

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第135期 总第10445期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:邓梅 版式:黄健 全年定价:450元 零售价:2.00元

2022年6月7日 星期二 壬寅年 五月初九



河南能源董事长梁铁山到鹤壁园区调研时强调 全力推进项目建设 聚力抓好安全生产

本报讯(记者 李代广 通讯员 麻泽亚 刘晓帆 郭宏薇)6月4日,河南能源化工集团董事长梁铁山一行到鹤壁园区调研项目建设和安全生产工作,鹤壁市副市长郝志军、河南能源总工程师杨恒一同调研。

当天下午,梁铁山一行首先来到电石厂,在详细询问了项目产能、复工复产工作中遇到的困难和问题后指出,年产45万吨电石项目是鹤壁煤化工产业链条的重要一环,要充分发挥鹤壁园区现有产业优势,把握市场机遇,尽快推进项目复工复产;要着力解决技改措施、内部供电等制约该项目复工复产关键问题,持续增强产业链供应链稳定性和竞争力,为企业改革重生和地方经济建设积极贡献力量。

随后,梁铁山一行来到年产30万吨聚甲醛一期6万吨项目建设现场,听取了鹤壁园区董事长郭少锋的工作汇报,实地查看、详细了解项目规划设计、施工进度等情况,并详细询问了聚氨酯项目推进情况。

梁铁山强调,要加大项目建设推进力度,加快完善鹤壁园区产业链条,提升产品层次,形成规模效应,坚持走高端化、差异化、绿色化发展之路,将综合性新材料产业园做大做强做优。要树牢“三不四可”安全理念,把安全生产真正摆到首要位置,统筹安全与生产、安全与发展的关系,践行“零”理念,实现“零”目标,切实维护广大职工的切身利益和生命安全,以更加安全稳定的态势迎接党的二十大胜利召开。

中国进出口银行 出台28条措施助力稳经济

记者日前从中国进出口银行获悉,进出口银行发挥政策性金融补短板、跨周期调节作用,出台28条政策举措,助力稳住经济大盘和外贸外贸基本盘。

此次出台的政策举措主要涉及四方面,即助力市场主体、缓解企业经营压力;强化资源配置,提升服务经济社会发展能力;保障畅通运转,稳固制造业产业链供应链;完善金融服务,提升服务企业效率。

进出口银行表示,将通过降低贷款利率水平、免收企业转账汇款手续费、减收收取支付结算手续费等方式,让利受疫情影响企业。给予中小企业延期付息和无还本续贷支持,延长中小企业客户授信方案有效期,用好直贷和转贷产品,切实支持小微企业发展。

进出口银行将聚焦疫情防控、复工复产、稳外贸稳外资及保产业链供应链稳定等关键领域,加大信贷投放力度。同时,加大对重大项目的支持力度,投放更多中长期贷款,发挥好政策性银行长期支持作用。

同时,进出口银行还将加大对核心企业和产业链供应链配套企业支持,推动核心企业信用向上下游小微企业传导,缓解小微企业融资难、融资贵问题。用好用足重大项目提前介入和业务审批绿色通道机制,满足企业对资金投放效率的需求。发挥科技赋能优势,丰富线上渠道业务和网银交易品种,解决疫情期间客户难以临柜的问题。

数据显示,今年1至5月,进出口银行累计投放贷款8551亿元,其中投放外贸产业贷款6315亿元,同比增长10.7%。截至5月末,进出口银行外贸产业贷款余额2.57万亿元,同比增长17.6%。(姚均芳)



有喜庆·今世缘
有缘 就喝 今世缘
CCTV10《每餐饭》热播冠名

新闻热线:028-87319500
投稿邮箱:cjb490@sina.com



企业家日报微信公众平台 二维码
中国企业家网 二维码

濮阳市与北京海德利森签订战略合作协议

双方就氢能项目建设开展战略合作,从第一次见面对接洽谈,到正式签约仅5个小时,彰显了“濮阳速度”和“海德利森效率”;这也是本报不断转变工作职能、深度服务地方政府招商引资和企业之间合作共赢的又一成功案列

■ 本报记者 李代广

6月3日,是中华民族的传统节日端午节,河南省濮阳市人民政府与北京海德利森科技有限公司(下称“海德利森”)氢能项目战略合作签约仪式在濮阳迎宾馆举行。

濮阳市委书记杨青玖,市委常委、市委秘书长惠康,副市长周锋,企业家日报社中国企业家联谊会秘书长单恒伟,海德利森董事长巩宁峰和华中大区总经理李树跃等出席签约仪式。

周锋与巩宁峰签订合作协议,根据协议,双方将开展股权基金合作、建设大规模场景液驱压缩机加氢示范站、共建氢安全技术中心研究院、开展加氢站装备核心部件的产业制造,以及“制、储、运、加”氢商业模式的探索及应用。

