

阿联酋山东商会：成立海外市场平台 促进山东企业集群出海

■ 崔冬梅 王安琪 李鹏飞

2020 年迪拜世博会中国馆山东活动周(以下简称:山东周)3 月 22 日-24 日在迪拜、山东两地,以产业合作、文化交流为重点,通过线上线下结合、境内境外联动方式同步举办。

3 月 22 日,阿联酋山东商会会长曲岩在接受记者采访时表示,山东省的轮胎、农业、建筑板材、油漆领域上下游服务等主流产业,在阿联酋市场代表着中国先进生产力,占据着各个领域 65%以上的中国制造供应市场份额,山东大多知名的国有和民营企业都已经在阿联酋落地发展,而且都有着很好的业绩。

曲岩表:“阿联酋山东商会利用当地资源和联络的优势, 在 2021 年 11 月底促进了山东港口集团和阿布扎比港口集团签署友好港协议。在 2022 年成立了阿联酋轮胎海外市场平台,促进山东轮胎企业集群出海,会很快达到 10 亿美元的贸易产值, 这种模式我们会在其他山东主流产业复制。”

把准政策导向 全力打造茂南“同心”特色品牌

■ 颜伯威

3 月 18 日, 广东省茂名市茂南区委统战部、茂南区工商联在袂花镇古张村举行“万企兴万村·商会帮镇村”同心共建美丽乡村活动暨好心志愿服务队启动仪式。区委常委、统战部部长、区政协党组副书记李成波出席活动。

李成波要求, 广大民营企业和商会组织要把准政策导向, 深入挖掘企业和农村的优势资源,找到彼此合作的契合点,达成互利共赢的合作项目,汇聚成全社会乡村振兴的磅礴力量,扎实推进“万企兴万村”行动。要紧紧围绕区委区政府中心工作,多深入农村、社区等基层一线,主动寻求服务机会,积极开展系列高质量志愿服务活动。要立足群众需求、注重服务实效,全力把“商会帮镇村”系列志愿服务活动打造成茂南“同心”特色品牌。

启动仪式结束后, 李成波等领导共同为茂南区首个村级同心公园揭牌。紧接着,区委统战部、区工商联(总商会)、区侨联全体机关领导干部职工,袂花镇干部,在茂的港澳乡贤代表,以及社会各界人士,在同心公园里开展植树活动,大家用双手共同筑起了成片的“同心”林。

聚合优质资源 安徽省六安市成立退役军人创业者协会

■ 周琴 蔡永连

3 月初, 安徽省六安市成立退役军人创业者协会。在该市退役军人事务局牵头组织下,53 家军创企业加入协会。

协会会长王厚文介绍, 老兵创业者多是白手起家, 他们在商场的摸爬滚打中积累起来的创业经验,非常具有实践价值。成立协会可以实现资源共享,有助于做大做强“军”字牌企业,带动更多退役军人更好创业。

“该协会从会长到会员全部是退役军人创业者,多数骨干成员是创业标兵。”市退役军人事务局副局长崔勇介绍, 他们对所有入会企业进行资质审查, 确保在帮助退役军人创业时发挥良好示范引领作用。

据了解, 协会会长王厚文在肉牛养殖过程中探索出的生态种植养殖模式, 曾拿到安徽省首届退役军人创业创新大赛二等奖,并作为新兴农业经营模式在全省推广; 副会长朱克廷创办农业技术公司,开发的麻纺织品远销海外,为家乡解决近千人的就业问题。

“成立退役军人创业者协会符合六安经济社会发展形势。”市政府副秘书长钱大兴介绍, 近年来,六安市不仅被纳入合肥都市圈,而且被列为沪苏浙城市结对合作帮扶市,与上海市松江区在加强农业协同等方面展开深度合作,退役军人创业者迎来诸多发展机遇。

“我希望能找到更多目标客户,发展壮大公司的业务。”某文旅公司总经理张雷告诉记者, 退役返乡创业 6 年, 他在霍山县建成一座军旅文化基地。“加入退役军人创业者协会后,能与其他创业者加强信息交流,共享营销渠道,企业发展前景更加广阔。”

“成立退役军人创业者协会,是积极运用市场化办法引导退役军人参与革命老区建设的创新之举。”军分区政治工作处主任胡忠喜说,该市地处大别山腹地,发展基础相对薄弱,经过多年的不懈努力,该市经济社会发展取得长足进步,2021 年主要经济指标增幅在全省排名创历史新高。

记者从市统计局了解到, 在经济发展骄人成绩中,军创企业表现亮眼。2021 年,该市退役军人创办企业达 1300 多家、地区生产总值贡献值近百亿,提供万余就业岗位。

