西南油气田长发公司“点线面”结合抓好装置大修工作

6月以来,西南油气田长发公司面对连续开展的天然气净化装置大修工作,紧紧围绕“转观念、勇担当、强管理、创一流”主题教育活动,在忠县分厂装置大修现场,以“点、线、面”相结合积极应对检修施工人员少、工期短、阴雨天气等实际情况,认真抓好装置大修现场施工作业管理,有效推动该厂装置的大修工作平稳进行。

抓住项目管理这个“点”。成立忠县分厂大修项目部,实施项目经理负责制,全面负责检修安全、质量、进度、效益核算等工作。项目部成员职责明晰,分工合作,提前与忠县分厂进行工作对接,编制施工作业方案,合理制订重难点项目施工进度表,对项目关键时间节点进行有效控制。

发挥党员作用这条“线”。成立大修现场党建工作组,将党建项目化管理与检修工作深度融合,组织开展“党员先锋做表率 装置检修勇担当”主题实践活动;党员干部立足大修现场高站位、聚共识、亮身份、做表率、践行动,主动扛起急、难、险、重任务,充分发挥党员的先锋模范作用。

带动参检人员这个“面”。全体参检人员发扬长发公司检修“铁军”善打硬仗、敢打硬仗的作风,克服诸多不利因素给检修施工作业带来的影响,严格按照《天然气处理厂检修现场管理规范》的要求,规范检修现场的施工作业;坚持每天召开班前会、认真落实风险控制措施,把好安全环保施工作业关,有序推动了大修工作的顺利进行。 (张庆洪 夏波)

救护消防战线上的“排头兵”

黑黑的脸庞映衬出他憨厚朴实的性格,满是老茧的双手诉说着他矿山救护的传奇,春去冬来,他凭着对救护消防工作的热爱,坚守在救援工作岗位上差不多3000个日夜了。他叫谢林,今年27岁,家住广元旺苍县,2014年毕业后通过招聘来到川煤华荣能源救消总队广元分队工作,现任广元分队一中队副小队长。笔者在采访他时,谈起所经历的一切,他说道:“我从不后悔我选择的这个职业,再苦再难我都会一直走下去。”

从“菜鸟”到业务尖子。“青春是用来奋斗的”,这是谢林最喜欢的一句格言,当初因为家里条件有限,没能去上大学,成为了他的遗憾。刚走上工作岗位,他就暗暗下定决心,一定不能给家里的亲人丢脸,一定要干出个样子来。刚到分队来的那会儿,当看到形状千奇百怪的各种设备仪器时,他懵了,这些设备不仅没见过,听都没听过。

在一次瓦检仪操作训练课上,要求小队人员根据给出的数据测出该点二氧化碳的含量,在轮到谢林时,他一阵手忙脚乱,给出了错误的测定数值,小队长看见后说道:“瓦检仪操作必须要按照正规流程进行规范操作,在煤矿井下工作时,如果测出了错误的数据,可能会造成瓦斯爆炸、气体中毒,危害后果不可估量……”从那以后,谢林深知业务技能本领如果不够硬,那么在开展工作时危及的不仅仅是个人的生命安全,还会危及大家的生命安全。在之后的日子里,为了尽快从“菜鸟”蜕变到业务尖子,他上班时总会随身携带一个小本子,把平时训练过程中遇到的难点、关键细节全都记在本子上,一有空就向“老人”、技术员请教,下班回到宿舍后,就一头扎进厚厚的业务技能理论知识书本里,常常盯着书本资料一看就是半夜。有人问他这么拼命干嘛,他说:“平时多流汗,战时不流血。我希望在今后的救援时能够发挥自己所学,及时有效地救助到更多的人。”

功夫不负有心人,随着时间的推移,他凭着出色的工作成绩,在2017、2018连续两年被广元分队评为先进个人。2017年11月被共青团四川省委授予“四川省青年岗位能手”称号。2016、2017、2018年度连续被川煤集团青年工作办公室评为优秀青安岗员。

从“新人”到“领头羊”。2019年谢林任广元分队赵家坝中队副小队长,他感觉自己身上的担子更加重了,作为一名小队的核心管理,他深刻明白,一个人强不是强,要把整个小队人员的综合素质拉上来才行,如何提高全员的技能水平,形成一专多能的全面型人才,他有自己的一套工作方法。

近年来,有不少的新人进队,为了尽快让新队员融入团队提高业务技能,他注意观察着每一名队员的技术长处和不足,记录着他们每一次训练工作中存在的问题,再结合自己的学习体会和实践经验,组织大家开展“会诊”比赛。

