

抢抓机遇新篇 宝丰酒业出席豫酒 振兴发展年度工作会议

本报讯(李葭 本报记者 李代广)聚力同心谋发展,豫酒振兴谱新篇。12月9日,“豫酒振兴领导小组年度工作会议暨豫酒创新发展启动仪式”在郑州举行。省 government 领导、行业专家、重点企业负责人、重点酒类经销商代表、相关协会负责人及媒体等汇聚一堂,共同探讨豫酒振兴发展大计。宝丰酒业销售公司总经理张伟伟作为代表出席了本次会议。

张伟伟详细汇报了2022年宝丰酒业发展成果,今年是宝丰酒业向全国化拓展的开局之年,宝丰酒业立足“一清双绿”战略,通过持续推进品牌价值创新,全面落实了品牌价值重塑、品牌结构调整、品牌价值增值,形成了贯穿全年、立足创新、融合品牌价值的矩阵化运营,通过不断地工艺创新,增加高端堆积工艺等技术的应用,延长发酵周期和瓶陈周期,大力提升产品品质,并着力建设宝丰酒产业园提升产能保障。

通过全年的省内深耕细作,强化运营,提升保障,省内市场得到进一步夯实,完成了从全覆盖到强覆盖的初步实现;省外利用“名酒和清香”两大品牌和产品品类优势,通过品牌定向传播、资源整合、会展招商等手段,实现了重点区域招商拓展和初步布局。

在今年疫情反复、经济下行等时代因素裹挟、多重考验之下,宝丰酒业提前完成了本年度任务目标,逆势突围取得了全国化发展新格局,取得了来之不易的好成绩。

张伟伟表示,既要看到成绩,更要保持清醒坚定。为抢抓年前50天白酒黄金时期,宝丰酒业及时成立了相应的战略规划与部署,通过大力推动复工复产,加强终端客情维护,助力渠道调整,调整传播策略和形象等工作,做好2022年收尾工作,争取取得更大的成绩。

作为豫酒振兴重点企业,未来,宝丰酒业将以此次会议为契机,在后疫情时代,启新篇开局,锚定豫酒振兴2025战略目标,下大力功夫进一步做大做强中国名酒品牌,为豫酒振兴和河南省经济发展做出宝丰酒业应有的贡献。



除店老酒获豫酒振兴 领导小组颁颁点贺

本报讯(李葭 本报记者 李代广)分析把握新形势,推动豫酒新发展。12月9日,河南省豫酒振兴领导小组年度工作会议暨豫酒创新发展启动仪式在郑州市举行,除店老酒股份有限公司总经理李刚出席会议。

在豫酒振兴领导小组年度工作会议上,李刚围绕除店老酒的主要工作成绩及下一步规划做了详细汇报,省白酒业转型发展专项工作领导小组听取报告后对除店老酒进行了全方位的肯定。

李刚表示,过去的一年,除店老酒响应河南省政府号召,加快创新发展,全面推动运营机制转型升级,实现了高质量发展。生产经营稳定有序,产品质量稳步提升,主要市场稳固扩大,主导产品在全国白酒行业质量鉴评中屡获殊荣,品牌影响进一步扩大,在央视黄金时段投入巨资进行广告宣传,“除店老酒,天下地无”再次响响而生,创建国家级“绿色工厂”验收合格,被国家工信部授予“绿色工厂”称号,品牌价值在全国白酒前40位基础上今年上升到38位。

面对白酒行业未来广阔的发展空间,李刚表示,除店老酒将继续以企业发展上市为抓手,科学部署,有序推进,力争2023年企业上市培育顺利通过评估。会议期间,除店老酒的主打产品元青花典藏年份系列酒在会议室外大厅展示,获得河南省白酒业转型发展专项工作领导小组组长刘满仓的好评。

在豫酒创新发展启动仪式上,省豫酒转型工作领导小组领导发布《豫酒创新传播工作总体方案》,并面向全国征集豫酒宣传广告语,通过此活动进一步提升豫酒形象,提高豫酒在全国知名度。

除店老酒作为有深厚历史的豫酒品牌,穿流而过的丹江之水成就了除店老酒的清冽与甘醇,中粮粮食为酿造提供了充足而又优质的原料,好水好粮造就了醇厚柔和的除店老酒。面对豫酒发展新阶段,除店老酒品牌传播策略升级,结合酒史、酒源、原粮三个维度将品牌资产再度提纯和升级,依托央视通过一句“好水好粮出好酒,除店老酒天下地无”代表豫酒品牌发出时代强声,进一步提高了豫酒的知名度、美誉度。

