

# 周素明：结缘新制造 让数据成为“创新源”

本报记者 何沙洲

5月8日至10日,由新华社、中国品牌建设促进会、国务院国资委新闻中心等共同主办的“中国品牌日”系列活动在上海启动,发出了中国建设的时代强音。江苏今世缘酒业股份有限公司党委书记、董事长周素明9日在“中国新制造与数字化转型——2021中国品牌高峰论坛”主旨发言中表示,今世缘将始终以市场为导向,以顾客为中心,以建设智慧工厂为目标,更加注重以数字化连接生产与消费,让数据成为“创新源”,实现供给端与消费端的精准对接。

企业是创新的主体,今世缘酒业作为白酒行业数字化转型的先行者,创新脚步从未停歇。“构建新发展格局必须依靠创新驱动,全面发展实体经济,推进产业链现代化,提高经济质量效益和核心竞争力。”周素明说。

今世缘酒业牢牢把握酒缘大亚发展方向,把发展的基点放到创新上来,认真分析消费升级新形势,准确把握行业分化新趋势,深刻洞察自身发展新态势,推进品牌、产品、技术、营销、管理等全方位创新。通过“今世缘”“国缘”品牌创新,打造更有温度、更具高度的缘文化品牌。通过酿酒工艺、生产方式创新,突破产地



江苏今世缘酒业股份有限公司党委书记、董事长周素明在“中国新制造与数字化转型——2021中国品牌高峰论坛”上作主旨发言。

限制,历经18年科研攻关,开创国缘V9清雅酱香新品类,参与头部竞争,抢占黄金赛道。2020年主要经济指标在2015年基础上翻了一番多,净利润在白酒上市公司中位于第七位。今年第一季度实现了开局之年的开门红。

周素明说,推进传统制造业转型升级,数字化是重要支撑。今世缘构建了智能化、数字化转型的基础平台和能力体系,实现核心业务流程全部在线、核心数据全面采集、所有系统全面集成。作为中国白酒智能化领跑者,从

2004年到2015年,十年磨一剑,用智能制造提升传统产业,实现了国际领先的智能化酿造,推动了白酒行业酿造方式的历史性变革。“固态发酵浓香型白酒智能酿造关键技术”被授予“中国好技术”称号,荣获中国酒业协会科技进步一等奖。

构建了系统的数字化营销体系。通过构建经销商协同数字化、终端运营数字化、消费者运营数字化,提升营销服务能力。利用数字化手段构造稳定的利益体系,满足产品销售

各环节参与者的利益诉求。以“控价分利”为核心的渠道数字化建设和以消费者运营为核心的会员数字化建设,构建了差异化利益分配体系。

提升了全链条质量追溯能力。作为国家“白酒电子溯源技术应用与研究示范企业”,今世缘持续加大质量追溯体系建设力度,充分使用区块链技术,坚持食品安全从田间地头的源头抓起,建立了“绿色供应链”体系。以先进高效的物联网技术,建立了“从种子到酒杯”产品质量追溯体系。

周素明表示,展望未来,万物互联将会从愿景变为现实,这是多么美好的缘。面对国家宏观经济持续向好的战略机遇期,今世缘确立了“十四五”营收过百亿的目标。今世缘将自觉遵循新发展理念,以数字经济新优势赋能品牌建设。同时,不断扩大智能化酿造规模,加快智能化包装物流中心、智能化酿酒陈贮中心建设,汇聚新制造的强劲势能,更好更快谱写酒缘大亚新篇章。

“中国新制造与数字化转型——2021中国品牌高峰论坛”是2021中国品牌日主题活动之一,由新华社民族品牌工程办公室、中国经济信息社等单位联合主办,期望探索“双循环”新格局下的品牌企业发展之路,助力经济高质量发展。