记得在一次省矿山救援技术竞赛前期,为了能够拿到好的名次,他带领参赛队员白天不惧烈日在训练场上一遍又一遍做着重复的队列动作,尽管汗水打湿了衣襟、模糊了双眼,也不能阻挡他们的脚步。晚上他们就聚在一起钻研仪器,卡着时间来操作,不懂就向别人请教,在网上查找资料,力求做到更加规范完美。终于,辛苦的付出得到了回报,他所带领的团队在竞赛比武上荣获了第十五届四川省矿山救援技术竞赛综合成绩二等奖等诸多荣誉,这些成绩和荣誉的取得正是他平时奋力拼搏、扎实苦干的结果。

“谢林,他工作积极热情,做事缜密、踏实,敢于面对挑战,善于钻研业务,帮助他人,用实际行动在岗位上创造了一个又一个优异成绩,是当之无愧的‘排头兵’。”大家时常这样评价他。 (杜青松)

“应急人”的雅安抢险之征

——记中国安能三局“6.1”芦山地震抢险前方指导组组长周刚

■ 周毅 刘羽

周刚,2019年被国务院国资委表彰为优秀共产党员,“6.1”芦山地震抢险前方指导组组长,是他最新的身份,之前还担当过“应急使命·2022”高原高寒地区抗震救灾演习中国安能三局指导组组长等职。他直接参与或主管应急工作10多年,大大小小参加过40余次抢险救灾、演习演练等任务,实战经历和经验丰富。

6月1日18点25分,武汉到成都的飞机准时落地,摆渡车内纷纷传来手机收到短信的声音,周刚下意识地看了一下短信,“糟糕,雅安市发生了6.1级地震”,他加快了出机场步伐,“咱们马上返回单位准备抢险,不回家了,赶快。”他对同行的韩照梁说道。

坐上车后,韩照梁关心地说道:“周副总,成都基地先遣组和抢险队伍已经由相关负责人带队出发了,您从4月份去甘肃演习到现在,辗转多个省市,好不容易从武汉演习完飞回来,不如您先回趟家,与家人见一面再走吧?”

“抢险抢的就是速度,咱们应急人,抢险最大,现在回单位。”周刚的话听钉截铁。回到单位以后,周刚迅速换上救援服,吃了两口泡面,便立刻向灾区现场进发。

2022年6月1日17时,雅安市芦山县发生6.1级地震,接到灾情信息后,中国安能第三工程局分梯次迅速出动奔赴抢险现场,第一梯队成都基地驻守在雅安市天全县的25名抢险队员,携带7台套装备早已于1日18时出发,于20时到达宝兴县;第二梯队成都分公司专家组于18时出发,21时到达宝兴县。

应急人 从开始出发便是在抢险

在开往灾区现场的路上,周刚边收集研判灾情信息,边指挥第一、二梯队行动。

“要特别注意高边坡、陡崖路段行车安全。”“道路抢通轮式挖掘机很适用。”“宝兴震区人烟稀少但公路河流较多,到达后派一组先遣组到道路损毁的最深处勘查,配足安全员,一定要注意安全。其他人抓紧对接一线指挥部,领受相关任务,以最快的速度投入到抢险救援中。”周刚在车上向成都基地第一梯队队长郭巍电话指挥。

“周副总,我们已经到了现场,还在等待现场指挥部给我们分任务。”郭巍说道。

“咱们应急人,从开始出发就是在抢险,不能只一味等待分任务,要主动想任务、‘抢任务’,把抢险准备工作做在前面。”虽然经过了一天的劳累,但车上的周刚没有一点疲态。当晚23时多,周刚到达芦山县后,第一时间奔赴现场指挥部,现场开展了抢险对接工作,对接完毕后,于当晚连夜赶至宝兴县。

对险情 要独立判断、反复求证

6月2日,根据四川省防汛抗旱指挥部快报显示,青衣江支流宝兴河发生山体滑坡壅塞河道,宝兴河民治电站尾水下游已形成库容约30万立方米壅塞体,壅塞体过流宽度10-15米,出入库流量基本平衡。

“立刻出动侦测小组,与指挥部专家共同步行前往壅塞体进行实景拍摄,评估险情信息。”周刚看完快报后下达了指令。

隔壁的抢险队伍赶紧提醒道:“快报显示自然过流了,没有多大险情,而且已经有专家去了,你们不用冒险过去。”

