

百万伊犁馕
香飘欧洲“餐桌”

■ 关俏俏 赵戈

“可以一日无菜,但不可一日无馕”。13日,满载着100万个伊犁馕产品的货车已从中国新疆霍尔果斯口岸出口俄罗斯,馕,这一新疆传统食物,不仅香飘中亚国家,也首次进入欧洲国家市场。

馕产业是“十四五”期间新疆重点发展的“十大产业”之一。近年来,伊犁以“小馕饼撬动大产业”,不断加快12个馕产业园建设,推动伊犁馕产业逐步走上规模化、产业化、市场化的发展道路。

今年以来,伊犁依托馕产业园的集聚优势,分析国际国内“两个市场、两种资源”,突出产品特色,重点围绕“馕+”模式,加大对馕的品类、口感、规格的研发和创新,加快了伊犁馕产业走出国门的步伐。

有着25年打馕经验的孜布拉克·伊布拉木来自伊宁县武功乡莫洛托乎提于孜村,曾经经营过一家馕店。自从走出村庄来到产业园,他研发的馕产品也随之走出国门,热销中亚市场。

孜布拉克·伊布拉木告诉记者,热销中亚市场的是一款小油馕。“我最拿手的就是制作油馕和芝麻馕。金黄色的小油馕外酥里嫩,吃起来甜甜的,既保留了馕的香味,还有糕点的口感,这是使用了黄油、奶粉、牛奶、鸡蛋等原料的缘故。”这是他和几位打馕师傅从原料、工艺和口味入手改良而成。

新疆伊犁哈萨克自治州馕产业园建设领导小组办公室副主任刘建林介绍,当地馕产业规模已达到日产馕310万个,伊犁馕优质的品质、良好的口碑以及有针对性研发出偏酸偏甜的口味,深受周边国家客商青睐。

仅仅在过去的一周,霍尔果斯馕产业园就已出口中亚、欧洲570万个特色馕产品,频频刷新单次出口纪录。霍尔果斯经济开发区管委会副主任张永宁说,这得益于园区与科研院所的产学研合作,将传统打馕工艺与烘焙工艺有机结合,研发出了70余种不同口味的伊犁馕产品,提升了馕产品对国外消费者的适应性和产品本身的附加值,同时,通过引入龙头外贸企业参与外销馕产品研发,创新合作模式,伊犁馕产业获得了长足发展。

据介绍,今年以来,伊犁馕产品已累计实现销售收入7.17亿元,全产业链带动就业1.5万余人。
(据新华社)

整治虚拟货币挖矿再出重拳
这类行为或加征惩罚性电价

“对执行居民电价的单位,若发现参与虚拟货币‘挖矿’活动,将研究对其加征惩罚性电价。”11月16日,国家发展改革委新闻发言人孟玮在新闻发布会上说。

孟玮表示,首先需要明确的是,虚拟货币是一种特定的虚拟商品,不由货币当局发行,不具有法偿性与强制性,不是真正的货币,不应且不能作为货币在市场上流通使用。

今年9月,人民银行会同有关部门印发了《关于进一步防范和处置虚拟货币交易炒作风险的通知》,明确虚拟货币不具有法定货币等等的法律地位,其相关业务活动属于非法金融活动,参与虚拟货币投资交易活动存在法律风险。

孟玮指出,由于虚拟货币相关业务活动属于非法金融活动,虚拟货币“挖矿”行为存在极其严重的危害。虚拟货币“挖矿”能源消耗和碳排放量大,对产业发展、科技进步不具有积极的带动作用,加之虚拟货币生产、交易环节衍生的风险越发突出,其盲目无序发展对推动经济社会高质量发展和节能减排带来严重影响。

孟玮说,整治虚拟货币“挖矿”活动对促



进我国产业结构优化、推动节能减排、如期实现碳达峰、碳中和目标具有重要意义。

为坚决贯彻落实好虚拟货币“挖矿”整治工作的有关部署要求,国家发展改革委会同中央宣传部、中央网信办、工业和信息化部等有关部门联合印发了《关于整治虚拟货币“挖矿”活动的通知》,明确将虚拟货币“挖矿”活动增补列入《产业结构调整指导目录(2019年本)》“淘汰类”目录,要求采取有效措施,全面整治虚拟货币“挖矿”活动。

