谋项目建设 促地方发展

中国二十二冶集团华北公司助力曹妃甸高质量发展

■ 王烨

有“渤海明珠”之称的曹妃甸位于唐山南部沿海、渤海湾中心地带,建设开发曹妃甸是党中央、国务院和河北省委、省政府的重大战略决策。作为扎根曹妃甸的企业,中国二十二冶集团华北公司深度参与曹妃甸发展建设,以优质工业项目建设为曹妃甸高质量发展助力添彩。

中国二十二冶集团华北公司中冶新材料项目位于河北省唐山市曹妃甸工业区11加,总投资36.9亿元,总占地面积604亩,是国内规模最大的三元材料前驱体及全球最大高纯氧化钴研发、生产基地,项目荣获了河北省建设行业科学技术进步二等奖、2018-2019年度中国有色金属工业(部级)优质工程、中国建设工程鲁班奖(国家优质工程)。回顾它的建设历程,中冶新材料项目创造了“当年签约,当年开工,一年建成投产”的奇迹,成为工程建设效率与质量的样板。二十二冶人以“干就干一流,争就争第一”的豪迈气魄攻碉堡、过险滩、打硬仗,完成了这场与时间的较量,为抢占新兴产业发展高地贡献力量。

曹妃甸国际矿石交易中心一期工程位于河北省唐山市曹妃甸港区甸头矿石码头三期堆场北侧,占地面积521亩,项目以打造亿吨级、绿色环保、智能化、多功能的国际矿石混配交易中心为目标,对进一步推动钢铁产业供给侧结构性改革,推动钢铁企业高质量发展,提升中国在国际铁矿石市场的话语权,保障国家铁矿石资源安全具有重要战略意义,并助力建设“绿色河北、生态唐山”。曹妃甸国际矿石交易中心一期工程--精混成品堆场大棚网架荣获了“中国安装之星”,这也是我国安装行业的最高工程质量奖。项目的建设者们以勇于担当、守土尽责的魄力,攻坚克难,昼夜奋战,为擦亮工程质量品牌,展现企业风采贡献力量。

中国二十二冶集团华北公司将始终秉承“一天也不耽误、一天也不懈怠”的中冶精神,积极投身于曹妃甸的发展壮大中,共同奋斗创造曹妃甸的美好未来。

打造民族品牌 做优做强做大矿车产业

2012——2022,十载春华秋实,镌刻非凡足迹。

党的十八大以来,肩负国家“以产顶进”历史重任的北方股份,依靠自主创新,创下了行业一个又一个“第一”,打出了民族品牌,叫响了中国创造,在我国工业发展史上写下了浓墨重彩的一笔——

2012年,国内首台自主研发、拥有完全自主知识产权的NTE260吨级矿车,填补国内240吨级矿车的空白,并实现量产。

2019年,国内首台110吨NTE120AT无人驾驶电动轮矿用车成功下线,我国由此成为世界上第三个进入无人驾驶矿车研究领域的国家。截至目前,北方股份已实现170台无人驾驶矿车在11个矿山的布局和运行,成为国内无人驾驶矿车行业的领航者。

2020年,北方股份矿用车成功进入澳洲和欧洲两大高端市场,国际高端市场实现零的突破。

2022年,首批NTE360A电动轮矿用车成功交付兖煤,在澳洲正式“上岗”。

……

10年沧桑巨变,10年砥砺奋进。成绩载入史册,征程未有穷期。

短短十年时间,北方股份用专一和关注,培育“中国造矿用车”的美名,占据国内市场八成份额、位列全球三强,成为当前我国唯一一家能够与国外企业在国际市场上同场竞技、同台竞标的大型民族矿车领军企业。

深耕市场:矿用车从市场化到国际化,进军国际三强

北方股份矿用车从无到有、从小到大、从弱到强,实现了从市场化到国际化的全过程,把矿用车这艘大船划到了“与世界强者同步的起跑线”上。

然而所有通往成功目标的道路都不平坦。

2012年之后,北方股份公司遇到了近三十年来矿业史上最冷的“寒冬”:全球矿产资源价格腰斩、部分矿车企业不断夭折,全球范围内的整车需求“断崖式”下滑,从高峰期的近8000台一路下降至2015—2017年的年均不足1800台,低迷的市场需求,给企业的发展蒙上了一层阴影。

