

探索乡村振兴发展新路,打造特色样板

江苏泰州医药高新区(高港区)入选全国农村综改试点

■ 杨鼎 王菲

今年5月,财政部组织在全国18个省份开展农村综合性改革试点试验。本次改革试点试验,全国共有26家入选,江苏有两家入选,分别是南京市高淳区和泰州医药高新区(高港区)。日前,财政部下发通知,对试点地区给予中央财政资金奖补。

“医药高新区(高港区)成功入选全国试点,得益于近年来区委区政府对农业农村工作的重视,持续加大农村基础设施投入,出台农业十条产业扶持政策,强化农业农村制度改革,综合性改革试点有着良好的基础。”泰州医药高新区党工委副书记、高港区委副书记陶旭介绍,医药高新区(高港区)的试点区域为大

泗镇、白马镇的14个村(社区),覆盖4万人口,该区域产业基础好、基层组织战斗力强、基础设施相对完善、群众支持度较高,整体发展规划、基础条件和资源禀赋都符合国家农村综改试点要求。

7月28日刚刚召开的高港区第六次党代会提出,要推动全面深化改革向纵深发展,聚焦影响供给体系质量和效益的制约瓶颈,聚焦影响全要素生产率提高的重点问题,聚焦影响市场主体活力释放的关键环节,坚决破除思想藩篱、克服路径依赖,勇闯“无人区”、争当“示范生”,把精致盆景转变为靓丽风景,把发展堵点突破为改革亮点。

这一指导思想为该区农村综改指明方向。“围绕乡村产业发展机制、数字乡村发展机制、

促进农民增收机制、改善乡村治理机制这四大改革任务,我们列出了23个试点试验项目清单,依托项目建设和运行载体,利用中央财政奖补资金,引导和激励试点地区探索12项体制机制改革试验任务。”高港区财政局副局长刘登仙介绍,依据方案,医药高新区(高港区)计划通过三年试验期,加强人才、土地、资金等要素支撑,强化政策集成,补短板强弱项,协同一体推进乡村产业发展、乡村建设和乡村治理,力争将试点试验区建设成为党建引领乡村善治样板区、都市农业高质量发展示范区、数字赋能乡村振兴模范区、农民共同富裕先导区。

据介绍,在乡村产业发展机制创新方面,大泗、白马等试点地区重点依托“一路高畅”先

导段节点打造项目,串联逸夏果园、中药科技园、法治文化园、西来原农场等重要景观节点,结合区域特色,实施沿线多元主题景观提升工程,打造道路产业经济带,发挥产业集聚效应,促进农民增收。

在改善乡村治理机制方面,该区农业农村部门将在部分村(社区)试点“政经分开”改革,探索村居“两委”和村集体经济组织“组织功能分开、组织成员分开、议事决策分开、财务管理分开”四个方面的事务分离,有条件地试点聘请“职业经理人”,负责村集体经济发展和增收。

乡村振兴既需要国家政策、技术支持,也需要社会资本支持。值得一提的是,目前,仅白马镇陈家村阳光玫瑰葡萄智能种植等3个项

目,财政投入引导资金350万元,已撬动社会资本4350万元,起到了“四两拨千斤”的作用。根据全国农村综合性改革试点试验区要求,至2023年,医药高新区(高港区)将力争实现数字农业农村发展水平达75%、电商销售额超5000万元、农民人均可支配收入由2020年的2.56万元提高到3.14万元、可支配收入50万元以上的村占比由2020年的69%提高到85%。

陶旭表示,下一步,该区将进一步完善体制机制,加大改革试点创新力度,积极探索改革试点工作有效途径,走出一条具有区域特色的发展之路,打造特色样板,形成典型经验,全力实现好财政部赋予的试点使命,为加快实施乡村振兴战略助力加油。

让中国人吃上更好面粉

江苏宇宸面粉有限公司以创新推动企业转型升级



图为江苏宇宸面粉有限公司新投入的智能车间

■赵峰 张雯 玄静远

8月15日,一个自动化配粉智能车间在江苏宇宸面粉有限公司建成试产。一期投入

6000万元,设备从瑞典进口,一改过去机械作业为气压输送。同样的产量用工从30人减少到2个人。

这是近年来江苏宇宸面粉有限公司加快

转型升级的一个缩影。公司不断进行品牌创新,以“科技创新求突破、拓展市场谋发展、广纳贤才增实力、加强管理创效益”为经营战略,以“让国民吃上干净安全、美味健康的产品、享受精致的生活”为己任,激发公司内生动力,去年实现销售收入10亿元。