“自然过流了,但次生灾害隐患肯定很多,对于险情,我们在借鉴快报意见的同时,也会独立判断、反复求证。”周刚如是说道。

通过踏勘小组带回的图像数据,周刚与工程局专家小组反复研判,迅速做出的险情分析与初步处置方案,令宝兴县抢险救援指挥部多位专家赞叹不已,力荐由中国安能三局来处置。现场指挥部领导当即拍板,邀请安能三局专家组共同研判险情,并以安能三局的处置意见为主,进一步优化壅塞体处置方案。

要抢好险 咱们要当先锋、打头阵

“你看这中国安能的速度,涵管就已经到现场了”,来到现场的地方领导惊叹不已,这才刚刚定下的处置方案,解决过河的东西就已经准备好在岸边了。这是周刚在充分了解现场后,提前做的工作部署:专家组把方案研究制定好,争取现场指挥部专家认可;抢险组做好装备物资准备,就近找到过河的材料,自己的装备过不去就到现场附近找装备。这是周刚多年来抢险实战经验总结。

在壅塞体的排除过程中,周刚一直在现场靠前指挥,与现场处置人员同甘共苦。他每天在现场一站就是10多个小时,腰酸了、腿麻了,走动一下,就是不能坐下来休息一下,因为几十名战友在现场冒着生命危险作业,容不得他半点疏忽,他紧紧盯着滚石的山坡,生怕安全员没有发现危险。

可惜天公不作美,6月4日下起了小雨,周刚在去壅塞体的路上,由于前方山上突然落下滚石,避险中不慎被石头绊了一脚,手部、腿部都磕在大石上受了严重擦伤。周边安全员急忙跑过来扶起周刚,想将他送回前进指挥所,周刚立马拒绝了他们,“抢险嘛,磕磕碰碰常有的事,你们继续站好你们的岗位,我没事,自己能行。”

一个小时、两个小时、三个小时,周刚带着伤痛在处置现场一直坚持到晚上。回营地的路上,走路开始有点“瘸”了,他强忍着。通过宝兴电站大坝还有几十来楼梯坡要下,同行的人都想来扶他一把,但他甩了甩腿笑着说道:“没问题的,这点伤不算什么。”也许是领导的“里子”,他一再强忍着回到了营地,但给所有抢险指战员留下了“领导的样子”,告诉大家,所经历的痛和苦,只要忍一忍,都会过去的。

抢险、演习、备战,连续辗转、连续奋战,周刚如一名冲锋在前的战士,时刻保持着昂扬的斗志和灵活的精力,他用实际行动为雅安地震抢险中的广大安能指战员树立了一个“应急人”的榜样。

国资委中央企业应急会商管应急指挥骨干集训6月中旬即将展开,为高质量筹办好此次会议,还没有等抢险结束,周刚又要踏上新的征途。

杨守海:资本运作行业的助推者

■ 刘玉芹

他从业20多年来,见证了中国IPO上市、债权股权投融资、产业战略投资的发展与挑战;他深度洞察投资趋势,先后在多家知名企业担任战略投资官等要职;他拥有国际化的经验和视野,始终关注投资入增值和提升公司战略核心竞争力,他是资本运作领域的助推者——杨守海。

毕业于历史悠久的美国密歇根大学,杨守海便一直致力于资本运作领域相关工作。从业期间他凭借优异的综合素质、业务能力和学习能力得到了公司和行业的认可,并带领专业投资团队参与完成了众多业界引人注目的项目。多年来,他坚持在稳健中求进步,在创新中求发展,在追求实现价值增值和效益增长的同时,也兼顾了社会效益和社会责任。

在知合控股有限公司担任副总裁兼资本运作负责人期间,杨守海负责重大股债筹资、并购以及战略资本安排等,他在公司资本安全、流动配置及业务协同等方面为公司战略运营提供管理和建议,以资本角度推动业务规划发展,有序资本市场沟通、管理市场估值逻辑,有效提升公司价值。其中由他参与管理的步长医药财务投资管理和退出,盈利达到50%,凭借颇具前瞻性的投资经验、精准的专业投资眼光和出色的资本运作能力,杨守海实现了投资人资金的保值增值,为公司创造了满意的投资回报。

在新希望六和股份有限公司担任副总裁兼首席战略投资官期间,杨守海站在更高的层面上把控资本运作的精准性,他聚焦公司战略方向和核心能力,围绕公司总体发展愿景,积极借助上市平台进行资本运作,赋能公司创新实业发展。其中他推动了新希望定增募资40亿元,分别在广东、湖北、山东、广西、贵州、河北和陕西新建10个生猪养殖项目,年出栏商品猪增加308万头,年增加饲料销量89.55万吨。通过此次定增新希望扩大了生猪养殖业务规模,加快实现了生猪标准化规模养殖布局,截至2020年底,新希望收入首次突破千亿元关口,并实现高双位数增长,经营活动现金流也表现突出,猪养殖成为新希望的另一支柱产业。仅两年时间,杨守海及其团队通过资本运作,助力新希望实现了规模化的快速扩张。