豫酒振兴,知名店美。除店老酒将,在把握产品品质的同时,做好豫酒品牌文化的宣传工作,在豫酒振兴发展的新阶段,谱写高质量发展新篇章。



河南省豫酒振兴领导小组年度工作会议在郑州举行 仰韶酒业董事长侯建光 出席会议并介绍经验

■ 李葭 本报记者 李代广

12月9日,河南省豫酒振兴领导小组年度工作会议在郑州举行,省人大常委委员会原副主任刘满仓,省豫酒振兴领导小组副组长、省政府副秘书长魏晓伟,省豫酒振兴领导小组副组长、省工信厅厅长朱鸣和实际豫酒振兴领导小组各成员单位的分管领导、各有关处室负责同志,重点酒企、重点行业协会、重点流通企业的主要负责人共同与会。省豫酒振兴领导小组办公室主任、省工信厅一级巡视员姚延岭主持会议。

河南仰韶酒业集团党委书记、董事长侯建光,仰韶酒业集团党委副书记、营销公司总经理郝都辉出席,侯建光介绍经验。

成绩喜人:豫酒五年振兴发展取得阶段性成果

朱鸣对“深入实施做大做强工程,豫酒支撑力实现新提升;深入实施品质提升工程,豫酒价值力实现新提升;深入实施品牌强酒工程,豫酒影响力实现新提升;深入实施创新驱动工程,豫酒竞争力实现新提升;深入实施营销再造工程,豫酒开拓力实现新提升”五个方面做了重点介绍。

朱鸣表示,5年来,通过实施“五大工程”提升改造,豫酒品质、品牌、营销等均实现了大的飞跃,转型发展取得了突出成绩。

截至2021年底,河南省重点白酒生产企业营业收入与2017年相比同比增长239.20%;入库税金同比增长233.21%。



实至名归 钱明荣获2022国际货运行业影响力人物大奖

第十一届CFS财经峰会在北京举行。来自金融、科技、资本、医药、零售、地产、智能制造、互联网等领域的1000多名代表参加了此次会议。国际货运运营专家,宁波欧美国际货运代理有限公司(Oig-Logistic)董事长钱明先生作为卓越的商界领袖,在CFS第十一届财经峰会上,被隆重授予“2022国际货运行业影响力人物”。

CFS财经峰会成立于2012年,前瞻中国经济发展趋势大方向,探寻中国经济转型和发展的驱动力。每年的峰会都吸引超过1000位代表出席,超过200位顶级嘉宾担任演讲嘉宾,200余家媒体深度参与报道,活动总体传播、覆盖和影响力人群超过6000万人次。钱明先生在国际货运行业贡献了卓越价值。

肇庆浪江抽水蓄能电站主体工程开工建设

瓦时。

中国安能二局主要承担了电站主体工程上水库土建工程施工任务。上水库位于“宇盆县和鼎下洞村寨顶上的凹地,上水库枢纽主要建筑物包括溢流青混凝土心墙堆石坝、库岸开挖及防护、库岸抽水处理工程。项目总投资约86.7亿元,主要由上水库、下水库、输水系统及发电厂房系统4部分组成,电站安装4台单机容量30万千瓦的可逆式水泵水轮发电机组,总装机容量为120万千瓦,额定水头436米,年设计发电量为16亿千瓦时。

广东肇庆浪江抽水蓄能电站的建设将对当地完善基础设施建设、加强生态环境保护、加快经济发展的步伐等方面产生重大的推动作用,预计在2030年水平每年可节约系统火电煤耗约35.97万吨,相当于每年可减少二氧化碳排放量89.64万吨、二氧化硫排放量2.70万吨、氮氧化物1.35万吨。通过依托抽水蓄能项目立体发展旅游、康养等服务业,促进当地就业,助力乡村振兴,推动“产粮安全区经济社会发展。同时,项目建成后还将广东电网调峰、调频、储能、调相和紧急事故备用等功能,将进一步优化粤西地区电源结构,更好地实现能源清洁低碳转型,增强电网系统安全稳定运行能力,有效促进粤港澳大湾区能源安全保障和能源存储体系建设,助力建设世界一流湾区。

抽水蓄能,是当前技术最成熟、经济性最优、最具大规模开发条件的灵活清洁能源,被誉为电网的“调节器”“稳压器”和“充电宝”。项目全体参建人员表示,将传承弘扬“求真务实、精益求精、攻坚克难、敢打必胜”的企业作风,牢记使命,不负重托,昂扬奋进再掀新篇,以工匠精神打造精品工程,创建二级抽水蓄能品牌,为当地高质量发展注入绿色动能。