这个项目的正式签约,是在单恒伟秘书长的牵线搭桥下促成的,双方就氢能项目建设开展战略合作,从第一次见面对接洽谈,到正式签约仅5个小时,彰显了“濮阳速度”和“海德利森效率”;这也是本报不断转变工作职能、深度服务地方政府招商引资和企业之



间合作共赢的又一成功案列。

杨青玖对签约表示热烈祝贺,他指出,近年来,濮阳把氢能产业作为实施换道领跑战略的重点努力方向,以氢能利用为突破,加快布局未来产业。建设了氢能产业研究院,围绕制氢、储运等关键技术开展科技攻关,打造产学研用紧密结合的氢能产业技术创新体系;成立了氢能产业发展领导小组、产业联盟和项目推进专班,加强顶层设计,出台支持政策,实施关键节点项目,氢能产业发展方兴未艾。

海德利森是一家高新技术企业,提供从研发设计、集成、安装、调试、培训、售后服务、备件保障及高压管路工程、高压系统改造等项目的全套解决方案。该公司的集成服务高压流体成套设备系统,是国内高压高纯气体增压系统与高压检测系统的领先者。

杨青玖表示,海德利森与濮阳前瞻布局未来产业和高质量发展目标高度契合,双方

有巨大合作空间。濮阳将一如既往地秉持“亲商、爱商、安商、富商”理念,持续跟踪对接、主动靠前服务,竭尽全力为项目建设提供支持保障,全力支持海德利森在濮投资兴业、做大做强,携手共创美好未来。

单恒伟对此次签约表示祝贺,对濮阳发展氢能产业的坚定信心、付出的努力、取得的成绩给予高度肯定。他说,本次签约标志着濮阳在全省前瞻布局未来产业的新赛道,特别是在全省乃至全国氢能产业发展的新赛道上,走在前列、勇立潮头;可以看出濮阳贯彻落实河南省委书记楼阳生在濮阳调研指示精神力度之大、决心之强、方法之充分,能看出濮阳在创新驱动发展,走出全面转型高质量发展新路步伐之坚定和快速。

单恒伟表示,通过这次签约,可以看出濮阳的政治生态好、思想觉悟高、大局意识和发展意识强、营商环境优、产业定位准、内生动

力足、发展后劲强;时刻都能强烈感受到濮阳对转型升级、加快经济发展的渴望;时刻都能感受到濮阳各级领导干部对干事业的那种蓬勃向上、争分夺秒、时不我待的精神状态;时刻都能感受到濮阳全市对招商引资的重视和对有问题立刻办、马上办、不推诿、不回避的认真负责;时刻都能感受到濮阳上下对招商引资和在尊商、重商、亲商、富商、安商的超强重视程度和浓厚的营商环境。

3日上午,杨青玖等与单恒伟、巩宁峰一行围绕氢能战略合作开展了深入对接洽谈,并在多个领域迅速达成合作意向,仅过了5个小时,双方就正式签约,充分彰显了“濮阳速度”和“海德利森效率”。

在签约之前,双方还深入濮阳市中原油田氢能产业研究院和中心太康科技能源集团(濮阳)有限公司,实地考察濮阳的氢能产业研究和发展情况。

柴油机“大咖”和新能源“新锐” 潍柴集团在两条“赛道”迸发澎湃动力

■ 张志龙 陈国峰

柴油机自诞生至今已超过百年,经过人类的不懈努力,这种传统动力装置的热效率似乎已达到极限。然而近几年,柴油机本体热效率的世界纪录却一再被一家中国公司刷新。

与此同时,这家企业还在发力新能源,燃料电池、混合动力、纯电动三大新能源技术路线齐头并进,其中氢燃料电池发动机已实现量产。

是什么让这家企业戴上柴油机“大咖”和新能源“新锐”这两顶“桂冠”?带着这个疑问,记者走访了位于山东潍坊的潍柴控股集团有限公司(潍柴集团),看他们依靠创新,在传统柴油机和新能源两条“赛道”上迸发澎湃动力。