如今,杨守海在新的起点蓄势待发,准备扬帆启航,凭借他深厚的专业积淀、丰富多样的从业经验、出众的业务和管理能力,他将继续开拓创新,不断迎接新的挑战,成为中国资本运作行业迅速发展的重要推动者。

在文化浪潮中,跨媒体传播专家周胜飞的践行之路

1993年,刚刚从浙江传媒大学播音系毕业的周胜飞或许没有想到,在接下来20多年的时间里,他会在媒体与文化行业浸润如此之久。说他是个“跨媒体传播专家”,不仅因为他从业时间之长,也更因为他几乎涉猎了媒体行业中最热门的领域。随着文化浪潮的涌动和起伏,他也经历了媒体人的辉煌与转折。

从传媒大学毕业后的周胜飞,顺利进入山东电视台担任一名主持人。但他并没有止步于按部就班的工作,仍保留了新闻媒体人的敏锐度和观察力。他与同事创作的《铁老大还能大多久》报道,见证了中国铁路的第一次大提速;《金鸟飞进上海滩》的专题新闻,率先洞察电动车市场的爆发。之后凭借这两部作品,周胜飞两次获得“中国电视奖”。

而传统媒体人的“提速”和“出路”又在何方?

从山东电视台辞职的周胜飞,重新审视媒体的文化价值与实效价值。他用一年的时间,从山东宏智传媒的业务员做到分公司总经理,这段经历给了他极大的信心,同时也让他进入创办于香港的国际化电视媒体——阳光卫视。担任广告总监的他化身“空中飞人”,带领团队在各大城市进行广告推广,而在节目品效管理上,他创造了“中央厨房”模式:即整体购入节目,多元碎片分发,以达到最佳播出效果。2001年在中国广告领袖大会上,周胜飞获得“中国最年轻的媒体广告人”奖。

“当时的我很兴奋,或者说亢奋,互联网媒体将极大颠覆现有的媒体业态!”千禧年前后,随着互联网的普及和科技的进步,互联网媒体也迎来崛起。依靠多年来积累的媒体、平台、客户等资源,周胜飞开始在文化行业崭露头角,并于2012年创立鑫佑文化传媒,开启在电影电视、综艺节目、文艺演出等文化产业领域的征程,与央视、各大卫视及主流视频平台开展包括统筹、制作、商务、宣传、营销、执行等在内的合作业务,备受信赖与好评。

“不忘初心,应势而为。”回首20余年媒体人的文化践行之路,周胜飞如是说。在媒体业态重塑与竞合之中,不断扩展多元化国际舞台,不断迎接新的挑战,周胜飞从未停止自己的步伐。

(李朗凤)

热血抗疫 与爱同行 献礼党的二十大

为落实河南省委“能力作风建设年”工作部署,进一步弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿服务精神,解决因疫情献血人员减少,血液库存不足的燃眉之急,6月8日上午,鹤壁煤化工联合鹤壁市中心血站组织开展了“无偿献血助抗疫 国资倾情献爱心”义务献血活动。

献血现场人头攒动,暖意融融。无偿献血志愿者依次有序进行填表登记、初步筛查、血液检查后,撸起袖子奉献出自己的热血。

“一想到自己的血液能帮助到别人,就觉得特别有意义,而且献血对自己身体也有好处。”第一次参与献血的职工张鹏鹏笑着说道。参与此次无偿献血活动的,既有多次献血的“功臣老将”,也有初次上阵的“优秀新兵”,有刚下夜班的职工,也有工作间隙前来献血、献完血马上又回到岗位的职工。

服股热血汇聚志愿力量,党徽闪耀凝聚红色生命。本次献血活动该公司共37名党员干部职工献血成功,献血量14800ml。鹤壁煤化工人用实际行动践行“感恩社会”的誓言,展现出新时代党员的正能量和无私奉献精神,以奔涌的热血为党旗添彩,用实际行动为党的二十大献礼。

(郭宏薇 高鹏)

强基 精准 创新

深圳打出产业集群“组合拳”