(徐迪华 姚股开)

▶▶▶【上接P1】

8790亿元背后的“高质量发展新机遇”

让新项目集聚的,是一条条新赛道。近年来,深圳持续推动产业转型升级,逐步打造一批创新产业集群和产业链条,它们不仅在实现高质量发展上发挥了关键性作用,还对全球市场和经济发展产生了重大影响。

十多年前,在深圳首批纯电动大巴在深圳上路,深圳率先实现电动车规模化、商业化运营。如今,深圳的新能源汽车产业持续跑出“加速度”。

王传福说,公司从“第1辆新能源汽车到第100万辆新能源汽车”用时13年,从“100万辆到200万辆”用时1年,从“200万辆到300万辆”仅用时半年,源自深圳企业的新能源汽车和网联汽车产业园区,产业链条已经遍布全国,产品成为全球市场的热销品。

一批又一批产业链企业也同样看好新能源。

看好中国,此前在深圳投资的ABB电动交通首席执行官普鲁克·穆勒恩说,深圳是一座开放、包容的城市,高新技术产业发展蓬勃,工业互联网软件改造、全市管道天然气改造等加速实施,深圳正抓住



其中,仰韶酒业主销售收入从2017年的8.85亿元到2021年突破35亿元,增幅295.48%;入库税金从2017年的0.77亿元到2021年突破5亿元,增幅549.35%。

与此同时,还成功打造出了以“彩陶坊天坛”“彩陶元青花典藏藏系20”、“五谷春谷”“康康小封坛”、“皇尚国永”“宝丰国色清香师作”、“宋河国粹”等为代表的豫酒大单品,“豫商实豫酒”“河南人喝河南酒”的氛围越来越浓。

群策群力:推动豫酒实现高质量发展

刘满仓对大家近一年来所做的工作给予肯定,并做了总结。他表示,首先要认清形势,坚定信心,乘势而上,一方面要认清豫酒在当下的市场竞争中所处的不利形势,另一方面要认清省委省政府

的带动作用,宁波欧美国际货运代理有限公司一路披荆斩棘、稳中精进,成长为全国卓越的国际货运代理企业。钱明先生促进行业高质量发展,为增强中国经济发展活力,做出了创新引领示范。

鉴于钱明先生在货运行业的专业度、影响力与号召力,国际知名学术期刊《金融研究》《财经与管理》邀请他作为编委,负责编审征集的论文,优化期刊的编辑政策。

钱明先生是宁波欧美国际货运代理有限公司创始人,有近二十年的国际货运行业从业经验,其领域涉及空运、海运、电子商务等,具有丰富的经验,积累了深厚的技术和市场基础,为众多客户提供定制物流解决方案,赢得市场好评。在钱明先

献、突出的社会影响力、良好的公众评价,荣获“2022国际货运行业影响力人物”。同时获得此项荣誉的,还有中国各硬体行业的重量级企业家、知名创业者等,众多代表曾出席演讲,包括国际货币基金组织(IMF)前副总裁朱民、华夏新供给经济学研究院院长王长胜、中国经济改革研究基金会理事长李源顺、外交部部长发言人就国别等杰出领袖。

钱明先生是宁波欧美国际货运代理有限公司创始人,有近二十年的国际货运行业从业经验,其领域涉及空运、海运、电子商务等,具有丰富的经验,积累了深厚的技术和市场基础,为众多客户提供定制物流解决方案,赢得市场好评。在钱明先

生的带动下,宁波欧美国际货运代理有限公司一路披荆斩棘、稳中精进,成长为全国卓越的国际货运代理企业。钱明先生促进行业高质量发展,为增强中国经济发展活力,做出了创新引领示范。

鉴于钱明先生在货运行业的专业度、影响力与号召力,国际知名学术期刊《金融研究》《财经与管理》邀请他作为编委,负责编审征集的论文,优化期刊的编辑政策。

钱明先生是宁波欧美国际货运代理有限公司创始人,有近二十年的国际货运行业从业经验,其领域涉及空运、海运、电子商务等,具有丰富的经验,积累了深厚的技术和市场基础,为众多客户提供定制物流解决方案,赢得市场好评。在钱明先

