版 第 107 期 总第 10417 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:王萍 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2022年5月9日 星期一 壬寅年 四月初九

新闻简讯 | News bulletin

国务院 进一步为中小微企业 和个体工商户纾困

抓紧把已确定的退税减税降费、缓缴社 保费、物流保通保畅、推动企业复工达产等政 策举措落实到位; 加大政策扶持特别是金融 扶持……5月5日召开的国务院常务会议部 署进一步为中小微企业和个体工商户纾困举 措,以保市场主体稳就业。

量大面广的中小微企业和个体工商户是 稳经济的重要基础、稳就业的主力支撑,当前 相关市场主体困难明显增多。此次会议明确, 要落实党中央、国务院部署,加大帮扶力度。

尽快落实为企业减负等政策举措被放在 首位。会议要求,抓紧把已确定的退税减税降 费、缓缴社保费、物流保通保畅、推动企业复 工达产等政策举措落实到位。确保6月30日 前全部退还小微企业、个体工商户增值税存 量留抵税额,符合条件的中型企业退税也要 提前到这一时限完成。

"退税减税是稳定宏观经济大盘的关键 性举措,预计全年退税减税约 2.5 万亿元。" 财政部副部长许宏才说,今年以来,财政部已 经出台20多项税费支持政策。目前,各项退 税减税降费政策正在加快实施。

据悉, 各级财政和税务部门正密切配合, 加快留抵退税办理进度。从4月1日开始办理 微型企业存量和其他行业增量留抵退税以来, 截至4月28日已办理退税6256亿元。财政部 表示,5月会提前退还小型和中型企业存量留 抵税额,此后还将加快大型企业退税进度。

在金融扶持方面,此次会议指出,今年国 有大型银行新增普惠小微贷款 1.6 万亿元, 引导银行加强主动服务。对中小微企业和个 体工商户合理续贷、展期、调整还款安排,不 影响征信记录,并免收罚息。

复旦大学金融研究院兼职研究员董希淼 表示,国有大型银行应进一步扛起责任和担 当,继续发挥资金成本低、机构网点多等优 势,加大对小微企业的信贷投放和金融服务, 适当降低贷款利率, 更好地支持实体经济恢 (申铖 张千千)

国务院再出一揽子举措 助力外贸保稳提质

为帮扶外贸企业应对当前困难,5月5日 召开的国务院常务会议再次围绕外贸保稳提 质作出部署,从着力保订单、提高通关效率、加 大信贷投放等方面进一步加大支持力度。

海关数据显示,今年一季度,我国货物贸 易进出口总值 9.42 万亿元,同比增长 10.7%。 两位数的增长虽说实现了"开局稳",但与去 年同期接近30%的高增长相比,外贸增速仍

会议部署的首要举措是着力保订单和稳 定重点行业、劳动密集型行业进出口。保障外 贸领域生产流通稳定,确定重点外贸企业等 名录并在生产、物流、用工方面予以保障。

针对当前部分外贸企业面临的生产经营 受阻、物流运输不畅等阶段性问题,会议提出 要有力有序疏通海空港等集疏运,提高作业 和通关效率。用好航空货运运力,保障重要零 部件、装备和产品运输。查处外贸货运价格违

此外,会议明确,要加大对中小微外贸企 业信贷投放,支持银行对暂时受困的不盲目 抽贷、断贷、压贷,梳理一批亟需资金的予以 重点支持。扩大出口信保短期险规模,缩短赔 付时间。增加信保保单融资。保持人民币汇率 在合理均衡水平上的基本稳定。

"这些举措具有很强的针对性和操作 性。"对外经济贸易大学教授庄芮表示,当前, 我国外贸发展形势日趋严峻, 稳外贸面临新 的挑战。针对外贸企业面临的财税、金融等实 际困难出台相关政策举措,有助于稳定企业 的预期,从而稳定住外贸增势。