据江苏宇宸面粉有限公司董事长陆飞介绍,近年来,公司抓住国家的粮食政策,依据周边地区的小麦资源优势,高起点高质量快速发展,现已发展成为小麦加工和食品研发为一体的综合型面粉加工企业,入围江苏省农业产业化重点龙头企业。公司的“雪霞”成为全国面粉知名品牌,获得首批国家免检产品、绿色食品称号,最近,又获得全国粮食协会金谷奖。

强力推进“三新”,增添发展新后劲

采用新技术。公司每年投入近1000万元研发经费,并每年以150万左右递增。强化科技开发,与江苏省农科院、扬州农科所合作,研究弱筋小麦从种植到加工的各项指标和工艺。聘请江南大学、郑州工业大学等高校的制粉专家、教授为技术顾问,先后开发生产了特精粉、超级粉、馒头粉、面条粉、油条粉、糕点粉,形成了以超级粉为龙头,专用粉为支柱,兼顾普通粉的多元化、多功能的产品格局。公司引进人才建成自己的研发技术中心,与南京农业大学进行功能性全麦面粉生产关键技术研究与产

品开发项目的合作、与江苏省农科院进行扩产优质品种的种植合作。同时,加强对生产车间环境的智能分析技术,产品的多元化、智能装车技术等相关前沿性技术的研究。实现自动控制,全部达到无损检测。在码头增设自动检测小麦设备,粉仓增加两套全自动打包机和一套全自动装集装箱和一套全自动装车系统。

增加新设备。更新原有的旧设备,升级现有设备,确保每个设备“有眼睛、有鼻子、有耳朵”。更换新型号的去石分级机,升级去石子和分级能力。更换新型打麦机一台确保工艺效果,降低耗电量。同时,针对磨粉机进行了升级改造,增加温度、湿度、振动等传感器以及根据来料的多少自动调整轧距,确保质量更加稳定。

采取新模式。今年新建的容量为5000吨的自动化配粉车间投入使用后,采取先试点后全面实施的办法,在全公司进行科学测算,分解利润单元,实施利润结算新模式,让每个员工的目标任务实现有据可依,贡献大小清晰可见。

实施“三化”,拓展发展新空间

实施品种优化。随着自动化配粉车间的投入使用,公司的拳头产品得到细化,产出的面粉品种从6种增加到100多种,可以满足更多用户的需求。增加产品的灵活性,占领高端包子粉市场。持续优化面条用粉,增加成品的弹性和适口性,成为柔软有弹性面条的第一品

牌,从而提高品牌效益。

拓展渠道多样化。建设营销和服务网络化,以现有的经销商和连锁店路线,制定短期、中期、长期计划,拓展食品厂、超市为主要开拓渠道,实现快速拓展。加强市场营销和客户与产业链上下游客户协作共赢。依托骨干架构进行区域市场的扩张,探索建立新型的营销、服务一体化的网络化体系,形成以苏南为中心,上海为重点市场,辐射华北地区的营销管理格局。“雪霞”牌面粉被巴比、甘其食、老台门等多家知名连锁店指定使用,畅销的品种、质量状况对工艺进行改进,创立了“一机五品”的独特先进工艺。

推行金蝶ERP。最近,经过调研、搭建、测试,目前进入测试阶段,软件的正式使用后,涉及企业运营管理的各个方面。从最基础的财务、采购、销售、仓库,到生产、成本、办公自动化、人力资源等,有效确保了企业的数据安全性和流程的畅通。

疫情防控与项目提速两不误

靖江:重点项目“线上推进”



近日,一场特殊的“碰头会”在江苏省靖江市行政审批局5楼会议室召开,以视频会议的方式,“线上推进”江苏省靖江市城南园区赛德力医药离心机智能生产和诊断中心项目,助力疫情防控常态化下的项目审批提档加速。

赛德力医药离心机智能生产和诊断中心项目是靖江市城南园区重点推进的项目。项目拟新增用地280亩,新增建筑面积约26万平方米,旨在打造国内最先进的智能化离心机生产线。

靖江市城南园区、市行政审批局、项目方、设计单位和相关部门通过远程会议平台在“网上碰头”,连线北京、上海,对项目进行容缺预审,跨区域高效率合作,避免聚集带来的疫情防控风险,推动项目全面提速。

