

迈好第一步 见到新气象

两江新区举行 2021 年首场“云签约” 37 个高端高质高新项目落户

■ 苏畅

1 月 18 日,重庆两江新区举行“迈好第一步 见到新气象”重点招商项目集中“云签约”活动,共签约 37 个项目,签约总金额 185.56 亿元,将为新区“十四五”发展和今年工作开好局起好步,加快打造高质量发展引领区、高品质生活示范区注入强劲动力。重庆市委常委、两江新区党工委书记、管委会主任段成刚出席活动并见证项目签约。

两江新区党工委书记、管委会常务副主任王志杰在致辞中表示,今年是“十四五”开局之年,也是两江新区“二次创业”再出发新起点。两江新区正深入学习贯彻党的十九届五中全会精神和习近平总书记系列重要指示要求,认真落实中央和全市经济工作会议部署要求,按照市委、市政府统一部署,抢抓成渝地区双城经济圈建设等重大战略,加快打造内陆开放门户和重庆智慧之城,努力建成高质量发展引领区、高品质生活示范区。围绕“两大”定位和“两高两区”目标,新区奋力在打造“内陆开放门户”上形成新格局,在打造“重庆智慧之城”上做靓新名片,在建设“高质量发展引领区”上塑造新优势,在建设“高品质生活示范区”上绘就新画卷。此次签约的一揽子高端高质高新项目,将进一步夯实壮大产业链、优化供应链、提升价值链,极大促进两江新区实现高质量发展。两江新区将一如既往地为企业发展和项目落地提供高效优质服务。

“云签约”现场,部分企业代表以视频连线的方式作交流发言并互致问候。

五矿交通股权投资基金管理有限公司副总裁袁表示,两江新区肩负的新定位新目标将带来新机遇,愿携手新区聚焦数字科技和生命健康等领域,加快落地“1+N”生态产业项目集群,助力成渝地区双城经济圈建设。



●两江新区举行 2021 年首场“云签约”。

张玮真 / 摄影

“我们的技术参数位于国际前列,中西部地区有大量氢燃料电池的应用场景,将扎根两江,全力做好应用示范和推广。”江苏清能新能源技术股份有限公司总经理张弛表示。

“我们还将积极推介更多优质项目落地两江!”中聚群星(重庆)科技有限公司董事长鲁方菊表示。中聚群星(重庆)科技有限公司将在两江新区重点打造设施齐全、功能完善的新兴直播产业创新孵化基地。

据了解,本次集中“云签约”项目涵盖了智能制造、电子信息、生命健康、总部经济、供应链物流等产业领域,在智慧场景应用、智造水平提升等方面都具有较强的示范引领性。

两江新区党工委书记陶世祥主持签约仪式。两江新区党工委管委会领导李顺、秦淑斌、皮涛、李洁出席活动。

重大项目集中落地

凭借愈加完善的商务配套、优质的营商环境、坚实的产业基底,各领域的行业龙头看好两江新区发展,重大项目相继落地。

总投资 30 亿元的忠旺铝模板销售新业务西部总部项目,将以重庆两江新区为中心,开展“购进铝模板——租赁给终端用户使用”的销售新业务模式,业务范围辐射西南、西北地区 10 个省市,深度布局铝模板租赁、研发、设计、仓储、维修等业务。项目投资方辽宁忠旺集团有限公司为全球第二大、亚洲最大的工业铝挤压产品研发制造商,已在铝加工行业率先打通产品研发与生产服务于一体的产业链条。

总投资 6 亿元的江苏清能项目将在两江新区打造完整覆盖燃料电池主要应用场景的生产研发基地,全面覆盖公路运输、轨道交通、特种车辆、港口设备、船舶运输、固定电站和备用电源的各种大功率应用。

签约方中,联陆智能交通科技为三家世界 500 强企业——德国大陆集团、中国联通及中信集团合资布局的,国内为数不多的能够提供车、路、云全系统核心硬件及软件解决方案的科技型企业。此次签约的联陆智能交通科技总部项目将深入开展智能交通、汽车电子等相关业务,推动重庆(两江新区)国家级车联网先导

