DAILY TRI DIPRI DINI DI URS'

版 第 245 期 总第 9916 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:袁志彬 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2020年10月28日 星期三 庚子年 九月十二



全球史上最大 IPO 蚂蚁集团 A+H 股定价揭晓

蚂蚁集团 A+H 股的 IPO 定价 26 日同步 揭晓。

10月26日,蚂蚁集团发布首次公开发 行股票并在科创板上市发行公告,确定本次 发行价格为68.80元/股,网上和网下申购日 期为 10 月 29 日。

同时,蚂蚁集团在港交所公告,H股定价 为80港元/股,刨除汇率影响后与A股发行 价基本持平。预计 H 股将于 10 月 27 日开始 公开发售,11月5日上午9时开始交易。按 照 A+H 同步发行的规划, A 股大概率也将于 11月5日上市。

按68.80元/股的发行价格计算,最终蚂蚁 集团 A 股发行总市值约 2.1 万亿元。值得一提 的是,按10月26日收盘价计算,目前A股市 值最高的公司是 2.06 万亿元的白酒龙头 股——贵州茅台。这意味着蚂蚁集团上市后, 轻轻松松就可以拿下 A 股市值第一的宝座。

按68.8元/股和80港元/股的发行价计算, 超额配售选择权行使前,蚂蚁集团 A 股、H 股 分别融资 1149.45 亿元、1336 亿港元, 合计约 2300亿元人民币,成为全球史上最大 IPO。

根据 A 股发行安排,蚂蚁集团网上顶格 申购上限为31.7万股。根据以往的数据推 测,蚂蚁集团的中签率在0.2%左右。如果顶 格申购,那么可获配号634个,乘以中签率之 后的结果大于100%。也就是说,顶格申购蚂 蚁集团的中签率或高达百分百。

战略配售为蚂蚁集团 IPO 一大看点,根 据发行安排,蚂蚁集团在 A 股的初始战略配 售股票数 13.4 亿股,占"绿鞋机制"前总发行 股数的80%,占"绿鞋机制"后总发行股数的 69.57%。这部分资金来自场外增量资金且有 锁定期。

发行公告中详细披露了蚂蚁集团在科创 板 IPO 的战略投资者阵容。浙江天猫技术有 限公司成为认购金额最大的战略投资者,全 国社保基金紧随其后。此外,蚂蚁集团在科创 板的战略投资者还包括:中投、加拿大养老金、 新加坡政府投资、阿布达比投资局等全球主 权基金;国寿、人保、太平、中再、阳光、泰康等 保险公司;中石油、招商局、五矿等大型国企。

随着蚂蚁集团申购在即, 其对市场的影 响也引起普遍关注。巨型蓝筹股登陆的同时, 是否会对 A 股市场资金面产生影响?

华西证券回顾了巨无霸 IPO 项目——中 芯国际、京沪高铁、邮储银行、工业富联上市 前后万得全 A 指数的涨跌幅,结果显示,巨 无霸上市带来的资金分流效应并不显著。以 中芯国际为例,上市前数周市场仍在持续上 涨,上市日及询价日前后,市场确因资金分流 出现一定程度下跌,但后期市场快速消化,并 未出现剧烈扰动。华西证券认为,A股在全面 深化改革、引入外资以后,大规模 IPO 的短期 冲击正在逐渐弱化。

兴业证券表示, 蚂蚁集团有望在年底之 前同时被沪深300与科创50纳入为成分股, 届时预计有 31.4 亿元的被动型资金和 100 亿元的主动型资金买入。若蚂蚁集团上市后 在资金推动下表现亮眼,一方面可能会吸引 个人投资者主动跟随配置,另一方面可能出 现机构跟随交易,形成正反馈循环,使其他科 技成长板块面临更剧烈的资金再平衡。



○ 贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司出品

新闻热线:028-87319500 投稿邮箱:cjb490@sina.com





抵御风险挑战 把握发展主动权

国机集团稳产业链供应链观察

<<< P2

┃新一轮产业变革形势下车企与用户共赢之道 ┃系列报道之七

突围,品质为先

安徽淮南市六合运输有限公司总经理王永的经营思考





■ 本报记者 赵健

身体有些发胖的王永,性格很好,为人实 在,待人热情。一大早,就专程跑来带着从外 地第一次来安徽淮南的记者来到起源于宋代 的驰名特色小吃淮南牛肉汤店,一大碗鲜醇、 清爽、浓香的牛肉汤下肚,让人大开胃口。

