国内统一刊号:CN51—0098 邮发代号:61—85 中国企业家网:www.zgceo.cn 电子版:www.entrepreneurdaily.cn 官方微博:http://weibo.com/jrwbd http://weibo.com/qyjrb

做中国企业的思想者

企業家日報

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第247期 总第9918期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:方文煜 版式:黄健 全年定价:450元 零售价:2.00元 2020年10月30日 星期五 庚子年 九月十四

国扶贫办副主任洪天云一行莅临安多集团调研

充分肯定企业在东西部扶贫协作中取得的成绩

P2

新闻简讯 | News bulletin

安徽符合条件企业可申请退还农民工工资保证金

记者从安徽省人社厅获悉，为进一步减轻企业负担，在安徽省内施工的符合条件的企业可于11月30日前办理农民工工资保证金退还手续。据悉，在省级农民工工资保证金专户缴存的高速公路、水利工程领域工资保证金，部分已符合退还条件，但缴存企业长期未申请办理退还手续。为确保农民工工资保证金依规退还、及时退还、应退尽退，凡是缴存企业所承建的工程项目已交工验收合格且不拖欠农民工工资，企业可提供相关材料，申请退还省级农民工工资保证金。经梳理，有80余个项目所对应的施工企业未办理农民工工资保证金退还手续。企业提供的材料经审核通过后，工资保证金将采用银行转账方式退还至原缴款账户。 （汪奥娜）

中欧企业“云”上寻商机

为中欧企业搭建的线上交流平台——2020年中欧国际贸易数字展览会28日正式开幕，助力企业找寻新商机、拓展新市场。此次展览会为期10天，由中国贸促会主办，中国国际商会、中国服务贸易协会共同承办。据悉，展览会集在线数字咨询、洽谈、展示、撮合于一体，吸引国内超1200家企业参展、欧洲超1.2万家采购商注册观展。展品类别涉及医疗器械、电子消费品等货物贸易，以及创意产业、技术服务等服务贸易。中国贸促会副会长陈建安表示，展览会期间，还将举办中国—中东欧经贸云洽谈会暨成都专场云洽谈会、中国—欧洲（意大利）服务贸易云论坛等多场配套活动，希望中欧企业家深入交流洽谈，发掘合作商机，达成更多合作成果。 （申铖）

新西兰广东商品展示中心在奥克兰开业

新西兰广东商品展示中心28日在新西兰最大城市奥克兰开业，来自中国广东省的138家企业首批进驻，展示其生产的日用品、家用电器、建材等优质产品。中国驻奥克兰总领事阮平在开业典礼上表示，广东是中国的经济大省和对外开放大省。此次广东省贸促会支持和指导新西兰粤商会在新西兰设立广东商品展示中心，是广东勇于探索、积极创新精神的体现，也为中新扩大经贸合作拓展了思路和渠道。新中贸易协会主席马丁·汤姆森表示，中国是新西兰最大贸易伙伴，广东在其中扮演了举足轻重的角色。新西兰向中国每年出口大量产品的同时，也需要中国制造的高质量产品，两国贸易互补性很强。 （卢怀谦 郭磊）

江南集团女职工素质教育大讲堂开课

为推动“湘悦读·工力量”职工主题阅读活动全面开展，进一步加强职工素质教育培训，推动职工综合素质全面提升，日前，湘潭市女职工素质教育大讲堂送课到江南集团，公司工会组织80余名职工聆听了讲座。全国企业电视台金话筒奖获得者，名流学院主持人导师郭旭用幽默风趣的语言，从口才的重要性、发音与纠正、绕口令等6个方面，为公司职工诠释了如何成为一名魅力主持人。在场职工积极参与讲课互动，练习吐字发音，努力掌握相关技巧。随后，湖南人和人（湘潭）律师事务所主任、湘潭市律师协会监事长晏军解读了《民法典》对女职工权益保护的作用，让女职工们提升自身综合素质和法律素养。职工们一致感觉收获满满，受益匪浅。 （张波）

广告

新闻热线:028-87319500
投稿邮箱:cjb490@sina.com

企业家日报微信公众平台二维码
中国企业家网二维码

新一轮产业变革形势下车企与用户共赢之道 | 系列报道之九

有品之物 值得甄选

——内蒙古鄂托克旗云腾运输公司总经理赵云选车记

■ 本报记者 赵健

作为一家运输公司的老总，对于购买车辆这事，一定有这样那样的经历，或多或少都有些心得、有些烦恼、有些遗憾、也有些许期待……毫无疑问，通过甄选买到自己称心如意的车辆就是最大的愿望。

