

企 業 家 日 報

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版 第 243 期 总第 9914 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:王萍 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2020 年 10 月 26 日 星期一 庚子年 九月初十



携手15年成果丰硕
中国农业发展银行董事会股权董事周劲松等一行到牧原考察交流

■ 本报记者 李代广 实习记者 李藏

10月21日,中国农业发展银行(以下简称农发行)董事会股权董事周劲松、邱世如、韩粤,总行董事会办公室主任张俊强,总行董事会办公室资深行政副经理王亮,总行董事会办公室行政副经理卢品一行六人到牧原考察交流,并召开了座谈会。

农发行总行首席风险官兼河南分行党委书记、行长李小汇,河南分行党委委员、副行长王福利,南阳市人大常委会副主任、内乡县委书记李长江,南阳市政府党组成员范勇,南阳市分行行长郭军生,内乡县县委副书记、县长杨曙光等领导陪同考察。牧原集团董事长秦英林,常务副总裁曹治年等热情接待考察团一行。

考察团一行实地参观了牧原肉食产业综合体,与秦英林董事长就牧原的智能养猪情况饶有兴趣地展开了交流和讨论,对牧原不断创新升级引领行业发展表示赞赏和肯定。

座谈会上,秦英林董事长对考察团一行的到来表示欢迎,考察团一行听取了秦英林董事长关于牧原的发展概况、科技创新、环保引领等方面的介绍。双方领导回顾了多年来的银企合作情况。

农发行与牧原于2005年开始合作,作为最早支持牧原发展和牧原最信赖的金融机构之一,长期以来,农发行全力支持牧原做大做强,与牧原不断增进交流,深化务实合作,推进互利共赢,实现了共同发展,也结下了深厚的友谊。在农发行的见证下,牧原的总资产从当时结缘时的一亿元到如今的上千亿元;产能从当时的不到十万头增长到数千头,驶入了发展的快车道。牧原的快速发展得益于农发行的充分信任和鼎力支持,双方共同发展取得的丰硕成果也承载着银企之间的珍贵情谊,寄托着合作共赢的美好愿景。

周劲松董事对牧原深耕养猪领域多年所取得的成绩表示高度认可,指出,农发行作为政策银行,支持生猪生产是非常重要的工作,期望双方能够为保障民生,提升人民的生活质量做出贡献。同时希望牧原能够聚焦科研和创新,不断开发新技术提升科研水平,拓宽企业护城河。并表示农发行将持续发挥政策性银行的优势,一如既往地支持牧原发展,期待双方能够展开更加良性的合作,获得更加长远的合作。

随后,考察团一行前往内乡县默河水环境综合治理项目,听取了负责人对项目建设情况的介绍。

本报监督公告

凡本报工作人员必须持有效证件。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以任何理由向企事业单位和社会各方面收取现金,广告等宣传需正式签订本报合同并通过银行汇款到报社账号,不得以任何理由收取现金或转付到与报社无关的其他账号。

举报电话:028-87344621
企业家日报社

广告



新闻热线:028-87319500

投稿邮箱:cjb490@sina.com



马传兴的杭申岁月

◎“有收获吗?”“有!”◎“一辈子干好一件事”◎“最美是忆旧”

◀◀ A1

2020(第八届中国企业家发展年会新闻发布会在成都举行

“中国企业家发展年会”迄今已连续成功举办了七届,已成为企业家之间凝聚商业力量、发掘人脉资源、实现共同发展的重要平台和中企会对外交往的一张品牌“名片”



■ 本报记者 赵敏

10月22日,2020(第八届中国企业家发展年会新闻发布会在四川省成都市举行。本届年会由中企会企业家俱乐部与中国中小企业协会、中国亚洲经济发展协会联合主办。本届年会将于12月18—20日在成都举行,主题为:后疫情时代的商业变局。

中企会企业家俱乐部理事长邹嘉华,中国亚洲经济发展协会执行会长刘红路,中国中小企业协会副秘书长周晨安,成都市博览局副局长钟谦,成都市投促局副局长庞文中,成都市工商业联合会副巡视员韩路贤等领导,50余位企业家代表出席新闻发布会。新闻发布会由中企会企业家俱乐部秘书长侯祥主持。

