私享收藏・酒经 2021年1月16日 星期六 责编:杜高孝 编辑:周君 版式:黄健 Wine matte

老酒不"老" 五粮液老酒破圈

近几年中国老酒收藏市场之所以能够快 速发展,根本上是中国人的酒类消费在解决 了物质满足之后转向精神层面更高的追求, 从单纯的有酒喝,到喝好酒,到喝更有价值的 酒的转变。中国酒从单纯的饮用属性开始向 品牌文化、工艺审美与品质鉴赏等多个方面 升级,其中涉及中国酒品牌与产品变迁史、老 酒鉴赏与鉴定、老酒拍卖、老酒收藏、老酒保 存与老酒投资等众多方面。

在这样的背景下, 五粮液的开展基于老 酒鉴定与交流的"老酒之家"活动就顺理成章

老酒品类是五粮液的优势市场

从营销的角度来看,五粮液之于老酒,并 不仅仅是品类占位这么简单,老酒是五粮液 品牌历史与品质特色的重要实物载体, 在产 品上是五粮液作为名酒代表的核心资产,在 传播上是五粮液作为名酒代表的历史显现。 一方面,无论从人文历史,还是饮用价值,五 粮液在中国陈年名酒收藏领域名列前茅,适 时的加码老酒市场是深化营销战略的必然; 另一方面,陈年五粮液酒由于产品的稀缺性、 市场的广阔性、品牌的成长性,拥有巨大的增 值空间,这是五粮液能够发力老酒市场的前

特别是近年来伴随着年份酒的持续走 热,中国高端白酒迎来新的收藏热潮。众所周 知,老酒的高价值不在酒产品本身,而是在于 产品所兼具的文化、历史与企业内涵,五粮液 作为中国高端名酒代表品牌, 其自身品牌基 因优秀、产品品质卓越,消费者口碑一流,几 乎具备了发力老酒市场的所有要素。

可以说,无论是从五粮液的品牌文化,还 是从老酒所承载的时间价值, 五粮液作为国 内名酒代表,都不可能也不应该缺席老酒收 藏消费市场。

正如中国酒业协会副秘书长刘振国所说 的那样,老酒市场,收藏"收"的是对文化历史 的品味和追求,"藏"的是时代岁月的光华与 灿烂,老酒收藏具有溯源历史、品悟人生、增 资添值的三大价值。

对于五粮液来说,溯源历史就是产品承 载的岁月价值,而品悟人生则是品牌所独有 的文化理念,增资添值更是五粮液近几年不 断强化高端产品矩阵的价值体现, 此次五粮 液老酒俱乐部的成立,对于加快梳理完成五 粮液老酒的时代脉络,正面引导与强化老酒



收藏市场、消费者对五粮液老酒的认识、健全 五粮液老酒价值体系、进一步提升五粮液品 牌价值等方面意义深远。

五粮液的老酒升值策略

经常说中国酒进入了名酒时代, 何为名 酒? 其实就是能够给消费者带来持续增值属 性的品牌与产品。很明显,中国酒作为中国传 统社交民俗文化的核心载体, 其中老酒文化 更是具备饮用价值、收藏价值、升值空间与文 化价值等多重属性,而这些是五粮液近几年 品牌价值提升战略的重要内容。

老酒的增值属性有品质、文化与饮用三 个层面,从品质来看,老酒的年份决定品质, 每存放一年,品质就上升一个台阶,升值空间 也就会上升一个高度。从文化价值来看,白酒 是中国传统与文化的象征,历史悠久、源远流 长。如今老酒的文化底蕴,更体现在人们从老 酒里品味出对特殊年代的独特记忆、对生活 成长的美好回忆,以及对某个年代的人文情 怀,这些也是老酒收藏的热度与日俱增的市 场原因所在。老酒的饮用价值则体现在每一 瓶老酒的历史和口感,丰富的程度,都远远超 过现在的新酒。除了纯粮酿造的工艺外,老酒 的口感和层次也有不同,不同的年份,口感不 一样,所以老酒和陈年白酒的饮用价值更是 其特殊的魅力。