深耕传统 突破柴油机热效率极限

5月末的潍坊气温骤升,潍柴内燃机实验室里也是一片火热,潍柴青年科学家窦站成和一群科研人员正向着柴油机本体52%热效率发起挑战。

热效率是衡量内燃机燃油利用效率的标准,热效率越高,燃油消耗越少,节能减排的效果越显著。2020年9月16日,潍柴发布了全球首款本体热效率50.23%的柴油机,突破50%被业内描述为如同人类百米赛跑首次进入10秒。今年1月8日,潍柴再攀新高,发布本体热效率51.09%的柴油机。

“目前市场主流柴油机平均热效率只有46%,我们的目标是在2025年之前达到



55%。”窦站成说。几个百分点的提升看似轻松,实际上,突破50%后,每提升一个百分点,就意味着数倍的工作量。

据测算,与市场现有主流产品相比,51%热效率柴油机可实现油耗、二氧化碳排放分别降低10%,节能减排效果显著。

传统柴油机不断被唱衰,潍柴为何仍不断加大吗?潍柴集团董事长谭旭光认为,化石能源在未来较长时间仍占据主导地位,特别是在重卡、船舶、工程机械、农业装备等很多领域仍具有不可替代的价值。

如今,潍柴不断开拓柴油机市场空间,从道路走向非道路用,从海洋内河航运走向高端发电动力,实现商用车、工程机械、农业机械、发电设备、船舶装备等领域广泛应用。

“氢”装上阵 多路线布局新能源

在推动传统动力技术突破、低碳升级的同时,潍柴将发展新能源作为重要战略方向之一。

“我们做传统能源,提高热效率,在短期内能解决节能减排问题,而从战略角度,新能源是企业实现百年发展的必然方向。”谭旭光说,潍柴从10年前就开始前瞻性布局,目前燃料电池、混合动力、纯电动三大新能源技术路线齐头并进,势头良好。

在潍柴新能源产品试验中心燃料电池试验室内,各个功率段的燃料电池电堆、发动机和零部件试验台架不停运转,市场端需求不断汇集到氢燃料电池开发过程中,适用于不同应用场景的新产品接连下线。

去年以来,潍柴牵头建设全国唯一的国家燃料电池技术创新中心,积极参与科技部和山东省“氢进万家”科技示范工程,2万台氢燃料电池发动机工厂已在潍坊正式投产。

据潍柴新能源科技有限公司技术总监潘凤文介绍,眼下,新能源产品开发团队正全面加速氢燃料电池产品设计、开发验证、生产制造和各系列氢燃料电池车辆推广。

咬定创新 造就企业发展最大“发动机”

在厂区正中央,有一块环形电子显示屏显示着距2030年的倒计时,随着精确到秒的数字不断跳动,一股时不我待的紧迫感扑面而来。

2030年潍柴要干什么?工作人员给出答案:2025年传统业务要稳居世界一流水平,2030年新能源业务要引领全球行业发展,各主业核心业务进入全球前三。

在潍柴集团有一个共识,无论是传统柴

油发动机,还是新能源发动机,创新是企业最大的“发动机”。

“这些年潍柴的创新能力呈几何式增长,这建立在我们高强度的研发投入基础上。”谭旭光说,“我们的发动机研发投入,占到整个发动机业务板块销售收入的6%,10年间超过300亿元。”

创新本质上比拼的是人才。在潍柴,从事发动机业务的员工有1.8万人,仅研发人员就有5000人。如何激发人才活力,打破大型企业“论资排辈”痼疾?2021年5月,潍柴启动“军令状”项目,实施科技创新项目“揭榜挂帅”制。

据介绍,“军令状”单项最高奖励2000万元,“揭榜挂帅”项目单项最高奖励700万元。项目公布后,竞标产生了47位项目负责人,其中有18名是一般科技人员。

潍柴还为科研人员创造了容错氛围。2020年初,热效率突破50%柴油机的研发进入冲刺阶段,在一次新方案的台架试验中发生了意外,高压油管窜油将大半个发动机的零部件烧毁。

窦站成说,眼瞅着研发团队近8个月的努力功亏一篑,所有人都做好了“写检讨”的准备。让大家始料未及的是,他们不仅没有挨批评,还拿到了当月的前置激励奖金。

行业发展有周期,研发投入无周期。谭旭光表示,潍柴在科技投入上,即使牺牲短期利润也在所不惜,“十四五”研发投入要比“十三五”再翻一番,动力系统研发投入占比要达到8%至10%。



双汇熟食
SHUANGHUI DELI

三重卤,更入味

广告



千年福祿寿 万家海葫芦

酿造单位:贵州省仁怀市王丙乾酒业有限公司
出品单位:贵州省仁怀市狄康春酒业有限公司
服务热线:18586361133 (沈先生)
13608529997(张先生)

广告