

►►[上接 P1]

任正非：我们不依靠手机也能存活 不会放弃全球化

答:我对华为公司生存的信心更大了,而不是更小,因为有了更多克服困难的的手段。2020年,我们的销售收入和利润都实现了大幅增长。欢迎你们有机会来参观一下宁波港,看看深圳的机场,以及迪拜机场、德国汽车工厂等,都因为我们提供了5G服务而产生了巨大进步。现在我们还是在继续获得大量客户的信任。

问:我们开展了“南泥湾”计划,这个名词实际上就是指生产自救。比如,我们在煤炭、钢铁、音乐、智慧屏、PC机、平板等领域都可能有很大的突破。

答:我们不会依靠手机也能存活。现在我只想自己多参观、努力学习能找到生存下来的机会。煤矿就是机会,这么多煤矿将来带来上千亿元价值,上千亿元可以养活多少人啊。

问:现在华为手机业务收入不可避免地在下滑,但也在从其他新的机会点获取收入,您觉得这些收入是否足以对冲手机业务的下滑?如果是,需要多长时间?

答:我认为,今年就差不多了。

问:华为会多元化发展吗?

答:我们不会改变我们的业务环境,煤炭行业和钢铁、码头、机场在5G的应用,基础平台是一样的,有些区别,但大多数技术是共同的,所以我们主要是拓宽电子系统和软件计算系统在不同行业得到应用,我们深入对煤矿的了解,将来使我们的电子系统和软件系统能够为他们提供非常好的应用服务。我们给煤矿提供的服务做得好的话,就像微软给航空发动机提供信息服务一样,有一个出色的服务模块。微软不会去造发动机,我们也不会去造。

华为永远不会多元化发展。我们提供的是一个平台,上面可以生长各种各样的“庄稼”。我们给煤炭提供的平台,与给电信、交通提供的平台是一样的,没有多大变化。只是在煤矿不太会用这个平台,我们就多参与一些,让他们会用我们平台。

终端不是手机 华为永远不会出售终端业务

问:荣耀业务剥离出去后因为获取了芯片供应,获得了进一步的成功,华为是否在考虑,或者有没有考虑过剥离其他一些业务或产品线?

答:荣耀的剥离是为了上游的供应商和下游的渠道商。如果荣耀不向上游的供应商采购零部件,就会导致各国的供应商受到伤害;如果没有产品向下游的渠道供货,渠道就会干枯,影响大量就业,因此剥离荣耀是在环境所迫的情况下所采取的行动。

剥离之后,华为没有卖出一分钱股票。他们的生产规模越大,就越挤压华为手机的生产空间,但是我们要理解供应商、渠道商和用户的需求,应该克制自己,顺应潮流。

问:华为未来还会继续保留高端手机业务吗?还是说像荣耀一样考虑出售?

答:不要将终端只理解为手机,只要与人、与物所有关联的东西都叫终端。比如,用于汽车无人驾驶的激光雷达、超声波雷达、多普勒雷达,家庭应用的煤气表、水表、电视柜、安全系统……都是终端,手机只是终端的一部分。所以,华为未来可以转让5G技术,但肯定不会再出售终端业务。

我们不会放弃全球化理想

问:关于芯片封锁,华为正在做什么?有打算投资或收购相关芯片企业吗?

答:贸易是双方受益的,不是哪一方单方面受益。美国公司向中国供应货物,有利于它改善贸易质量;如果华为公司生产规模扩大,也使美国公司供应能扩大,这是双方有益的事情。我们还是在期望能够大量购买美国的配件、零部件、机器设备,美国公司也可以与中国经济一起共同发展。

我们只是埋头努力做好自己能做的产品。因为我们的产品非常好,世界就会有一部分客户坚定不移地选择我们,所以我们就度过了艰难的2020年。我们要继续服务好这些优质客户,为客户创造价值,让这些客户相信我们。

人类社会在进步,世界上没有一家公司能独自完成全球化的产业,越来越需要全球共同努力。(据新华社)

遗失公告
所有者:李亚男(证件号码:5119021964020089)住于青城山镇沙坪村四组3栋2单元2楼2号,权0089213,证书编号:监证0091692,房屋产权证遗失。