现阶段, 劳动密集型产品在我国对外贸 易中仍占较大比重。会议对此予以重点关注, 明确支持加工贸易稳定发展,将中西部和东 北劳动密集型加工贸易纳入国家鼓励产业目

新闻热线:028-87319500





企业家日报微信公众平台 二维码

投稿邮箱:cjb490@sina.com



行业龙头地位稳固 豫光白银绽放异彩

白银期货上市十周年侧记



■ 李艳 本报记者 李代广

2022年5月10日,是白银期货上市十周 年纪念日,作为当年白银期货合约上市首日 交割品牌的豫光 YG 牌银锭,十年来一直在 绽放异彩。

今天,人们提起白银,一定会想到豫光金 铅。不仅因为豫光金铅白银产量第一的行业 龙头地位, 更因为豫光白银奥运品质的品牌

双注册品牌享誉全球

豫光金铅,地处王屋山下、愚公移山的故 事发源地——河南省济源市,这里环境优美, 资源丰富,交通便利,是一座新兴的工业旅游

从上世纪90年代百万盏豫光矿灯,占据 全国半壁江山,到如今金、银、铅、锌、铜五大 产品分别在伦敦金属交易所或上海期货交易 所实现国内国外双注册, 豫光金铅成为为数 不多的实现主导产品全产品双注册的企业。

2002年11月,豫光牌白银在伦敦贵金属 交易所(LBMA)完成注册,获准挂牌交易,成 为中国第五家、河南首家注册品牌。

2006年8月,豫光牌银锭通过上海黄金

2008年6月,豫光牌(YG)高纯锌在伦敦 金属交易所(LME)注册成功,成为国内第7 家、河南省首家注册品牌。同年,豫光白银成 为奥运会及残奥会奖牌制作的指定专用金属 白银。

2012年5月,豫光牌白银在上海期货交 易所注册。

这些响当当的全世界认可的金字招牌, 成为豫光品牌享誉全球的重要依托。国内外 双注册,是豫光品质的象征、品牌的魅力,让 豫光"行走江湖"有了畅通无阻的通行证。

多年来,豫光在白银生产过程中严把质 量关,精益求精,参与交割的白银质量稳定、 品质上乘,符合标准,入库、交仓、交割等各环 节无一差错,树立了豫光白银的良好形象。

奥运品质名扬天下

豫光白银的历史,要追溯到 1969年。

豫光从1957年建厂,1968年开始生产电 解铅,1969年成功从电解铅阳极泥中提炼了 黄金、白银,尔后薪火相传,通过技术改造、智 能升级、规模扩张、产业链条,一步步开疆辟 土,一步步拓展了金银铅冶炼的新天地,在市 场的缝隙中铿锵而行, 茁壮成一座璀璨的山 峰,并独占鳌头。

2002年,豫光白银在伦敦贵金属市场协

2008年8月8日。北京奥运会上,当闪闪 的奥运奖牌融入了豫光白银的色彩, 平实的 豫光精神瞬间熠熠生辉,淳朴静默一如王屋 太行的豫光人此刻"当惊世界殊"!

那一年8月,当豫光人下班回家后,身心 放松欣赏着奥林匹克那精彩绝伦的比赛时, 当他们情不自禁为更高更快更强的奥运精神 喝彩时,他们和家人分享激动和自豪,看,那 一块块奥运奖牌,是由他们亲手生产出的豫 光白银制作而成,竟然成为"中国银",被奥运 健儿带到世界各处,成为各个国家荣耀的象

那一刻,他们和台上领奖的奥运健儿一 样,容光焕发!

产业延链进军高端

今年4月7日,河南省委书记楼阳生到 豫光金铅调研指导工作,他对白银的冶炼工 艺、产品深加工及产业链条延伸等情况进行 了细致了解,对目前企业在冶炼技术、产品深 加工及产业链延伸等方面的做法表示肯定, 并指出,下一步豫光要依托白银等材料优势, 在新材料、新能源方面取得突破。

多年来,豫光站位企业全局,加强顶层设 计,积极利用产业优势和资源优势,坚定不移 抓产业链延伸,全面提升产业核心竞争力,赢 得发展主动权。

目前,豫光白银已拥有题材型、生肖贺卡 型、综合型、投资理财型和个性化定制型等5 大系列近百余种产品型号,成为馈赠、收藏、 投资、配饰等多功能艺术珍品。

2019年12月25日, 豫光和庆美珠宝集 团举行了智金豫银项目合作签约仪式。庆美 集团使用了豫光白银很多年,对豫光白银的 品质十分有信心。双方强强联合,发挥各自优 势,用一流的品质、一流的营销、一流的服务, 合力打造集新零售、新供给、新金融、新科技、 新服务、黄金白银产业运营管理于一体的千 亿级产业平台。

