

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版 第 305 期 总第 10285 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:戴琳 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2021 年 12 月 6 日 星期一 辛丑年 十一月初三

多地出台方案
抢抓 RCEP 新机遇
跨境电商、轻工机械等
行业迎长期利好

区域全面经济伙伴关系协定(RCEP)将于 2022 年 1 月 1 日对 6 个东盟成员国和中国、日本、新西兰、澳大利亚共 10 个国家开始生效。目前还有不到 1 个月时间,我国多地根据本地产业和贸易情况,积极研究 RCEP 协定带来的关税减让等相关利好,出台对接 RCEP 的各项举措。

广西出台加快对接 RCEP 经贸新规则的政策举措,提出鼓励从日本进口集成电路、半导体等零关税商品;鼓励广西电子信息企业引进日本、韩国先进技术,重点推动第五代移动通信技术(5G)设备产业发展等措施。

云南自贸试验区也出台专项政策,提出拓展优势农产品的出口规模和出口渠道;探索工业大麻等植物提取物及其衍生产产品通关、出口;建设面向南亚东南亚的跨境电力合作交易平台,推进中越、中老、中缅、中老泰、中缅孟电力联网等重大跨境电力通道建设。山东省也公布落实 RCEP 的先期行动方案,明确打造山东半岛港口群集装箱国际枢纽;提升青岛港国际国内中转功能,扩大自日韩海上转口、过境运输等。

江苏、天津、山西等省市今年以来都加强了相关政策解读,对标 RCEP 规则为企业提供配套服务,并出台更多符合当地发展特色的专项举措。

对外经济贸易大学国际经贸学院教授崔凡对上海证券报记者表示,RCEP 除了 701 条约束性义务,还有一些鼓励性义务,各地可以根据本地区的实际情况,推进更高水平开放,提高 RCEP 的利用效率。

从行业层面,RCEP 将对我国跨境电商、轻工机械等行业产生积极影响。

根据协议,RCEP 电子商务章节首次在亚太区域内达成的全面、高水平的电子商务规则成果,其中的规则包括促进无纸化贸易、推广电子认证和电子签名等。

“RCEP 采取的预裁定、抵达前处理、信息技术运用等手段将促进海关程序高效管理,简化通关流程,也将提高清关效率,再加上国际物流体系的建设,将显著缩短物流时间,有利于提高消费者的购物体验。

这将是 RCEP 成员国之间跨境电商发展的加速器。”北京师范大学经济与工商管理学院教授、国际经济与贸易系主任魏浩表示。

在轻工纺织行业,商务部研究院副院长俞子荣表示,中国可利用 RCEP 关税优惠扩大高品质的纺织品和服装、家电、家具、玩具等产品对日韩、东盟等成员的出口。

同时,加大劳动密集型产业对东盟国家投资,并利用原产地区域累积规则扩大皮革箱包、鞋靴、纺织等原材料和中间产品对东盟国家出口,促进区域内资源优化配置,提高轻工纺织产品国际竞争力。

中国纺织工业联合会国际贸易办公室副主任刘耀中也认为,RCEP 有利于东亚和东南亚形成世界最具竞争力的纺织服装产业制造中心和消费中心。对中国纺织业而言,有利于保持和提升行业出口竞争力。

对于机械行业,俞子荣分析称,中国可利用 RCEP 关税减免降低自日韩等成员国进口高端钢材、关键零部件等机械制造原材料和中间产品的成本;同时,也可利用东盟市场的进一步开放促进工程机械、发电和输变电设备、食品包装机械以及大型成套设备等优势产品对东盟国家的出口。