以钢铁为伴 与焊花同舞 ——沙特项目工地“老黄牛”的别样春节

■ 徐名峰 文/图

“爸妈,今天除夕,我在沙特工地给你们拜年了!你们身体都好吧?年货置备得怎么样?年货收到了吗?”中铁十八局沙特公司总经理陈德斌结束一天工作时,国内已接近午夜,他赶在家人休息之前打了个视频电话。

鉴于海外疫情严峻,项目工期紧张,陈德斌与很多“一带一路”建设者一样,选择了坚守岗位,就地过年。他在沙特工作生活20多年了,连续5年没有回过国过春节。

“你们好好保重,等疫情缓解了,我就回国看望你们!”挂掉电话,陈德斌的眼眶湿润起来。

每逢佳节倍思亲。当国内亲友们与家人享受着春节团圆的时刻,在国土千里之外的沙特,中铁十八局在境外坚守的建设者以钢铁为伴、与焊花同舞,像“老黄牛”,奋战在朱拜勒 TS-8 高速公路项目、宰赫兰加工车间等象征中沙友谊道的项目建设现场,用实际行动践行“一带一路”倡议建设,用拼搏的汗水迎接农历新年。

朱拜勒 TS-8 高速公路项目是沙特皇家委员会在朱拜勒工业区的重点控制性工程,全长 131.73 米,在元旦前实现了近 100 根桩和承台的施工任务,目前正在进行桥墩施工阶段。时间就是命令,一刻延误不得,他们以劳动的方式过春节,很值得。”

与此同时,在沙特东部最大的综合性商业园区——达曼商业园区宰赫兰加工车间施工现场,项目经理刘万峰正组织工人进行室外道路施工,这也是在沙特度过的第 7 个春节。

宰赫兰加工车间项目位于沙特东部省,达曼市宰赫兰大学,总建筑面积达一万七千多平方米,是集教学和应用为一体的综合性项目,由一栋双层加工车间和一栋单层制冷项目组成,结构形式均为钢框架主体结构,建筑高度 15.32 米,项目工序多、工期紧、任务重。该项目的实施能够为当地教学、科研、实践提供良好的平台。

“能够参与到‘一带一路’建设,我倍感荣幸,我们必须抓住施工的黄金时间,做出业绩、干出成效,用一流质量和一流业绩向中沙人民汇报!”一到过节,就特别想家,但只要和家人通过视频聊上几天,所有疲惫都烟消云散了。想着家乡的妻子和孩子,我觉得一切奋斗都是值得的。”

到了营区,厨房烟雾腾腾,电视里播着



● 中铁十八局沙特公司中外员工一起在萨拉曼国王能源城项目手捧福字和春联拜年



● 中铁十八局沙特公司中外员工一起在萨拉曼国王能源城项目手捧福字和春联拜年

春晚,建设者们排队领取各自的年货,贴上喜庆的春联和“福”字,挂上大红灯笼……大家感受到了浓浓的年味。

在除夕夜,项目部还邀请来自尼泊尔、孟加拉国、印度等地的外籍员工聚餐。学会一口流利中国话、号称“中国通”的巴基斯坦籍工班长侯俊因说:“十八局待我们像家人一样,我在这里工作,感觉很踏实很温馨。我很乐意在中国沙特公司工作,过好每一班岗,让世界各地都了解和享有中国品牌和中国品质。”

中铁十八局沙特公司承建的项目大多地处荒漠,每年有 7 至 8 个月时间室外最高气温超过 40 摄氏度,肆确的沙尘暴还经常来袭。 中铁十八局是国内率先“走出去”的企业,许多员工在外度过了好几个甚至十几个春节。陈德斌说,“荒漠中条件艰苦,但作为央企,我们肩负着‘一带一路’建设的责任,我们有着决心、高质量、高标准完成任务,用中国力量筑精品工程,为企业添彩,为国争光!”



