

中安联合成功开发新产品

8月1日,中安联合分检中心传出喜讯,聚乙烯 M2750、聚丙烯 M60RHC 两个新产品各项质量指标分析合格,标志着中安联合新产品开发又迈向一个新的台阶。

M2750 及 M60RHC 是中安联合跟北化院合作开发的项目,而且本次 M2750 是首次在 SGPE 聚乙烯工艺上进行试生产,一方面为了验证该工艺试生产 M2750 的可行性、经济性,另一方面也为了检测两聚挤压机在生产高熔指牌号的各项性能指标。中安联合高度重视此次新产品开发,成立了聚烯烃开发小组。小组成员克服疫情影响,积极通过视频、电话交流等形式加强与北化院的沟通,就相关控制参数、质量控制指标等进行深入交流,确定最终试生产方案,并积极邀请北化院及催化剂厂家现场技术指导。

本次两聚装置开发的新牌号产品均是装置投产以来熔融指数最高的聚烯烃产品,为确保试生产取得成功,装置工艺技术人员根据本次试生产方案确定的质量指标、催化剂选型、关键参数、添加剂配比、生产应急措施等,多次组织班组操作人员开展学习及演练,为新产品试生产成功打下坚实基础。

两聚装置转产期间,管理及技术人员坚守在生产一线,指导装置进行新产品试生产。内外操默契配合,内操时刻监测反应器压力、氢气加入量、乙烯分压、反应活性等相关参数,精细调整,减少操作波动对反应系统的影响。外操人员加大巡检力度,每 1 小时取样分析产品的熔融指数等各项指标,内操人员根据分析结果及时对反应系统、挤压造粒相关参数进行微调,确保装置生产安全、产品质量稳定,减少过渡料产生。

据悉,M2750 是一种高流动性聚乙烯专用料树脂牌号,主要应用于功能性母料的载体树脂,是目前使用最多的色母料载体树脂。M60RHC 属于低 VOC 高结晶抗冲聚丙烯,主要用于汽车改性料等领域,该产品在华东、华南区域有较大市场需求。(宋艳红)



银光集团上下联动全力以“复”

“把耽误的时间抢回来,把落下的进度赶上去!”中国兵器工业集团北化研究院集团甘肃银光化学工业集团有限公司上下一盘棋,全面做好复工复产,目前各生产线运行平稳。图为专注工作的工人。

张世旺 摄影报道

华荣能源柏林煤矿三项举措 努力提升经济效益

7月以来,川煤集团华荣能源柏林煤矿采取多项措施,主动唱好安全过程管控、生产均衡组织、强化提质增效三部曲,努力提升经济效益,为完成全年各项目标打下基础。

严抓安全过程管控,夯实安全根基。该矿牢固树立“安全就是效益”的思想,制订落实三季度安全生产措施,强化安全形势任务教育;加强安全生产视频监控管理,积极查揭现场隐患及职工违章行为,强化安全生产违章视频案例教育;加强重难点项目的监管,落实好区队队长、机关管理人员的监管职责,带班领导重点加强工程督察;认真开展安全生产动态预警,及时发现各类安全敏感信息,并跟踪预警信息处理,分级发出预警;对标自查,落实好各级人员的责任,对所有存在问题及隐患严格按“五落实”原则加强整改;加大现场安全监管力度,切实抓好“一通三防”、地测防治水、顶板、机运专项整治工作和爆炸物品及危化品的安全管理,消除现场安全隐患,杜绝各类事故发生。

科学均衡组织生产,确保矿井产量稳定。该矿进一步明确生产任务目标不变的目标,着力抓好-2442、-2443 两个采煤工作面的生产组织,抓好综采双达标和高档普采双达标,努力提升原煤产量。进一步优化调整生产系统,狠抓系统设备的维修保养,切实降低故障率,提高开机率,保证系统稳定高效运行,为原煤生产创造有利条件。着力抓好掘进生产组织,重点抓好采掘接替工程的施工,开展好采掘工作面双达标活动,对达标头面及时兑现奖励。