整体而言,RCEP 生效后,我国近 30% 出口可以实现零关税的待遇,涵盖中国 1.4 万亿美元的贸易额。商务研究院发布的报告显示,实际 RCEP 生效后,到 2035 年,RCEP 将使中国 GDP、出口和进口增量分别较基准情形累计增长 0.35%、7.59% 和 10.55%,出口和进口累计增量将分别达到 3154 亿美元和 3068 亿美元,经济福利将累计增加 996 亿美元。(据新华社)

| 产业变革形势下车企与伙伴共赢之道 | 系列报道之二

以诚信助力开挂人生
——记四川德阳顺诚鑫荣汽车销售有限公司总经理陈帅

■ 本报记者 赵健

正所谓,祸兮福之所倚,福兮祸之所伏。在陈帅的脑海里,不止一次地回想过:如果在 2012 年底的那个时候不被人套路贷,深陷债务泥潭,搞得倾家荡产,欠下几十万的外债不说,还失信于人,差点家破人亡,也许自己的生活就是另外一番景象了。

不过,他又想回来,那两年当地的砂石运输市场太火爆,自己又年轻气盛,稍不注意,他也有可能在其他方面出问题,毕竟自己把控能力不够。

于是乎,在对诈骗和失信行为痛恨之余,他也时常安慰自己:走走停停过了三十多年了,该走的弯路,该吃的亏,该撞的南墙一个都没少,虽比同龄人经历的事情要多,但他始终相信,不管时代如何变迁,道路坎坷无数,秉持诚信做人的道理,便总有一盏灯为自己照亮未来前途。

诚信,经历铸就的财富

陈帅,四川德阳顺诚鑫荣汽车销售有限公司总经理,中等的个头,黝黑的皮肤,长得十分壮实,今年 34 岁的他,显得比同龄人老沉、稳重。

“像在我这个年纪,有过坎坷经历,遇到很多事的人,我想说也不是大多数。”心直口快的陈帅坦言,在快满三十岁之前,他兴衰沉浮、饱经风雨……同时,靠着自己诚信做人、勤劳苦干,不到五年的时间,化危为机,否极泰来,开启了自己开挂一般的人生,迅速拥有了集物流运输、整车销售、零部件供应和维修服务、商贸于一体的公司,在三年多的时间内就实现了从单一买车跑运输向商用车全产业链服务商的蝶变。他用自己的人生经历验证了一句老话:梅花香自苦寒来,宝剑锋从磨砺出。

陈帅是个地道的“卡二代”,父亲在上世纪八十年代初就开着拖拉机在村里搞运输。“那个时候村里很少有人能买得起车,所以,老爸他们在当时很吃香,家里的经济条件也比其他人好很多。”陈帅说,受父亲的影响,自己从小对车辆感兴趣,初中毕业后便辍学回家,和父亲一样开车跑运输挣钱。家里的车,从拖拉机到农用车到载货车,从载货一两吨



到几十吨,不停地换车,腰包也鼓了起来,他也早早地娶妻生子。陈帅说,在他 25 岁之前,人生很顺畅、很惬意。

然而,风云突变,2012 年下半年,他遭遇了人生的重大挫折。

“那个时候砂石运输很火爆,我遭遇由涉黑人员操控的汽车经销商与物流公司的套路贷,车辆和货物都被骗,损失严重,在倾家荡产之余,还得还每个月的贷款,一下背负了几十万的债务。”陈帅说,在别人设计的套路中,自己毫无办法,只能在向有关部门上访的同时,和对方打起来官司。

当今社会“负债”是很多人的标签,令很多人陷入债务泥潭。人们常常被债务弄得灰头土脸,做事没底气,说话不硬气,就连平时称兄道弟的亲戚朋友都躲得远远的。

漫长的债务官司,让陈帅体会到人生的悲凉,但更认识到,债务问题不仅是钱的问题,更是人的问题。他没有深陷对现状的焦虑和对未来的担忧,而是振作起来,保持冷静思考和对生活的信心勇气。妻子的支持也给了他很大的动力。他快刀斩乱麻,把官司抛在一边,开启了自救的行动。