拳头只有攥紧,打出去才更有力量。为此,北方股份公司在充分调研的基础上开出了发展“良方”,确立了研制“精品矿用自卸车”的产品路线,既要在矿车领域深耕细作,做优做强,打造自身的核心竞争力,又大力拓展国际市场,搭建五大营销渠道,致力于开拓国际市场,使北方股份成为全球性价比最优的专业系列化矿用自卸车供应商。

2016年后,国内矿用车市场进入蛰伏期,但北方股份仍然牢牢占据八成市场份额,国际市场则拓展至67个国家和地区,销量排名中国第一、世界第三。

连续多年,北方股份保持矿车销量全国第一的纪录,特别是公司拥有完全自主知识产权的NTE系列电动轮矿用车,现已成功取代进口,遍布于国内所有千万吨级以上大型露天矿山,同时批量出口到东南亚、蒙古、非洲等国际市场。

特别是在2020年,还成功进入澳洲和欧洲两大全球矿业高端市场。北方股份公司矿车纵横驰骋昼夜轰鸣,处处向世界展示“中国力量”。

2022年8月5日,北方股份首批出口澳洲的“巨无霸”NTE360A电动轮矿用车成功交付兖煤。

“澳大利亚矿业市场是全球标准最高的市场,对产品性能、使用安全性、驾驶员的操纵舒适性、可靠性和维修便利性以及产品技术、质量认证的要求非常严格。如果能进入澳洲市场,从技术层面来讲全球市场就都可以进入了,以往国内设备通常以试用形式出口,我们这次实现了直接销售,对于整个国内矿车行业来说也是头一回。”站在长16米、高8米、宽10米的“巨无霸”前,回忆过往,北方股份公司产品研究院副总设计师杨哲仍难掩激动之情。

北方股份公司国内外大市场“全面开花”,后市场服务小市场也同样做得“风生水起”。客户服务中心广拓深耕,把服务做成刚需,2017年后市场营收同比增长50%,2018年后市场收入同比增长15%。2019年实现后市场备件及服务收入3.25亿元,同比净增36.1%。2020年实现后市场备件及服务收入4.62亿元,同比净增4.71%。2021年实现后市场备件及服务收入4.48亿元。

这些数据背后就是客户服务中心满足用户的个性化、定制化服务诉求最好的注脚。

突出创新:从“三智”建设到服务国家“双碳”战略全局,布局智慧矿山建设

北方股份公司一直在摒弃“拿来主义”的道路上,引进、消化、吸收、改进、变革,敲开了创新的大门,发展时时都有“新”动态。

每年,北方股份将5%以上的营业收入投入技术研发,在综合利用国际国内智力、物力资源,采取产、学、研结合的方式,研发工作逐渐由被动转为主动。

党的十八大以来,北方股份更加重视用户的定制化诉求,先后推出了NTE150、NTE200、NTE240、NTE260、NTE300、NTE330、NTE360等全系列车型,这些贴心的产品收获了客户的芳心。

近几年,北方股份尤其在智能产品、智能制造和智慧矿山方面走在行业最前沿。

面对生态文明建设新形势新任务新要求,北方股份在做好节能减排减污降碳“减法”的基础上,以科技创新为动力,加大新能源领域的研发投入,做好“加法”,服务国家“双碳”战略全局,开启“我要减排”,建设“绿色矿山”的探索之路。

2021年,成功研发全球首台45吨级纯电动矿用车TR50E。2022年,成功实现首批45台纯电动矿用车在矿山的工业化运行。

此次成功中标是一次革命性的突破,北方股份在新能源车上发力,避开了国外技术垄断的关键零部件的“卡脖子”难题,实现弯道超车。

2022年3月,北方股份公司与内蒙古电投能源股份有限公司签署合作协议,共同开发百吨级氢燃料与锂电池混合动力矿用自卸车,项目的实施将填补行业空白,成为全球首台136吨级氢动力矿用车。

构建商业新模式:打造产业生态链,实现国际化经营“第一步”

