



四川君安康集团与成都市成华区政府签订投资合作协议 打造大健康平台 提供全场景服务

■ 本报记者 王剑兰

9月22日上午,在2021年成都市成华区第二季招引攻坚重大产业化项目集中签约仪式上,四川君安康集团与成华区政府签订了君安康爱尚健康科技健康管理项目,项目由四川君安康集团离岸公司(上市主体)君安康集团控股有限公司投资建设,打造集智慧养老、智能检测治疗、智能穿戴设备为一体的大健康平台,提供线上线下一体化、全场景的健康管理服务。

在本次签约仪式上,成华区委书记赵春淦出席并致辞。四川省经济合作局副局长易咏,区委副书记、区长袁顺明,区人大常委会党组书记王德运,区人大常委会主任刘鸿,区政协主席周万生,区委副书记雷鸣出席并见证签约。市经信局、市商务局、市投促局、市新经济委相关负责人,区领导邓旭、刘嘉宁、余胜、周海燕、何特、陈枢、张明德参加了签约仪式。

3月18日,境外的会计师事务所、律师事务所正式进场,随后,离岸公司(上市主体)君安康集团控股有限公司正式成立并获得中华人民共和国驻爱丁堡总领事馆的认证,君安康集团控股有限公司设立的外商独资企业君安康爱尚健康科技有限公司在成都市成华区正式成立,集团上市红筹架构搭建完毕,集团将于近期在纳斯达克挂牌上市。集团现有产业稳步发展,兼并收购工作进展顺利,已经成功控股了数家医院、养老院、产业互联网公司大健康产业企业,还有多家拟并购企业处在即将签约或尽职调查阶段。

有关人士认为,集团产业互联网加速布局,大力发展居家医疗、居家养老、居家康复、家政服务、适老化改造、智能检测、智能穿戴设备等,致力于打造成为国内领先、国际知名的康养产业互联网平台。今后,集团将利用平台化思维,进一步融智、融智、融人、融产业、融资源,君安康未来一定能成长为一个伟大的公司。



■ 张银燕 兰小春

“这是目前世界上分辨率最高的人工视网膜之一,可以帮助恢复因视网膜色素变性和黄斑退化致盲病人的功能性视力。”9月17日,在位于浙江温州市龙湾区的中国眼谷,海归青年科学家杨佳威分享了他和团队的研究成果。80后的杨佳威是国际上少数掌握高密度神经刺激器技术和高分辨率人工视网膜技术的科学家之一。而今,他和他的团队把目光投向中国眼谷,计划在这里落地他们的研究成果。作为瓯江实验室的“塔尖重器”之一,中国

眼谷在一年多的时间里,与世界500强、上市公司建起了17个联合研究院,逐步搭起眼健康科创高地的“四梁八柱”,吸引了越来越多像杨佳威这样的业内专家。

中国眼谷整合了温医大眼科资源,导入国家眼视光和视觉科学重点实验室、国家眼视光

工程技术研究中心、国家眼部疾病临床医学研究中心国家重点实验室三大国家级科技平台,在眼健康领域实现多个从“0”到“1”的突破。“目前我们已在高精度成像、人工智能硬件、眼脑衔接植入物等领域手握重要研究成果,有望打破高端医疗器械依赖国外进口局面。”温

州医科大学眼视光医学部主任、温州眼视光国际创新中心主任瞿佳介绍。

涵养人才蓄水池,是中国眼谷的活力源泉。过去一年,英国皇家眼科学院院士林顺潮,国家杰出青年基金获得者杨健、常永生等11位国家级人才进驻中国眼谷。除此之外,还有

30余位博士、专家落户中国眼谷创业。“我是今年2月慕名而来的,带来的眼科智能导航机器人,可解决微创手术盲区问题,在国内尚属首创。”杨健表示,中国眼谷搭建的平台为他的研发创造了有利环境。

