成为业界公认的“财税安全专家”。他是全国知名财税咨询实战专家，安信泰富、安信伯君创始人，深耕财税咨询培训领域十五年，带领团队为超过 500 家公司提供过财税咨询、诊断服务和相关筹划，尤其擅长企业顶层财税设计、财务优化和税务规划设计，目前担任多家企业财务、税务顾问和战略顾问。

我们在走访中发现，其创办管理的安信泰富、安信伯君等多家企业都成长为了行业中有影响力的企业，拥有大批忠实粉丝。雅居乐、金地地产、阳光城、绿地集团、碧桂园、中海地产、中国铁建、华侨城集团、毅德控股、欧亚学院、东岭集团、力邦制药.....这些企业每一个都有响当当的名头，可谓是全国知名企业，而它们有一个共同特点：都是安信伯君的

江西企业：“智改数转”持续发力

14 个省级两化融合示范园、251 个两化融合示范企业、12 个省级智能制造基地、1332 个“数字化车间”、上云企业达 3.3 万余家……近年来，江西以智能制造为主突破口，全方位推进制造业数字化转型升级，着力争创国家级“5G+工业互联网”融合应用先导区，制造业智能化改革、数字化转型呈欣欣向荣之势。

“智造”提升核心竞争力

走进江铃集团新能源汽车有限公司焊装车间，只见 200 多台机器人挥动着“手臂”，按部就班焊接焊点。据介绍，机器人点焊可将传统点焊 10 毫米的误差范围控制在 1 毫米以内，机器人提升了生产效率和产品质量，帮助江铃新能源汽车获得了海外订单。

以技术创新为引领、提升核心竞争力，江西企业智能化水平持续提升。

江西省工信厅的数据显示，截至今年 6 月底，江西累计推动了 42313 台(套)制造装备智能化管控，建设了 1433 个数字化车间(工厂)，推动了 157 个智能装备产品创新及应用。

在宜黄县中弘晶能科技有限公司的无尘车间里，智能自动配送小车来回运送各式材料。“采用智能机器人运输，节省了 60% 的人力成本。”车间主管段广董介绍，企业今年实现工业智能化 4.0 转变，预计明年可实现



产值 130 亿元。

从“制造”到“智造”，企业节能降本增收，产业向高质量迈进。

走进位于进贤县的江西美格尔医疗设备有限公司，5G 医疗装备智造基地生产车间里各种智能机械臂正在进行焊接、切割、组装等自动化操作，生产脑电双频谱监护仪、深度麻醉监护仪等高端医疗器械产品。

“通过 5G 技术，推进智能化和数字化改革，不仅节省了人工、提高了产品精度，产能

更是相当于以前的 5 到 10 倍。”公司生产部经理邹俊文说。

“数转”抢占发展新机遇

江西抓住产业数字化的风口，对产业链上下游全要素进行数字化升级、转型和再造，开启了一场脱胎换骨、提质增效的产业革命。

作为吉安市首家 5G 技术应用智能工厂，伊戈尔电磁项目智能制造数字化工厂搭

建了数字信息化系统，建设行业领先的产品全生命周期管理平台、数字化车间制造管理平台、三维设计仿真软件及相关配套系统，可实现年产值 40 亿元。

抚州东乡区的江西永冠科技发展有限公司上线的智能仓储项目，破解了出入库商品数据人工输入效率低、统计难的弊端。通过打造数字化工厂，企业构建了立体式智能化仓储，有效提升仓库利用率，并降低管理成本。

目前江西全省云企业已突破 14 万家。“而五年前不到 2000 家，十年前许多企业还没有上云的概念。”江西省工信厅副厅长辛清华说。

数字化转型打通了产业链条上的“数据孤岛”，让企业能够快速响应市场。

南昌市青山湖区拥有现代针织纺企业超 2000 家，年产各类针织纺织服装超 20 亿件。当地大力推动针织纺织服装企业生产“上云”，把生产及库存情况、订单情况等信息上传到云平台，使订单从排产到物料采购，再到交付全流程实现高效数字化管理，让企业适应“流量经济”的能力大大增强。

江西要在全国数字经济版图占得一席之地，关键要抢抓“新风口”。继打响城市级 VR 产业基地“第一枪”后，南昌又以红谷滩九龙湖片区为核心，建设元宇宙试验区，打造数字经济创新引领区的核心引擎。

(黄书波)

中国二十二冶： 以优秀工程质量 助力城市发展

近日，由中国二十二冶路桥公司承建的南昌经开区双港大街、黄家湖东路景观提升改造工程项目荣获全国冶金行业工程质量优秀成果奖。

该项目位于江西省南昌市，由双港大街、黄家湖东路两部分组成。双港大街是区内东西向主干道，改造范围西起昌西大道，东止于经开大道，全长约为 7000 米，设计道路宽度为 60 米。黄家湖东路改造起点为广兰大道，终点为黄家湖立交，道路全长 1900 米，宽度 48 米。改造内容为道路、排水、交通设施、照明、沿街建筑外立面改造、地下通道、绿化等专业。