● 中铁十八局承建沙特萨拉曼国王能源城行政楼钢结构项目



● 中铁十八局沙特公司总经理陈德斌(右二)在现场办公

红豆党员先锋吴欣柳:没有不努力的成功

吴欣柳是红豆男装徐州睢宁金府园店店长,在红豆集团党委发起的“庆百年 跟党走 争先锋”主题活动中,被评为“党员先锋”。

不同于活泼健谈、雷厉风行式的男店长,初见徐州睢宁金府园店店长吴欣柳,记者就被她的亲和温暖打动。进入红豆十年来,她在企业拿奖拿到“手软”,从 2011 年“销售任务突破奖”,到“标杆门店”、“十佳门店”、“标兵店长”、“优秀团队奖”,到连续多年获评“红豆集团年度店长标兵”,门店业绩屡创新高,吴欣柳每一年的“成绩单”都见证了她在红豆男装的一步步成长,面对这些“荣誉称号”,她自豪又谦逊,对记者说:“这些都是我工作的动力,也是门店全体同事的努力。”

吴欣柳是红豆男装徐州睢宁金府园店店长,在红豆集团党委发起的“庆百年 跟党走 争先锋”主题活动中,被评为“党员先锋”。

不同与活泼健谈、雷厉风行式的男店长,初见徐州睢宁金府园店店长吴欣柳,记者就被她的亲和温暖打动。进入红豆十年来,她在企业拿奖拿到“手软”,从 2011 年“销售任务突破奖”,到“标杆门店”、“十佳门店”、“标兵店长”、“优秀团队奖”,到连续多年获评“红豆集团年度店长标兵”,门店业绩屡创新高,吴欣柳每一年的“成绩单”都见证了她在红豆男装的一步步成长,面对这些“荣誉称号”,她自豪又谦逊,对记者说:“这些都是我工作的动力,也是门店全体同事的努力。”

抗击疫情——我是党员我有责

2020 年初,一场突如其来的新冠肺炎疫情袭来,面对疫情影响,吴欣柳积极响应集团党委“争当抗疫先锋”号召,在红豆男装店做二公司党支部领导下,她一面主动配合当地做好疫情防控工作,每天关注疫情防控权威信息发布,第一时间了解疫情发展动态和疫情防控工作调整政策,为门店积极推进复工复产,提前准备足货源,为门店复业做好准备。

在疫情最严重的二月,为了疫情防控需要,与其他许多商业门店一样,金府园门店也暂停营业。但吴欣柳没有闲下来,她每天天不开店就上班,开闭消毒,整洁环境,随时保持一种“开业状态”。

直播成为零售行业“风暴之眼”。红豆男装布局品牌直播首当其冲,线下服装零售门店第一时间就采取了在线直播、微信小程序等形式调整销售渠道,在天猫、京东、唯品会、苏宁、小程序商城等平台加强直播推广,缓解疫情冲击。善于创新的吴欣柳邀请店长走进直播间,用“顾客直播”方式迅速开启直播模式,直播观看量、成交额都实现了较好的同比增长。正是这种认真负责、善于执行的精神力量,金府园门店比其他门店提前一周开工营业,为实现全年门店销售业绩目标打下了坚实基础。

门店开业,疫情防控这根弦一刻不能松。从门店开业至今,吴欣柳以一名党员的责任担当,严格执行疫情防控工作各项规定,要求店员人人养成戴口罩、勤洗手等个人卫生习惯,对进店顾客进行测温、消毒,为



● 吴欣柳在发言

一丝不苟做好门店疫情防控工作。她说,抗击疫情人人有责,我作为红豆集团的一名党员店长更要主动担负责任,为抗击疫情出力尽责。人人尽责才能形成抗疫的强大合力,使人受益,受益人人。每个人都是一个疫情防控的第一责任人,只有每个人做好个人防护的“一小步”,才会成为遏制疫情传播的“一大步”。

带领团队——要求群众做到,党员首先要做到

“要求群众做到的,党员首先要做到。”吴欣柳说,这句话是集团党委书记周海江对红豆每一名党员的要求,作为集团党员先锋更要严格要求自己,为团队树立一个好榜样。

吴欣柳带团队很有一套,她将党的群众工作运用到实际工作中,带领团队攻坚克难、屡创佳绩。说起团队来,吴欣柳仍是轻车熟路,不同的是,语调中有了一份内心的自信和自豪。对于每一个店员,吴欣柳都会有一次大震发目标的激励,谈到她尤其:“领班陈惠,嘴巴特别甜,人也长得漂亮,气质好,老客户很多,新客户也愿意找她寻求建议;我们领班,是女中豪杰的存在,女人味十足,但却不是花痴,实力强劲,销售业绩有目共睹。”这样不遗余力的赞美,如果不是早把团队姐妹们当成了家人,不会这般诚恳、真切。