“该协会将会获得更多政策支持,还可依托市里现有产业园区,建立退役军人创业孵化基地。”崔勇告诉记者,该市退役军人事务局将为该协会提供办公场地,帮助聘请金融顾问、法律顾问、创业顾问,提供更加完善的服务保障。

商会、企业、山村“三合一”推动乡村振兴

■ 彭子牛 凌琳

1 月 4 日,中共中央、国务院发布了《关于做好 2022 年全面推进乡村振兴重点工作的意见》,意见提出:广泛动员社会力量参与乡村振兴,深入推进“万企兴万村”行动。然而,如何让企业深度参与乡村振兴战略,却是一个值得探讨的话题。湖南省株洲市攸县丫江桥镇华富村与长沙市攸县商会携手,在偏远山区村探索一条“三合一”共同发展的振兴之路。

龙向阳,攸县丫江桥镇华富村党委书记。2021 年在村支两委换届中被推举担任村里“领头雁”。而他还有一个身份是长沙市攸县商会党支部书记、常务副会长。在长沙从商三十余年,回到家里挑起担子,摆在他面前最大的难题就是如何让村里富起来。他说:“怎么去振兴,我也在思考这件事。乡村振兴最主要的是产业振兴,但我们这个地方没有矿产资源,没有旅游资源,只能靠种养。”

华富村处于攸县与株洲渌口区交界的大山深处,是一个典型的山区村。今年春天,村里的几块稻田里搭起了丝瓜棚,对于一直种植水稻的村民们来说,这一改变让他们充满了期待。

攸县丫江桥镇华富村村民杨志新说:“我们在村里从来没有这样搞过,像我们村里这么偏僻的地方,根本没做过这样的项目,所以总是有点怀疑。希望我们村干部带头把这个事搞起来,赚了钱老百姓就满意。”

村里集体经济合作社今年与长沙市攸县商会合作,共同在村里种植白玉丝瓜。对于这种模式,村民心里既期待又忐忑。2021 年,村支两委的六个工作人员带头出资,种植了几十亩辣椒,但以失败告终了。攸县丫江桥镇华富村党委副书记杨宗德说:“我们为什么考虑种辣椒呢,因为辣椒在湖南比较普遍,辣椒在本地家家户户都种,我们认为在我们这里种是一个优势。到外面考察了,但当时销路有问题,技术方面,季节也没把握好,迟了时间,头一遍苗当时没把握好,栽培的时间没把握好,影响了后面的产量。”

缺少资金、缺少渠道、缺少技术、缺少人才,村支两委的尝试遇到了乡村振兴中普遍存在的问题。失败,并没有挫败勇气,龙向阳开始寻找破解之道,“不去摸索就没有机会,哪怕失败也尝试了,不去尝试永远没有机会。就像在长沙做生意找门面一样,这个门面今年亏本了,我就另外找个地方。总是等,只靠



等是不可能的。”

资金、技术、人才、渠道、信息的匮乏好比一座座大山阻隔着一个山村想要振兴的梦想。在无数遍的思索中,龙向阳觉得他身后的长沙市攸县商会或许是一个突破口,“去年年底跟商会主要成员在一起,都是农村来的。因为我是第一个商会的常务副会长回村里当书记,他们也好奇问我到底在农村当书记怎么样,搞得可以吗,遇到什么困难没,我就提出了这个想法,就是产业振兴的事。”

长沙市攸县商会共有 200 余个攸县籍企业家入会。这些入会企业家中,从事超市零售业的企业家格外耀眼。据统计,攸县人开办的超市占据了湖南超市的半壁江山,最大的一家攸县籍超市仅在长沙一地年销售额就达 2 亿元。攸县丫江桥镇华富村党委书记龙向阳:“完全可以建生产基地,你像步步高它的生产基地就在常德、怀化,都有蔬菜基地,自己超市跟农户采购。比如我种黄瓜种五百亩,我们是以商会的名义跟村里集体经济和超市老板参与,这样发展速度可能要快一点。”

村里有土地有劳动力,商会有资金,企业有销售渠道,如果三者整合一起很容易形成共赢的模式, 龙向阳与长沙市攸县商会一起谋划了一个构想,让企业放心大胆地融入乡村的产业中来。“如果介入到农户当中去,就

对农户不熟悉,所以就换个模式,村集体经济合作社+商会+商会会员‘三合一’的模式,对人与人之间的了解就不要猜疑了。村里的集体经济合作社有镇里三资办监督,基本上不用考虑财务怎么监管这方面,最主要考虑产品能不能成功。”

“三合一”的模式在长沙市攸县商会中得到了积极响应, 商定先期试种白玉丝瓜和香芋两种农产品。龙向阳说:“每一个产品的比例不一样,你像丝瓜一样,集体经济我要占 70%,商会占 15%,商会会员占 15%,这个投资资金不是很大。我们的股份起码要占 51%,再怎么稀释集体经济要占大头,我们要像企业一样绝对控股。”

