做中国企业的思想者

Chinese brand 青刊 东裕·汉中仙毫协办

'REPRENEURS' DAILY

╽ 第 277 期 总第 9948 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 主编:赵敏 责编:袁红兵 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2020年11月29日 星期日 庚子年 十月十五

叫响工业设计 烟台品牌

■ 邬勇 许加薇

11月24日,山东省烟台市人民政府新闻 办公室举行 2020 年世界工业设计大会会前新 闻发布会。记者从发布会上了解到,2020年世 界工业设计大会将于11月25日-29日在烟 台盛大启幕。会上有记者提问:"工业设计产业 正处于爆发式增长的历史机遇期。烟台这几年 可以说是把加快发展工业设计提上非常重要 的位置,更是提出了创建国际工业设计名城的 目标定位。您认为烟台发展工业设计有什么优 势?下一步借助大会的召开,有什么新的规划 或者打算?"烟台市工信局局长林阳回答道:近 年来,工业设计在全球范围内受到高度重视、 得到迅猛发展,我国将工业设计3次写入国民 经济发展纲要,成为国家创新战略的重要组成 部分。作为工业大市,烟台敏锐地意识到如果 能够抓住工业设计发展的机遇,就有可能像大 数据之于贵阳、物联网之于无锡一样,在工业 设计领域做大叫响烟台品牌。

简单总结,烟台有发展工业设计的三大 基础优势:

天时——世界级会议会展花落烟台。从 去年开始在烟台举办的世界工业设计大会, 在全球工业设计领域都是规模大、规格高的 设计产业发展峰会,为我们聚集了世界工业 设计领域的资源、成果、人才,去年的大会上 还发起设立了第一个世界设计产业组织,成 立了第一所中国工业设计联合创新大学,启 动了国际设计小镇建设等,这都对扩大烟台 城市影响力,促进烟台工业设计与全球资源 融合对接提供了难得机遇。

地利——坚实的工业基础支撑烟台。烟 台因工而兴、因工而强,诞生了一批民族传统 工业品牌,工业始终是全市经济的压舱石、稳 定器、动力源,拥有高端装备、电子信息、高端 化工、食品、汽车等一批优势产业集群和万 华、中集、张裕、玲珑、南山等一批行业领军企 业。烟台市坚实的工业基础,正是工业设计产 业赖以发展壮大的根基和源泉,也为工业设

计产业带来上千亿元的市场规模。 **—一流的创新资源驻足烟台**。落 户烟台市的中德工业设计中心,拥有包括中 德两国在内的优秀工业设计团队; 同期建设 的第一所省级工业设计研究院,落户以来搭 建了数字化原型创新工场,组建了行业专家 管理咨询团队和高水平研究队伍, 在航空航 天、海工装备、机械制造等10多个领域开展 了高端综合创新设计,并成功入选工信部公 布的首批国家工业设计研究院培育对象,也 是国内唯一智能制造领域国家院培育对象。

下一步,烟台将以举办世界工业设计大 会为契机,结合国际工业设计名城"十大工 程"的实施,继续巩固放大工业设计资源的聚 合优势,支持引入更多国内外高端设计资源, 支持山东省工业设计研究院提档升级为国家 工业设计研究院,发挥好工业设计在"双招双 引"上的重要作用,着力将设计做成产品、将 产品做成项目、将项目做成企业,并努力营造 支持工业设计发展的创新创业环境,积极落 实好出台的支持工业设计发展的政策措施, 同时从顶层设计上高度重视推动工业设计产 业化规模化,用"设计+"的理念嫁接改造实体 经济,通过撬动工业设计产业发展,推动烟台 市制造业加快实现高质量发展。



新闻热线:028-87319500 投稿邮箱:cjb490@sina.com







打响梅州"平远脐橙"品牌

◎智慧农业科技赋能 ◎三产融合擦亮品牌 ◎政策春风联农致富

逐鹿"广州车展:

自主冲高、豪车发力、合资品牌严防死守



岁末将至,车企"年终考"进入最后冲刺 阶段。作为年内我国最后一个 A 级车展,如 今各车企在第十八届广州车展中"群雄逐 鹿",看点纷呈。

本届广州车展以"新科技,新生活"为主 题,展会面积22万平方米,展车总数980台。 这两个数字分别比9月举行的北京车展多出 2万平方米和近200台展车,足见主办方和 车企对年末一役的重视和决心。