11月10日,国家发展改革委组织召开虚拟货币“挖矿”治理专题视频会议,通报虚拟货币“挖矿”监测和整治情况,部署了下一阶段工作,要求各省市区切实负起属地责任,建制度、抓监测,对本地区虚拟货币“挖矿”活动进行清理整治,严查严处国有单位机房涉及的“挖矿”活动。

孟玮指出,下一步,将以产业式集中式“挖矿”、国有单位涉及“挖矿”和比特币“挖矿”为重点开展全面整治。对执行居民电价的单位,若发现参与虚拟货币“挖矿”活动,将研究对其加征惩罚性电价,形成持续整治虚拟货币“挖矿”活动的高压态势。
(李金磊)

张小兵:中国餐饮业管理与国际水平差距甚远

11月15日电话采访北京和芳苑餐饮服务总经理张小兵先生。北京和芳苑是目前中国规模最大的“四合院美食会所”,也是闻名中外的谭家菜餐馆。

在张小兵先生的运营管理下,和芳苑已成为中国餐饮业的标杆企业,是国内外重要活动宴请的最佳选择,也一度成为美国希拉里、泰国副总理功·塔帕西、韩国统营市金市长、美国迪士尼总裁迪克库来、雅克德罗总裁等名人访问中国时的就餐地。

采访中,张小兵表示,作为人口第一大国,中国餐饮行业伴随着经济发展,不仅成为人民生活水平和消费能力提升的见证,也逐步成为扩内需、促消费、稳增长、惠民生的支

柱产业。但是,餐饮业餐饮管理目前仍处于初级发展阶段,与世界上先进国家相比仍然差距甚远。张小兵说,差距主要表现在以下4个方面:

——经营与管理理念相对落后。尽管餐饮业是中国最早对外开放的投资领域之一,但由于体制的原因,中国餐饮经营与管理理念相对落后。随着新材料、新设备、新技术的大量采用,新概念餐饮将取代传统餐饮,发达国家餐饮业正朝着智能化方向发展,行业科技含量明显高于中国。

——许多餐饮企业产权不明晰,导致市场行为不规范。由于许多中高档餐饮属于满足地方、部门利益而建立的“楼堂馆所”,或是

事业单位、一些机构的附属单位,产权很不明晰,没有现代企业制度和法人治理结构。所以,从立项建设、资金性质、功能配置、运作管理、人事管理以及经济效益看,都不完全是商业化运营。

目前,在传统计划经济体制下,此类餐饮对规范管理、经济效益、市场竞争、行业管理的信息不够敏感,也缺乏相应的主动性,推向市场经济的基础较差,从而造成这些餐饮难以形成现代企业制度和商业化运作。

——行业及相关方面立法严重滞后,难以适应中国餐饮业的迅猛发展。餐饮业是为人们提供餐饮和多种综合服务的行业,其中所发生的社会关系是复杂多样的。但至今,中

国餐饮行业尚无一部能够保障餐饮经营者、管理者合法权益的法规和法律。市场秩序比较复杂,从业人员的市场环境存在诸多困难。

——整个行业中高等职业技术人才缺乏,从业人员素质有待进一步提高。目前,中国餐饮数量增长的速度,远远大于各院校人才培养数量的增速,全行业有效的培训机制尚未建立,培训的专业化程度较低,培训手段落后,导致行业从业人员整体综合素质偏低。大部分餐饮教育培训还停留在“短、小、散、差”上。许多餐饮企业不愿在员工培训方面进行经费投入,为减少成本一味地“挖人”,导致全行业职员整体素质不高,人才流失严重。
(林志良)

乘风破浪 引领不良资产处置行稳致远

——专访浙江省不良资产处置管理协会会长蔡利平



■ 梅雪风

距6月11日镁光灯聚焦的高光时刻后,进入9月的蔡利平格外忙。结束前一日的工作已是凌晨3点,第二天一早9点一如既往地会见约好的客商。这样的工作轴线,他已经坚持了十多年。他说,在未来的四年里,他做长的不仅是工作轴线,而是带领浙江不良资产处置管理协会找准坐标,走出一条可做深、做宽、做厚的致远赛道。

做宽行业桥梁

把时间定格在2021年6月11日,蔡利平是两年来最高兴的一天。经过700多天的筹划,浙江省不良资产处置管理协会终于成立了。他被推选为首任会长,掌舵协会发展方向,他义无反顾。