强化提质增效增效,实现经济效益最大化。该矿牢固树立质量效益的思想,控制好采煤工作面的采高,严格落实采掘区队,提升系统各环节煤质管控责任,同时加大各环节选矸力度,强化考核,实现提质增效。严格成本费用管理,大力压缩各类资金费用,严控非生产性支出,强化材料、电力管理,进一步降低材料及电力消耗。(何永兴)

打开“两山”转化通道,做有情怀的“新农人”——记杭州民本食品有限公司总经理童林飞



人物名片:童林飞,1981 年出生,无党派人士,浙江省杭州市临安区人,本科毕业于浙江大学继续教育学院公共管理专业,浙江农艺师学院在职研修生,现任杭州民本食品有限公司总经理、浙松谷泉(丽水)天然饮用水有限公司董事长。



■ 本报记者 梅雪凤 通讯员 魏东

绿水青山就是金山银山,筑牢绿水青山、做大金山银山,是助推浙江实现绿色共富的重要途径。如何打开“两山”转化通道?“新农人”们的探索让梦想真正照进了现实。

杭州民本食品有限公司总经理童林飞就是其中的典型代表。一路走来,这名年轻的 80 后始终怀揣振兴乡村的初心,从钢铁工人转身为现代农业的“弄潮儿”,为企业孕育新机的同时,也成为了助力浙江山区 26 县共同富裕的“先行者”与“领头羊”。

在心中,播撒助农新种子

出生在临安区昌化镇一个偏僻小山村的童林飞,从小对农业、农村、农民、土地有着一份特殊的情怀。

小时候在农村,除了上学,种田、抽水灌溉、放牛、种菜(长豇豆)、爬树(采银杏叶)、卖香菇……他常常会帮家里做一些力所能及的农活。

彼时,农村交通不便、信息不畅,加上很多人思想观念和营销意识落后,农产品滞销是常态,也给小小年纪的童林飞留下了“农村穷、农民苦”的深刻印象。

二十岁那年的 10 月,正值青春年少的他,成为村里为数不多的幸运儿,被杭州钢铁集团公司(浙江省大型国有企业之一)招工录用了。在那个时代,能够进入国企,是人人羡慕、人人梦寐以求的“美差”,成为钢铁工人,就意味着有了“铁饭碗”,同时也意味着后半辈子的生活有了着落。

走出乡村,进入城市的童林飞本以为当

了钢铁工人,从此会与农业彻底脱离。没想到,在参加工作的第 5 个年头,一次偶然机会,让他意外接触到了山核桃销售。

学习能力超强的他,很快掌握销售窍门,不仅成为首个在杭州登报纸销售山核桃的人,还创造了个人一天销售 700 斤山核桃的纪录,成为轰动一时的销售达人。

儿时务农的记忆,也在成功卖出山核桃的喜悦中被唤醒,他意识到,经销农产品的利润远比种植加工多得多,同时也让自己更有成就感。童林飞心底第一次冒出了离开国企下海经商的念头。

然而,当时国企依然是无数人挤破脑袋都想端上的“铁饭碗”,是否就此放手离开?考虑到创业的想法尚未成熟,童林飞决定一边上班,一边利用业余时间从事农产品(高山蔬菜等)的种植与销售。

自此,一颗期望从事农业、打通农产品产销之路的种子已然在他的心中种下,静静等待萌发。

创业路,踔厉奋发不停步

工作的第 15 个年头,由于国家产业结构调整政策调整,杭州钢铁集团主业开始转型升级,身处改革潮头的童林飞,再次将目光聚焦到农业农村。

一直想在农业的广阔天地有所作为,叠加对农业农村的那份特殊情怀,一股强大的脱离体制、自主创业的念头再也按捺不住,诚如寂寂寂取养分的种子,终于破土萌发。这一次,他和妻子林小娜一起,毅然放弃高薪,走上了创业之路。