公开数据显示,本届广州车展新上市车 型达到 120 款,包括商用车在内的新闻发布 会共有70余场,共展出全球首发新车38台, 其中概念跑车 20 台,新能源车 142 台,占比 为 14.48%。无论是首次亮相的重磅车型、融 合未来智能网联技术的概念车, 还是官方改 装车款,在有着"中国市场风向标"之称的广 州车展上亮相的车型, 无不代表着车企面对 市场挑战的"破敌之法",预示着车企在 2021 年的前进方向。

豪华品牌:亮底牌,拼刺刀

据每日经济新闻报道,对"你追我赶"的 豪华品牌而言,四季度销量对年度销冠之争 至关重要。

2020年,豪华车市场的表现可谓惊艳。

公开数据显示,1~10月,豪华品牌的市场份 额增长到 13.6%, 较 2019 年提升了 2.9 个百 分点。10月,豪华车市场以30%的同比销量 增幅独占鳌头, 持续的增长也让大部分豪华 品牌累计销量实现转正。 作为年末收官之战,豪华车企纷纷亮出

压轴新车。本次广州车展中,梅赛德斯-奔驰 共展出28款重磅产品,1款全球首发,10款 在中国上市, 其中迈巴赫 S 级新车更是于车 展前夜在广州开启全球首秀;宝马总计20余 款车型亮相广州车展,纯电动 SUV 车型 iX3 迎来上市;奥迪则携手全新 A3 家族登场,奥 迪O5L Sportback 也正式上市。

国内豪车第二阵营的比拼也进入"白热 化"阶段。雷克萨斯家族旗舰轿车新款雷克萨

斯LS在本次广州车展上市;林肯品牌第三款 国产 SUV 车型航海家在车展与公众见面;捷 豹路虎带来全新路虎卫士 90 及全新捷豹 F-PACE。同时,捷豹路虎首款国产新能源车型 全新路虎发现运动版 P300e 插电混动也开启 预售;沃尔沃则携家族首款电动车 XC40 RECHARGE 亮相车展。

超豪华品牌方面,玛莎拉蒂、保时捷、兰 博基尼、阿斯顿·马丁、宾利、劳斯莱斯均参加 了此次广州车展。宾利全新欧陆 GT Mulliner 敞篷版、阿斯顿·马丁 DB11 Volante 天幕银 Skyfall Silver、玛莎拉蒂 Quattroporte 总裁轿 车系列也于广州车展中首次亮相。

全国乘用车联席会秘书长崔东树表示, 今年豪华车企"以价换量"抢占市场份额,为 了争夺排名,这种情况在四季度将延续。崔东 树预计,在广州车展新品发布后,国内四季度 豪华车市场竞争会更加激烈。

合资品牌:多元化、降维打击

与豪华车企销量增速相比, 主流合资品

牌今年的成绩稍显平淡。正是基于此,本届广 州车展上,合资品牌个个使出"生平绝学",奋

一汽-大众方面,CC及CC猎装版正式

亮相广州车展,而此前全新数字高尔夫刚刚 公布售价; 长安福特福克斯猎装版也于车展 业内分析认为,随着中国汽车市场日趋

成熟,消费者对于不同车型的接受程度也在 提升,旅行车、两厢车等小众车型或迎来新的 市场机会。车企选择在此节点发布小众车型, 也是对市场态度的一种试探。

除小众车型外,不少合资品牌的展台上 都可以见到新能源车元素。其中,一汽丰田在 本次广州车展发布了荣放双擎 E+(PHEV) 、 奕泽双擎(HEV)等多款新车;东风本田旗下思 铭品牌小型纯电动 SUV M-NV Sport EV 在 车展上市; 大众中国两家合资公司带来该品 牌旗下首款纯电动汽车 I.D 家族; 上汽通用 方面,别克 Electra 新能源概念车首次亮相车 展;广汽本田则带来了首款纯电动轿车 EA6, 并发布 2030 愿景,提出未来将推出更多纯电 车型; 东风日产发布了 e-POWER、Zero Emission 等以日产纯电为核心的动力总成。