有着三十多年驾龄的内蒙古鄂托克旗云腾运输公司总经理赵云，从1987年拥有自己人生第一辆汽车后，随着时代的发展和企业规模的壮大，有着和别人不同的购车经历。

正所谓：乱花渐欲迷人眼。赵云因不同厂家车辆的品质与性能挑花了眼，不停地变更和选择。还好，2016年末，遇见陕汽德龙重卡，赵云感叹：红尘有幸终识君。

●内蒙古鄂托克旗云腾运输有限责任公司总经理赵云。

◆一波三折

初见赵云，是在他公司所在的鄂尔多斯市西北部的鄂托克旗蒙西工业园区，虽归属鄂尔多斯管辖，但与乌海市只有一路之隔。公司离乌海市区只有三十多公里，而离他家乡却有三百多公里。

作为国内最早的一批卡车司机，赵云有着和别人不一样的经历。由于上世纪八十年代中期在他家乡鄂尔多斯的达拉特旗就开始开采煤炭，他的家人就没有种田，而是搞起了服务业，开设小旅店、小卖部等，方便矿山职工的生活。他在20岁的时候学了驾照，家里就花了1.7万多元钱，买了一辆南京汽车厂生产的“跃进”牌汽车让他跑运输。

“那个时候全乡只有4辆车，拉上一车煤，卖掉后能赚一百多块。虽然道路状况不好，开车比较辛苦，但是收入很高。”赵云回忆说，那时，司机这份工作很吃香，已经到了“手把方向盘，给个县官也不换”的地步。

正是这份运输工作，家里的生活条件可谓衣食无忧，也是靠着自己的踏实肯干，他的运输业务得到很大发展，不仅买上当时最新出来的解放卡车，也增加车辆，雇上司机跑运输。

2009年，素以“乌金之海”著称的乌海市的煤炭资源优势吸引了赵云。乌海市作为“依煤而建，因煤而兴”的“煤城“，是我国国家重要的焦煤基地和西北地区的煤化工资源基地，同时还是国家许多高载能产品的重要产地之一。这里有煤炭、石灰岩、铁矿石、石英砂、白云岩等矿产，其中，优质焦煤占内蒙古已探明储量的75%，储量达27亿吨。

乌海的资源储量大、品位好、易开采、相对集中配套、工业利用价值高。当地的电厂和水泥厂、钢厂和化工厂有很多。而像君正集团、华能北方联合电厂，蒙西集团、华誉焦化厂等大型的企业纷纷崛起。他卖掉老家的汽车来到鄂托克旗搞起了物质信息部。他说：“那会儿也没什么公司的概念，围绕着煤炭产业，东北的，南方的和本地的人都来乌海搞煤炭贸易。以前运输时积累的经验和资源，给了我很大帮助，赵云站住了脚跟，业务也一天天做大。

2014年，赵云注册成立了云腾运输有限责任公司，购买了3台中国重汽生产的HOWO重卡，后来随着业务量的增多，又购置了十几辆北汽福田的欧曼重卡和解放J6重卡，公司的运输规模日渐扩大。到了2016年底，公司的运输规模已经在当地小有名气。

然而，作为一个很早就玩车的人，他对车有着特别爱好，对车辆的技术和构造也十分了解，在公司使用车辆的过程中，始终对原来购买的车辆不满意。“主要是那些车使用过程中，质量不稳定，总有这样那样的毛病。”赵云说。

在2016年底，他公司又要购置车辆时，陕重汽在乌海的经销商乐用汽车销售公司的人找上门来。当赵云被邀请去西安陕汽生产车间参观时，赵云一眼就相中了陕重汽新F3000德龙重卡。他说，这款车比较符合我的心意，满足我对车辆选择的所有要求。

当时这批订单还有个小插曲，赵云对车身颜色十分挑剔，他喜欢喜庆的红色，觉得十分好看，可当时厂里的产品颜色都是黄色的，所以，厂家为他做了很多努力，终于将15辆新F3000德龙重卡做成红色车身交付给赵云。

对此，赵云满心欢喜。到了当年年底，公司业务需要，他又要添置新车，准备预定20辆。谁曾想，车身颜色满足不了赵云，如果要红色车身，得等75个工作日，也就是要三个月后才能使用上车，赵云无奈，只好购买了其他品牌的重卡。到了2018年下半年，赵云又找到经销商订购16台陕汽德龙重卡，可是当车辆要交付的两个月后，市场形势发生变化，煤炭行情下滑，货源减少，赵云只好退掉了7台德龙重卡，赵云购买陕汽德龙重卡之路，真可谓是一波三折。

◆不二之选

如今，陕汽重卡在煤炭运输、港口运输、危化品运输等细分市场销量排名国内行业第一，并实现快递运输、冷链运输、环卫行业、商品车运输等细分市场全面提升。

在运输行业摸爬滚打三十年的赵云很清楚，运输业的要素主要体现在人、车、物三方面。而作为点对点货物运输业态，车辆的质量好坏，服务的优劣直接关系到车辆的运行效率和公司的效益。