吴欣柳有一双最能发现他人长处眼睛,作为一个门店的管理者,这样的品质十分可贵且利于门店团队建设,只有真正正

对待顾客——让每个人都宾至如归

(本报记者 樊奕 张建忠 组稿)

春晚,建设者们排队领取各自的年货,贴上喜庆的春联和“福”字,挂上大红灯笼……大家感受到了浓浓的年味。

在除夕夜,项目部还邀请来自尼泊尔、孟加拉国、印度等地的外籍员工聚餐。学会一口流利中国话、号称“中国通”的巴基斯坦籍工班长侯俊因说:“十八局待我们像家人一样,我在这里工作,感觉很踏实很温馨。我很乐意在中国沙特公司工作,过好每一班岗,让世界各地都了解和享有中国品牌和中国品质。”

中铁十八局沙特公司承建的项目大多地处荒漠,每年有 7 至 8 个月时间室外最高气温超过 40 摄氏度,肆确的沙尘暴还经常来袭。 中铁十八局是国内率先“走出去”的企业,许多员工在外度过了好几个甚至十几个春节。陈德斌说,“荒漠中条件艰苦,但作为央企,我们肩负着‘一带一路’建设的责任,我们有着决心、高质量、高标准完成任务,用中国力量筑精品工程,为企业添彩,为国争光!”

“办公环境简单但我们工作热情极高。”团队负责人冉阳说,团队相关科技产品已与超过 20 家企业签约。“希望新年里,团队

海外专家团队回国、国内顶级高校专家、充足的资金储备……“硬实力做‘家底’,创新不怕难。”冉阳说,团队相关科技产品已与超过 20 家企业签约。“希望新年里,团队

海外专家团队回国、国内顶级高校专家、充足的资金储备……“硬实力做‘家底’,创新不怕难。”冉阳说,团队相关科技产品已与超过 20 家企业签约。“希望新年里,团队



● 中铁十八局沙特公司总经理陈德斌(右二)在现场办公



● 中铁十八局沙特公司总经理陈德斌(右二)在现场办公



● 吴欣柳在发言

在门店工作这么多年,认识的老顾客有几百人,但最近吴欣柳印象深刻的是“香水瓶”。2012 年底“香水瓶”第一次来到金府园店,是副店长张玉接待的,当时他身上的香水分之液,盲猜中能感受出一个对服装十分讲究、很爱穿扮的人。在接触红豆男装之前,“香水瓶”一直是某高端商务男装的忠实受众,自从那次走进金府园店,在张玉的推荐下购买了一件羊毛单西后,他就彻底被红豆男装“俘获”,到现在为止,他身上所有服饰包括内衣都是红豆男装品牌,也成为了店员们熟悉的“香水瓶”。

“香水瓶”今年 40 多岁,从事工程相关工作,虽然工作环境不比写字楼,但却激发了他对日常穿着的高要求,每到换季,有时每周几就会,“香水瓶”都会到店里来逛逛,逛了就会买。刚开始,“香水瓶”每次买单的时候,店员在登记时习惯地问你电话号码,几次以后“香水瓶”顺口地说:“你要是再问,我就不来了”,吓得店员们立马上报。“香水瓶”的号码写下来贴在了柜台电脑上。现在,“香水瓶”俨然变成了门店团队的“编外人员”,每次门店聚会都会叫上他,成了大家真正的朋友。

吴欣柳说,像这样的忠实顾客还有很多。这些得益于门店团队的集体努力,给每一位顾客宾至如归的服务体验,门店的老顾客自然也就越来越多,业绩也越来越好。

采访结束时,记者问吴欣柳最欣赏的一句话是什么,她说,没有不努力的话。

“蓄势待发,我们准备好了!” 中关村一条街里的新春“创新力”

■ 盖博铭 郭沛然

“年前已经做了很多计划,就等着开工,可以说我们蓄势待发,准备大干一场。”新年开工日,中关村活力依旧,创业者们斗志满满。

记者来到位于中关村核心区的中关村智道大街。这是一条长 380 米,经营 4 年多的街道,是首都前沿辐射区技术创新发展的地标。

在这里,一个“村”,一条街正孕育着不竭的“创新力”。

“硬实力做‘家底’,创新不怕难。”