生重大的撬动作用,预计在2030年水平每年可节约系统火电煤耗约35.97万吨,相当于每年可减少二氧化碳排放量89.64万吨、二氧化硫排放量2.70万吨、氮氧化物1.35万吨。通过依托抽水蓄能项目立体发展旅游、康养等服务业,促进当地就业,助力乡村振兴,推动“产粮安全区经济社会发展。同时,项目建成后还将广东电网调峰、调频、储能、调相和紧急事故备用等功能,将进一步优化粤西地区电源结构,更好地实现能源清洁低碳转型,增强电网系统安全稳定运行能力,有效促进粤港澳大湾区能源安全保障和能源存储体系建设,助力建设世界一流湾区。

抽水蓄能,是当前技术最成熟、经济性最优、最具大规模开发条件的灵活清洁能源,被誉为电网的“调节器”“稳压器”和“充电宝”。项目全体参建人员表示,将传承弘扬“求真务实、精益求精、攻坚克难、敢打必胜”的企业作风,牢记使命,不负重托,昂扬奋进再掀新篇,以工匠精神打造精品工程,创建二级抽水蓄能品牌,为当地高质量发展注入绿色动能。

(徐迪华 姚股开)

▶▶▶【上接P1】

岁末这一关键节点起冲刺,力争全年经济社会发展实现最好结果。

深圳之“会”,也是中国之“约”。无论深圳还是粤港澳大湾区乃至整个中国,产业发展长期潜力更加巨大。从改善营商环境到吸引全球人才,从加速区域融合,中国经济的内生动力仍在不断增强,开放的大门越开越大。

深圳市发展改革委副主任王浣说,营商环境是城市核心竞争力和吸引力的重要体现,深圳坚持把优化营商环境作为“一号改革工程”,如今年份出台的《深圳市建设营商环境创新试点城市实施方案》,创设“大湾区组合通关”新模式,深圳班列已累计开通26个组合港节点、覆盖大湾区近90%城市等。

不仅招商引资,更招才引智。9日的招商大会上,多位嘉宾企业代表上“路演推介”推介深圳,欢迎企业家、投资者、科学家。上个月,知名结构物学家谢家荣在深圳宣布全职回国协助创建深圳医学科学院,统计数据显示,2022年深圳新增

连日来,随着《深圳市关于大力推进分布式光伏发电的若干措施》等一系列政策发布实施,工业园区转型升级改造、全市管道天然气改造等加速实施,深圳正抓住

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团 品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。

文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

成效显著:仰韶酒业在豫酒振兴年会上分享经验

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团 品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。

文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

成效显著:仰韶酒业在豫酒振兴年会上分享经验

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团 品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。

文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

成效显著:仰韶酒业在豫酒振兴年会上分享经验

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团 品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。

文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目1项,制定实验方案40个;申请发明专利6个,实用新型3个,授权5个;发表论文4篇。“一庄五园”产业体系趋于完善,柳庄生物制曲园区、智能化包装车间已建成投产,同时,5000吨陶坛库年底投产,1万吨的瓶储车间预计春节后投产,1.8万吨自动化酒曲车间明年7月投产。

品牌打造方面,仰韶将品牌升级为“高端文化白酒领军”,提升了品牌形象;仰韶彩陶坊经典天时焕新上市,优化了产品结构;与央视《大国品牌》、华娱传媒国际、河南卫视“奇妙游”等开展合作,扩大了品牌声量与势能。

市场开拓方面,“星海联盟”运营模式趋于完善,构建了厂商合作新平台;巩固北京、西安等重点省外市场,并推出仰韶彩陶坊酒“藏系系列”,挺进湖北襄阳市场;仰韶彩陶坊酒远销菲律宾、“出征”卡塔尔世界杯,展现豫酒文化自信,开拓海外市场。

侯建光表示,我们将深入贯彻落实“豫酒振兴发展”十四五规划,力争在2025年实现100亿大关,奋力打造中国白酒尚香典范,谱写“引领豫酒消费,打响仰韶品牌”的更加出彩的新篇章!

成效显著:仰韶酒业在豫酒振兴年会上分享经验

在会议上,侯建光以《把握新时代,谱写新篇章》为题,围绕近年来仰韶酒业集团的主要工作成绩及下一步规划进行经验分享。

侯建光表示,自今年5月份省政府办公厅印发了《河南省酒业振兴发展行动方案(2022-2025年)》以来,在豫酒振

兴领导小组的正确领导下,仰韶酒业集团品牌打造,市场开拓方面取得了一定的成果。文化赋能方面,举办了端午制曲祭典、酒曲探源专家研讨会、高粱文化节、“活起来的仰韶文化”品牌推广会、仰韶彩陶坊老酒鉴赏与收藏等活动,深耕文化土壤,推动文化赋能品牌发展。

品质提升方面,科研取得重要进展,共开展科研项目5项,其中省级项目2项、市级项目