## 以效益为导向

# 西南油气田公司从开发持续向经营深入转型

今年以来,西南油气田公司突出效益导向,加快转型升级,气田开发持续向气田经营深入转变,落实“先算后干,算好再干”的经营气田管理理念,着力提升效益开发。截至4月21日,今年天然气产量达到112.3亿立方米,其中常规气单井产量同比提高30%,在复杂区块内页岩气井均EUR基本持平,气田效益开发成效显著。

西南油气田公司狠抓产能建设控投降本,严把方案设计审查关,突出方案的技术性、经济性、系统性和安全性,按照项目的经济效益优化排队,实施成本倒逼机制。今年3月安岳气田高磨地区灯四气藏二期开发建产圆满收官,公司用方案设计双18亿立方米的

工作量建成了60亿立方米的产能规模,实现气藏开发从“边际效益”到“效益开发”再到“高效开发”的两级跨越。

加强页岩气效益建产,持续向技术经济一体化转变。从追进度转向追效果,今年面临深层页岩气高温、高压、天然裂缝复杂性等问题导致一大批气井生产效果未达预期,公司放缓了开发进度,通过多次技术研讨会,调整试油、压裂等方案,阳101井区新的一大批气井生产效果取得明显提升。中深层页岩气从放压生产转变为控压生产,并采用小油嘴生产,确保了页岩气单井EUR有效提升。强化市场化竞争机制,今年出台了《川南页岩气“十四五”效益建产二十三条措施》,加强钻

井“日费制”管理,严格管控单井投资与建产井完全成本。

着力老区气田稳产保效,公司依靠技术进步和管理创新,牢牢抓住提高储量动用率和采收率这个牛鼻子,突出稳产保效,精准施策,老区综合递减率控制在8%以内。优化地面系统运行,持续开展川东管网降降降耗,年节约燃料气35万方、年增产760万方,远期可多采气近5亿方,提高采收率0.73%;遂宁净化公司、剑阁净化厂实现两年一修,增加处理量4.8亿方。老区气田持续开展“关停并转减”工作,减少运行成本1亿元,降低人工成本约4800万元/年。

深入推进数字化转型发展,公司构建起

“全面感知”的物联网系统,场站数字化覆盖率达92%。加大推进“中心站+无人值守站”管理,压减9个作业区(运销部),人均天然气日产量由0.75万方增加至1.0万方,增幅33%。成立川中北部采气管理处,在川东天然气、川中油气矿磨溪开发项目部分开展次新区、老区转型试点,初步搭建起适应“油公司”模式的扁平化管理架构;推行产能建设新模式,重点地面工程建设实行“1+1”建管模式;井工程实行“公司-事业部”二级管理模式,实现专业化运行。据悉,西南油气田公司坚持走高效益的经营管理之路,坚持创新驱动,深化提质增效,全力打造天然气全产业链创新创效标杆企业。

(邱令 杨长城)

## 创业维艰 拼搏以成

# 江苏油田46载累计产油气当量超五千万吨

截至4月22日,勘探开发46年来,有着“全国最小复杂小断块油田”之称的江苏油田,已累计生产油气当量超过5000万吨,达到5073万吨,其中原油4908万吨、天然气16.5亿立方米,为国家和地方经济建设作出了积极贡献。

2014年2月24日,江苏油田用了近39年的时间累产油气当量超过4000万吨,平均每年以100多万吨的速度在累加,这对于一个开发了40多年的老区油田,实属不易。

自2014年下半年开始,世界油价出现“断崖式下跌”,致使原油产量连续21年保持

稳定增长的江苏油田,在2015年进入了发展的“寒冬期”,“保增长、谋发展、强基础、抓党建”成为了广大干部职工的工作主线。在“十三五”规划开局之年的2016年初,随着国际原油价格跌至最低水平的28美元/桶左右,形势异常严峻,“战寒冬、求生存、谋发展”成为全体干部员工的核心任务。