他先是去帮人开车,从青海运送矿石到四川。一年后,他发现帮人开车的收入太低,要还完债务遥遥无期,便又借钱与人合伙买了一辆二手重卡,从四川拉货到海南,再从海

南运送水果回四川。

“在两年多的时间里,我绝大多数时间吃住都是在车里度过的,回家的日子屈指可数。”为了还债,陈帅拼了!好在辛苦没有白费,从 2014 年 6 月,到了 2016 年 10 月,他终于还完了所有债务,把车卖了,分得了 10 万块钱。

“无债一身轻,那种感觉简直是太爽啦!”陈帅说,当时拿着这 10 万元,他如释重负,之前由于自己欠债,失信于人,现在通过自己努力,还完了欠款,“我给自己正名了,往后可以坦坦荡荡地站在人前了。”

诚信,创造品质成就未来

在这个世界上,没有一种苦难是单单为你准备的,只要勇于付出,必有人生收获!陈帅信奉了这一条。他在等待,在寻找机会。终于他迎来了人生重大的契机。

从 2016 年底开始,他一边在一家商贸公司上班,一边自己经营着车辆运输。靠着当时卖车分得的 10 万元,他又买了车,雇人跑运输。不到两年时间,他的运输车辆增加到 4 辆,直到 2018 年的 5 月,偶然的机会,他遇到了陝重汽在四川的经销商成都礼贤汽车销售服务有限公司的工作人员。

“也许一切都是命运的安排,和陝重汽的人一接触,我便感到十分亲切,我也向他们说出了我深思熟虑的思考,没想我们双方一拍

即合。”陈帅说,一直以来,他始终认为,自己从小就接触车辆,加上多年的开车跑运输,不会一辈子只满足于开车挣钱,他想做个大一点的事业,而且,坚信自己会做得比较好。

陈帅眼中的大事业,便是进行商用车全产业链的经营。他认为,以前单靠开车跑运输,风险太大,受着很多因素的制约,随着社会的发展,需要从多维度去增强自己的抗风险能力。

有过失信的经历,陈帅给自己定下个做事原则,那就是要把一个事情做好,做精,必须要诚信,能行就行,不行的千万不要强求。

追求品质成为陈帅做事的原则,这和陝汽“品质成就未来”的企业理念相当契合。

“在 2018 年前,包括陪伴我偿还清债务的那些艰难岁月,都是使用的别的品牌商用车。而今我最终选择了陝汽重卡作为合作伙伴,应该说,是陝汽重卡的品质契合了我的价值需求。”陈帅说。

2018 年 5 月后,在陝重当地的机构的支持下,陈帅成立物流公司,选择了使用陝汽的天然气重卡来跑砂石运输。“从使用情况看来,陝汽的天然气重卡确实没有让我失望,品质稳定,小毛病也少,出勤率高,有力地保障了公司的效益。”陈帅介绍说。

“因为坚持诚实守信,慢慢地,周边的人都来找我买车,我就在 2020 年成立汽车销售公司,就连我现在的经营场地,也是因我遇到的贵人——和房主一面之缘后,房主看我真诚,自降租金全力支持我的发展。”陈帅说。

靠着踏实肯干,诚实守信,追求品质,陈帅的梦想正一步步接近。他的公司不仅有物流,更囊括了整车销售、配件供应、售后维修、保险、租赁以及商贸经营,成为当地规模最大、实力强劲的商用车全产业链服务商。

人生开挂,不过是厚积薄发;光鲜背后,都是他人看不到的艰辛努力。现在对于陈帅来说,所谓事业,所谓生活,先努力优秀,再大方拥有,有所为,有所爱,有所期待!