区加快建设、两江新区打造“智慧之城”。

科技创新项目抢眼

看好重庆及两江新区大数据智能化创新强劲势头,物联网、AI 智能、5G 直播等项目密集“抢滩登陆”。

艾麦迅 AI 智能检测项目计划在两江新区投资 1 亿元,建设集研发、生产于一体的智能检测设备生产基地,该基地主要研发、生产用于检测各类功能性器件外观缺陷和尺寸差异的检测设备,从而降低人工检测误判率,节省劳动力成本。

光轮电子物联网软件研发平台项目投资 1.2 亿元,致力于研发物联网软件研发平台,以物联网软件工厂为核心承接物联网项目并大力发展连锁开发中心,增加软件工厂模块构件,开源吸引更多开发者、扩大生态系统精准信息匹配实现商业变现。同时按照科创板上市目标来规划企业治理、投融资及业务布局等。

中国运动控制技术龙头企业——固高科技(深圳)有限公司将固高两江科创中心项目落子两江新区,该项目将打造面向智能制造的创新中心,建设以固高智造技术和人才需求为核心的西南区域人才培养基地和全新的固高智造加速器,以培育上市公司为远期目标,开展核心技术培训、创业孵化、云加速、创新沙龙等工作。

森梅医疗科技项目将在两江新区打造临床病情管理平台、腹膜透析管理平台、活检病理管理平台等多个平台。其中,临床病情管理平台将依托以机器学习为主的 AI 算法,深度赋能医疗复杂数据的关联计算及预测、医学文本的识别及结构化处理等应用场景。

同样为生命健康产业板块的荣科医疗集团项目,将在两江新区设立健康行业板块整合医疗上下游资源的医疗子集团和平台公司。荣

科医疗集团此前已深度布局智能医疗服务与智维云服务两大核心领域,已成为中国医疗信息化门类最为齐全的产品供应商之一。

开放型经济注入新活力

瞄准打造内陆开放门户,两江新区正以果园港为核心打造内陆国际物流枢纽,进一步完善开放体系,高质量发展开放型经济。果园港大宗商品交易市场吸引了包括常州钢劲型钢股份有限公司重庆果园港分公司等在内的 5 个项目,涵盖钢材生产、配送、储运、贸易等业务范畴。

新加坡达隆国际冻品西南分销中心项目将充分利用两江新区中新示范项目核心承载区优势,从世界各地采购肉品至新加坡,再借陆海新通道将肉品供应到包括重庆的中国西部市场。

投资约 2 亿元的世盟供应链西南运营中心项目拟立足重庆,高效整合订单管理、订货处理、仓储管理、货运及货物代理服务,形成以运输、仓储、代理业务为核心的现代化供应链物流中心,服务整个西南市场。

当天签约的中诚矿兴全国总部、中诚矿兴西南前沿高科产业基地项目,将设立中诚矿兴全国总部,着力聚焦数字科技和生命健康两大核心领域,建设产业基地、组建产业基金,搭建“前沿科技产业生态圈”。

1 月 15 日,重庆市政府新闻办举行两江新区打造“高质量发展引领区 高品质生活示范区”新闻发布会。按照市委、市政府出台的《关于推动两江新区做大做强实现高质量发展的意见》,两江新区到 2025 年,将实现高端高质高新产业加速集聚,创新创业创造活力全面激发,形成一批具有全国影响力的现代产业集群,产业基础高级化、产业链现代化水平明显提高。

“2021 创新创业指导论坛”在青举行

■ 本报记者 许强

日前,青岛市新经济企业家商会年终盛会暨 2021 创新创业指导论坛在青岛市南区隆重举行。青岛市民营经济发展局局长高善武,青岛市工商联党组成员、副主席周雪燕,青岛市新经济企业家商会导师、工信部主办中国中小企业信息网顾问颜景海,丝绸之路国际商会副秘书长、上海代表处首席代表田晓红,市值管理与投融资专家石克清,德勤全球战略合作伙伴王欢等嘉宾出席本次活动。参加本次盛会的嘉宾还有马克威恩智能科技集团、青岛小伶融食品科技有限公司、智物联网络科技有限公司代表以及淄博的政府领导及企业家们,会议由青岛市朗诵艺术家协会秘书长张顺主持。大家齐聚一堂,共同庆祝这一盛事。