如今，云腾运输公司已经发展成为当地运输行业的龙头企业。公司拥有127辆重卡车，其中，陕汽新F3000和X3000德龙重卡已经有60余台，基本上占到一半左右。

在三年的使用过程中，通过与其他企业的重卡产品相互的比较，赵云认为，陕汽德龙的产品具有外观美观大方，发动机、变速箱和车桥形成的“黄金动力总成组合”是其他产品无法比拟的；同时，由于减震好，所以，驾驶起来相当舒适，特别是驾驶室的密封性好，噪音很小，有开小轿车的感受；而汽车的大梁采用了三层设计，整车显得十分强硬。

此外，陕重汽加强了车辆的服务水平，实施了多项维护和保养措施，提高车辆出勤率，为用户节省了用车成本。“从我内心来说，在我所有购置的车辆使用情况比较，其他车辆都和陕汽德龙重卡没法比。”赵云说，这不是他个人的感受，从公司驾驶员争着要开陕汽德龙的情况来看，无疑，陕汽德龙重卡赢得了公司上下的广泛一致认可。

2017年之前，在乌海的煤炭运输市场中，陕重汽德龙重卡几乎看不到任何身影。赵云说，自从他购买了使用德龙重卡以后，其他企业和个人，都会跑过来询问车辆的性能和使用情况，这在很大程度上，带动了陕汽重卡在当地的销售。赵云说，现在在本地，起码有80%的用户在采购车辆时，都把陕汽德龙重卡作为首选产品。

赵云把公司取名云腾运输，其寓意是希望自己的公司发展要实现腾飞。他告诉记者，以后不论是公司的车辆置换，还是新购，陕汽德龙产品都是他唯一的选择。正如：好马配好鞍。有了陕汽德龙重卡卓越品质的助力，云腾公司的发展就有了坚实的保障。

聚焦陕汽CVP头部客户价值工程
陕汽重卡 品质成就未来
陕汽重卡 http://www.sxqc.com

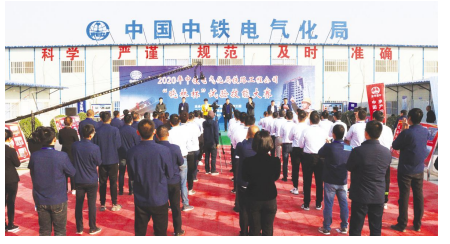
传承“晓林精神” 练就“火眼金睛”

中铁电气化局铁路工程公司举办“晓林杯”工程试验技能大赛

■ 倪树斌/文 魏铄沣/图

“匠心铸就梦想，技能成就未来”。10月18日至21日，中铁电气化局铁路工程公司“晓林杯”工程试验技能大赛在位于河北省唐山市的京唐高铁工地举行。来自公司23个在建项目的30余名“试验精英”逐鹿唐山，竞技比武，传承晓林精神。

据了解，工程试验贯穿于项目施工全过程，是保证建筑工程质量的龙头和手段，也是质量监督工作的眼睛。为了进一步提高员工的试验技能，以赛促学，练就“火眼金睛”，确保工程质量，中铁电气化局铁路工程公司将赛场选在技术标准高、安全风险大、质量要求严的京唐高铁项目工地，通过理论知识考试和细骨料颗粒级配试验、土的界限含水率试验、减水剂胶砂减水率试验、混凝土配合比试验等四个方面的实际操作，对参赛的试验选手运用多种试验仪器进行精准检测的试验技能进行考核。选手们在比赛中配合默契，操作专业，大家相互学习，相互交流，用匠心慧眼通过精准的试验检测数据和实物展示技能，赛出了水平，展现了工匠精神和新时代青年员工的风采。



据中铁电气化局铁路工程公司党委书记张立超介绍，举办以中铁电气化局高级技师、知识型工人、国家级技能大师、全国劳动模范巨晓林名字命名的“晓林杯”工程试验技能大赛，是公司结合自身土建施工特点的又一次竞赛活动，是公司实施“科技兴企、人才强企”战略的重要举措；是大力实施“职工素质工程”，创建学习型企业、争做知识型员工的有效形式；是提高一线员工的技能水平，建设一支素质高、业务精、能力强、技术过硬的员工队伍，实现企业高质量发展的人才保证；是认真落实中央《新时期产业工人队伍建设改革方案》的具体实践；更是努力打造知识型、技能型、创新型职工的有效载体。通过举办一年一度的各工种技能竞赛等多种形式的活动，为员工搭建一个展示才华的舞台，在公司营造浓厚的比学赶帮超氛围，激励广大员工向身边的“最美奋斗者”巨晓林学习，爱岗敬业，弘扬“忠诚、实干、创新、奉献”的晓林精神，涌现出更多巨晓林式的高技能人才，为企业发展注入新的动力。

近年来，随着我国高铁和城市轨道交通的快速发展，中铁电气化局铁路工程公司业务板块不断拓展，公司通过大力推进技术创新，进入了西安、南昌、太原、苏州、杭州、长沙等城市轨道交通领域，大量的技能岗位需要高素质人才来充实，而技能大赛则是培养选拔技能人才的重要途径。本次技能大赛参赛选手全部是35岁以下的青年员工，这对企业打造新时代专业技术人才队伍有着非常重要的作用。

广告