

**河南能源集团
上半年实现利润30亿元**

■本报记者 李代广

7月19日,河南省管企业2022年上半年经济运行暨国企改革情况新闻发布会全省政府新闻发布厅举行,河南能源常务副总经理宋录生以及部分省管企业领导出席发布会并回答记者提问。

宋录生在发布会上介绍说,河南能源按照“根上挖、制上破、治上立”基本要求,全面实施重塑性改革,闯出一条依靠改革实现脱困、化险、重生的新路,当前已转入高质量发展新阶段。2022年上半年完成营业收入596亿元,同比增加146亿元;实现利润30亿元,同比增加19亿元,经济效益创近年来最好水平。

**“正步”人生 从未“稍息”
——记江南公司优秀退伍军人、生产标兵贺耀武**

30多年来,他始终把部队的作风带到工作中,勤学苦练,埋头苦干,实现了每一道工序、每一件产品“零缺陷”,先后获得公司优秀党员、优秀退伍军人等荣誉,今年获得公司生产标兵称号。他是中国兵器集团江南工业公司五分厂055车间总装班职工贺耀武,主要负责多种系列产品的总装及各种科研产品关重工序的装配工作。

“笨”办法实现“零缺陷”

1991年,贺耀武从某军区炮兵团退伍,进入五分厂从事装配工作。贺耀武在装配岗位上时刻以军人作风要求自己,通过多年的勤学苦练,成为了该领域的行家里手。他认为:刀不磨,要生锈;人不学,要落后,必须与时俱进。每上马一种新产品,他都会反复地学习产品工艺和工艺规程,直到彻底弄懂为止。

“笨鸟先飞早入林,功夫不负有心人。”工作中,他往往采取一些很“笨”的办法。比如上班前他会提前到达车间,抽出10多分钟抄写产品工艺的工艺规程,至今他抄写了厚厚的20余本工艺,所有产品的工艺流程都烂熟于心。生产现场,他坚持做到工艺文本到现场,遇到问题时会找工艺或报告技术人员,并及时解决,保证了产品的“零缺陷”,为分厂及时完成年度生产任务奠定了坚实的基础。

高招频扫“拦路虎”

“学然后能行,思然后有得”。贺耀武既有“笨”办法,亦善于思考,他常用高招绝活解决生产难题。

日常工作中,贺耀武与班组员工常常要将几百斤重的产品抬至工作岗位进行装配。每次,裝好一件产品需要抬上抬下好几次,一天下来,他相当于搬运十几吨的重物。虽然累得筋疲力尽,但他依旧锐不可减,在体力大量透支的同时,贺耀武还要完成大量细、复杂、技术含量高的活儿。有的工序要使用专用工具进行装配,力度的大小稍不恰当会造成零部件装配不到位,使产品出现质量问题;有的工序在装配时要极为谨慎小心,零部件间的配合若调整不好,就会使光纤折断;有的工序则只能长时间趴在地上,以特殊的姿势操作完成。每干这些活时,贺耀武总是多观察、多吃苦、多研究,滴水不漏,严格按照工艺要求去干好每一道工序,确保了每一道工序、每一件产品的“零缺陷”。

贺耀武既善于思考,又善于用高招绝活解决生产难题。他坚持做到工艺文本到现场,遇到问题时会找工艺或报告技术人员,并及时解决,保证了产品的“零缺陷”,为分厂及时完成年度生产任务奠定了坚实的基础。

**中铁物贸成都分公司
张开双臂欢迎新员工**

为增强新员工对企业的归属感,帮助新员工尽快融入企业,更好完成角色转变,近日,中铁物贸成都分公司举行2022年新入职大学生欢迎仪式,并开展相关培训。

欢迎会上,中铁物贸成都分公司主要领导人“格局之上皆为景”,在其共庆成立40周年时,分公司捷报频传,在新的历史时期,希望新入职员工要永葆青春、永葆初心使命,要追求进步、勇于创新,在工作中要充分发扬青年作用,要胸怀“国之大者”,担当尽责,争当追梦人、主力军,绽放青春绚丽之花。同时要坚定政治立场,爱国爱党爱企,珍惜当下,依靠自己努力,树立终身学习的理念,发扬吃苦耐劳、拼搏奋斗的精神,正确对待批评,学会沟通,以客户为中心,坚守红线底线。

“活雷锋”奉献无私爱

“送人玫瑰,手有余香。”13年来,热心公益的贺耀武累计献血4400cc,十余本无偿献血证是他大爱人间的最好证明。

“干起活来,贺耀武既是军人又是匠人,吃得苦、耐得烦,近几年他的工时总量在分厂一直名列前茅。”该厂党总支书记俞河这样评价他。

“活雷锋”奉献无私爱

贺耀武仍将以专注、创新、奉献拼搏的军工精神,砥砺奋进,勇往直前,为履行好强军首责贡献绵薄之力。

“氮驱”,绿色发展新动力

7月13日,西南油气田公司输气管理处首次在役管道停气连头工程中进行“高压氮气驱动天然气回收”试验,通过注气站停气连头向下游管道注入天然气,将停气管道内天然气推至1兆帕,各顶工作准备就绪后,高压氮气以瞬时每小时4万方的速度,从成都输气站上威青线管道,沿途威青线(金山-双古)段,开展实施“高压氮气驱动天然气回收”的技术论证与安全性试验,并取得了实质性成功。为实现节能降耗目标,持续推动绿色低碳发展,本次D720威青线天然气连头工程的成功应用,再次验证了该技术的可靠性与通用性,为输气管理处各类型天然气回收利用开辟了新的途径,为公司打造“天然气绿色能源西南模式”闯出新的天地。