目前,中国眼谷注册落地企业达到100多家,涵盖眼科材料、药物、器械、服务等领域,其中包括日本最大角膜镜生产商目立康,拥有国内最全面眼药体系布局的兴齐眼药、国内首个眼健康基因诊断企业——温州谱希基因科技有限公司等。这些企业的入驻实现了眼健康产业链全覆盖,创新成果可以在这里更快地实现产业化。

导入国家级平台 引进高层次人才 温州奋力打造中国眼谷

企业家自述(长篇连载之一百四十六)

王建明:动力大王的传奇故事

考查销售公司广东办后的几点意见 (2000年7月27日·便函-00-008)

邓强总经理:
1.珠海公交油嘴配件装箱错装、发货错装事件是一起恶性的服务质量事故。请即责成有关部门查处在标准制定、标准审查、执行与监督等有关整顿环节中玩忽职守、严重失职的行为与责任人,整顿完善相关的制度标准和考核办法,要做到三不放过。

既是恶性,就要杜绝;同类型事故如果再现,我将对您处罚。

2.请即组织一次对销售让利政策的研讨,过去只知不如锡柴,现在才知康明斯在返利的灵活性方面也大大优于玉柴。随着国家股相对控股地位的恢复,我们必须把已经失去的优势逐一重建;促销活力即为其一,售后服务应为其二,人才激励当列为第三,快速应变、剧增通用、拼抢内外、领先适用则应作为近期所有管理活动的基本宗旨。

只要事关优势重建,我都感兴趣参与讨论;我希望在一年之内重新构成上述三大优势,进而在快速应变、剧增通用、拼抢内外、领先适用方面显现成效。请即着手制定并实施相应的推进计划。

3.广州二公交试用6108ZQ百公里油耗高达近30升,比该公司认可的平均水平高5升;人家专程前来反映,为的是在今冬明春能顺利批量使用我们的发动机,而我方除了给对方一通清谈外,在十几天的时间里没有采取任何行

动。
油价暴涨之后的燃油耗如何将是用户选择发动机最重要的依据,今天的麻木和迟钝就是明天的困境和绝望。

请即组织和督促有效行动。

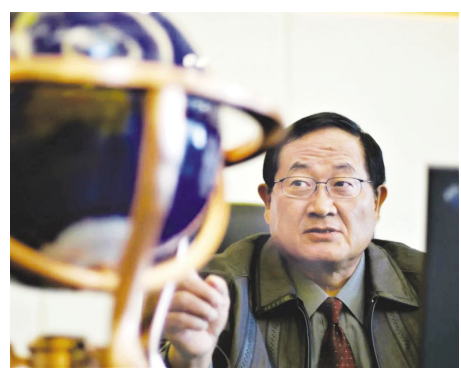
4.香港有客户询问50台100-120KW机组的供货资料,近20天过去了,我方竟然杳无音信,岂有此理?不知是哪位老太爷如此主事,请查明。

5.面对直接用户的产品挂图很好,但尚需适配客车和排放达标的两大内容,应尽快补上。此致

王建明 2000年7月27日

王建明董事长在股司科技人员座谈会上的讲话 (2000年9月27日)

玉柴现在面临的形势不太乐观。一汽抱着锡柴、大柴不好动,对外部力量的借用,开始是道依茨,合作的计划一退再退,退到一塌糊涂,现在无路可退了。道依茨也合作不下去了,又转为奔驰。奔驰现在跟一汽之间的进展是比较理想的。开初,他想跟奔驰谈,要奔驰给一个发动机,奔驰给他的条件就是不单独谈柴油,要谈必须谈整体合作。整体合作谈下来了再谈柴油。最近好像奔驰先松口了,可以跟他先谈柴油了,现在一汽跟奔驰之间,900发动机他们两家基本上是谈下来了。奔驰900这个发动机的缸径是102,整机的体积跟康明斯