当然我们要可观的看到,以上这些老酒 价值能够成立的前提条件是该酒一定是好酒

酒类消费存量市场下重要的增 量风口。根据中国酒业协会发布 的《中国老酒市场指数报告》预判,未 来老酒市场将达到千亿以上的规模。正 如中国酒业协会副秘书长刘振国所说的那 样,老酒市场,收藏"收"的是对文化历 秀品牌历史背书 与工艺背书。正是 史的品味和追求,"藏"的是时代岁月 由于老酒的这种收 的光华与灿烂,老酒收藏具有溯 藏属性和品鉴属性越 源历史、品悟人生、增资添值

的三大价值。

提速的背景下,老酒市场逐渐 形成,已成为主流白酒消费品类之

来越得到消费者普遍

认可与追捧,特别是名酒

从经典五粮液的复兴,到现在的"家有老 酒"活动,再到老酒俱乐部的成立,五粮液致 力于老酒的价值营销,加强品牌建设和老酒 市场培育,可以深度挖掘五粮液的老酒文化、 历史,以及其背后的消费价值,更好的服务五 粮液老酒爱好者,推动五粮液高品质白酒的 推广,完善整个五粮液产品矩阵。

换言之,发力老酒市场是近几年五粮液 价值升级的重要组成部分与市场优势地位的 具体体现。

五粮液的品牌历史之旅

中国素有"川酒云烟"的说法,这背后是 对于四川酿酒环境与品质的肯定, 而五粮液 作为四川酿酒产业的代表企业,很自然的成 为了四川酿酒历史的代表名片,老酒便是这 其中最重要的历史资产。

据悉,本次"家有老酒"活动对收藏爱好 者带来的 136 瓶 80、90 年代铁盖五粮液老酒 进行了专场鉴定,并且对于真酒现场加盖中 国酒业协会名酒收藏委员会的火漆章, 张贴

溯源码,并拍照存档。这些都是五粮液规范化 老酒运营的重要手段。为了便于长期开展这 项工作,保障老酒收藏的专业性与规范性,五 粮液现场还向专业人士颁发了中国酒业协会 名酒收藏委员会陈年白酒鉴定师培训班教师 聘书,可以说,五粮液切入老酒市场,这次非

这当然值得鼓励与借鉴,因为一瓶老酒, 就是一段值得回味的记忆。老酒产品即是某 个品牌某个企业的历史见证,同时也 是消费者特殊时代的特殊回

> 忆,特别是像五粮液这样 的名贵老酒,经过多 轮的迭代升级,每瓶 老酒已经是一种感

> > 情寄托和历史岁 月的回顾, 也是 消费者身份地 位和个人品味 的写照,鉴赏 历久的老酒为 消费者饮洒场昌 增添了别样情怀。 老酒的最大价

值是它与它的时代 永远在一起。现在主流 的老酒收藏都是从70年

代至今大约40年的时间里,这 正是中国发展日新月异的时代, 更是中国重 新崛起的一段历史, 而每一瓶老酒都是时间 对于品质历练的最佳载体,一瓶酒,从刚刚酿 造的清冽,经过时间的慢慢老熟,进而变得甘 醇,历久弥香,越沉淀越厚重,可以说中国人 的这种古老处事哲学造就了中国老酒的独特 价值,而这种与时间为伴的奋斗精神见证了 中国近四十年的发展史,其中也包括了许多 人的奋斗史。

历史可以回味,却无法再造。正如胡义明 在活动现场表示,每一瓶老酒都是一个生动 的故事演绎,比如一瓶60年代的五粮液,连 一个简单的商标都是时代印记,代表着当年 最高的商标手绘技艺水平,这些都是五粮液 独具的,不可复制的,稀缺的产品价值。

最后,从行业角度来看,可以预见的是, 五粮液这样的头部名酒企业持续发力老酒市 场将会直接带动中国老酒市场的发展与规 范,也进一步拓展中国老酒市场的品类边界; 从企业来看, 五粮液的老酒系列活动进一步 丰富了其品牌内涵,为其近几年品牌崛起提