盛会伊始,高善武局长致开幕辞,对商会自成立以来的进步与影响力表示赞扬,期待商会为青岛经济的发展注入更多的活力,助力青岛新经济的发展。

论坛上,高善武、周雪燕两位领导首先为青岛市新经济企业家商会揭牌;而闫路珈会长引人注目,她发表的新年贺词立意高远、敢于挑战、坚守梦想、拥抱未来,为商会未来的发展明确了方向、之后,闫路珈会长为石克清、颜景海、田晓红与王欢四位导师颁发聘书。

据了解,闫路珈是杭州知名公益组织钱塘文化艺术中心的创始人,杭州上市公司联盟创始秘书长,致公党党员,身兼数职;浙江华统控股有限公司董事长、杭州路珈文化艺术策划有限公司董事长、杭州宣信投资管理有限公司创始人、青岛新经济企业商会创会会长。她出生于山东青岛,师范大学中文系毕业后,进入上海一家外企,不久成为一名高级职业经理人。2006 年,闫路珈到杭州创业,2010 年 5 月,创立杭州瘦蝶服饰有限公司。2015 年 9 月成为杭州钱潮会上市公司联盟首届秘书长。2016 年 10 月,闫路珈创办的杭州钱塘文化艺术中心,担任首届会长。2019 年,创立青岛新经济企业商会。她以“爱文化、爱艺术、爱公益”的三爱精神,搭建平台,“穿针引线”,希望在赢利和公益间找到了平衡。她热衷于公益事业,担任湖州福利院爱心大使、丹麦式幸福大使。

2020 年,新冠病毒肆虐,企业发展举步维艰。2021 年,企业该如何在迷雾中前行?为了找到答案,闫路珈力推“2021 创新创业指导论坛”的举行。

论坛上,来自马克威恩智能科技集团、小伶融低卡零食、智物联网络科技有限公司的代表分别作了精彩的项目路演,为青岛企业的未来发展提供了方向。论坛还邀请四位导师以及相关企业代表以论坛的形式对企业创新创业进行现场指导,就当前的经济形势以及企业发展方向,拥抱长三角、学习粤港澳的重要意义以及实现产业链、资金链、人才链、技术链四链合一等方面进行了探讨。论坛还举办了“盲盒”慈善拍卖会,拍卖会全部善款将捐赠青岛市残疾儿童医疗康复基金会,用于残疾儿童的康复事业。

罗淑箏：商界“铿锵玫瑰”

■ 本报记者 袁红兵

这是一位颇具传奇色彩的人物——她叫罗淑箏,成都幸福谨悦科技有限公司董事长、东方婵悦品牌创始人。

生活中很多女性和罗淑箏一样,女子本弱为母则刚。出生于四川自贡的罗淑箏和所有女孩儿一样,从小都有一个公主梦。能被人疼能被人爱,被人惯着被人宠着,但现实把她变成了一个女汉子。

人生总会遭遇不少十字路口,究竟是向左转、向右转,还是继续前行,总会令不少人困惑。“13 岁以前,我们家家境很好。但是 13 岁那年,爸爸得了一场重病,断了家里所有的经济来源。同时也耗空了家里所有的积蓄。”为爸爸治病,继续弟弟的学业,罗淑箏 16 岁不得已选择辍学进了工厂。辗转不易,19 岁罗淑箏念完中专,来到成都银杏酒楼打工。

“银杏的董事长是我人生的第一个贵人。”罗淑箏说。在这家成都餐饮标杆企业,罗淑箏从迎宾做起成为优秀员工,最后成长为董事长的秘书。“董事长教会了我做人的道理,也教会了我做生意的方法。”餐饮从业经历让罗淑箏更能体会到生活不易,唯有加倍努力创造未来,于是更加忘我地投入工作。尤其是担任运营管理职位的历程里,她基本没有自己的业余时间,家庭生活不得不为工作让路。