B差不了多少。大概是从整机进,然后再到SKD、CKD,再到今后什么时间,再来开始生产。那么对我们威胁比较大的是奔驰900发动机跟一汽合作的价格。一汽最近改组班子,我去以后,他那个原来非常优秀的清华的校学生会主席郭干,他在这次改组中没进班子,主要考虑到身体不好。我去看他的时候,他说了一点真实的情况。大约奔驰210马力的900发动机价格可能在7万块钱左右,过去,这些帝国性质的公司,产品一报价就是12万,210马力11、12万是不稀奇的。9万、10万也是不稀奇的。但现在跟一汽商量下来在7万块钱左右,这些威胁是比较大的。奔驰900发动机供应一汽是什么时候开始的?郭干给我的信号,可能是半年以后。二汽坚持上自己的康明斯C是很坚韧不拔的。现在康明斯C在跟雷诺合作。这两家公司之间又有差别。一汽不管怎么讲,他们掌握的大柴跟锡柴,确实,从1995年,

1996年以来这两个厂的工作做得比较好。当然,不光是这样,前面看着玉柴发财的时候,他们眼红了,将一把劲憋在心里。他们的假9吨、假3吨、假15吨,形势都比较好。去年,二汽债转股改了几十个亿;今年,他形成了4个亿左右的利润。但是,对比一汽,他的情况是相当严峻的,重车,重车销售也下降;中型车,中型车市场现在被一汽侵占了。一直到最近为止,二汽一直在坚持他的180马力的主力车型153。他这个所谓不变来应市场需要之万变。市场给他的惩罚就是他的效益江河日下。他的覆盖率一年一年在削弱、在降低。一汽那边风光、形势一派大好。二汽这边却很萧条。我们比较糟糕的是不三不四的情况下,我们偏在二这一边,非一汽,非二汽,传统的供货对象以二汽为主。所以,我们现在的市场营销受的制约就有点雪上加霜的感觉。玉柴现在所处的总的形势是不容乐观的。

今天在科技人员座谈会上,大家的讲话不管是内容、方式,还是表达的特性,2000年不同于1999年,1999年不同于1998年。每一年都有每一年的成熟和进步。德国人攻占苏联,斯大林对他的国家发表讲话时,他是不讲一点假话的,他是把所有的严峻都要告诉他的人民的。现在我们玉柴公司,咱们的科技股是以科技人员为先导力量的。我们玉柴人也应该了解这些严峻的情况。在了解这些情况的基础上,我们再来想想我们到底该怎么办?雪上加霜是总的态势,但是,微微的暖流也有。大概是一个多礼拜以前,一汽宣布240马力跟270马力,

也就是240和240以上的动力准备向玉柴开进。同时,他们的常务副总徐建一面对我开始做这个承诺。我本来想明天早上四点出发赶在29号再把他抓住,再把汽研所的抓住,再把装汽厂的抓住,29号让徐建一当着这几个人的面再敲定一下。刚才座谈会时有电话来,说是徐建一已经把对我的承诺书写出来了,写在一汽专用车厂的报告书上。这样,我明天早上四点的计划就可以取消了。明年一汽给玉柴把口子打开,这是一汽的英明之处,是孔高杰留下的这班年青人的过人之处。尽管一汽的销售形势好,但是一汽在增大自己的适用性,增大自己产品的可选性,增大对市场用户的服从性,这就是过人之处。

二汽最近也有好一点的变化。一汽的座谈会连续召开以后,二汽也在9月份当中召开了载重车公司的办公会议,也定下了他的基本原则,他所有的车型对玉柴的所有机型开进。最近,公司对开发办的力量又作了调整,谭贵荣恐怕现在马上不当主任,死守住一汽,在那里当我的助理;开发办的朱大德就死守二汽。这些最重要的现在都去把握生死线去了,家里就让系统科科长主持。“开进”这股暖风来之不易,正是大家那么多没日没夜地工作,换来的“开进”。“开进”又叫劈竹子,最上面的那道裂缝,我们把它劈开了,下面一旦最大的可能取得势如破竹的势头。口子一旦撕开就拼命地把它拉大。这块布没有口子之前是不好动的,有了口子就拼命地把它撕开。

(此文系本报整理,待续)