从原本“不务正业”经销农产品的钢铁工



人,摇身变为一名真正的“新农人”,童林飞的心里有着无限憧憬,也渴望着开辟属于自己的一片天空。

只不过,万事开头难,从事农业更是如此。农产品配送服务往往时间长、任务重,工作复杂、细节繁琐,稍有不慎,就会前功尽弃,损失惨重。

企业刚创办的那段时间里,可谓“摸着石头过河”。没有经验、缺少资金,童林飞既是老板,也当工人。采购、搬运、配送……他和妻子身兼数职,风里来雨里去,两人每天工作时间平均达到了 18 到 20 个小时,有时甚至一天只能睡 3 个小时,妻子林小娜更是整整瘦了一圈。

开始创业时,儿子童浩睿正上一年级。或许受父母自力更生、艰苦奋斗精神的感染,这个 8 岁的孩子表现出了超乎同龄人的懂事与坚强,每天早上独自去上学,下午放学独自去晚托班。通常情况下,童林飞要到晚上 8 点多才能到晚托班去接他,可儿子从不哭闹,十分乖巧懂事。

“创业路上,从来不是一个人在战斗,家人、团队(曾在公司工作过的每一名员工)都给予了我莫大的支持,非常感激他们,是大家一路风雨同舟,心手相牵,我才走到了今天,没有他们的付出,就没有我今天所取得的成就。”在此前企业一次年终答谢会上,童林飞动情地说。

促产销,精准扶贫助共富

几年来,在童林飞带领下,杭州民本食品有限公司已经成长为本地颇为知名的现代农业企业,在农副产品配送领域拥有了一席之

地。他的心里,也始终想着一件事——更好地回馈社会。

2019 年 4 月,童林飞结识了浙江省政协松阳集体经济帮扶小组的一名领导,早就有意开拓农业农村市场的他,与前者相谈甚欢、一拍即合。紧接着,童林飞便专程前往丽水市松阳县玉岩镇周安村进行扶贫帮扶。

周安村是一个民风淳朴、山清水秀、四面环山的小山村,由于海拔高、生态环境优良,这里种植的高山无公害蔬菜品质好、营养丰富。然而,由于交通不便、信息不畅,这些蔬菜一直无法走上更多人的餐桌。

此次到周安村,童林飞的主要任务就是为帮扶村里农产品的托底销售进行调研。

经过深度考察,他很快便结合村里实际情况,制定了一套适销对路的拓市场方案——对自行来村里收购四季豆的小商贩,以鼓励为主,对收购价进行保护;对没有收完的四季豆,由童林飞出资按市场价保底全部收购,确保当地农民利益不受损失,种田积极性不受影响。

在如此优惠的托底政策扶持下,最多的时候,童林飞一天要收购近 1 万斤四季豆。

那个夏天,公司仅托底收购就亏损了近 20 万元,但村里老百姓的“钱袋子”鼓了,让童林飞觉得所有的付出都是值得的。对他而言,先富带动后富,让农业兴、农村美、农民富是初心,更是责任。

拓“两山”,探索转换新通道

松阳之行,是一次助共富之旅,也让童林飞找到了打通“两山”转化的一条新路径。

首次考察,他就深深地喜欢上了这里的山和水。彼时,一个念头在心中油然而生:如果能够让这里的好水走出深山,走进城市,该有多好!

次日回杭前,童林飞特意找来几个水壶,带上几份水样品,直接送到了杭州一家检测技术公司,做了水质成分检测分析。经过一系列权威科学实验论证,最后得出的结论是,水中含有的 12 项指标全部合格。

这之后,童林飞又来到松阳县裕溪乡木岱坑村考察,这里的山、水、森林植被同样被保护得很好,堪称原生态。

锚定做好“水文章”,在松阳县政府的大力支持下,经过多轮磋商、调研、可行性论证、水质监测(木岱坑山泉水的 125 项指标全部合格)等,童林飞成立了一家由村企合作,国有资本参股、民营资本控股的现代化混合所有制股份公司——浙松谷泉(丽水)天然饮用水有限公司。

“没想到每天哗啦啦流走的山泉水能变成村民和村集体的收入,没想到我们这样的偏远小山村能有大城市的企业愿意来投资,没想到绿水青山也能带来意想不到的经济效益和社会效益!”对此,木岱坑村村委书记不禁感慨道。