8 张办公桌,5 位“身兼多职”的团队成员,北京灵致芯科技有限公司的开工日人虽少但格外忙碌。

这是一家成立不满 4 个月的初创公司,研究前沿可信计算芯片及软硬件系统,让数据隐私安全和数据价值开发可以兼得。

受疫情影响,公司的办公区没有华丽的装修,不少成员还在远程办公。从美国回国加入团队的张伟伟开工日身穿一套红衣,为公司增添一抹“年味儿”。她办公桌上摆满了论文,了解法规瓶颈,融合国内外前沿理论是她现阶段最为重要的任务。

“办公环境简单但我们工作热情极高。”团队负责人冉阳笑着说,团队相关科技产品已与超过 20 家企业签约。“希望新年里,团队

海外专家团队回国、国内顶级高校专家、充足的资金储备……“硬实力做‘家底’,创新不怕难。”冉阳说,团队相关科技产品已与超过 20 家企业签约。“希望新年里,团队

“半成品年夜饭”“线上食堂”“星厨上门”……

餐饮消费推陈出新能否迎“春”翻“牛”?

■ 胡旭 熊琳 陈爱平 任超

今年,许多“打工人”响应号召选择“就地过年”。“打工人”也是“干饭人”,不管在哪里过年,总要吃好喝好,才有过年的味道。往年春节,餐饮最火爆的当属各家饭店的大堂,但在“就地过年”的新潮流下,这个春节的“食堂”则从线下搬到了线上。

从“一人食豪华套餐”到“小家庭团圆饭”,从“快手家常菜”到“半成品年夜饭”,春节餐饮新特点让餐饮消费转型特征更加凸显,餐企变革也顺势而上,行业增长点正在加速形成。

餐饮门店堂食受限餐企顺势求变

春节前夕,全国各地发布疫情防控措施,但引导控制聚餐需求,再加上人们自主疫情防控意识增强,餐饮门店传统的“团拜宴”“年夜饭”遇冷。

记者在四川成都市区多家餐厅的订餐日历上看到,虽然早在去年国庆节后,就有顾客提早预订了腊月二十九、大年三十和正月初几天的家庭聚餐,但排期不像往年那样紧凑,面向企事业单位的大型团拜宴订单量下降明显。

成都一连数家餐厅经理表示,春节前后本是餐饮行业的旺季,往年一月月订出去三四百桌的预订量,今年却只有二三十桌,而且不一定有空位,订餐电话都快被打爆了。“但是今年情况不一样,不仅电话量冷淡,不少企业也是退订了。”

“门店堂食退订是由客观原因导致的,但

但人们春节餐饮消费的需求还在,而且很旺盛。”成都餐饮同业公会秘书长袁小然说,去年以来餐饮业企业就在不断寻求求变,以适应疫情防控常态化的需要,如今“就地过年”既是挑战,更是机遇。

记者在走访中也发现,为应对“就地过年”新趋势,餐饮企业想出各种招数应对,在菜品创新和就餐形式等方面花足了心思。

“今年我们主打家宴、盘菜,特别包装推出佛跳墙和干烧海参两款‘硬菜’,连锅带菜全部备齐。”成都老房子华粹园年夜饭总经理熊江华介绍,顾客只需在手机上下选定菜品,餐厅就会提前制作好并按约定时间送货,简单加热就能摆上餐桌。

绿地酒店旅游集团商务市场部部长张乐介绍,在严格落实疫情防控措施的基础上,酒店推出“星厨上门服务,由酒店专业厨师携原材料到消费者家里现场制作佳肴,受到不少客人欢迎。

餐饮线上服务量质齐升

自新冠肺炎疫情发生以来,加强线上服务成为传统餐饮业寻求转型、绝地求生的重要途径,在今年的春节餐饮消费中,许多餐饮企业也是依靠线上推陈出新,提供线上服务的餐饮企业范围越来越大,服务品质明显提升。



● 中关村智道大街外景。

队的相关技术可以成为“数据价值互联网”的新型基础设施。”

“奔着一个目标,让前沿的科技用起来。”

