

伍敏：不畏艰难破茧成蝶 不忘初心一路前行

医疗行业浩瀚的海洋里不乏资本大鳄、国有企业、全国连锁等食物链顶端的巨头,要想在这种激烈竞争的大背景下找到企业的生存之地,对行业必须有深刻的认识,独辟蹊径的眼光和无比敬业的专业素质。重庆笨花实业有限公司总经理伍敏在该领域深耕20年,在医疗领域的红海中挖掘出一条蓝海赛道,成就丰碑,成为整个医疗行业一道亮丽的风景线。

伍敏从医学生行业基层做起,干过内勤,做过市场,在销售领域拥有十多年经验,她将公司代理的北京博晖创新生物技术集团股份有限公司人体微量元素检测系统的用户从无做到有,三级医院占有率90%以上,直到成为该细分领域的NO.1。作为北京博晖公司全国最大的代理商,重庆笨花实业有限公司连续多年获得“优秀合作伙伴”奖项,伍敏功不可没。2009年,因为优秀的项目运作能力和出色的销售能力,专业的团队合作精神,伍敏被任命为笨花实业总经理,正式执掌笨花实业。上任之后,她展现出了强大的管理才干,以IVD行业全球视野结合笨花实业的实际,布局IVD产业链和细分市场,制定了笨花实业发展的总体战略,实行“以客户为导向,以产品为核心”的核心战略,在分级诊疗大背景下,实行渠道并购,加强服务和把握终端,连续多年销售业绩保持40%以上的增长,带领团队取得了有目共睹的成就。

由于专业的医学背景,多年在医院工作的经历,伍敏比大多数同行更清楚地知道如何通过好的医疗检测提高临床医生的诊断水平,缩短患者诊疗周期,甚至拯救病人的生命,承载着这种专业认知和商业责任感,伍敏认识到POCT化,快速化、精准化、专业化是未来发展的方向,能够更好地区别医疗结构,缩短患者治疗周期,降低患病者的治疗费用。基于此,公司制定了“危急重症病人的守护天使”的宗旨,成功运作了雅培iSTAT手持式血液分析仪。

雅培公司(ABBOTT LABORATORIES)作为全球医疗健康行业领军企业,领先产品端及诊断、医疗器械、营养品、药品等医疗健康领域。雅培公司作为代理商的选择业内是出了名的严苛。伍敏率领的团队凭借着此前的傲人战绩,以及与雅培公司相吻合的应用场景,通过了雅培的严格甄选,最终与雅培公司签订代理协议,作为雅培公司明显品牌,雅培i-STAT手持式血液分析仪化是现代微电子和生物芯片技术结合的高科技产品,也是目前世界上最前沿的诊断设备。在伍敏团队的努力下,i-STAT手持式血液气分析仪器开启了床边快速检测的时代,让床边快速检测仪器进入临床快车道。在2020年新冠肺炎疫情席卷全球时,伍敏带领团队迎难而上,冲锋在前,向多家医疗机构无偿捐赠雅培仪器,保质保质地为一线的医护人员提供检测危急重症患者生命指标的仪器,尽可能为病人的健康和生存赢得时间。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

(贺博)

■ 陈永保

今年以来,河南油田采油厂不断加大对外部市场拓展力度,定期召开外创市场工作会,细化分解外创市场收入、收入等指标,实现人人肩扛指标,个个心中有目标。全员市场创收主动性持续提高,各厂干部职工积极建言献策,踊跃参与新项目投标83名,承揽油田项目用工需求33人,实际报名人数3人。

为充分做好烟台台项目前期准备工作,该厂按照烟台台公司的统一安排,迅速成立烟台台项目复工复产工作小组,由技术副厂长带队,专业技术人员参与,通过技术了解生产、设备情况,并编制《烟台台油田驱水区块承包经营方案》,从油藏、采油工程、地质工程、人力资源、生产运

钟方达入选“中国酿酒大师”