■ 孙飞 印朋

制造业立市“强基”、15%市域面积建设园区、强化原始创新和颠覆性技术创新……锚定培育世界级先进制造业集群目标,“创新之城”深圳近期持续出台新举措,打出坚定有力的高质量发展“组合拳”。

制造业立市,推动高质量发展

深圳坪山,新能源汽车产线忙碌,车鸣清脆。

中国汽车工业协会最新公布的数据显示,4月我国新能源汽车销量同比增长44.6%,达到近30万辆。总部位于深圳坪山区的比亚迪公司4月新能源汽车销量超过10万辆,同比增长136.5%。

不少分析人士认为,当前我国经济发展面临需求收缩、供给冲击、预期转弱三重压力,制造业的“定盘星”作用更加凸显。

在有“世界工厂”之称的珠三角,从地方两会到近期出台的举措,经济大市深圳多次强调“制造业立市”,增强现代产业体系竞争力。

6月上旬,深圳发布关于发展壮大战略性新兴产业集群和培育发展未来产业的意见,提出一系列培育发展壮大“20+8”产业集群的政策。

20个战略新兴产业集群包括网络与通信、半导体与集成电路、超高清视频显示等;8大未来产业则有合成生物、脑科学与类脑智能、量子信息等。

“意见提出的‘20+8’产业集群都是深圳具有一定领先基础的产业,政策的推出显示深圳坚持制造业立市‘强基’的决心,也对深圳实现科技自立自强、加快建设科技和产业创新高地具有重要作用。”深圳市建设中国特色社会主义先行示范区研究中心副主任谭刚表示。

一季度,深圳20个战略新兴产业集群合计实现增加值2776.28亿元,占GDP比重为39.3%。

精准布局,15%市域面积建设园区

市域面积本就十分紧张的深圳,将坚持集中连片、集约节约,突出高端先进制造,规划建设总面积300平方公里左右的20个先进制造业园区,形成“启动区、拓展区、储备区”空间梯度体系,为战略性新兴产业发展提供坚实的空间保障。

土地是深圳最稀缺的资源和市场要素。300平方公里园区占深圳总面积1997.47平方公里的约15%,足以看出深圳的决心。深圳微芯生物科技股份有限公司副总经理赵巍梅说:“空间是产业发展必不可少的基础要素,产业空间保障给了企业很大信心。”

今年6月,深圳市第三代半导体产业链重大项目开启全面主体施工。这一项目重点布局6英寸碳化硅单晶衬底及碳化硅外延片材料,项目一期投资32.70亿元,达产后将实现年产10万片碳化硅衬底与25万片外延片。

深圳市重投天科半导体有限公司常务副总经理曾江说,深圳相关政策精准布局,明晰了空间定位和具体的支持方向,促进产业集群的形成,构建同城同域紧密融合的“产业朋友圈”。

原始创新,挺进科技发展深水区

深圳发布的意见同时提出,坚持自立自强、创新引领;强化原始创新和颠覆性技术创新,加强前沿技术研发,加大关键核心技术攻关力度,构建自主安全、多元可控的产业链、供应链。

作为深圳建设综合性国家科学中心主阵地的核心承载区之一,深圳光明科学城正在成为高端科研资源聚集地和原始创新策源地。深圳市神经科学研究院等项目已在光明科学城投入使用,材料基因组等设施平台正在加紧建设。

“搭建从源头创新到技术孵化,再到应用落地的创新生态链,是我们努力的方向。”深圳光明脑科学技术产业创新中心相关负责人说。

更多基础研究之“树”,正在不断成长。

位于深圳的新型科研机构鹏城实验室,致力于建设关键大科学装置“鹏城云脑II”,打造人工智能基础性研究平台,算力和数据吞吐能力居于世界先进水平。

“客观来看,深圳‘20+8’的一些产业链还存在‘卡脖子’问题,要持续创新驱动、攻坚研发、畅通链条,打造世界级产业集群。”中国(深圳)综合开发研究院公共经济研究所执行所长汪云兴说。

新东方双语直播带货“火出圈”

■ 谢若琳

经过半年摸索,俞敏洪终于找到了一套适合新东方的直播打法。第三方平台灰豚数据显示,6月11日,新东方在线旗下官方直播间“东方甄选”观看人数达1274.6万,当日GMV(商品交易总额)为2100.43万元,在抖音平台带货榜排名第6位。就在本月初(6月1日),“东方甄选”的排名还远在229名。可以说,这是“双减”政策实施后,新东方转型直播带货以来的一次飞跃式成长。