北方股份联合各方力量,利用矿车国内龙头的“小平台”,构建“大生态”。

北方股份打造“技术营销一体化”和“三位一体”的商业新模式,持续引领行业新风向。从用户角度出发,让客户感受到最大化价值,从中挖掘突破点并以此为基点创新商业模式。持续推进技术营销一体化,以企业的营销和研发两大运营核心为主线,贯穿企业运营全部流程,相关技术人员和销售人员一体工作,充分了解客户述求,将作战规划前移,聚焦客户需求的共同作战单元,最终满足客户需求。

2021年6月,北方股份与国家能源集团平庄煤业锡林河煤化工签订“24台TR100A矿用汽车采购、无人驾驶、维修保养业务承包合同”,三位一体的业务承包模式,坚定了北方股份打造全生命周期运行成本最低矿车和矿山一体化解决方案的信心和决心。

不仅如此,北方股份公司通过“合资+产能输出”构建国际化经营新模式。去年11月,北方股份公司在全球设立的第一家合资公司--澳瑞北重矿业公司正式成立,国际化经营真正迈出“第一步”。

(郭新燕)

张少文:用行动诠释工匠精神

2022年11月24日至25日,中国兵器工业集团有限公司在陕西西安举办第十届职业技能竞赛观瞄侧装置装调工竞赛决赛,东北工业集团选派的参赛选手张少文和他的搭档经过理论知识考试和实际操作考核,在高手如林的比赛中闯进前十,取得团体第七名的好成绩。

扎根军工事业二十五年 完成众多高难度生产任务

张少文,东北工业集团防务事业部员工,观瞄仪器装调工,高级技师、高级讲师。曾先后获得长春市职工技能大赛第一名两次、中国兵器工业集团职工技能大赛个人第三名、中央企业职工技能大赛银奖等成绩,并有着全国青年岗位能手、中央企业青年岗位能手、吉林省首席技师、吉林省技术能手、兵器工业技术能手、兵器工业关键技能带头人、长春市特等劳动模范、长春五一劳动奖章、吉林工匠等荣誉称号。

说到工匠,不得不谈的就是工匠精神。张少文自参加工作以来,扎根军工事业二十五年,参与了企业众多复杂军工光电产品及科研产品的生产试制,保质保量完成了多个国家级重点重大项目的阶段性装调任务,对工作精益求精、精雕细琢,时刻诠释、发扬着工匠精神,引导着自己的团队与身边的同事们共同前进,攻坚克难。

近年来,为满足新形势下部队作战需要,企业推出了多个由国家立项的重大科研项目。张少文首当其冲,承担起企业科研产品最重要的整机电器装调任务。他在很多重大项目中,提出大量整改意见和建议,为保证产品的顺利研制及最终定型提供了充分的理论依据和技术支持。张少文以精益求精的工作态度和自身过硬的专业技术,完成了很多高难度的生产任务。

某型号产品是近几年企业重要的科研项目,该项目的一个模块有400多条“腿”,不但两“腿”的间距非常小,而且此集成模块极易受温度和静电影响,导致该模块极易损坏,焊接操作难度非常之大。但是这并没有难倒张少文,他凭借自己高超精湛的焊接技术,确保了该产品生产任务的顺利完成。

成立劳模创新工作室 成为防务事业部高级技术人才集中地

在工艺技能创新方面,张少文每年都承担着多个工艺科研及改进项目,获得四项发明专利,并发表论文一篇。他申报的《关于使用普通丝锥攻丝钛合金及相似金属零件的工艺技术》与《关于OLED指标调试、综合检测的工艺技术》项目,均获创新大赛优秀奖。

在某航空相机检测仪电缆的开发中,此项目的电缆一直采用外协,形式固定且价格昂贵,在实际使用中无法进行更改,出现故障时不便于维修。为解决此问题,张少文根据实际需要自制电缆,不但维修方便,价格也比较便宜,单年节创价值50万元,获得2015年工艺科研创新项目二等奖;在某相机功放板测试仪开发中,实际操作时没有板级检测的仪器,张少文根据产品的原理设计制作了相机功放板的测试仪,实现了相机的板级检测,也为开发更多的板级检测方法奠定了基础,解决企业在CCD相机生产过程中的专用电缆需要外购现状,降低采购成本,提高产品质量;张少文时刻关注先进工艺和操作方法,将新的电路板三防漆涂覆工艺引进企业,并形成作业指导书,完善操作工艺,在凭借设计的专用检测设备获得2020年长春市第三届职工优秀技术创新成果奖。