今年开春之后, 几十亩白玉丝瓜的瓜棚便搭建了起来, 华富村的土地上也燃起了新的希望。杨宗德说:“第一在销路方面已经解决了, 第二在资金的投入方面帮我们解决了大头,第三通过商会人员的资源,我们说乡村振兴要人才振兴,商会通过他们的资源,在好多技术方面帮我们来指导, 给我们解决了这些问题。我们解决了当地的土地流转,把劳动力问题解决了就可以了。”

一直以来, 民营非公企业广泛参与与我们的经济建设,在今天的乡村振兴“战场”,也必须有效地组织引导他们深挖农村土地、环境、人力、产业、市场、文化等资源的多元价值和

多重功能,实现多方共赢。攸县政协副主席、县工商联主席黎亚敏说:“原来从上一级的统战部门一直有一个号召,万企帮万村。从今年开始,国家叫万企兴万村,目的就是把这些民营企业、非公人士、非公经济人士也参与到我们的社会经济建设当中来, 参与到乡村建设当中来。”

从脱贫攻坚到乡村振兴是有效衔接,从“万企帮万村”到“万企兴万村”是深化提升。华富村与长沙市攸县商会探索出来的“三合一”模式,也得到了湖南省工商联、长沙市工商联和攸县工商联的极力支持, 这意味着一个由村集体经济与企业共建的新合作体将扬帆起航。

黎亚敏向记者介绍:“捐款只能解决暂时性的问题, 说白了就是不能从根本上解决一些问题。乡村振兴属于国家层面的战略,他们也受到了一些启发, 怎么样从根本上解决老百姓的问题,改善他们的一些生活状态,怎么样带动他们共同富裕。所以他们想出了这么一个点子,从根本上解决问题,既挣钱的同时还可以把产业放到攸县来, 通过产业就可以解决就业,还可以带来技术,这样就从根本上解决农民致富的问题。”

3 月 1 日, 攸县工商联与长沙市攸县商会举办“万企兴万村,助力建家乡”签约仪式, 首批 11 个项目集中签约,华富村的蔬菜种植项目在列。如果在后期的实践中,村集体经济合作社、商会、企业三方能精诚协作,共赴前程,必定能在小山村有所作为。龙向阳说:“只要有高品种,他们说钱不是问题,包括我们有一个上市公司老板,攸县人,他也愿意投入农产品,我们对这个模式比较自信。”

签约仪式之后, 有不少投资者与村里联系表示愿意参与进来,但龙向阳谢绝了,他想以稳求进, 等今年的丝瓜和香芋成功了再扩大种植规模,“扩大面积的时候就要资金投入,那时候我有信心,作为投资者来说也有信心。把账目一摆就看得出,如果五百亩少了,我就搞一千亩,开头搞我就没有把握,现在钱不是问题,如果不通过这个模式搞,钱是最大的问题。”

让企业“愿意来、进得去、留得住”是乡村振兴的先决条件,也是破解农村目前资金、人才、技术、渠道匮乏的最好途径。期待华富村走出属于自己的振兴之路, 也期待更多的企业和力量汇聚到乡村振兴战场上, 与渴望更好未来的村庄一起在攸州大地奏出美丽乐章。

探索校企联合培育旅游服务行业人才机制,实行“校企挂钩、订单培训”等方式;通过成立民宿行业协会,建立旅游人才培养体系——浙江淳安县外引内育人才促推乡村振兴

■ 徐真理

为推进乡村民宿产业高质量发展,近日,浙江淳安县将通过实用技能培训的 10 多名乡村导游主播输送到该县瑶山乡云上天平、雾凇居和半山居等乡村精品民宿上岗就业,为该乡民宿送去新年开工工大“礼包”。

近年来,该县以瑶山乡“千亩田”、“雾凇云海”等旅游景点和民宿产业资源为依托,通过“外引内育”旅游服务人才,为瑶山乡民宿

产业发展提供了有力的人才保障。

据介绍, 该县积极探索校企联合培育旅游服务行业人才机制,实行“校企挂钩、订单培训”等方式,主动对接本地高校,签订校企合作协议, 每年组织旅游高校输送到民宿实习生 100 余人。同时,制定出台《淳安县民宿产业扶持办法》,鼓励乡贤、民宿企业人才返乡创办民宿,对返乡青年人才可优先享受人才创业和产业扶持资助。并且依托驻外人才工作站,通过招商引资、举办引才活动等方式

招揽人才,成功引进杭州、绍兴等地客商来淳安瑶山发展精品民宿,充分发挥柔性引智效应,成功引进民宿经营管理、服务运营、导游主播等高层次人才 300 余人, 为推进乡村民宿经济发展提供强劲的人才支撑。