双语直播带货出圈 新东方在线大涨近40%

2021年12月28日,新东方在线推出“东方甄选”直播平台,主要销售农产品。抖音信息显示,“东方甄选”运营主体东方优选(北京)科技有限公司是新东方在线100%控股的企业。

在转型直播带货初期,“东方甄选”并未实际“出圈”,尽管俞敏洪与新东方在线CEO孙东旭一起上阵助成,但舆论关注点仍围绕在俞敏洪的个人观点输出,以及俞敏洪与各位名人连线的周边话题上。

直至今年6月份以来,“新东方直播间”队伍登场,带货主播们在直播间聊人生、聊际遇、聊诗词、聊理想,用标准的英语发音谈莎士比亚的十四行诗,边教英语边卖货,瞬间圈粉无数。网友直呼,这就是直播带货的天花板。

“本来我是去看热闹的,结果一个小时内,我下单了一本儿童从书《藏在地图里的中国历史》和一本余华的小说《活着》。退出直播间后,我才意识到,我们家根本没有孩子需要看儿童从书,而且《活着》我之前也看过。”一位从事艺术工作的陈女士对记者表示,“新东方的直播间似乎有种魔力,让你忍不住点头赞叹并付款,这或许就是‘知识付费’吧。”

“看直播仿佛在上英语课,我不但学会了几个短语,还知道年排‘原切’是O-riginal Cutting。顶级老师免费教学,太值了。”在汽车行业做销售工作的尤女士对记者表示。

截至6月12日记者截稿,“东方甄选”已经有290万粉丝,而本月初(6月1日)的粉丝数还不到百万。二级市场受此消息影响迅速升温,6月10日,港股新东方在线收涨39.37%,美股新东方收涨10.12%。

网经社电子商务研究中心数字生活分析师陈礼腾告诉记者,此前新东方的直播方式与传统直播带货别无二致,只凭俞敏洪的话题流量,很难在当下火热的直播行业里出圈。此次新东方开启双语带货,颠覆了传统直播带货模式,通过文化知识的输出创新了直播带货形式,让大家耳目一新。

“但用户最终看的还是产品本身的竞争力。”陈礼腾认为,如果新东方直播团队可以长期输出多样性的内容,让用户保持新鲜感与收获感,这种带货模式才是可持续的。

教育机构跨界忙 新东方模式能复制吗?

“双减”政策发布实施后,教育企业必须剥离K12业务。为此,包括新东方在内的很多教育企业开始探索转型之路。2021年8月16日,教育部官网刊登《校外培训机构转型路子多》一文,为学科类K12培训机构指明助力校内教育、加强素质教育、指导家庭教育、发展职业教育等七大转型路径。

“自‘双减’政策实施后,我对新东方的定义是成为以教育产品为核心的教育公司。产品需要销售渠道,我发现最有效的销售渠道除了找代理外,就是直播带货。”俞敏洪表示,“去年,我带领大家建了‘东方甄选’,希望开拓一条和教育不太相关的农产品之路。现在半年过去了,已经有了稳定的销量,并且已开启了自己品牌的农产品之路。”

除新东方外,其他教育企业也开启了花式跨界转型之路。今年2月份,朴新教育宣布,公司之在评估并布局中国快餐连锁餐厅业务。在2021年底,公司决定出售旗下K12学科校外培训业务。6月10日,瑞思教育发布公告称,公司完成与能链智电的合并交易,股票代码从“REDU”更改为“NAAS”,化身“充电服务第一股”。

教培行业的转型是很艰难的,对带领团队成员进行“二次创业”的教育机构应该给予更多的支持。21世纪教育研究院院长熊丙奇对记者表示,新东方的直播带货仍处于艰难探索阶段。尽管此次新东方直播“火出了圈”,但人气能否维持,销量能否持续增长,还有待观察。

中国教育科学研究院研究员储朝晖告诉记者,各家教育企业本身差异很大,无法都按照新东方模式去做直播。“事实上,学科类教育产业转型,不仅仅是企业层面的转型,更多的是教育行业从业者的转型,老师们更适合什么样的就业岗位?做主播、做餐饮,都是一种尝试。”

也有专注于教育行业的研究员认为,“过去一年,学科类教育机构加速转型,有的布局素质教育,有的跨界转换赛道,目前看来,教培行业最难的时刻已经过去,新东方模式将为教育行业带来新的启发,教培企业的跨界转型也大有可为。”

“云”上加速度 河北怀来打造大数据产业高地

强大算力可应对海量数据;多条光缆和多套千线传输设备直通赛区;大数据、云计算与5G技术等新科技实现有机融合……不久前的北京冬奥会、冬残奥会上,依托域内大数据产业,河北怀来为张家口赛区提供了信息共享、高清视频、智能天气等技术引领服务,科技助力冬奥赛场。