2016年6月,企业以张少文名字命名,成立了省级首席技师工作室,2017年初更名为劳模创新工作室。目前工作室已成为防务事业部高级技术人才的集中地。多年来工作室所完成的工艺科研、工艺攻关项目达60多项。工作室近五年提出合理化建议累计达到800条以上。自2008年以来,张少文及首席技师工作室代表企业参加上至中央下至地方的各种大赛,获得各类团体和个人奖项无数。

张少文在工作中不断发现问题,分析问题,研究问题,解决问题,他不仅自己时刻在学习、在进步,更是为企业带出了很多年轻的员工,他毫无保留地把工作方法、工艺技巧、拿手绝活教给年轻人,让他们学有所成,以最好的状态投入到工作中去。

张少文常说,作为一名工匠,就要牢记工匠的责任与使命担当。他从不满足现状,总是在不断进取的道路上勇毅前行,用实际行动诠释工匠精神,用实际行动见证工匠的梦想与情怀。

(陈凤海)

青春逢盛世 奋斗正当时

中国二十二冶机电公司员工韩栋华在刚刚落下帷幕的2022年全国行业职业技能竞赛中国五矿集团有限公司职业技能竞赛电工决赛中荣获个人第三名的好成绩,将被授予“全国技术能手”称号。

从8月份到11月份,85天的赛前准备里,他每日5点50分起床进行实战模拟,一直到晚上11点才肯收工,起步即冲刺、开局即决战。“新难题没有一天不出现。”这是领队对艰苦备赛的总结,韩栋华在某天接线速度突然变慢,领队这才发现他的左手拇指被压线器所伤,肿胀发红,他却一声不吭,手里还在飞快地捋线,用顽强的信念践行了“一天也不耽误,一天也不懈怠”的中冶精神。参赛前,他的行李箱沉甸甸的,里面装的却是3000个接线端子、600米导线、5把压线工具,这就是他奔赴“战场”的唯一行囊。比赛中韩栋华沉着冷静、有条不紊,严格按照参赛标准要求完成电气设备接线调试、故障检修以及PLC设备编程等。以规范的操作、娴熟的技艺,充分展示了良好的业务技能和高素质的职业风采。

韩栋华紧跟新时代人才强企战略,展现出优秀劳动精神、工匠精神,爱岗敬业、技艺精湛,是一名具有专门技能,善于解决技术难题的高技能人才,是集团公司高技术高质量创新发展的新生代后备军之一。

(任松)

长春一东:AMT产品离合器模块正式下线

11月16日,长春一东离合器股份有限公司研制生产的为一汽解放J6L车型配套的8挡AMT产品离合器模块随首台样车正式下线,标志着长春一东控制系统软硬件、AMT离合器、中央集成式离合器执行机构、电磁阀岛、传感器等产品已具备供货能力并得到客户认可,进一步提升了该公司的核心竞争力。

商用车AMT变速器控制系统及关键零部件产业化开发可推动产业转型升级。长春一东经过市场调研,从2020年开始成立由14名精兵强将组成的项目组,项目成员均具备自动变速箱软件、标定、电子电气、执行机构、离合器、变速箱本体、设计验证方面的开发经验。同时,该公司积极与吉林大学、一汽解放、东风汽车、宇通汽车、三一重工等高等院校、企业进行战略合作,共同开发AMT控制系统。经过两年的不懈努力,完成各种路况标定,产品性能达到设计要求,获得客户驾评认可。

商用车AMT变速器控制系统及关键零部件产业化开发,使得长春一东突破了传统离合器的业务局限,形成高端新技术和新的经济增长点。

(陈凤海 王欢)

河南华英农业举办“民族团结创建暨清真食品知识专题培训”

■ 李葳 本报记者 李代广

为进一步维护民族团结,促进各民族交流,加强清真食品管理,学习清真食品相关知识,不断增强各族干部职工的凝聚力和向心力,按照统一安排,11月21日,河南华英农业发展股份有限公司清真办在禽类加工厂召开“华英民族团结创建暨清真食品知识专题培训”。会议由禽类加工总厂总经理张锦林主持,加工总厂中层以上管理人员20余人参加了培训会。