“项目分两期建设,建筑密度是什么要求?”“喷涂工艺是否需要方案论证?”“能否提供地块周边道路施工图、河道防洪图?”会上,设计单位对项目设计参数向相关单位进行咨询,江苏省靖江市靖江生态环境局、江苏省靖江市市自然资源和规划局、江苏省靖江市市住建局、江苏省靖江市供电公司相关人员一一解答,并将相关事项一次性告知,在“关口前移”中实现高效服务。

“对企业来说,这次线上交流是很有成效的‘课前辅导’,可以帮助项目审批少走弯路。”赛德力医药离心机智能生产和诊断中心项目负责人沈劲松说,项目建成投产后将形成年产8000套离心机的生产能力,对2万套离心机实行数据诊断采集,可实现年销售超30亿元,年均利润总额超7亿元。

(郭铭)

江苏奥体家政服务有限公司

入围《大国匠心》栏目

7月16日,“中国品牌创新发展工程”暨《大国匠心》栏目选题会在京顺利举行。江苏奥体家政服务有限公司董事长朱家智受邀参加此次选题会,并成功入围了《大国匠心》栏目。

江苏奥体家政服务有限公司创办于2000年3月,本着“敢为天下先,爱拼才会赢”的服务理念。风雨兼程,砥砺前行。

公司创建二十一年来,先后多次受到上级业务管理部门和地方政府的表彰与奖励:获得“全国家政行业百强企业”、“江苏省中介服务行业十强先进单位”、“江苏省诚信质量服务双优单位”、“江苏家政服务行业无投诉明星单位”、“质量服务信誉创优AAA优秀单位”、“江苏省3·15质量月示范单位”、“泰兴市服务业十强企业”、“泰兴市劳动保障诚信守法示范企业”、董事长朱家智先生被授予江苏省家政物业行业“优秀企业家”称号。

江苏奥体家政服务有限公司成功入选“中国品牌创新发展工程”。其董事长朱家智即将参与《大国匠心》栏目的录制,与栏目知名主持人沟通对话,讲述品牌创立历程,共同探讨企业发展背后的故事。

编织创新创业的“追梦人”

——记泰州远大投资集团有限公司董事长李阳

■吕友 王婷丽 薛娟

在全球金融危机的背景下,他成功地将编藤家具打入欧美市场,与沃尔玛、佳得宝、麦德龙、欧培德、好宜家等世界知名批发商建立长期稳定的合作关系;他先后在革命老区设立61个编藤加工点,吸纳3700名农村剩余劳动力,人均年收入3万多元。

他,就是泰州远大投资集团有限公司董事长李阳,一个用一根编藤编织村民致富的“追梦人”。

投资1.7亿元为美国一客户建新厂

至今,在泰兴还传颂着李阳的一次大胆之举:投资1.7亿元为美国客户专门新建一个厂区。

原来,2012年9月,李阳到在美国一家公司考察,对方很傲慢,“你们不具备与我们合作的生产条件和产能,除非为我们专门建设一幢厂房。”“厂房建成后,你们确保多少订单?”较量式洽谈后,李阳回国后迅速开始新厂区的规划、项目报批、征地等一系列工作。2014年12月,一期建筑面积13万平方米的标淮厂房建成投产。美国客商与远大家伙正式确立合作关系。先期投产的第一层车间当年完成订单家私109万件。2015年,销往美国这个客户的产品占公司总销售的30%,近年来超过50%。

面对欧洲市场增长乏力,他及时完善营

销策略,采取“走出去、请进来”相结合的方式,着力巩固欧洲市场、进军美国市场。除参加春秋两季的广交会和每年一次的华东交易会外,每年5至6次参加德国、荷兰、法国、美国等境外大型交易会、展销会。“请进来”,公司每年诚请400多个国外客户到企业考察。目前,远大家伙已与美国的沃尔玛、佳得宝、德国的麦德龙、欧培德、法国的好宜家等世界知名批发商建立了长期稳定的合作关系。在公司门前,发往国外的集装箱车常常排起长龙。