记者来到位于大街北侧之光之科技(北京)有限公司实验室。实验室的地砖一眼看去并无特殊之处,但在踏上后,几秒内会迅速感受到热度。

这是该团队研发的金属氧化物半导体材料,是新一代具有高效电热转化性能的半导体耐热材料。新材料与地面装饰相结合,可以替代传统瓷面的供暖设备。

“就是想用新材料技术解决建筑供暖问题,光之科技总经理杨敏说,这便是公司创业简单的初心,也是企业一直为之努力的目标。

实验室里,研究人员正在小批量生产制材料。“新材料的厚度也就是头发丝的三千分之一。”研究员王鹏告诉记者,但它的电

转化率却高达 99.45%。迄今为止,团队已在新能源、新材料数个领域取得突破性成果并已获得 58 项国际专利。

新年新开端,杨敏与记者分享了公司喜悦,公司将有 3 条产线落地,年产能将 300 万平方米的生产线即将投产。“希望让前沿的科技创新真正用起来。”

精准护航返岗 保障节后复产 长三角地区开行首趟复工定制专列

距离列车到达宁波站还有几分钟,李辉和妻子已不及待整理好行李,和其他旅客一起排队等候下车。

2 月 21 日,包括李辉在内的 820 余名安徽籍务工人员乘坐 G7669 次列车先后在余姚北和宁波站下车,在到达站接受相关防疫措施后,即将奔赴宁波地区万余家企业返岗。该趟列车也是春节期间,长三角地区开行的首趟复工定制专列。

据了解,该趟复工专列当日 9 时 25 分从安徽亳州南站开出,来自亳州、阜阳、淮南等地的务工人员就近在当地上车,其中阜阳地区集中上车 580 余人。

“每年农历春节假期后,都是企业开工用工的高峰期,考虑到企业实际需求,宁波人社部门在春节前提前谋划,积极与铁路部门协调对接,以开专列、包车厢等相对快速、安全、舒适的形式帮助务工人员返岗。”宁波市就业管理办公室主任钱义林说。

24 岁的王猛猛家在安徽亳州市淮北市,就职于慈溪市中发灯饰有限公司已一年多。“我通过行李开复工专列的消息后,第一时间在微信小程序报了名,春节在家我也希望能早点返岗,这趟车精准满足了返岗员工的需求。”

“让科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

万家次,形成服务案例超过 5000 项。“科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

万家次,形成服务案例超过 5000 项。“科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

万家次,形成服务案例超过 5000 项。“科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

万家次,形成服务案例超过 5000 项。“科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

精准护航返岗 保障节后复产 长三角地区开行首趟复工定制专列

距离列车到达宁波站还有几分钟,李辉和妻子已不及待整理好行李,和其他旅客一起排队等候下车。

2 月 21 日,包括李辉在内的 820 余名安徽籍务工人员乘坐 G7669 次列车先后在余姚北和宁波站下车,在到达站接受相关防疫措施后,即将奔赴宁波地区万余家企业返岗。该趟列车也是春节期间,长三角地区开行的首趟复工定制专列。

据了解,该趟复工专列当日 9 时 25 分从安徽亳州南站开出,来自亳州、阜阳、淮南等地的务工人员就近在当地上车,其中阜阳地区集中上车 580 余人。

“每年农历春节假期后,都是企业开工用工的高峰期,考虑到企业实际需求,宁波人社部门在春节前提前谋划,积极与铁路部门协调对接,以开专列、包车厢等相对快速、安全、舒适的形式帮助务工人员返岗。”宁波市就业管理办公室主任钱义林说。

24 岁的王猛猛家在安徽亳州市淮北市,就职于慈溪市中发灯饰有限公司已一年多。“我通过行李开复工专列的消息后,第一时间在微信小程序报了名,春节在家我也希望能早点返岗,这趟车精准满足了返岗员工的需求。”

“让科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。

新春伊始,开工日的“大街”和往常一样人来人往,创业者步履不停,正朝着梦想奋力奔跑。(据新华社)

万家次,形成服务案例超过 5000 项。“科技企业少走弯路,要充分发‘大’街的加速作用。”中关村智道大街服务中心工作人员沈兆轩说。

例如,中关村知识产权保护中心经国家知识产权局授权,架起政府与企业沟通的“桥梁”,负责新材料等领域科技型企业的专利预审等工作,“现在 2 到 3 年才能完成审理流程的专利项目,现在 3 到 6 个月就可以实现。”沈兆轩说。</