此外,通过成立民宿行业协会,建立旅游人才培养体系,承办民宿管家培训班等方式,大力培育乡土民宿管家, 并且联合县旅游协会,每年不定期开展民宿管家、导游主播等培训活动,不断提升民宿管家、导游主播服务技

能,保障当地村民实现家门口就业,助推乡村振兴。截至目前,已培训民宿管家、导游员、乡村旅游经营户等各类民宿旅游从业者约 600 人次。

借助民宿的客源优势, 还带动了当地农产品的销售,目前,天坪石笋干、山核桃、红花山茶油等农特产品已实现游客销售 300 余万元,直接促进农户增收,农户均增收达 1000 元以上, 增强了大家发展乡村民宿旅游经济的信心。

成都零售商协会秘书长欧建翎：创新发展“公园商业”，推动城市生态优势转化

■ 叶燕 宋嘉问

3 月 16 日,《成都建设践行新发展理念的城市公园城市示范区总体方案》(简称《方案》)公布,其中赋予了成都着力营造宜业优良环境、激发公园城市经济活力的重要任务。

“《方案》明确提及建设品质化现代社区、发展彰显竞争力的优势产业等工作,细究发现, 这些工作的开展恰恰与现代服务业相关。”3 月 21 日,在接受红星新闻记者采访时, 成都零售商协会秘书长欧建翎表示, 将发挥行业协会的力量,通过聚集更多智慧点子、平台载体和行业资源,推动城市生态优势转化,而“公园商业”将成为下一步的探索方向。

城市消费活力迸发 “现代服务业”赋能示范区建设

优越的自然地理环境,舒适宜居的气候,在很多人看来, 这是成都建设公园城市示范区的基础条件。国家层面支持成都建设公园城市示范区, 着力点不仅涉及城市“生态本底”,“生产”“生活”也成为方案聚焦的“关键词”。

“凡是到过成都的外地游客会有一个明显的感受,他们会觉得成都是一座充满烟火

气的城市,大街小巷散发着浓郁的生活气息,很多新兴消费场景也层出不穷,在这座城市,不同年龄阶段的消费群体都能找到心仪的消费体验,这说明了什么?”欧建翎认为,城市消费活力迸发背后恰恰反映了成都现代服务业蓬勃发展的事实。

一组来自统计部门的数据也“佐证”了成都现代服务业的发展优势。据成都市统计局近日公开数据显示,2021 年成都实现服务业增加值 13219.9 亿元,比上年增长 9.0%,占经济总量的比重达到 66.4%。

现代服务业发展优势明显, 而未来城市经济的动能如何释放?“着力营造宜业优良环境、激发公园城市经济活力”“开展高品质生活城市建设行动”“引导服务业向专业化和价值链高端延伸”, 方案提及了上述建设任务。“在公园城市建设示范区建设背景下,从我们所在的行业属性看,通过创新服务理念和商业范式,能更好赋能公园城市示范区建设。”欧建翎说。

推动生态优势转化 “公园商业”成为一个探索方向

《方案》指出,建设品质化现代社区,以满足社区居民基本生活需求和品质消费需求为目标,建设功能完善、业态齐全、居商和谐的一刻钟便民生活圈;发展壮大多元消费业



成都 首店经济 发展交流大会

态,坚持高端化与大众化并重、快节奏与慢生活兼具,提高商业繁荣度、消费舒适度、国际美誉度,打造国际消费中心城市。对此,欧建翎分析, 方案中对城市现代服务业打造的诸多内容表述还具有指导性, 工作路径非常明确。

“从社区一刻钟便民生活圈打造到整个城市商业载体、商业业态及商业氛围的营造, 随着一系列举措落地实施, 最终将提速成都打造国际消费中心城市的步伐。”欧建翎说, 公园城市示范区建设,“公园商业” 是一个值得探索的方向,实际上,在公园城市中探索生态优势转化,这也是其他城市正在努力的方向,“借助公园城市示范区建设契机, 成都若探索出一些‘公园商业’的成功案例,可以在理念、路径、载体、业态等层面给其他城市带来示范效应。”

欧建翎建议, 成都可探索如何将城市绿道、城市公园实现生态价值向商业价值转换, 比如,在其中植入一些书店、运动场、美术馆、亲子项目等消费载体, 推动城市服务业载体朝着绿色化方向发展。在她看来,“公园商业”并不是简单地在公园中布局商业载体, 在此过程中, 要思考如何去提升商业项目的服务性,提升项目的高附加值。

目标很明确, 行业协会如何发挥纽带作用?“成都市每年都会组织召开首店经济发展大会,今年,可以专门邀请相关专家学者、行业大咖围绕成都公园城市示范区建设, 探索如何更好地将公园城市的生态优势进行挖掘、提炼、包装和转化, 结合服务业的发展趋势, 给市民带来更丰富的消费场景和更舒适的消费体验。”欧建翎说。