清真总监兼清真办主任苏建全作为本次培训主讲人,详细讲解了民族团结及清真食品相关知识。培训会上,各民族职工专心聆听,认真记录,气氛融洽,用真心、真情拉近了彼此间的距离。

苏建全总监讲道:“中国是一个多民族的国家,在这个大家庭里,56个民族团结一心,互帮互助,亲如一家。正所谓汉族离不开少数民族,少数民族也离不开汉族,像石榴籽一样紧紧抱在一起,谁也离不开谁。不同的民族虽然有着不同的语言、不同的生活环境、不同的宗教信仰,但却有着同一个信念:维护民族团结。民族团结是社会安定、国家昌盛成为民族进步繁荣的必要条件。”

培训会上还认真学习了清真食品的基础知识,讲述清真历史文化,并要求大家既要尊重少数民族风俗习惯,还要防止清真概念泛化,进一步加强清真食品管理,维护少数民族合法权益,促进社会稳定和民族团结。会上结合加工厂生产实际,要求生产部门要严格落实清真食品生产管理规定,切实保障清真食品的生产,强调现场管控与质量把控息息相关。进一步明确了各部门、各单位在清真食品安全与管理工作中的职能、职责和主要任务。

本次培训对维护华英清真食品生产秩序、合力共筑清真食品行业健康发展、保障少数民族合法权益,增强民族团结具有积极的推动作用。作为清真食品重点生产企业,在各级党委、政府的坚强领导下,华英农业各族职工团结一心,携手并进,为民族团结进步事业再做新贡献!

山东寿光建设集团连获多项国家级信用评价和诚信荣誉

近日,中国施工企业管理协会下发《关于公布2022年度第一批工程建设企业信用等级评价结果的通知》,经过申报、推荐、征信、审核、公示,对第一批参评企业进行综合评价,授予215家复评的施工企业AAA级信用等级,山东寿光建设集团一建公司名列榜单,获得全国工程建设企业AAA级信用等级评价,潍坊市仅有两家建筑企业入围全国第一批工程建设企业信用等级评价。信用等级评价是行业部门对企业的经营状态、社会影响力、合同信用管理、社会信誉等方面进行的综合考评,是对企业信用管理的充分认可和高度评价。

日前,中国施工企业管理协会下发《关于公布2022年度工程建设诚信典型企业名单的通知》和《关于公布2022年度工程建设诚信企业家评价结果的通知》,经申报、推荐、研究等环节,确定山东寿光建设集团一建公司等309家企业为“2022年度工程建设诚信典型企业”,潍坊市仅有4家建筑公司获此殊荣;确定该集团董事长魏金明等172名同志为“2022年度工程建设诚信企业家”,潍坊市仅有3名企业家获此殊荣。据悉,中国工程建设诚信典型企业是由中国施工企业管理协会组织,通过细致的评价体系,在工程建设企业信用AAA等级企业中评选出的诚信经营、积极履行社会责任、信用记录良好、为行业发展做出突出贡献的诚信企业。

多年来,作为山东省寿光市唯一一家建筑施工总承包特级资质企业和“双甲”设计资质企业,山东寿光建设集团成立近70年来,始终秉承依法合规、诚信经营理念,将“守合同、重信用”作为安身立命之要,以信誉为根本,视质量为生命,高度重视商业信誉和合同管理工作,争做诚信的倡导者和实践者,争当社会信用体系建设的表率,靠诚信履约赢得客户的信赖,靠信誉和质量拓展市场,样板工程、精品工程不断涌现,企业诚信度、履约能力强、社会信誉好,在国内树立了良好的信誉和形象,赢得了社会各界广泛的信任与支持,为推动集团高质量发展提供了强有力的支撑。

下一步,山东寿光建设集团将以诚信文化为引领,一如既往把合法守信的底线贯穿于生产经营和项目管理全过程,增营收、创效益、重信誉、守承诺,强化诚信责任,培育品牌价值,不断提升企业核心竞争力,树立企业良好信用形象。

(李疆)