罗淑箏的成长历程中,常常因为她的执着坚持创造不可思议的奇迹。“我从来没有想过我可以这么强大。”她从银杏辞职,担当餐饮企业职业经理人,参与创办餐饮品牌,生意总是红红火火。



●罗淑箏



●罗淑箏和女儿

“因为没有经营婚姻的经验,两个奋斗的人在奋斗的过程中发现成长的差距越来越大,选择结束了十年的感情。这也是我怀上宝宝的那一年。”选择做单亲母亲生育孩子,这对很多女性来说都是不可思议的勇敢,然而女儿一岁两个月那一年,检查出来两只耳朵集中度耳聋,双耳失聪。

当时,罗淑箏非常自责、非常沮丧,甚至想过放弃自己和宝宝的生命。后来,她想通了,生活跌宕起伏,唯有自己强大,方可改变命运。她带着女儿去了北京做康复治疗。“其实,在北京我也不知道要待多久,也不知道要花多少钱。但是我唯一相信我不可以放弃。”

罗淑箏后来越来越坚信,“女儿就是我人生的天使,是我活下去的动力,更是我经营生殖健康这份事业的缘起。”

女儿经过训练,康复回来了。“女儿非常积极乐观、阳光,也非常感恩富足。”罗淑箏说,走近生殖健康,当自己越来越懂得女儿的身体和母体的健康很有关系的时候,回忆起

当年推杯交盏的应酬、黑白颠倒的作息,对用自己的身体健康去换事业荣誉非常懊悔。

也许是缘分使然,后来罗淑箏收获到真正属于自己的爱情。她在女儿的催促下有了生二宝的念头,也因此结识了不孕不育专家杨碧玉教授。杨碧玉早年毕业于华西医科大学,后在市级三甲医院从事妇产科临床工作 40 多年,无数的女性因杨教授而变得健康、收获幸福。

“奋斗中的女人已经非常不易,为什么不懂得好好爱自己?”当听闻杨碧玉深深地叹息中国女性对生殖健康管理知识淡薄,希望为女性开展免费生殖健康知识普及时,罗淑箏心中渴望为曾经和自己一样无知、无助的女性做贡献的火种被点燃。

罗淑箏发誓,“我一定要通过自己的努力去帮助更多的女性健康幸福,脚踏实地去每一份可以传承和积福报的事业。”她于 2018 年 5 月创办了国内首家会员制的生殖健康诊所,开启东方婵悦品牌发展之路,专注于女性

生殖健康管理,倡导五维一体、家院合一生殖健康管理体系。

“让女性少一份走进医院的压抑,多一份倍受呵护的感动与美好。”罗淑箏透露,东方婵悦全方位帮助和成就都市时尚女性健康幸福,以销售女性生殖健康居家养护产品、投资经营生殖妇科诊所、生殖健康服务技术输出为主要业务板块。

也许正是罗淑箏创立东方婵悦之前长期从事服务行业的缘故,东方婵悦的装修很讲究,处处显温馨,目的就是让顾客放松,像家里的感觉一样,也颇具文化氛围。虽然集合中西医妇科及骨科智慧的东方婵悦开办仅仅两年,但生意良好,口碑相传,客带客很多人就这样成为了他们的顾客。

基于企业社会责任和女性健康的实质需求,东方婵悦发起并举办生殖健康“幸福营”公益活动。在生殖健康方面,通过公益讲座赋能男女青年与少年儿童,倡导青春期健康。

罗淑箏颇有自贡女“袍哥”的气质。东方婵悦联合创始人、品牌策划人白玉峰说,“当我在手机上 QQ 音乐听到《风雨彩虹铿锵玫瑰》的时候。旋律响起,这些歌词一句一句地进入大脑的时候,那一瞬间我眼眶就湿了,就觉得这首歌简直就是为她量身定制的。”

对于《风雨彩虹铿锵玫瑰》这首歌,罗淑箏也颇有感触,“我把自己关在一个屋子里。一边听这首歌。一边回味过往,情不自禁热泪盈眶。奋斗本身就是和命运搏斗。女人必须好好爱自己,必须幸福绽放。”

正如歌词所诠释的那样,“纵横四海笑傲天涯,永不后退!”