其间,油田两大主力探区油气资源探明率均超过50%,有的主力区带甚至超过70%。在面对圈闭发现难、井位落实难、储量提交难的情况下,苏皖石油人牢固树立“不靠油价靠作为”的信念,依托以复杂小断块油气藏滚动勘探开

发一体化技术系列为主体的十大理论与技术体系,推广应用新理念、新技术、新工艺,精雕细刻寻找储量效益开发“甜点”,把一个个勘探开发“难点”变成了增储上产的“亮点”。

特别是2020年初以来,油田在面对世纪疫情和超低油价挑战交织,资源接替与降本增效困难并存的严峻形势,以“开局就是决战,起步就是冲刺”的姿态,紧紧围绕“两聚战略”和“三步走愿景”,勘探上以挑战盲区、勇闯禁区的胆识和气魄,向“三新”领域发起进攻,在河8、盐城5、秦8、永55等井位的勘探中,取得了三个新突破、三个新发现、两个新进展的喜人战果;

开发上,积极推进高油区带滚评建一体化运行,实施二氧化碳驱油,加大抽油机自适应柔性控制、自循环洗井等新技术的攻关与应用,原油产量企稳回升,走出“V”形,首次实现了低油价以来的产量硬稳定。

2021年第一季度,油田广大干部员工以“起步即冲刺、奋楫开门红”的奋进姿态,紧紧围绕构建“四增四升”发展新格局,积极应对市场变化,抓住油价上行时机,狠抓生产经营管理各项工作,油田分公司、勘探局有限公司、扬州石化三大板块利润指标均超额完成,低油价以来首次实现全面盈利。

(潘月斌)

## 山东能源鲍店矿 启动暖心志愿服务 文化月活动

焦超 张耀华

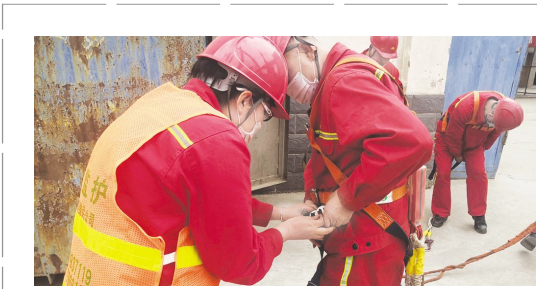
5月4日上午,山东能源鲍店矿举办庆祝建党100周年暨暖心志愿服务文化月启动仪式。

活动现场,志愿者们开展了暖心志愿服务文化一条街宣传活动,共设置了志愿服务文化展示区、互动体验区、游戏交流区,设置雷锋理发、医疗义诊、物品捐赠等十个展台,通过新媒体平台、宣传画册、图片展板、现场解说等方式,展示暖心志愿服务协会成立六年来的优秀服务项目成果与文化。

六年来,该矿先后成立暖心服务志愿者协会和党支部,建成暖心志愿服务中心,探索形成了以“一心一聚五精六化”为内容的“1156”暖心志愿服务模式。暖心志愿者已从最初的167名发展到了629名,从最初的6支服务队小分队扩展到了10支专业服务队,成立了8个志愿服务项目。

用真心、诚心、爱心为困难职工群体撑起一片蓝天,增强了党和群众的血肉联系,暖心服务品牌形象不断提升,得到了职工家属的认可,和社会各界的广泛好评。“1156”暖心志愿服务模式先后荣获第三届山东省和第四届中国青年志愿服务项目大赛金奖和第一届山东省青年志愿服务公益创业赛暨示范项目创建活动大赛金奖。

据了解,暖心志愿服务文化月期间,这个矿将开展暖心志愿服务文化月系列活动、学习交流、“文化大篷车 社会公益行”活动、暖心志愿者拓展培训活动等,积极营造人人参与志愿服务、人人享有志愿服务的良好氛围。