9月14日,经第三届“中国酿酒大师”评选专家委员会评审,第三届“中国酿酒大师”领导小组审议通过,评选出“中国酿酒大师”42人,习酒公司党委书记、董事长钟方达成功入选。

据介绍,2006年和2011年中国轻工业联合会与中国酒业协会(原中国酿酒工业协会)分别开展了两届“中国酿酒大师”评选工作,两届评选出“中国酿酒大师”75位,目前仍在任在岗的仅23位。

经中国酒业协会联合会,2021年3月15日,中国轻工业联合会第112次会长办公会议审议通过,开展第三届“中国酿酒大师”评选活动。

此次评选是为了适应酿酒产业发展的需要,促进酒类事业的繁荣与发展,适应新时代社会变革,大力弘扬工匠精神和中国传统文化变革,大力弘扬工匠精神和中国传统酿酒文化,全面提升中国酒业连续多年获得“优秀合作伙伴”奖项,伍敏功不可没。

2009年,因为优秀的项目运作能力和出色的销售能力,专业的团队合作精神,伍敏被任命为笨花实业总经理,正式执掌笨花实业。上任之后,她展现出了强大的管理才干,以IVD行业全球视野结合笨花实业的实际,布局IVD产业链和细分市场,制定了笨花实业发展的总体战略,实行“以客户为导向,以产品为核心”的核心战略,在分级诊疗大背景下,实行渠道并购,加强服务和把握终端,连续多年销售业绩保持40%以上的增长,带领团队取得了有目共睹的成就。

由于专业的医学背景,多年在医院工作的经历,伍敏比大多数同行更清楚地知道如何通过好的医疗检测提高临床医生的诊断水平,缩短患者诊疗周期,甚至拯救病人的生命,承载着这种专业认知和商业责任感,伍敏认识到POCT化,快速化、精准化、专业化是未来发展的方向,能够更好地区别医疗结构,缩短患者治疗周期,降低患病者的治疗费用。基于此,公司制定了“危急重症病人的守护天使”的宗旨,成功运作了雅培i-STAT手持式血液分析仪。

雅培公司(ABBOTT LABORATORIES)作为全球医疗健康行业领军企业,领先产品端及诊断、医疗器械、营养品、药品等医疗健康领域。雅培公司作为代理商的选择业内是出了名的严苛。伍敏率领的团队凭借着此前的傲人战绩,以及与雅培公司相吻合的应用场景,通过了雅培的严格甄选,最终与雅培公司签订代理协议,作为雅培公司明显品牌,雅培i-STAT手持式血液分析仪化是现代微电子和生物芯片技术结合的高科技产品,也是目前世界上最前沿的诊断设备。在伍敏团队的努力下,i-STAT手持式血液气分析仪器开启了床边快速检测的时代,让床边快速检测仪器进入临床快车道。在2020年新冠肺炎疫情席卷全球时,伍敏带领团队迎难而上,冲锋在前,向多家医疗机构无偿捐赠雅培仪器,保质保质地为一线的医护人员提供检测危急重症患者生命指标的仪器,尽可能为病人的健康和生存赢得时间。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

(贺博)

2021年9月14日,经第三届“中国酿酒大师”评选专家委员会评审,第三届“中国酿酒大师”领导小组审议通过,评选出“中国酿酒大师”42人,习酒公司党委书记、董事长钟方达成功入选。

据介绍,2006年和2011年中国轻工业联合会与中国酒业协会(原中国酿酒工业协会)分别开展了两届“中国酿酒大师”评选工作,两届评选出“中国酿酒大师”75位,目前仍在任在岗的仅23位。

经中国酒业协会联合会,2021年3月15日,中国轻工业联合会第112次会长办公会议审议通过,开展第三届“中国酿酒大师”评选活动。

此次评选是为了适应酿酒产业发展的需要,促进酒类事业的繁荣与发展,适应新时代社会变革,大力弘扬工匠精神和中国传统文化变革,大力弘扬工匠精神和中国传统酿酒文化,全面提升中国酒业连续多年获得“优秀合作伙伴”奖项,伍敏功不可没。