双港大街是南昌市经开区内唯一一条东西向城市主干道，连通港口大道与昌西大道，是经港口大道快速路进入经开区的“东大门”；黄家湖东路具有联系昌北与老城区快速通道的功能，是昌九快速路进入经开区的“南大门”。两条道路是经开区形象展示的重要区域和出入经开区的重要通道，该工程的建设极大地改善了市民出行环境，提升了城市品质形象，为经开区的快速发展增添了新动力。

该项目最大的亮点是人行道引入了海绵城市的理念，采用透水混凝土进行打造，提升市民出行环境。对道路结构重新翻修，主路承载力达到了 100 吨。

中国二十二冶路桥公司秉承“干就干好，做就做精”的质量理念，以争创优质工程为目标，建立健全质量管理体系，细化各项管理，构筑精品工程。在施工过程中，提前进行质量策划，编制工程创优规划，制定项目质量管理的各项制度。通过教育培训、样板引路、过程检查与验收、质量通病预防与治理、不合格品控制等，严把质量关。

项目实施过程中运用的首件 2 项，细部做法 3 项，BIM 企业标准 5 项。路缘石安装及砂浆灌缝施工均执行公司市政工程路缘石安装工程细部做法。道路基层施工执行公司《水泥稳定碎石基层摊铺细部做法》细部做法。道路面层施工执行公司《沥青混凝土路面摊铺细部做法》细部做法。项目部工程质量验收程序严格执行“三检”制度，确保工程每道工序质量验收合格，杜绝不合格工序流入下道工序，确保工程整体施工质量有序推进，形成良性循环。（孔令正）

多措并举 实现系统 管控能力提升

中国二十二冶集团物资公司坚持以问题为导向，对系统检查、审计等方面问题进行深入分析，从剖析问题产生原因、正确做法及提升措施、提炼亮点工作案例、提供增值服务角度出发，落实“双维度成本管控”要求，完成物资系统工作汇编四期，共计印制发放 4000 册，通过手册学习，进一步宣贯制度文件要求，规范物资基础管理，推广复制管理亮点，共促能力提升。

物资公司坚持每月一期学习笔记。秉持“听一遍不如看一遍，看一遍不如读一遍，读一遍不如写一遍”原则，每月上旬发布当月学习笔记一篇。学习笔记的内容注重实效性、针对性、实用性，将新制度修订内容变化、日常错误产生原因及正确操作方法、审计问题案例等内容通过学习笔记的形式传达到每一个物资管理人員，并通过记一遍的方式加强记忆。累计发布学习笔记 12 期，推动业务练兵，给系统人员搭建了实时+共享的学习平台。（孙雪薇）

做增长型的投资者 ——专访中国杰出投资银行家郭峰

在寻找投资人的时候，想寻找的不仅仅是钱。他们真正想找的是能够长期和他们一起把企业做大做强的小伙伴、能够建立长期信任的小伙伴。致君资本是增长型投资者，积极参与与被投企业的管理、与被投企业关系紧密。在投资后，会与被投企业共同进行产业链上下游的投资布局，这一策略有助于降低投资风险、提高投资成功率。

对于公司在二级市场证券投资方面取得的卓越业绩，郭峰先生同样颇有心得，郭峰认为，以一级的思维看二级，可以更为理性的选择品种，也可以更为耐心地持有合适的品种，投资需要建立自己的信念，从长期投资的角度去选择能跨越周期的行业和企业，这样做的好处，不在于能赚多少，而在于市场最恐慌的时候，能有足够的信心持有甚至以更低的价格买入长期优质的公司。在证券投资过程中，不断总结，理性的对待接收到的信息，完善获利机制，要踏踏实实寻找股价处于低位、成长前景确定、赛道良好、物超所值的公司。除此之外，一定要做好风险控制，一旦发现判断错误，及时止损。坚守价值的同时，专注于自己的投资风格，有定力，有屏蔽市场噪音的恒心和毅力。

谈及未来的投资方向，郭峰先生认为，投资要站对赛道，关注符合未来产业政策发展方向的行业，比如新能源、先进制造、环保材料、医疗健康等。这些领域的产业空间非常巨大，而且拥有比较长的产业链条，可以挖掘的机会很多。对投资机构来说，高性价比意味着两个方面，一方面性能比价格高，另一方面价格远低于其实际价值，或者说我们能够比別人更早一点看到他的真实价值，在第一种情况里，往往赛道比较拥挤，我们更喜欢第二种情况，在投资里做价值的发现者是很意思的事情，用确定性去抵抗市场的动荡、用高增长去消化估值，真正做时间的朋友。（秦怡然）



郭峰，中国金融领域杰出的投资银行家，现任致君资本董事长兼首席投资官，是致君资本的创始人。郭峰先生有着多年的金融行业从业经验，曾先后在国内著名的证券公司国信证券股份有限公司、华兴证券有限公司(原华普证券有限公司)担任重要领导岗位，从事投资银行业务，对中国金融体系有着深刻的认识。