## 兰州石化 安全管理无死角

进入二季度,中国石油兰州石化公司持续强化责任落实,强化思想认识,强化现场管控,找差距、补短板,消除各类安全环保隐患,进一步提升安全环保管控水平,筑牢安全环保基础,为企业的健康可持续发展奠定了坚实的基础。

图为5月10日,员工在登高检修作业前,规范安全带的佩戴,确保安全生产无死角。

张志平 摄影报道

# 好视角科技 奉献只为缩短企业与消费者的距离

## ——专访成都好视角科技有限公司 CEO 潘博

近期,正处于转型升级进行第二次创业的成都棒棒鸡传奇食品有限公司接到成都好视角科技有限公司的工作人员电话称其公司是抖音、快手四川地推总代理,需要大量采购8-15元以下的产品做赠品,免费赠与新注册下载快手极速版APP者。新用户不仅能现场得到10元赠品、抢红包,还可在快手极速版商城支付一元再获得总部10-38元包邮到家的生活赠品。同时,快手极速版不吃单,不拖欠,次日结账,补贴给地推代理商每笔15元劳务费,开独立后台,实时数据自己能清楚看到,信誉好评很重要。之后,下载者若嫌APP占手机内存便可立即卸载。

这一地推引流操作,犹如天上掉馅饼!在成都棒棒鸡传奇食品有限公司董事长李良峰再三委托下,4月23日,笔者带着疑问前往成都天府广场附近,见到了“好视角科技”潘博总经理。道明来意,他爽快地接受了专访。

笔者:首先请介绍一下贵公司相关快手业务吧?

潘总:快手极速版所占的内存更加小巧和简洁,安装起来十分的方便快捷!其实它相比普通版的快手在功能上得到了很大的精



成都好视角科技有限公司CEO潘博



51企服集团前台

简,主要是删减了一些基本上用不到的功能。快手极速版的开创主要是一种拉动人气。所以就会出现拉人返现金以及看视频有奖励等活动。你打过滴滴,下载过美团和叮咚买菜享受过补贴就能理解相信了,我们没有必要过多解释,是否接受拉新地推下载APP完全是自愿!

快手极速版2021最新版是目前国内一款十分知名的短视频手机APP,快手极速版下载APP提供非常优质靠谱的快手极速版下载安装,快手极速版下载手机版看视频更加的

高清流畅,非常符合现在年轻人的一些视觉体验,很多的视频短片都可以免费在线观看,自己也可以制作出自己满意的作品发布出来,让更多人和你一起玩耍,喜欢玩短视频的小伙伴们绝对不可以错过!

笔者:请介绍一下好视角科技公司吧?

潘总:公司从2011年创立至今已有一年时间,现拥有六个独立分公司。办公面积达3000多平方米,员工近500人。主营业务有:企业管理咨询、抖音运营、IP孵化、建筑资质服务、技术开发、软件开发、平面设计、电子产

## 雨夜启机

今年,重庆迎来近70年最热的五一节,都说酷热之后便是暴雨。5月2日,西南油气田公司重庆气矿永川作业区足203H1平台注定是一个不平凡之夜。22:30分,不出意料,一道闪电突然划破夜空,紧接着轰隆隆的雷声瞬间打破井场平静,瓢泼大雨像天河决了口,打得屋顶上咚咚直响,整个井场顿时陷入暴雨的包围之中。

闷热的夜晚瞬间凉快,值守平台的两名员工的心却骤然不安。若暴雨一直持续下去,必定会造成空压机组故障,该如何是好?