2009年,因为优秀的项目运作能力和出色的销售能力,专业的团队合作精神,伍敏被任命为笨花实业总经理,正式执掌笨花实业。上任之后,她展现出了强大的管理才干,以IVD行业全球视野结合笨花实业的实际,布局IVD产业链和细分市场,制定了笨花实业发展的总体战略,实行“以客户为导向,以产品为核心”的核心战略,在分级诊疗大背景下,实行渠道并购,加强服务和把握终端,连续多年销售业绩保持40%以上的增长,带领团队取得了有目共睹的成就。

由于专业的医学背景,多年在医院工作的经历,伍敏比大多数同行更清楚地知道如何通过好的医疗检测提高临床医生的诊断水平,缩短患者诊疗周期,甚至拯救病人的生命,承载着这种专业认知和商业责任感,伍敏认识到POCT化,快速化、精准化、专业化是未来发展的方向,能够更好地区别医疗结构,缩短患者治疗周期,降低患病者的治疗费用。基于此,公司制定了“危急重症病人的守护天使”的宗旨,成功运作了雅培i-STAT手持式血液分析仪。

雅培公司(ABBOTT LABORATORIES)作为全球医疗健康行业领军企业,领先产品端及诊断、医疗器械、营养品、药品等医疗健康领域。雅培公司作为代理商的选择业内是出了名的严苛。伍敏率领的团队凭借着此前的傲人战绩,以及与雅培公司相吻合的应用场景,通过了雅培的严格甄选,最终与雅培公司签订代理协议,作为雅培公司明显品牌,雅培i-STAT手持式血液分析仪化是现代微电子和生物芯片技术结合的高科技产品,也是目前世界上最前沿的诊断设备。在伍敏团队的努力下,i-STAT手持式血液气分析仪器开启了床边快速检测的时代,让床边快速检测仪器进入临床快车道。在2020年新冠肺炎疫情席卷全球时,伍敏带领团队迎难而上,冲锋在前,向多家医疗机构无偿捐赠雅培仪器,保质保质地为一线的医护人员提供检测危急重症患者生命指标的仪器,尽可能为病人的健康和生存赢得时间。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

(贺博)

2021年9月14日,经第三届“中国酿酒大师”评选专家委员会评审,第三届“中国酿酒大师”领导小组审议通过,评选出“中国酿酒大师”42人,习酒公司党委书记、董事长钟方达成功入选。

据介绍,2006年和2011年中国轻工业联合会与中国酒业协会(原中国酿酒工业协会)分别开展了两届“中国酿酒大师”评选工作,两届评选出“中国酿酒大师”75位,目前仍在任在岗的仅23位。



习酒党委书记、董事长钟方达

“十三五”期间,钟方达带领习酒人集中力量抓要素,攻难点,办实事。五年时间,习酒的产质量不断提升;员工从2016年的3000余人增加到2020年的7000余人,且员工收入得到显著提升。

自1985年进入习酒,就扎根技术管理岗位,潜心研究白酒生产工艺,主持企业多项技术改造,并创建了企业最早的省级白酒技术中心,使贵州白酒生产能力和科研能力、质量保证能力、产品开发

能力不断增强,为白酒行业技术提升起到了示范引领作用。

不仅如此,钟方达还从“前端”到“终端”全过程了解习酒,融入习酒,从一无所知到“小白”到中国酒业科技领军人才,比利时布鲁塞尔国际烈性酒大赛金奖,品牌价值达到656.12亿元,跻身全国白酒行业前8位。

2021年9月10日又传来喜讯,中国酒类流通协会发布了“第13届华樽杯中国酒类品牌价值200强研究报告”,习酒品牌价值再创新高,达到1108.26亿元位列贵州省白酒第二名,中国白酒第八名。君品习酒以726.9亿元,位列全球酒类产品第二十二名,白酒类第八名。