不仅如此,面对豪华品牌价格下探和自 主品牌的冲高势头,合资品牌也在积极应对, 寻找更加细分或低纬度市场空间,以保住其 市场份额。

例如,广汽丰田与一汽丰田 2021 年的主 打新车"凌尚"和"傲澜",定位为 A+级产品, 介于此前主打的 A 级和 B 级车型之间;北京 现代则带来全新名图及名图纯电版、全新 ix35,途胜 L 等车型,试图填补或改善品牌细 分市场的产品布局。

此外,东风标致、东风雪铁龙、广汽三菱。 JEEP、上汽大众斯柯达等品牌也都有不同车 型亮相、首发或上市。

业内分析认为,当前,国内汽车市场的集 中度在不断提高,并逐步向头部品牌倾斜,消 费者也越来越看重品牌形象、产品口碑等,汽 车消费更趋于理性。在此背景下,占据51.8% 市场分额的合资品牌面临来自豪华品牌和自 主品牌的双线"夹攻",多元化、降维打击或成 解决之道,而弱势汽车品牌则面临被淘汰的 [下转 P4]

"我对国货有信心"

天猫 4982 亿元, 京东 2715 亿元, 苏宁易 购线上订单量增长 75%……截至 11 月 12 日 零点,"双十一"购物狂欢节落下帷幕。通过今 年各大电商平台的战报数据可以看出,家电 3C 类目相关产品在"双十一"有着十分耀眼的 成绩;同时,家电国产品牌正在崛起,消费者对 国货越来越有信心;此外,消费者对于健康清 洁类家电产品的消费需求也在逐渐增加……

家电销售成绩单亮眼

在今年这场"购物狂欢"中,京东、苏宁易 购、天猫等三大电商平台的家电销售成绩都

京东家电公布"双十一"战绩显示,11月 11 日零点后仅7秒,华为 Mate40 系列成交额



破亿;仅10秒,70英寸大屏幕平板电视销量 突破1万台;15秒,空调成交额突破1亿元; 2分钟,冰箱洗衣机突破3亿元;3分钟,电脑 销量超10万台;5分钟,小米手机、realme真 我手机成交额同比增长超10倍,电饭煲销量 突破10万台。

另一边,苏宁"双十一"首小时战报显示, 家电家装品类消费升级趋势明显,65英寸以上 大屏彩电同比增长161%,智能小电同比增长 213%,智能家装同比增长608%。3C品类有更 多年轻人群涌入,销售表现抢眼,电竞装备同 比增长325%,5G 手机销售同比增长10倍。

而天猫平台方面,天猫"双十一"首日在 第1分钟内,家电3C类目中,美的、海尔实现 秒级破亿,随后首小时,华为、格力、小米、苹 果、戴森等多个家电 3C 品牌成交额火速破亿 元。天猫上诞生的众多小家电新品类同样被 消费者抢疯。第1小时,洗地机获得3133倍 增长、擦窗机器人获得995倍增长、电动拖把 获得 295 倍增长、生发器获得 1382 倍增长。 包括云鲸、易开得、添可、由利等 1142 个小家 电新品牌在天猫"双十一"的第1小时内,就 实现成交同比猛增1000%以上。

家电国产品牌在崛起

在日常生活中,不少人买家电都喜欢选 进口货,对国产品牌都不怎么"感冒"。但近几 年,不少国产品牌也在迅速发展壮大,所生产 的产品功能和质量都可媲美进口品牌,获得 不少消费者的认可。其中,个别国产品牌更是 在一年一度的"双十一"购物狂欢节上交出了 不俗的成绩单。

天猫数据显示,今年"双十一",家电3C行 业"亿元俱乐部"中超八成是国货品牌。比如, 一直以质量取胜的民族品牌海尔,其洗衣机在 "双十一"实现了全网销售额持续引领。数据显 示,海尔洗衣机从11月1日到11日24时,全 网累计销售额破26亿,均居行业第一。其中, "双十一"当天开场仅5分钟,海尔洗衣机的全 [紧转 **P4**] 网销售额就突破3亿,