绿水青山就是金山银山。从一名钢铁产业工人转型为“新农人”,再到精准扶贫、打开“两山”转化通道的先行者,创业路上,童林飞的每一步,都走得踏实而稳健。

“未来我将立足乡村,着眼全球,充分发挥木岱坑的资源优势,开发更多生态产品,助力松阳实现农业更强、农村更美、农民更富,打造属于老百姓的好山、好水、好声音。”关于蓝图,童林飞这样描述道。

郑州市标识行业协会 2022 年会员大会暨抖音达人中原高峰论坛举行

本报讯(记者 李代广)8月13日至14日,郑州市标识行业协会 2022 年会员大会暨抖音达人中原高峰论坛,在郑州举行。郑州市标识行业协会发起人张文正、会长张凌,总顾问张峰,以及沈瑞浦、高栋亮等协会副会长、理事,和来自省内外广告行业的优秀代表参加了活动。

郑州航空管理学院艺术设计学院院长、郑州市标识行业协会创意设计顾问孙建华,河南省电子商务协会秘书长张苏丰,郑州旅游职业学院国际工商学院院长、郑州市标识行业协会营销顾问孙权,河南艺术职业学院艺术设计学院副院长、郑州市标识协会设计顾问孙茂军,东莞职业技术学院特聘讲师、郑州市标识协会战略顾问、新媒体达人导师子云,郑州市标识协会特聘品牌顾问、新媒体达人导师常莎,20 年资深广告人、新媒体抖音达



人汪汪姐,企业个人 IP 孵化专家、千齐行新媒体达人齐哥,新媒体抖音达人陈聪,易凯软件特聘广告行业管理高级顾问、新媒体抖音达人张耀斌等参加了活动。

张凌在讲话时,对参加会议的全体会员单位、标识行业同仁、材料设备供应商、兄弟



协会、抖音达人、媒体记者等表示欢迎。她说:“我们齐聚一堂,一是召开郑州市标识行业协会 2022 年度会员大会,对过去一年进行总结回顾;二是走出去请进来,顺应市场趋势,紧跟时代步伐,抓住机遇,迎接挑战,拓宽思维,共享信息,共克时艰。”

鹤煤三矿修旧拧紧“节支阀”

8月9日,笔者在河南能源集团子公司鹤煤三矿了解到,1—7 月份,该矿不断加大物资回收复用力度,在修旧利废、节支降耗环节上做文章,据统计,前 7 个月共计修旧利废 187 万。

细考核。该矿进一步规范各类物资的计划、审批、现场管理和考核奖惩机制,通过“五级考核”对单位和个人的职责分工进行了详细地划分,从矿领导到材料管理部门,从矿职

能科室到区队,再从班组到职工,层层把关,责任到人,逐级考核,奖罚兑现。

严管理。该矿做到活有量可计、活有价可算,用价格结算运作经营管理,把各环节、岗位的工作量化、细化到价格之中,决定职工收入高低,实现“产量重点”向“价格重点”转变,挖掘职工内潜潜力,提高职工工作效率,本着能自主维修决不外委的原则,积极开展修旧利废工作,及时组织相关生产、技术、设备等

专业人员对回收物资进行挑选鉴定,根据实际情况做好加工、自制、改制等工作,不断拓展修旧方法,保证维修加工物资质量。

分目标。该矿层层落实目标责任,使得人人身上都有担子,个个心中有责任;同时教育广大职工从小事做起,从每一道工序入手,精打细算,节支降耗,纠正职工“矿上的东西浪费不心疼”的心态,引导职工提高对节支降耗重要性的认识,培养职工养成节约一滴油、一

颗螺丝钉、一滴水、一张纸等良好习惯,来保证全年各项经济指标的顺利完成。通过推动节能降耗,修旧利废工作的深入开展,加强了企业节约型文化建设,提高了广大职工的成本、节约、增效意识,提高了投身节能降耗工作的自觉性和主动性,充分挖掘企业内潜,降低生产成本,为企业安全可持续发展作出了积极贡献。

(姜世军)