成绩和荣誉来自钟方达对品质的精益求精,对匠心精神的坚守和传承。

除了习酒“掌门人”之外,钟方达还是工程技术应用研究员,中国酒业科技领军人才,中国首席白酒品酒师,中国白酒大师,第六、七、八、九届白酒国家评委,贵州省白酒专家组成员、专家组副组,贵州省第六批省管专家,贵州省非遗代表性传承人,比利时布鲁塞尔烈性酒大赛评委,享受国务院特殊津贴专家。

自1985年进入习酒,就扎根技术管理岗位,潜心研究白酒生产工艺,主持企业多项技术改造,并创建了企业最早的省级白酒技术中心,使贵州白酒生产能力和科研能力、质量保证能力、产品开发

能力不断增强,为白酒行业技术提升起到了示范引领作用。

不仅如此,钟方达还从“前端”到“终端”全过程了解习酒,融入习酒,从一无所知到“小白”到中国酒业科技领军人才,比利时布鲁塞尔国际烈性酒大赛金奖,品牌价值达到656.12亿元,跻身全国白酒行业前8位。

2021年9月10日又传来喜讯,中国酒类流通协会发布了“第13届华樽杯中国酒类品牌价值200强研究报告”,习酒品牌价值再创新高,达到1108.26亿元位列贵州省白酒第二名,中国白酒第八名。君品习酒以726.9亿元,位列全球酒类产品第二十二名,白酒类第八名。

2021年9月14日,经第三届“中国酿酒大师”评选专家委员会评审,第三届“中国酿酒大师”领导小组审议通过,评选出“中国酿酒大师”42人,习酒公司党委书记、董事长钟方达成功入选。

据介绍,2006年和2011年中国轻工业联合会与中国酒业协会(原中国酿酒工业协会)分别开展了两届“中国酿酒大师”评选工作,两届评选出“中国酿酒大师”75位,目前仍在任在岗的仅23位。

经中国酒业协会联合会,2021年3月15日,中国轻工业联合会第112次会长办公会议审议通过,开展第三届“中国酿酒大师”评选活动。

此次评选是为了适应酿酒产业发展的需要,促进酒类事业的繁荣与发展,适应新时代社会变革,大力弘扬工匠精神和中国传统文化变革,大力弘扬工匠精神和中国传统酿酒文化,全面提升中国酒业连续多年获得“优秀合作伙伴”奖项,伍敏功不可没。

2009年,因为优秀的项目运作能力和出色的销售能力,专业的团队合作精神,伍敏被任命为笨花实业总经理,正式执掌笨花实业。上任之后,她展现出了强大的管理才干,以IVD行业全球视野结合笨花实业的实际,布局IVD产业链和细分市场,制定了笨花实业发展的总体战略,实行“以客户为导向,以产品为核心”的核心战略,在分级诊疗大背景下,实行渠道并购,加强服务和把握终端,连续多年销售业绩保持40%以上的增长,带领团队取得了有目共睹的成就。

由于专业的医学背景,多年在医院工作的经历,伍敏比大多数同行更清楚地知道如何通过好的医疗检测提高临床医生的诊断水平,缩短患者诊疗周期,甚至拯救病人的生命,承载着这种专业认知和商业责任感,伍敏认识到POCT化,快速化、精准化、专业化是未来发展的方向,能够更好地区别医疗结构,缩短患者治疗周期,降低患病者的治疗费用。基于此,公司制定了“危急重症病人的守护天使”的宗旨,成功运作了雅培i-STAT手持式血液分析仪。