淮南牛肉汤很具地方特色, 老少皆宜, 早 已蜚声国内,这样品质俱佳的地方名吃在申报 国家非物质文化遗产却没获成功,不注重品牌 推广和行业保护和发展,是其中原因之一。

王永告诉记者,在淮南,类似这样的事情还 很多。曾几何时,淮南是也是在安徽省排名前三 的经济强市,如今却没落掉队了,经济总量排在 了后面。地方经济的发展需要政府和职能部门 高度重视,加强领导,科学规划,引导发展,还要 不断的更新观念,与时俱进,创新发展。

作为进入淮南市物流运输市场较早的淮 南市六合运输有限公司,面对当今物流运输行 业高端化、科技化、智能化等多方面的要求,互 联网、大数据、人工智能等新技术全新赋能物 流行业, 传统物流行业逐渐被颠覆和重构, 王 永也在思考着自身企业发展的突围之路。

源于物流企业自身组织化水平低下

淮南市六合运输有限责任公司是由原淮 南市交运公司改制而来,主要承接普通货运, 罐式和集装箱货物及大型物件的运输。到今

年已经成立二十余年了,是在当地一家老牌 的物流运输企业。公司拥有各种运输车辆 400余台,运输总量和规模在当地名列前茅。

作为一名80后, 王永在初中毕业以后, 便开始从事货物运输。"那个时候不管开车还 是搞运输,都是一份好工作,收入也很高",王 永告诉记者,地处淮河中游,安徽中北部的淮 南市,是我国大型煤电能源基地之一,淮南的 能源矿产资源较为丰富。已发现的有煤炭、煤 层气、地热等资源,分布集中,且煤质优良。此 外,还有高岭土、石灰岩、白云岩、磷矿、含钾 岩石、陶粒页岩、砖瓦粘土、地下水、矿泉水等 资源。因而,在淮南煤炭等大宗工业品和原材 料占社会物资流通总量的90%以上,铁路和 公路运输货运量占绝对多数。

但是,长久以来,淮南市本地的物流运输 企业总体来看普遍规模较小,标准化程度低, 服务项目少,物流行业发展与物流园区发展 的整体规划有待整合,同时,缺乏培养和吸引 专业人才的用人机制。

王永介绍说,淮南的很多物流运输公司 都还是比较传统的模式,主要以挂靠为主,这 是因为涉及运输的一些税费、养路费、需要开 具。一方面,运输公司开票有一部分利润。同 时,按照国家对行业的管理办法,一些营运证 许、从业资格证之类相关的证件办理,都要以 运输单位主体来进行管理, 而个体经营合理 合法的运输就不行。

尽管这两年国家对 4.5 吨以下的轻卡市 场主体已经全部放开,重卡虽没有完全放开,

也允许个人去办理的手续,看似进入运输的 门槛低了,但总的来说,散户进入运输市场还 是有一定的制约性,承运一起企业集团的一 些大单位、大客户需要开票,个人开票额度就 受到影响。

所以, 当地的实体的运输慢慢的变成自 有车辆的运输增多,提供了深层次运输配套 服务。而通过运输链管理,包括先进的科技, 导航、互联网、物联网,北斗管理网络使物流 运输企业开始从无序到规范了。

王永举例说,现在国家运输部门对车,特 别是重型货车要求北斗的占有率一定要达 标。北斗不在线,相关的职能部门还要对你进 行处罚。所以,国家对重载和危化品运输管理 更加细化、更加严格了。从而推动着物流企业 的转型升级。

改变

靠品牌和规模的集约化经营方式

加强对物流市场的管理,打破条块分割, 培育规范、公平的市场竞争,形成公开、透明、 管理规范和行业统一的市场准入, 使其成为 充满活力的市场主体。这是淮南的运输物流 市场转型升级的必由之路。

王永说,依靠品牌、形成规模,走集约化 之路是六合运输公司的应对之道。一方面,加 强企业的精细化管理,不断完善管理制度,同 时,采用先进的科技手段,使企业的管理更加 高效;将供应链管理等先进理念引进企业的 生产经营流程,降低经营成本,提高了企业核 心竞争力。