聚焦陝汽 CVP 头部客户价值工程

陝汽重卡 品质成就未来

陝汽重卡 http://www.sxqc.com

重庆两江新区举办西北引才专场
18 家单位抛出 1500 多个人才需求

■ 夏明毅

“两江新区对引进博士有哪些人才政策?”“应届硕士到两江新区就业怎样申请人才公寓”……11 月 30 日,一场跨越千里的“云”引才活动在重庆两江协同创新区举行。

活动以“千名硕博汇两江”为主题,在西安设置分会场,采取屏对屏、云引才的方式进行。两江新区 18 家大院大所、知名企业的相关负责人通过视频连线方式,在线与西安交大、西北工业大学等 10 余所重点院校的青年人才隔空对话、互动交流。

活动由重庆两江新区组织人事部、科技创新局指导,重庆两江新区人力资源公司、两江协同创新区公司主办,旨在深入贯彻落实党的十九届六中全会、中央人才工作会议精神,全面落实重庆市委人才工作会议安排部署,加快引进优秀青年人才,为两江新区实现“两高两区”目标提供坚强的人才保障。

两江新区党工委副书记程文迪以视频连线的方式向西北学子介绍两江新区。他表示,



● 重庆两江新区举办西北引才专场 蓝天/摄影

两江新区具有“两江四岸”的独特禀赋和“一半山水一半城”的生态优势,拥有三大科技创新平台,特别是两江协同创新区汇聚了 40 家海内外高校院所,吸引了 1500 余名创新人才,是开发开放的热土,创新创业的沃土,生活宜居的乐土。

“从西北,到西南,我们同在祖国西部,这里有小面、有火锅,更有青春的朝气、发展的底气……两江一定让你‘一见倾心’!”通过视频镜头,程文迪向西北学子发出诚挚邀请。

“两江协同创新区规划面积 30 平方公里,是两江新区智慧之城的重要板块,是具有全国影响力的科技创新的重要平台,是科创

人才的沃土,创新创业人才的摇篮,正努力建设汇聚全球创新要素的集聚高地,促进大学大院大所联合开创协同创新的合作高地。”两江协同创新区公司总经理张中表示,期待与四海英才携手同行,共创美好未来。

随后,西北工业大学重庆科创中心、北京理工大学重庆创新中心、哈尔滨工业重庆研究院、金康新能源汽车等 4 家单位代表纷纷通过视频,向学子们介绍重庆、两江新区、单位概况等,尤其是对学子们普遍比较关心的薪资待遇、发展前景等作了阐述。

西北工业大学博士毕业生邹程雄作为引进人才代表在现场发言,他目前是西北工业大学重庆科创中心的博士后。他分享了在两江新区发展的经历与感受,邀请广大西北优秀人才到两江新区创新创业。

据了解,本次引才活动岗位需求主要来自北理工重庆创新中心、西工大重庆科创中心等 12 家入驻两江协同创新区的大院大所,京东方、长安汽车、金康新能源等 6 家两江新区知名企业,提供雷达系统工程师、电路控制

工程师、光学仪器工程师、人工智能工程师等含金量高、待遇优渥的岗位 152 个,人才需求 1500 余名,其中 70% 以上岗位需求为硕士、博士,岗位年薪在 10 万-30 万之间,最高薪酬可达 50 万。

“两江新区对于引进博士有哪些政策?”“北京理工大学重庆创新中心机械加工工程师,未来的晋升通道有哪些呢?”“金康新能源能够给安全工程专业的硕士应届毕业生提供什么样的发展平台呢?有哪些配套政策可以享受?”镜头前,学子们纷纷发来提问。

“两江新区的人才政策分为两个类型,包括普惠型人才政策和专项行业领域政策。”“机械加工工程师的晋升方式有两类,一是职称序列晋升,第二是项目管理提升。”“两江新区的智能制造工厂有安全工程专业岗位,期待安全工程师加入发光发热”……围绕学子们关心的人才政策、人才公寓申请条件、发展平台及薪资待遇等方面的问题,现场参会的两江新区组织人事部、北理工重庆创新中心、企业负责人等逐一进行了解答。 [下转 P2]

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

新闻热线:028-87319500
投稿邮箱:cjb490@sina.com



双汇熟食 SHUANGHUI DELI

三重卤,更入味

挑战巅峰 冰川时代 天然矿泉水

中国登山队 荣誉之选

扫码订水