党员先锋张红：身先才能率人 律己才能服人

“新的一年,我们将更好的发挥‘四千四万’精神,坚定信念,紧抓机遇,借进出口跨境电商外力,深耕外贸基本盘,提升企业核心竞争力,带领美洲事业部再创佳绩!”红豆国际公司副总经理、美洲事业部部长张红对充满不确定性的 2021 年充满信心。

入职红豆集团以来,张红始终立足本职、恪尽职守,勇于担当,出色的完成了每年制定的各项目标任务,为红豆的事业做出了积极贡献。因优异的业绩和出色的工作表现,张红多次被评为红豆集团厂长标兵、管理标兵、六化党员先锋、锡山区三八红旗手和无锡市五一劳动奖章等称号。2020 年张红在红豆集团事业部长、副部级以上厂长排名中获得第二名。

张红于 2005 年入党,做过多年党支部书记的她,拥有过硬的政治素质和良好的身体素质。无论工作,还是生活中,张红都力求率先垂范,时时刻刻以党员的标准衡量约束自己的言行,发挥党员先锋模范作用。尽管工作繁忙,张红还是挤出时间刻苦钻研业务知识,参加多项亚马逊跨境电商、阿里数字出海等



新业务培训,努力提升自身综合素质。

在张红看来,所有的成绩都是团队共同努力的结果,所以她十分注重团队建设。张红所在的团队凝聚力非常强,大家都保持着积极向上、勇于创新的工作态度。张红还不断深化国际化布局,她所带领的事业部在美国、日本都设立了办事处,并引进当地的海外专业人才。去年虽然不能出国,但是张红没有停止考察的步伐,多次带领团队在国内考察学习,并在团队内发展了多名新党员,激发党员队伍的正能量。2020 年的黑天鹅、灰犀牛事件层

出不穷,国外疫情至今防控乏力,时不时封城封国,客户出现破产、关店潮!在这场危机中,“只要信心不滑坡,办法总比困难多”的思想,一直激励着张红团队。张红在危机中看到了机遇,她带领团队围绕“一手抓效益,一手抓进化”,积极转产防疫物资,布局 O2O 线上业务,筹划跨境电商,实现业绩再创新高。据悉,张红带领的团队,去年利润同比增长 60%。

受全球疫情影响,去年 6 月 15 日,“广交会”首次搬上“云端”,变成“云广交”!红豆外贸参加了这场“特殊”的展会。“环境在变,思路也必须改变,广交会改为网上举办后,我们就立刻调整方案,在组建外贸直播团队、产品筛选、上传图片的拍摄、海外客户引流等方面做了大量工作。”张红回忆起参加云广交活动时的情况说到,“跟日常的带货直播不一样,在产品介绍、商务洽谈上,都需要熟练使用外语和行业专业术语来沟通,所以,我们‘主播’实际上都是我们的外贸业务员,从以前的默默耕耘到现在站在镜头前,对我们外贸人来说也是一个转型的契机和挑战。”要吸引客户

眼球,新颖创新的产品,永远是第一要素。对此,张红非常有信心,“疫情期间,我们侧重环保、抗菌等功能性面料的开发应用,推出了一系列新款服装。同时,依托多年经验积累打造的面料库,以及符合客户自身营销特色的生产、采购方案,红豆已与许多客户建立了深厚的情谊,并得到了深厚的信任”。

对于 2021 年,张红认为是非常具有挑战的一年,有威胁,也有机遇。她说,“2020 年,新冠肺炎疫情暴发,全球线上线下消费格局加速重构,电子商务成为全球消费增长新领地。国内电子商务模式创新、业态创新成为全球经济新的牵引,新的增长力。此外,去年 RCEP 成功签署,东盟 10 国以及中、日、韩、澳、新西兰共 15 个成员国之间,90%商品将免税……这都是我们可以把握的机遇。”作为红豆集团的党员先锋代表,张红表示,今后还要不断加强党建学习,坚定听党话跟党走信念,保持共产党员的先进性。同时,在团队建设中任人唯贤,提高党员的创造力、凝聚力和战斗力,建设一支高素质的队伍。(本报记者 樊瑛 张建忠 组稿)