以年40%的新品更新赢得市场话语权

“一个企业尤其是劳动密集型外贸企业要生存、发展,必须拥有自己的拳头产品,只有不断开发新产品、提高产品附加值,才能引领市场、占领市场。”李阳深知这样的道理。

他将人才引进作为打造拳头产品的“核能”。从高薪聘请40多名国内外设计技术人员,成立了2个技术部及为之配套的1个样品生产车间,为美国和欧洲客户研发高端产品。同时,通过提高员工待遇,培养更多的企业“工匠”,公司1200多名员工中,一线的编藤工月工资最高的达1.1万元,电焊工月工资最高的达9000元。

公司根据市场需求趋势,每年研发10多款新产品,并以40%的新品更新换代;每年制作新品推介书,到国际交易会、展销会上发给外商;近3年,投入近3亿元用于扩产建设和

技术改造升级。他每年带队赴欧美国家,拜访销售商家和用户,进而确定新研发产品的类型,使产品不断推陈出新。公司每年拿出3000多万元用于新品研发。曾记得,2013年1月份,一欧洲客商来公司洽谈业务时,提出了几种新样式。他组织技术人员加班加点攻关研发,第二天下午拿出令欧洲客商满意的样品,赢得了一笔大订单。

“国内同行10年能做到的,远大5年做到;国内同行20年能做到的,远大10年做到!”李阳牵头制定出编藤家具环保产品的国家标准,以掌控更多市场话语权,做优国际市场,做大出口总量。去年,公司实现国税开票销售过18亿元。

一根编藤带动3700个村民就业致富

“当时,我的资金严重缺乏。没想到,李阳董事长没要我交押金,就将订单业务交给我做,而且派了技术师傅指导我们编藤具。”远大家伙公司外协新街加工点的老板叶恒祥,几年前,从事的“小化工厂”倒闭后,抱着试试看的态度找到了李阳。在李阳的扶持下,叶恒祥的藤具生产加工规模不断扩大,常年吸纳70多人就业,工人月工资在3000元以上。该加工点年实现加工费250万元。

为顺应市场需求扩大带来的扩产需要,从2008年起,李阳依据本地田少、农村留守妇女多的实际,不断增设编藤外协加工点,带

动农民在家门口就业致富。他定期派技术人员到各个加工点巡查,一方面检查订单完成进度和产品品质情况,加以指导提高;另一方面检查按时支付工人薪酬情况,及时纠正不足。在李阳的帮助下,元竹镇芮徐村民申玖红办起“十九号编织加工点”,吸纳50多名妇女就业,被省、泰州市命名为“巾帼创业模范”。

至今,李阳已在泰兴市、高港等地扶持建立编藤、缝纫、焊接71个外协加工点,在南京六合、宜堡镇、广陵镇、古溪镇各建立1个分厂。其中,仅在黄桥老区,就设立了36个外协加工点,吸纳1500多人就业。现在,外协加工吸纳了3700多村民就业,年发放外协加工费用过亿元。

在李阳的倡议下,公司设立了“爱心基金会”,每月定额注入资金5万元,用于救助弱势群体,累计捐款1600多万元,基金规模常年保持在120万元以上。

作为村民致富的引领者,2011年4月以来,李阳先后被授予“泰州市五一劳动奖章”、“泰州市劳动模范”、“诚信之星”、“江苏省劳动模范”称号,2016年7月当选泰州市党代表。连续3年远大集团获得泰州市中小企业进步奖。公司产品先后荣获江苏省名牌产品、省著名商标和绿色之星产品认证。

以梦为马,踏歌而行。李阳将继续带领更多的村民共同编织更加美好的“致富梦”。

吉利汽车集团与罗姆半导体集团

缔结以碳化硅为核心的战略合作伙伴关系

中国领先汽车制造商吉利汽车集团(以下简称“吉利”)与全球知名半导体制造商罗姆半导体集团(以下简称“罗姆”)缔结了战略合作伙伴关系,双方将共同致力于汽车领域的先进技术开发。近日,双方举行了战略合作协议线上签约仪式。吉利董事长安聪慧与罗姆董事长松本功出席签约仪式。

吉利与罗姆自2018年开始技术交流以来,通过各种车载应用的开发建立了合作关系。吉利将利用罗姆以碳化硅为核心的先进功率解决方案,开发高效电控系统和车载充电系统,以延长电动汽车的续航里程,降低电池成本并缩短充电时间。此外,还将利用罗姆通信IC和各种分立元器件等广泛的产品群和解决方案,通过开发高性能ADAS和智能驾驶舱系统,来改善用户体验。

(李华)