雅培公司(ABBOTT LABORATORIES)作为全球医疗健康行业领军企业,领先产品端及诊断、医疗器械、营养品、药品等医疗健康领域。雅培公司作为代理商的选择业内是出了名的严苛。伍敏率领的团队凭借着此前的傲人战绩,以及与雅培公司相吻合的应用场景,通过了雅培的严格甄选,最终与雅培公司签订代理协议,作为雅培公司明显品牌,雅培i-STAT手持式血液分析仪化是现代微电子和生物芯片技术结合的高科技产品,也是目前世界上最前沿的诊断设备。在伍敏团队的努力下,i-STAT手持式血液气分析仪器开启了床边快速检测的时代,让床边快速检测仪器进入临床快车道。在2020年新冠肺炎疫情席卷全球时,伍敏带领团队迎难而上,冲锋在前,向多家医疗机构无偿捐赠雅培仪器,保质保质地为一线的医护人员提供检测危急重症患者生命指标的仪器,尽可能为病人的健康和生存赢得时间。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

(贺博)

2021年9月14日,经第三届“中国酿酒大师”评选专家委员会评审,第三届“中国酿酒大师”领导小组审议通过,评选出“中国酿酒大师”42人,习酒公司党委书记、董事长钟方达成功入选。

据介绍,2006年和2011年中国轻工业联合会与中国酒业协会(原中国酿酒工业协会)分别开展了两届“中国酿酒大师”评选工作,两届评选出“中国酿酒大师”75位,目前仍在任在岗的仅23位。

经中国酒业协会联合会,2021年3月15日,中国轻工业联合会第112次会长办公会议审议通过,开展第三届“中国酿酒大师”评选活动。

此次评选是为了适应酿酒产业发展的需要,促进酒类事业的繁荣与发展,适应新时代社会变革,大力弘扬工匠精神和中国传统文化变革,大力弘扬工匠精神和中国传统酿酒文化,全面提升中国酒业连续多年获得“优秀合作伙伴”奖项,伍敏功不可没。

2009年,因为优秀的项目运作能力和出色的销售能力,专业的团队合作精神,伍敏被任命为笨花实业总经理,正式执掌笨花实业。上任之后,她展现出了强大的管理才干,以IVD行业全球视野结合笨花实业的实际,布局IVD产业链和细分市场,制定了笨花实业发展的总体战略,实行“以客户为导向,以产品为核心”的核心战略,在分级诊疗大背景下,实行渠道并购,加强服务和把握终端,连续多年销售业绩保持40%以上的增长,带领团队取得了有目共睹的成就。

由于专业的医学背景,多年在医院工作的经历,伍敏比大多数同行更清楚地知道如何通过好的医疗检测提高临床医生的诊断水平,缩短患者诊疗周期,甚至拯救病人的生命,承载着这种专业认知和商业责任感,伍敏认识到POCT化,快速化、精准化、专业化是未来发展的方向,能够更好地区别医疗结构,缩短患者治疗周期,降低患病者的治疗费用。基于此,公司制定了“危急重症病人的守护天使”的宗旨,成功运作了雅培i-STAT手持式血液分析仪。

雅培公司(ABBOTT LABORATORIES)作为全球医疗健康行业领军企业,领先产品端及诊断、医疗器械、营养品、药品等医疗健康领域。雅培公司作为代理商的选择业内是出了名的严苛。伍敏率领的团队凭借着此前的傲人战绩,以及与雅培公司相吻合的应用场景,通过了雅培的严格甄选,最终与雅培公司签订代理协议,作为雅培公司明显品牌,雅培i-STAT手持式血液分析仪化是现代微电子和生物芯片技术结合的高科技产品,也是目前世界上最前沿的诊断设备。在伍敏团队的努力下,i-STAT手持式血液气分析仪器开启了床边快速检测的时代,让床边快速检测仪器进入临床快车道。在2020年新冠肺炎疫情席卷全球时,伍敏带领团队迎难而上,冲锋在前,向多家医疗机构无偿捐赠雅培仪器,保质保质地为一线的医护人员提供检测危急重症患者生命指标的仪器,尽可能为病人的健康和生存赢得时间。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