近年来,依托京津冀协同发展、首都“两区”建设、国家级可再生能源示范区建设等重大战略机遇,从零出发的怀来大数据产业乘势而上,围绕新一代信息技术产业链布局,以“数据+软件”为主攻方向,大力发展数字经济。这个昔日以甜菊种植闻名的小县,正迅速崛起为大数据产业的新高地。

记者采访了解到,目前,已有秦淮数据、腾讯科技、中国联通、中国电信、合盈数据、亿安天下等一批大数据企业,以及软通动力、竞业达等软件龙头企业相继签约落地怀来并部分投入运营,形成以东花园为龙头,辐射沙城、存瑞、桑园的“一龙头三片区”产业发展格局。

作为本地孵化并进入高速发展阶段的高新技术龙头企业,秦淮数据从怀来启航,现已成长为全球首家以泛亚太市场作为业务发展核心区域的超大规模数据中心解决方案运营商。当前在怀来东花园镇、存瑞镇和桑园镇建设数据中心,共有4个项目,运营服务器54.9万台。

没有梧桐树,哪得金凤凰?好山好水好风光的怀来充分发挥自身区位、交通、能源、气候等方面优势,努力营造良好的大数据产业发展环境,为企业发展筑巢,为城市未来筑梦。

在合盈数据项目负责人吕志勇看来,怀来拥有着建设数据中心的独特优势条件。

“区位方面,怀来紧邻北京,交通便利。京张高铁在此设有两个高铁站,是北京互联网、人工智能、金融等行业需求外溢及扩建的首选。同时,当地三大运营商光纤直连北京,可实现与北京网络‘零延迟’。”吕志勇说,除距离优势外,张家口还是国家级可再生能源示范区,拥有丰富的风能与太阳能,怀来年平均温度为9.1摄氏度,十分有利于数据中心散热和降低能耗。

合盈数据工程建设负责人薛勇说,“身在怀来,建设怀来,享受怀来,赋能北京。”这是自己在怀来工作生活两年的真实写照。地处北京半小时生活圈内,这里,是一个生态环境优越,空气质量良好,集聚“智慧”、科技、生态的宝地。

优势与机遇造就的“天时地利”,引得一批又一批项目接连在怀来落地。当前,全县累计签约项目总投资超过1000亿元,聚集上下游数字经济企业72家,签约服务器约450万台,初步形成大数据集聚发展态势。

今年年初,国家“东数西算”工程将怀来纳入全国一体化算力网络京津冀枢纽节点张家口数据中心集群建设的起步区。在美丽的官厅湖畔,大数据产业正成为怀来高质量发展的崭新名片。

“未来,怀来将坚持在服务首都中发展壮大数据产业,围绕政务服务、工业互联网、金融证券等领域规划建设一批超大型数据中心,形成一批‘东数西算’典型示范场景和应用。”怀来县副县长白佳强说,预计到2025年底,怀来县“数据+软件”产业规模将达700亿元,高新技术企业超100家,引进人才5万人以上,数字经济产业体系基本形成。

(秦婧)

三个关键词透视中小企业内生动力

■ 郭倩 刘巍巍 白田田 胡锐

量大面广的中小企业是中国经济韧性、潜力所在。如何进一步激发中小企业潜力,让中小企业发展更稳健?记者在走访相关部门、一线企业调研中了解到,走专精特新发展之路,加快大中小企业融通创新,上“云”用“数”加快数字化转型成为各地各部门增强企业内生动力的关键发力点,也成为广大中小企业积极应对挑战、化解压力的主动选择。

专精特新:“幼苗长成参天大树”

不久前,安徽省中小企业(专精特新)发展基金投资的5000万元,让合肥万豪能源设备有限责任公司总经理张留瑜解了燃眉之急。“近年来能源市场火爆,公司发展迅速,但资金压力随之增大。”公司总经理张留瑜告诉记者,关键时刻政府引导基金及时补充了现金流,让企业有了加大技改投入、进一步拓展市场的底气。

在江苏无锡,行政审批中心、国土、规划、审图中心……最近重出经济开发区专员王振华为专精特新中小企业无锡恒和环保科技有限公司协调用地的各类审批事务忙碌。“我们为企业做好申报、审批等工作,让企业腾出精力专心研发。”王振华说,专精特新中小企业服务专员在江苏共有600多名,他们从业资源对接、促企能力提升等方面提供针对性服务,助企解难题、增活力。