正担心之际,足202脱水站员工洪波打来电话:“小陈,平台空压机出现故障,马上去现场检查。”“好的,立刻前往现场。”平台值班员陈作名战战兢兢地回答道。

俗话说:三个臭皮匠赛过诸葛亮。陈作名瞬间想到经验丰富的员工李勇。打电话叫醒正在寝室休息的勇哥,把现场情况告诉了他,勇哥二话不说,立马起身,穿好工作服披上雨衣,两人一同冒雨赶到了空压机房。

通过对空压机组系统的反复检查和调试,最终查到问题的根源。由于雷雨天气,仪表盘受到雷电影响后,1号机组和2号机组均不能正常加压运转,只能在同时运转加压停止后,再次手动启机。

意识到问题的严重性,平台迅速向足202脱水站和作业区调度室进行汇报,按脱水站站长的方法,多次尝试手动停机启机。

风雨交加,电闪雷鸣,两名员工工作服早已湿透,完全分不清是雨水造成还是汗水浸湿。为保障下游脱水站生产设备的正常运行和居民正常用气,两名员工决定在维修人员到来前采取手动启机的方式,轮流值守。

凭着初心和责任,坚守到5月3日4:30分,终于等到维修人员,来不及寒暄,两名员工和维修人员又开始新的战斗。当维修人员顺利消除机组故障时,天渐渐破晓,雷雨终于停下脚步,井场又恢复往日的平静。听着空压机组运转的声音逐渐恢复正常,两名员工长长地舒了一口气,李勇用手抖了抖湿透了的头发,笑着对我说:“小陈,不错哟,干了一晚上,还有这么好的状态。”

陈作名笑着点点头说:“这次真要谢谢你!”看着勇哥乐呵呵的样子,陈作名明白了战胜倦意的正是那一份平凡岗位上不平凡的责任感,正是那一份普通岗位上不普通的坚守之心。

(李传富)

## 西北油田采油二厂 开通生产隐患销项 “直通车”

“我们通过开通生产隐患销项‘直通车’,变被动为主动,实行点对点对接,让隐患无处藏身,实现了安全平稳生产。”5月10日,西北油田采油二厂采油管理三区主管安全的副总陈永江在安全会上说。

该管理区年产原油任务111万吨,是中石化陆上最大采油管理区。而且,99%的井站高含硫化氢,安全生产工作是这个管理区的重中之重。过去,在生产现场发现隐患时,常常是由现场值班人员上报班组长,再逐级上报至管理区各职能班组。有时存在漏报、滞后、断层、整改周期长的现象。同时,班组之间存在“踢皮球”现象也相当严重。

进入二季度以来,该采油管理区HSE管理室建立隐患销项“直通车”工作群。由现场人员、各井站站长直接在群内上报生产现场隐患,管理区HSE室主任及时对上报问题进行分类,直接在现场人员对接,协调各职能班组对个性问题立行立改,对共性问题制定整改措施有序解决,对不能及时销项的隐患安排专人跟踪到底。这一隐患销项“直通车”实现了现场隐患处置“一对一”精准服务、“点对点”把脉问诊解决,使现场隐患整改率较之前大幅提高、隐患排查整改时效明显加快。

(吕德群 胡强)

品销售、税务咨询、财务咨询、商标代理、版权代理、工商登记代理等。

公司以奉献网络科技而缩短企业与消费者之间的距离,提升企业的形象,为客户创造价值为自身的社会使命;以提供各种互联网技术解决方案为中心开展业务工作;以建筑资质、工商代理、代理记账等为线下建筑企业资质。多年来,企业坚持“厚德诚信、勤奋自强,努力做有社会责任的企业”的核心价值观。我们以“让创业不再为难”为企业使命;以“帮助员工实现梦想,从平凡到卓越;用专业服务每一位客户”为核心价值观。企业为国内大中型企业,特别是云、贵、川、渝地区企业发展做出了巨大贡献。

笔者:请介绍一下好视角的精英团队?

潘总:我们公司现在有500多名员工,都非常年轻,平均年龄26岁。我们的愿景是:让生活更便捷,让消费更简单,让数据为你所用!我们的责任是:开放分享,用户第一,创新思维,团队协作,创造价值!我们的使命是:自信、协作、坦诚!我们的目标是:拼搏向上,不忘初心,善待人生,懂得感恩,致力于打造科技融媒体影响力!

(严深)