(李伟)

**全国政协常委、河南省政协副主席张震宇一行走进仰韶参观调研并表示:
“切实让企业高质量发展的成色更足、后劲更大”**



●全国政协常委、河南省政协副主席、民进河南省委主委张震宇



●河南仰韶酒业党委书记、董事长侯建光

■本报记者 李代广

7月20日,全国政协常委、河南省政协副主席、民进河南省委主委张震宇,河南仰韶营销有限公司总经理助理、品牌中心总监尤全华等领导陪同。张震宇副主席一行走进陶香洞

天体验馆,仰韶酒业品牌宣传栏,陶融香品鉴中心等处参观指导,并详细了解了仰韶酒的历史渊源、文化传承,以及酿造工艺和发展历程。其间,张震宇副主席对仰韶酒的悠久历史、深厚文化,以及品牌荣誉和陶香口感表示了充分肯定。

张震宇副主席一行先后走进了陶香洞

河南仰韶酒业党委书记、董事长侯建光,河南仰韶营销有限公司副总经理,陶融香品鉴中心总监刘琳,河南仰韶营销有限公司总经理助理、品牌中心总监尤全华等领导陪同。

张震宇副主席一行先后走进了陶香洞

天体验馆,仰韶酒业品牌宣传栏,陶融香品鉴中心等处参观指导,并详细了解了仰韶酒的历史渊源、文化传承,以及酿造工艺和发展历程。其间,张震宇副主席对仰韶酒的悠久历史、深厚文化,以及品牌荣誉和陶香口感表示了充分肯定。

张震宇副主席表示,作为豫酒领军企业、标杆企业,仰韶彩展现了豫酒的匠心与创新,体现了豫酒的速度和模式,强化了豫酒的品牌与形象,为豫酒产业加快新旧动能转换、实现高质量发展提供了路径。而强调,产品质量既是赢得经济效益的保障,也是企业高质量发展的应有之义。仰韶酒业要始终坚持质量第一,品质至上的发展理念,产品精准定位,转型锚定方向,以自己的特色模式,切实让企业高质量发展的成色更足、后劲更大,为中原经济发展提供强力支撑。

座谈会上,在认真听取了侯建光董事长关于仰韶酒基础建设、市场运营、技术创新、产品研发,以及企业“十四五”发展规划后,张震宇副主席对仰韶酒业研发酿造、经营销售过程中遇到的问题以及企业在疫情影响下如何调整发展策略等问题进行了认真征询和探讨,就如何大力提升仰韶酒产品品质和企业核心竞争力提出了建议和要求。

座谈会后,在认真听取了侯建光董事长关于仰韶酒基础建设、市场运营、技术创新、产品研发,以及企业“十四五”发展规划后,张震宇副主席对仰韶酒业研发酿造、经营销售过程中遇到的问题以及企业在疫情影响下如何调整发展策略等问题进行了认真征询和探讨,就如何大力提升仰韶酒产品品质和企业核心竞争力提出了建议和要求。

张震宇副主席表示,作为豫酒领军企业、标杆企业,仰韶彩展现了豫酒的匠心与创新,体现了豫酒的速度和模式,强化了豫酒的品牌与形象,为豫酒产业加快新旧动能转换、实现高质量发展提供了路径。而强调,产品质量既是赢得经济效益的保障,也是企业高质量发展的应有之义。仰韶酒业要始终坚持质量第一,品质至上的发展理念,产品精准定位,转型锚定方向,以自己的特色模式,切实让企业高质量发展的成色更足、后劲更大,为中原经济发展提供强力支撑。

9

倍

增长

100.8%

中国

成为

全球

第二大

商品

消费

市场

中等收入

群体

超过

4亿

人

在

中国

“双碳”

目标

下

ESG

环境

社会

责任

公司

治理

、气候

变化

、绿色

金融

等

领域

的

发展

。

她

介绍

说

安永

在

大中华

区

金融

服务

气候

变化

、绿色

金融

等

领域

的

发展

。

她

介绍

说

安永

在

大中华

区

金融

服务

气候

变化

、绿色

金融

等

领域

的

发展

。

她

介绍

说

安永

在

大中华

区

金融

服务

气候

变化

、绿色

金融

等

领域

的

发展

。

她

介绍

说

安永

在

大中华

区

金融

服务

气候

变化

、绿色

金融

等

领域

的

发展

。

她

介绍

说

安永

在

大中华

区

金融

服务