还只是烟台啤酒面向未来的"一部分"。

需求, 走过百年的烟台啤酒也一直在创新求

质"和"精神"两个维度着手,推进烟台啤酒"产

业升级扩大"和"文化保护传承"。曲继光在此间

表示,"产业升级扩大"就是即将投产打造"产

业+文旅"形态的新园区。同时具备饮料、调和酒

等延伸产品生产条件;依靠青岛啤酒的全方位

优势,导入一系列国际领先成果,实现智能化、

柔性化、零排放的集约型生产。未来,新园区产

品将覆盖胶东,面向东北,走向全国,满足人们

"文化传承保护"方面,则是全力实施老

环山路 100 号是烟台啤酒的诞生地,是

百年来啤酒民族品牌留下的唯一企业。已有

百年历史"醴泉啤酒工厂旧址楼",于2011年

被认定为市级保护文物,后酵车间和大麦立

酒历史博物馆, 收集展示烟台啤酒早期的生

产装备、工艺、商标、地契等文史资料和老物

件,用老场景、旧东西真实的还原民国时期的

工业文明和企业经营状况;同时收集世界同

期啤酒产业文物,开办世界啤酒展示厅,让人

们了解啤酒及相关知识;建设"精酿啤酒+手

工"传统制作工坊,在酒师指导下让人们亲手

制作个性化需求的自产自用产品,丰富市井

文化;按民国风情筹办烟台啤酒酒馆,并引进

相关休闲文化产业,打造一个走近历史体验、

森生物中心找到烟台啤酒早期的老酵母种,

家计划,恢复啤酒生产,第一批酵母菌种就是

密切交流中, 我们一直都是最亲近的朋友。

曲继光还透露, 他们已经从丹麦约尔根

值得一提的是,建国后,烟台啤酒承接国

现场,曲继光说,我们不会忘记,在长期

显现烟台醇厚风情的文化街区。

老口味的传统产品即将面世。

青岛啤酒集团有限公司赠予的。

曲继光向记者透露, 此地将建设烟台啤

仓将作为工业文化遗址一并保存下来。

高品质、多元化的消费需求。

厂区的规划改造工程。

面对消费者更加精细也更加多元的消费

记者获悉,走向未来的烟台啤酒,将从"物

赏牡丹神韵 品汉代遗风

河北有个柏乡县,柏乡县有个牡丹园。 柏乡县的牡丹园,就和"柏乡"这个地名一 样,说起来很多人不知晓,但论起来,不仅历史 不是一般的悠久,底蕴也不是一般的深厚。

当李明强在北京拿到那瓶酒的时候,他 激动万分。这瓶 20 世纪 80 年代末期的陶坛 装"牡丹特曲"酒,正是他三年多以来,遍访京 津冀收藏家,苦心寻觅的一款老酒。

情系牡丹酒

李明强是中国知名的老酒收藏家。 李明强对这款名不见经传的牡丹酒情有 独钟,是有原因的。



因是"家乡情 结"。他是柏乡 人,对这瓶酒 有着深刻的记 忆。看到这瓶 酒,能让他重 温曾经的少年 时光。 第二个原

第一个原

因是"个人所

爱"。作为一位名酒收藏家,他对酒文化有着深 入的研究和强烈的个人偏爱。这瓶酒恰恰就是 他最喜爱的,包装"经典"、细节"精致"、整体 "文化味十足"。

"十足的文化味"不仅仅只是这瓶酒外在 的一种感觉,还是它所承载的历史,够深厚, 够传奇。

最爱牡丹花

说起牡丹酒的历史, 自然要说牡丹花的

说起牡丹花,我们会脱口而出"洛阳牡丹 甲天下",也会想起山东菏泽的"明朝牡丹", 但很少有人知道河北柏乡县也是有名的"牡

柏乡县的牡丹不仅有特色,而且很不简单。 已有记载显示,柏乡牡丹距今已有2000 多年历史,早于洛阳唐代牡丹500多年,早于 菏泽明代牡丹1400多年。这是她的第一个不 简单:记载时间最早。

西汉末年,王莽新朝,刘秀为躲避追杀, 藏于柏乡县北郝村弥陀寺牡丹花丛中而得 救。因感恩于牡丹"救命之恩"和"护驾之功", 光武帝题下中国最早的"咏牡丹"一首:

萧王避难过荒庄,

井庙俱无甚荒凉。

唯有牡丹花数株,

忠心不改向君王。

从此,中国有了最早的"国花"——汉代

历史悠久是一方面,最重要的还是它奇 特的造型:在同一株汉代牡丹上,你可以看到 不同花色、不同花型、不同层次的花。这是她 的第二个不简单:世界绝无仅有。

更让人称奇的是, 生长于柏乡的汉代牡 丹只能在当地的"牡丹园"池内栽培,离开此 地则不能成活。

在当地有一个这样的传说:1937年日寇侵 华期间,驻县日军头目妄图独霸名花,曾两次 派人深挖,连根带土运回日本栽种,虽然浇花 施肥,百般侍弄,汉牡丹仍以死相抗,枯萎而亡。

汉牡丹遭此劫掠,枝叶干枯,数年不发。 直到 1949 年新中国成立后, 汉牡丹根枝复 生,鲜花又开。

因此,人们称汉牡丹不简单,有民族气 节,是爱国神花。

据称,后来又不断有人进行移栽尝试,但

依然未能成活。 不仅有气节,更有灵气。

在柏乡的"汉牡丹园"内,一块清光绪十 六年的石碑上,明确记载着柏乡汉牡丹"素有

灵气"的文字。 花开知国事, 花盛则年丰, 花衰则年 欠——这一祖辈相传的说法, 使得"观花问 事"之风至今仍盛行于柏乡百姓之中。

喜获牡丹特曲

1987年,一个名叫"牡丹特曲"的酒在京 城悄然走红。

这个酒不仅成为很多名流贤达的"座上 客",更是成许多重要宴请场合的"桌上宾"。

这瓶酒就是来自柏乡县酒厂,代表汉牡 丹文化的一个载体——"牡丹特曲"。

李明强手里的那瓶酒, 便是柏乡酒厂鼎 盛时期畅销京城的产品。

始建于1954年的柏乡县酒厂,曾经在 1958年因粮食紧缺而停产,之后又于1976 年恢复生产并扩大经营,并于1986年~1997

年时达到鼎盛时期。期间产品曾供不应求,畅 销北京、天津、河北等地。 而让人唏嘘的是,如今除了李明强家里

收藏的几瓶酒之外,市场上几乎难觅踪影。 四月柏乡,花香正浓。

此时,你如果身在柏乡,想必一定被汉牡

在弥漫全城的花香中,若想沽酒一杯,那 么不妨去找一找"牡丹特曲"。或许有缘的你, 能遇见一瓶属于你的"牡丹特曲"。然后,闻着 牡丹花香,品着牡丹老酒,不必去分辨什么过

靠毛驴粉碎原料的烟台啤酒,100岁了

王益斋先生想不到,他创办的烟台啤酒 今天 100 岁了!

100年前的1920年,在山东烟台芝罘南 山脚下,烟台啤酒诞生,成为中国最早诞生的 啤酒厂之一。彼时,原料粉碎车间里,还是赶 着驴子日夜生产。

2020年12月20日,还是在山东烟台,一 场大雪后,这个城市上空寒冽清澈,但在烟台 大剧院里,烟台啤酒诞生百年的"致敬百年 聚力未来"纪念活动正在进行。

白发苍苍的老啤酒工人刚一进门,就被 年轻的接班人们献上了喜庆的红围脖。

从1920年到2020年,烟台啤酒引领着中 国啤酒工业走过了一个世纪的岁月时光,从 民族啤酒工业的开创者到携手青岛啤酒创新 发展现代化、产业化企业,烟台啤酒新百年大 幕已徐徐拉开。

"烟台啤酒是中国民族啤酒产业的开创 者!"中国酒业协会名誉理事长王延才此间向 记者介绍。

在王延才看来,20世纪初,中国的啤酒工 业大多是由外国人"掌控","而烟台啤酒,是 由中国人自己投资、建造、经营、发展至今的 啤酒企业,是中国现代民族啤酒工业的开

此前,中国酿造啤酒没有自主技术,从啤 酒原料、到酿造生产、到品控质检,最初都是 掌握在外国技师手中。而烟台啤酒一成立,就 以前瞻性眼光,从上海吸引了旅欧归国青年 学者朱梅来到烟台。

朱梅成为烟台啤酒第一位技术厂长,在 他的执掌下,"举凡工厂设施、生产工艺皆着 手改进,所出产品极佳,远胜外人所制",很 快,烟台啤酒成为中国第一家使用国产大麦 酿造啤酒、第一家用自行分离培养的酵母生 产啤酒的企业,结束了酵母和大麦依靠进口 的被动局面。