加快优质企业梯队建设、运用好资本“助推器”、因地制宜开展特色化服务……近段时间,多地密集出台专精特新专项规划,推动技术、资金、人才等要素向专精特新中小企业集聚。

“优质中小企业创新能力强、成长性好,是提升产业链供应链稳定性和竞争力的基础力量。”工信部中小企业局相关负责人表示,目前已累计培育“小巨人”企业4762家,带动各省培育专精特新中小企业4.8万多家。

明确评价或认定标准,统筹运用财税、金融、技术等政策工具持续支持优质中小企业发展……近日《优质中小企业梯度培育管理暂行办法》发布,将加快构建涵盖创新型中小企业、专精特新中小企业、专精特新“小巨人”企业的优质中小企业梯度培育体系。

“一棵幼苗成长为参天大树不可能一蹴而就,三类企业代表了优质中小企业发展的不同阶段。”上述负责人表示,希望经过若干年的持续培育,优质中小企业里能够有一大批企业成长为国内国际知名企业,为我国的经济社会发展作出更大贡献。

融通创新:“大河有水小河满,小河有水大河满”

作为一家生产螺旋锥齿轮加工机床的专精特新中小企业,湖南中大创远数控装备有限公司是不少汽车、工程机械等行业龙头企业产业链上的关键一环。

“企业最难的不是研发阶段,而是市场对企业认知的阶段。以市场为导向,中小企业正加快融入龙头企业产业链供应链。”中大创远副总经理余娟说,一些主机厂使用国产机床后,发现产品效率、精度、能耗都符合要求,开始改变了思路。在全球疫情的大背景下,国内企业的响应更加快速,能够确保供应链更加稳定安全。

中小企业进入龙头企业供应链的同时,不少龙头企业也正加快创新资源共享。

在15个城市建立产业加速中心和双创基地,累计孵化入驻创业团队、中小企业1500余家……当前,科大讯飞产业加速中心正依托其人工智能开放创新平台,将核心技术、供应链渠道等资源向中小企业开放。“中小企业凭借其创新活力可以对大企业关键环节创新形成支撑,也是激发大企业提升资源利用效率的外在推力。”科大讯飞产业加速中心总经理方明说。

“大中小企业融通创新成为促进中小企业高质量发展的重要途径。”中国人民大学国家中小企业研究院副院长孙文凯认为,大企业技术储备、人才储备充足,有良好的创新应用场景和巨量上游产品需求,应起着引领和支撑的作用;中小企业应积极融入大企业主导的产业链,实现市场和创新的双重对接。

展望下一步,以创新链、产业链、供应链等“七条链”为着力点,构建大中小企业相互依存、相互促进的发展生态……工信部、国家发展改革委等11个部门近日联合发文,提出推动大中小企业融通创新的新举措。

“我们将进一步鼓励大型企业、平台企业完善供应链上下游企业利益共享、风险共担机制,营造‘大河有水小河满,小河有水大河满’的发展局面。”工信部副部长徐晓兰说。

数字化转型:做好关乎长远发展的“必修课”

从五金上料到网布模切,再到分穴摆盘、视觉检测……在常州润邦模塑科技有限公司的生产车间,手机扬声器的每一个生产步骤都由机器人精准“掌控”,10道工序一气呵成,短短7秒钟即可下线8个产品。

2017年,常州润邦投入1400万元引进首批20台先进设备,此后又投入300万元为每台设备安装协作机器人。如今,这家深耕于精密注塑模具的企业已成为一家中国电声行业龙头企业的重要战略供应商。

“数字化转型助力企业产值不断攀升,抵御风险的能力持续增强。”企业负责人梁军告诉记者,公司产值从2015年的不足2000万元跃升至2021年的1.2亿元,今年有望突破2亿元。

产品设计、车间工厂、物流运输……越来越多的中小企业将数字化、智能化嵌入生产全链条,带来提质增效的深刻变革。

“数字化转型为中小企业提质增效、降本减存提供新选择。”中国工业互联网研究院院长曾春从业多年,要进一步解决“不会转”“不能转”“不敢转”的难题,激发中小企业数字化转型内生动力。

“对制造业中小企业发展而言,数字化转型已不是‘选择题’,而是关乎生存和长远发展的‘必修课’。”工信部中小企业局相关负责人说。据介绍,工信部将研制中小企业数字化转型指导文件,指导企业明确转型路径。到2022年底,组织100家以上工业互联网平台和数字化转型服务商为10万家以上中小企业提供数字化转型服务。