携手期货共赢天下

2022年,白银期货上市十周年。 2022年, 豫光金铅上市 20 周年。

中国是全球最大的白银消费国和第三大 产银国,白银期货上市之前,国内能参与境外 期货交易的企业, 仅限于取得境外期货交易 资格的数家央企和国有企业,而且境外价格 与国内价格由于汇率的原因,不能完全实现 国内贸易的套保目的。

而白银期货上市这一"及时雨",恰到好 处地弥补了这一缺憾。

豫光白银, 也在和期货市场的一见倾心 中,逐渐地羽翼渐丰、光彩夺目。豫光白银在 这个过程中,品牌效应不断凸显、提升,品牌 知名度越来越高。

对于豫光来说,银锭是 LME 的注册品 牌,而企业又拥有境外期货交易资格,企业可 以同时在两个市场中寻找更多的套利机会。

在此白银期货上市十年之际, 衷心祝愿 豫光白银在市场搏击中傲立潮头, 在新的起 点上乘风破浪、再创辉煌!



掌握核心技术 让生产销售"自己说了算"

当前国际形势特别是国际经贸环境发生 深刻变化,风险挑战增多,企业如何应对?

在北重集团北方股份公司看来, 牢牢把 握技术领先的着力点,抢占科技创新的制高 点,重点在打造"高端化、智能化、绿色化"智 慧矿山领域发力,努力把创新主动权、发展主 动权牢牢掌握在自己手中。

高位谋划,重点推进,细化举措……北方 股份迅速行动起来。

今年年初,北方股份公司总装车间一片 繁忙。前不久,我国首台搭载国产电驱动系统 的 NTE360B 电动轮矿用车发往国家能源集 团。

这是北方股份公司为客户"量身定制"的 车辆,该车最大载重363吨,是矿山真正的 "巨无霸"产品。

电驱动系统是电动轮矿用车最重要的部 件之一,一直以来都依靠进口,购买价值高、供 货周期不稳定一直影响着公司的正常生产。

发现问题就要解决问题, 北方股份公司 联合中车股份有限公司,潜心三年,克服各种 困难,对进口电驱动系统产品进行逆向工程 研究, 最终实现了 220 吨、236 吨和 330 吨电 动轮核心部件自主可控。

该车采用驻车空调技术,车辆停车等待 时采用蓄电池的能量驱动空调工作, 车辆正 常运行时发动机向蓄电池充电,该项技术集 成化程度高,操作方便,每年可节省燃油支出 约70万人民币。

"整个驱动系统国产化以后,产品的性价 比得到了大幅提升,一些关键技术可以随时 使用,对于客户来说,这些都是他们密切关心 的问题。随着国产化进一步推进,国内矿车销 量肯定会逐步提升。"北方股份公司产品研究

院总装工艺所所长邬鹏程介绍道。

不仅如此,北方股份公司每年把5%以上 的营业收入投入到技术研发中, 在追踪世界 先进技术的基础上,以客户需求为研发工作 出发点,进行适当超前研发,在技术研发的加 持下,国内外招标投标项目中,北方股份曾先 后多次击败国际矿车巨头,形成了显著的品 牌影响力。

北方股份作为中国矿车龙头企业,坚定 不移走专业化经营道路,强化创新驱动,加快 系列产品的自主配套体系建设,提升自主创 新能力,满足矿山客户定制化需求,综合利用 国际国内智力、物力资源,采取产、学、研相结 合的方式,让研发工作逐渐由被动转为主动, 实现从"市场换技术"到"技术换市场"的华丽 转变,不再被国外进口"卡脖子",生产销售都 可以"自己说了算"。

如今,北方股份随着对智能制造的不断

投入,已累计实现7个无人驾驶项目落地,实 施和正在布局的无人驾驶矿用车数量超过 110台,并成功立项1项无人驾驶国家标准、 10 项无人驾驶团体标准,成功申报成为工信 部特种车辆无人驾驶重点实验室。

自30多年前诞生以来,北方股份创造了 一个又一个发展奇迹——打造中国矿车第一 品牌、成为当前我国唯一一家能够与国外企 业在国际市场上同场竞技、同台竞标的大型 民族矿车领军企业。

奇迹的背后是公司一个又一个创新之 举,这是北方股份突破"巨头"封锁线的秘诀 之处,现在公司已经可与 GE、西门子、康明斯 等国际化公司联合研发、共享全球资源,成为 全球为数不多依靠单一矿车产品便实现全球 化营销和服务的制造商之一,同时也建立了 自主品牌产品体系,树立起自身的高端品牌