自此,中国啤酒真正实现了自主发展,朱 梅成为中国现代酿酒技术奠基人——中国第 一代啤酒酿造师。

20世纪30年代,作为民族品牌代表的烟 台啤酒擎举国货大旗与外国洋行创办的啤酒 厂进行竞争,打破外来品牌垄断,通过独具创 意的品牌营销方式,畅销上海市场,并远销南

令无数烟台啤酒人津津乐道的是,朱梅 成为烟台啤酒的酒师后,除了深入生产一线

进行技术指导外,还结合生产实践,为企业培 养了一批技术工人,不但产品质量和产量不 断提高,也为烟台啤酒的百年发展奠定了人

资料显示,解放初期,烟台沿海连续遭到 台风灾害。1954年烟台啤酒响应政府号召,一 边生产自救,一边利用啤酒设备和烟台当地 的苹果、梨和枣等,开始生产果酒,既帮助了 农民兄弟减灾, 也在省内首创了不用粮食酿 酒的先例。

这一举动,得到了当时国家轻工业部的 肯定,并在全国号召"上山下乡找原料,开发

令人骄傲的百年经历,不胜枚举。

1970年代初,在香港市场出现一种英国 的"猫唛波打酒",这其实是当时国际上比较 流行的黑啤酒。

"当时国家外贸部门从香港买回两瓶样 品,询问烟台啤酒厂能否试制,若能酿造,外 贸部负责统销,以增加国家外汇收入。"在庆 典活动现场,烟台啤酒 20 世纪 70-80 年代的 老厂长任月华告诉华夏酒报记者,他说,"那 时候的啤酒厂就是一门心思搞生产, 国家需 要什么,社会需要什么,我们就造什么产品。"

1972年,烟台啤酒厂生产的"黑啤酒",被 国家外贸部门命名为"青岛黑啤酒"和"青岛 波打酒",开始正式出口打入国际市场。

为"酒质清洁卫生,是唯一没有农药污染之 酒"。一时间,烟台黑啤酒深受港澳、东南亚及

到了20世纪80年代中期,因国内大麦紧 缺,价格连年上涨,在1986年,当时的技术厂 长宫润光的带领下,烟台啤酒厂立足国情,挖 掘原料资源,成功研制出以小麦为主要原料 的白啤酒,填补了我国啤酒品种的一项空白, 烟台啤酒厂也成为全国唯一具有黄、黑、白系 列的生产能力的厂家,并在中国首届国际食 品博览会上全获金奖。

新的纯生化时代。

烟台啤酒集团有限公司、烟台啤酒青岛 终坚持对社会、对员工负责任的初心不移。

百年转眼间。

元,占地23万平方米,拥有50万千升产能规 当时,在联邦德国不莱梅港检疫时,被誉模的新园区,烟台啤酒这100年走得步履铿

芬兰等国家和地区的消费者喜爱。

据史料记载,1990年代以来,烟台啤酒与 国际性技术经济平台合作,将国际先进的管 理、经营和技术与积淀80余年的烟台啤酒优 秀品性有机结合,不但能生产世界一流的朝 日舒波乐啤酒、纯生啤酒和青岛啤酒,并且在 全国首创了纯生化管理模式, 引领中国啤酒 工业的一场革命,将中国啤酒工业推向了崭

朝日有限公司董事长曲继光告诉记者,烟台 啤酒是一个具有凝聚力的集体,几代人始终 坚持向上发展的目标和追求不变, 几代人始

从毛驴拉磨,到即将投产的投资7.3亿

2008年,在市场竞争日趋激烈的情况下,青岛 啤酒向烟台啤酒提出品牌携手、资本融合、供 给链统一、联合体应对竞争的合资合作,烟台 啤酒这个百年地域性品牌,获得了全新的发 展空间。"联合12年来的实践证明,双方企业 文化的充分融合, 双方合作带来了最佳的企 业效益和社会效益。"曲继光说。

丹之奇、之韵所吸引、所感染。

去与现在,梦想与现实,在2000年的时光里, 你只管自由遨游…… (墨然)