20年来,伍敏带领团队不断适应国际、国内医疗器械市场环境发展趋势,以实际行动为中国医疗精准化、专业化、智能化发展赋能。大医精诚,未来她也将不忘初心,不畏艰难,继续带领团队持续向纵深发展,用扎实的专业知识开拓踏实的精神,积极探索各种高科技医疗器械的创新应用方案。

作为全国知名的POCT管理综合方案解决商,笨花实业旗下如今已拥有一支高素质、专业化、现代化、底蕴深厚的经营管理团队,伍敏更是整个团队的中流砥柱。作为医疗营销领域的新晋杰出人才,伍敏代表公司出席了2015-2020 连续六年海外经销商大会和国内经销商大会,获得雅培公司颁发的“年度达成奖”“年度优秀合作伙伴奖”“雅培 APOC 卓越合作伙伴年度达成奖”等多个奖项,并在经销商大会上屡获殊荣。此外,伍敏还担任“2021 杭州湾上虞经济新区医疗器械发展圆桌论坛”2021 年 AACC 全国临床体外诊断行业暨临床实验室医学博览会”等行业会议的邀请嘉宾。

随着业务的稳步发展,越来越多的知名国际跨国公司在伍敏团队发起了橄榄枝,与Bio-Rad 公司签订代理协议;与上市企业万孚签订 POCT 战略合作协议,并且成为“万孚商盟2021 年度战略合作伙伴”。

用法治遏制文化遗产沦为“文化遗憾”

■ 许赞元 评论员

近日,中办、国办联合印发《关于在城乡建设中加强历史文化保护传承的意见》,要求本着对历史负责、对人民负责的态度,加强制度顶层设计,建立分类科学、保护有力、管理有效的城乡历史文化保护传承体系。(9月14日经济日报)

我国是一个具有5000多年历史的文明古国,文化遗产遍及华夏大地,是中华民族的智慧结晶和“无价之宝”,保护历史文化传统,传承历史文化,赓续红色血脉,坚定文化自信,对推进新时代社会主义现代化建设,加快经济社会发展高质量发展,具有重大现实意义和深远历史意义。近年来,我国不断加大历史文化保护传承力度,正确处理好古今、保护与建设的关系,在摸清家底、分类保护、修

缮提升、活化利用、传承弘扬、法治保障等方面做了大量卓有成效的探索。为了历史文化,人民和旅游部等8部门联合印发了《关于进一步推动文物单位文化创意产品开发若干措施》,刚刚实施的《四川省三星堆遗址保护条例》,为三星堆遗址保护管理提供了法治保障。山东青岛开展《青岛老城区遗产地保护规划》编制,更好实现城市文脉的传承和城市功能的有机融合。这些规划措施和政策规定,为各地保护和传承历史文化,珍惜历史文化遗产,提供了有力的法律支撑。

不可忽视和否认的是,从全国来看,历史文化保护传承中也暴露出不少问题和隐患。一些地方划定历史文化保护街区,推进发展缓慢、拆除破坏历史文化街区和历史建筑、盗卖历史建筑构件和异

质古物,文化遗址及华夏大地,是中华民族的智慧结晶和“无价之宝”,保护历史文化传统,传承历史文化,赓续红色血脉,坚定文化自信,对推进新时代社会主义现代化建设,加快经济社会发展高质量发展,具有重大现实意义和深远历史意义。近年来,我国不断加大历史文化保护传承力度,正确处理好古今、保护与建设的关系,在摸清家底、分类保护、修

缮提升、活化利用、传承弘扬、法治保障等方面做了大量卓有成效的探索。为了历史文化,人民和旅游部等8部门联合印发了《关于进一步推动文物单位文化创意产品开发若干措施》,刚刚实施的《四川省三星堆遗址保护条例》,为三星堆遗址保护管理提供了法治保障。山东青岛开展《青岛老城区遗产地保护规划》编制,更好实现城市文脉的传承和城市功能的有机融合。这些规划措施和政策规定,为各地保护和传承历史文化,珍惜历史文化