郭峰先生在国信证券股份有限公司任职期间，主导完成了一系列具有重大行业影响力的 IPO 项目，包括山东滨州化工集团股份有限公司首次公开募股、山东郎源果蔬股份有限公司创业板首次公开募股、恒通物流股份有限公司首次公开募股等项目，还主导完成了福星科技股份有限公司、威远生化股份有限公司等多家上市公司的股票增发及并购重组等项目，为国信证券股份有限公司业绩的增长、公司行业地位的提升做出了重大贡献。从国信证券股份有限公司离职后，郭峰先生作为创始人之一，参与筹建了华兴证券有限公司(原华普证券有限公司)，主导多起可交换债券、IPO、再融资等投资银行业务项目。随后，郭峰先生再次创业，创立了致君资本，从事股

权投资和二级市场的证券投资，在郭峰先生的领导下，致君资本在资本市场取得了迅猛发展，成绩卓越。在股权投资方面，郭峰先生领导公司完成了华旺股份、艾美生物、天宜环境等多起具有重大行业影响力的投资项目，取得丰厚的投资回报，在二级市场证券投资方面，郭峰先生领导公司先后发行了致君基石、致君日月星、致君日月星 1 号、致君日月星 2 号、致君医疗等十余支二级市场股票基金和资管产品，领导公司获得 2019 年“东方证券杯”年度十佳私募基金管理人大奖，2021 年，郭峰先生主导公司发起的致君红利 1 号产品入选中国基金报私募 50 指数。致君资本这些成绩的取得，都离不开郭峰先生杰出的领导能力和专业的投资能力。

作为资深的投资银行家，郭峰先生对当前投资市场有着独到的理解和认识，郭峰认为，一级市场股权投资最重要的是坚守企业的核心价值，发现好的商业模式，找到好的管理团队，通过投资机构的资金和资源支持，做出一个长远的、可持续发展的业务模式。投资是双向选择的过程。和十几年前相比，现在中国的企业家和管理团队

客户。由此可见，李舟在企业经营管理方面的强大实力，带领企业成为业内顶级企业，服务的同样是各行各业的顶尖企业。

“咨询团队是很难管的，但李舟凭借着超强的领导力，协调组织朝着一个方向奔走，就像一位音乐指挥家，把杂乱的音符调成和谐乐章。”一位熟悉李舟的朋友在接受采访时如此形容他。

企业家必须打破传统观念的束缚，随着时代的变化进行知识迭代，同时运用左脑的逻辑思维能力和右脑的创造洞察力解决问题。李舟在带领安信伯君向前冲锋、引领、激励、鼓舞团队的同时，在个人知识技能的提升上也表现得出了拔萃。

首先，他是知名高校的经济学硕士，以及中欧国际工商学院 EMBA，这为他奠定了强大坚实的理论知识基础，确保他能在财税领域不断深耕，开拓更多可能性。

其次，他将多年的实战经验进行提炼，打造出了很多精品课程，在全国各地开展财税培训，培训企业高管、财务人员超过 30000 人次，累计为超过 300 家集团公司提供财税方

面内训，获得了业界的广泛认可。李舟还坚持免费公益直播，其生动的讲解、到位的剖析，让收看直播的各个企业高层和财务工作人员收益良多。几乎每个月，李舟都会在线上开展直播公益课，迄今为止已经累计 49 场。

最后，作为业界翘楚，李舟集多年的心得所学，以自身亲身经历为蓝本，亲自整理汇总多年以来在企业财税方面积累的经验教训，十余年来著有《企业纳税战略管理》、《房地产企业纳税战略管理》、《徘徊在风险与收益之间：企业领导者的财税战略思维》、《老板财税决策实操指南》等专著。李舟的著作也得到了知乎 CFO 孙伟、用友网络科技股份有限公司副总裁付建华、北京大学光华管理学院教授麻志明等业界、学界知名企业家、学者的高度肯定，并撰写书评推荐大家阅读。

开展培训、著书立说，李舟现在所做的事情并不能给自己带来多大的利益回报，但是对于行业人才的培养、企业对于财税问题的认知增强却有着重大意义，对于推动行业的发展功不可没。据了解，有不少新进入财税咨询领域的人，会第一时间购买李舟的书，作为快速入门和

进阶的利器。李舟在无形之中，担当了行业“布道师”的角色，成为行业发展的引领者。

“善始者实繁，克终者盖寡，我希望自己在财税咨询领域多年总结的观点、理念、方法能够汇集起来，帮助企业领导者和决策者树立正确的财税观，最终在风险与收益之间寻找到自身和企业的最佳平衡点。”李舟如此形容自己及团队的使命。

这并非是一种刻意的标榜，譬如随着以全电发票为代表的智慧税务建设成果投入使用，越来越多的企业开始关注金税四期带来的改革红利和合规挑战，李舟已经带领团队打磨出精品系列课程，帮助企业准确认识金税四期。凭借多年经验积累，李舟希望自己总是能站在行业发展的浪潮之巅，把握先机，为企业解决各种财税疑难。

在财税咨询行业，想要脱颖而出成为行业翘楚，专业能力和领导力缺一不可。没有专业能力，客户不会有信任；没有超凡领导力，公司不可能基业长青，也无法凝聚忠诚的追随者。李舟也正是希望以自己的专业能力和领导力帮助企业迎接即将来临的强制规范时代。（张悦）