工欲善其事,必先利其器。从2016年以 来, 在经销陕重汽产品的淮南市捷运汽车销 售服务有限公司的支持下,公司开始采用陕 汽德龙重卡作为公司的自有运输车辆, 陕重 汽军工品质,皮实、耐用的特性一下赢得公司 司机的广泛认可。

王永说,在淮南商用车市场,一直都是各 大厂家必争之地。各种营销手段和厂家金融的 广泛应用,使得在车辆购买上和置换上层次差 别很大,而在其中,满足客户需求多元化、差异 化需求的能力将成为关键,谁的产品更符合法 规要求、更能够为客户解决当下痛点及未来的 潜在需求,谁就更能抓住机会、赢得市场。

据了解,随着国家经济结构的调整,市场 需求逐渐向物流市场转移, 陕汽也逐渐将营 销工作重心转向物流市场。作为在当地市场 的后起之秀,陕重汽摒弃了以前简单、被动跟 随的产品开发模式, 创立起以客户需求为导 向的正向研发体系,其产品平台迅即从重卡 延展至中卡,并形成了品系化、平台化、领先 化的优势,呈现出牵引车、自卸车、载货车、专 用车品类齐全,从传统能源到节能、新能源并 重的大发展格局。

陕汽重卡"全+"服务战略进一步拓展了 服务的内涵和外延,依托大数据、智能化技 术, 陕汽服务网络的布局和人员培养更趋完 善。该服务战略包括全立体网络布局、全过程 品质保障、全天候智能体验、全价值模式拓 展,全维度的资源整合。从拓展服务内容、围 绕客户需求、变革服务模式、丰富和创新服务 产品、提升售后服务和配件保障水平,输送更 好的价值服务。

如今,产品试用、车队管理、驾驶员培训、 TCO 托管服务、延保服务等价值型服务产品 取得了当地客户的一致认可和好评, 陕重汽 带动淮南物流运输行业群体和细分市场深入 转变,在提升车队管理及司机驾驶水平,降低 油耗,提升运输效率和整体运营收益的同时, 陕重汽在当地市场起到示范和标杆作用。

对此,王永说,公司今后所有的运输车辆 的更换,都会选用陕重汽的产品,因为,这是 公司实现转型升级的强力"基石"。

聚焦陕汽CVP头部客户价值工程

陕汽重卡 品质成就未来

● 映 き重 卡 http://www.sxqc.com

六部门明确 38 条实施意见 支持民企加快改革发展与转型升级

近日,国家发改委、科技部等六部门印发 《关于支持民营企业加快改革发展与转型升 级的实施意见》(简称《实施意见》)提出了38 条支持民营企业改革发展。《实施意见》明确, 切实降低企业生产经营成本; 拓展民营经济 直接融资渠道,支持民营企业开展债券融资,

进一步增加民营企业债券发行规模, 鼓励有 条件的股份制民营企业上市和挂牌交易;鼓 励民营企业参与混合所有制改革,制定鼓励 民营企业参与铁路发展的政策措施等。

《实施意见》指出,切实降低企业生产经 营成本。继续推进减税降费。对受疫情影响严 重的中小企业,依法核准其延期缴纳税款申

月31日的工会经费,实行全额返还支持政策。 进一步降低用能用网成本。落实阶段性降低企 业用电价格的支持政策,持续推进将除高耗能 以外的大工业和一般工商业电价全年降低 5%。切实加强转供电价格监管,确保民营企业 及时足额享受降价红利。深入推进物流降成 本。依法规范港口、班轮、铁路、机场等经营服 请。对小微企业2020年1月1日至2021年12 务性收费。建立物流基础设施用地保障机制,

引导各地合理设置投资强度、税收贡献等指标 限制, 鼓励通过长期租赁等方式保障物流用 地。规范城市配送车辆通行管理,根据地方实 际优化通行管理措施,鼓励发展夜间配送和共

同配送、统一配送等集约化配送模式。 《实施意见》明确,支持参与国家重大科 研攻关项目。鼓励民营企业参与国家产业创 新中心、国家制造业创新中心、 [紧转 P2]