如同他在协会成立大会上所言,浙江省不良资产处置管理协会是一个资源共享的平台,政企沟通的桥梁。未来,桥梁的宽度支撑着协会的远行航向。

浙江作为民营企业的成长热土和国家共同富裕示范区,每年有无数个致富梦想在这里开花结果,同时滋生许多不良资产,致使许多企业家垂死挣扎。“或许只需要一剂‘强心针’,就可以让命悬一线的企业死而复生。”抱着这样的信念,从部队退伍后,蔡利平就在资产管理行业浸染了十多年,他逐渐成为了不良资产处置行业里的“手术师”。在他接手的项目里,不论是金华一家产业园区困局还是广东文旅产业撤资,无一例外成为了不良资产行业的“教科书”。

虽为80后,蔡利平却是资产处置行业内的“前辈”。许多银行、中介机构都把他奉为座上宾。正是在深谙行业赛道规则后,蔡利平发现,市场泥沙齐现,机遇与危机仅在瞬息。

房地产和金融都历经急速狂奔的火热行情,而后迅速冷却,一度冰封,同赛道的不良资产处置企业却高光与黯然交错,或挣扎求生,或潦草离场,少有行业领军者。

“一人之力再强也无鼎立之势,但是一个群体才能产生力挽狂澜之势。”在业内的支持下,历经两年的筹备后,浙江省不良资产处置管理协会应运而生,而他也义无反顾地当选为首届会长。

做深行业赛道

如今,在如何带领协会找到自己的坐标轴上,蔡利平目标明确,方向清晰。他说,司法重整、资源注入、产业并购是推动问题企业涅槃重生的重要手段;协会要以专业优势、多元平台和重组手段做深行业赛道,保证社会经济的平稳发展,铺就共同富裕示范区的绿色通道。

蔡利平坦言,不良资产的处置如同悬壶济世的医者,以妙手回春之力救人于生死存亡之际。“我们是在企业身处困境时,帮助他们找到出路,从而步入良性发展轨道。”因此,就像医生开“处方”一样,在不良资产处置的横向坐标轴上,企业应该充分运用互联网技术手段为不良资产处置业务及服务全流程赋能提效,提升风险控制水平,提高信用风险保障级别,推动不良资产处置业务及服务的平台化管理及数字化管控,促进不良资产处置行业的规范健康发展。

在纵向坐标轴上,他致力带动浙江的不良资产处置企业创新手段、创新机制,敢于接收不良资产处置不同的历史阶段产生的新事物和新趋势,集思广益共同思考与探索。“我们要在监管部门的指导下,更加审慎规范的做好不良资产处置。”蔡利平说。

做厚会员服务

如果说一个优秀的企业就像是一颗珍珠,时刻闪耀着珠光,那么行业协会无疑就是那将珍珠串起来的项链,让整个行业,乃至整个产业链熠熠生辉。担任浙江省不良资产处置管理协会的会长,蔡利平言,要让每一家会员单位都变成“良产”,为行业发展蓄势赋能。

在他心里,协会的根基在于会员服务。“有了浙江这块梦想的沃土,把服务做实做厚,才能培育出不良资产处置中的参天大树。”

因此,在9月的常务会议中,蔡利平一再强调,要对会员企业进行一对一的“望闻问切”,以协会之力对会员单位给与“把脉”式服务。

在做厚服务上,蔡利平带领下浙江省不良资产处置管理协会着力在精和专上下功夫。他深知,一个有作为的会长,要敢于并乐于为行业、为企业奉献个人的资源。“不论是社会资源、人脉资源还是产业资源,我们都义无反顾地在协会这个平台上共享,从而产生更多的化学反应。”

眼下,刚成立的不不良资产协会如同“襁褓”的婴儿,但是其向上成长的基因正在会员心中壮大。30多家会员单位正在裂变,争相交流和资源信息层出不穷,行业抱团的纽带越系越紧。

蔡利平的信条里,不良资产处置赛道不仅有庞大的市场规模和发展潜力,更事关千万企业的健康成长,同时关乎社会经济的平稳发展。为社会创造良好的运转秩序,是协会不遗余力服务好会员的使命和动力。

面向未来,蔡利平很自信,“不良资产处置行业是一个永远阳光、永不落日的产业,但当前市场的很多痛点,正是我们行业协会披荆斩棘的赛道。”