本次新闻发布会也得到了多家主流媒体的支持,包括中新社、中国经济时报、中国经济新闻网、华西都市报、四川电视台经济频道、四川新闻网、四川经济日报、四川新闻频率、凤凰网四川、四川新闻广播、成都广播电视台、企业家日报社、腾讯网、网易网、搜狐网、新浪网、凤凰网、环球网、光明网、中国网、中华网、中国日报网、中国财经新闻网、中国联合商报等在内的30余家媒体参与报道了新闻发布会。

周晨安在发言中表示,第八届企业家发

展年会由中企会企业家俱乐部和中国中小企业协会共同举办,双方此次携手,将以服务国家战略和经济社会发展全局为基础,紧紧围绕金融服务实体经济的根本任务,充分激发市场主体活力,共同赋能中小企业,开启资本助力双循环发展战略的新篇章。

刘红路在发言时指出,中国亚洲经济发展协会成立以来,服务于国家经济发展战略,紧跟“一带一路”政策,积极与沿线60多个国家沟通往来,将国外优质项目引进国内,为国家经济发展做出了贡献,中企会坚持“平台+实业”发展战略,以多种方式协助企业拓宽发展空间。此次与中企会联合主办第八届中国企业家发展年会,旨在发挥双方优势,共同为中小企业家服务。

邹嘉华在讲话中表示,2020(第八届中国企业家发展年会是在国内外发展环境发生深刻复杂变化、我国全面建成小康社会决胜之年举办的一次企业家盛会。本届年会除了举办盛大的开幕式和闭幕晚会、颁奖典礼等大型活动外,还将围绕主题安排多场精彩论坛,让企业家充分进行交流,探讨后疫情时代的投资机遇和发展契机。年会旨在构建一个中国企业家形象高端传播平台,助推企业实现健康可持续发展。

邹嘉华强调,我们将以本届年会为契机,



■ 中企会企业家俱乐部理事长邹嘉华

进一步引导民营经济人士树立家国情怀,以产业报国、实业强国为己任,弘扬企业家精神和工匠精神,积极参与光彩事业和精准扶贫,做爱国敬业、守法经营、创业创新、回报社会的典范;要进一步及时掌握民营企业发展状况和诉求,齐心协力把党中央支持民营经济发展的政策措施落到实处,帮助企业正确认识和克服眼前困难,增强发展信心。

当前,成渝双城经济圈建设正上升为国家战略,为成都市发展带来重大机遇。发布会上,成都会展业、投资环境、民营经济成为各方关注的焦点,钟谦、庞文中、韩路贤分别围绕上述内容作了发言。

钟谦指出,近年来,成都对标国际国内知名会展城市,大力提升会展承载能力,壮大知名会展主体,发展高端会展经济,打造全球会展IP,加快建设国际会展之都。目前,成都正加快推进《成都市会展业促进条例》地方立法,建立天府总部商务区、天府奥体公园等5个会展经济产业功能区,建构成都市会展经济产业生态圈联盟,定期发布会展“机会清单”,制订个性化政务服务解决方案,打造国际会展“成都服务”品牌,为高能级、高规格重大展会项目落户成都打造良好发展环境。

庞文中表示,成都拥有优良的营商环境,近年来,成都积极瞄准世界银行标准和国家

营商环境评价体系,聚焦国际化、法治化、便利化推动营商环境革命性再造,全力打造国际化营商环境先进城市,建设1000万平方米科创空间,荣获“2019中国招商引资最具国际竞争力城市”“2019中国最具投资吸引力城市”,蝉联2019和2020年“中国国际化营商环境建设标杆城市”称号。

韩路贤强调,2020年,面对突如其来的新冠肺炎疫情,成都市广大民营企业,特别是中小民营企业,普遍受到冲击。面对严峻复杂的国内外经济形势,在成都市委、市政府的坚强领导下,各区(市)县和市级部门创新举措、主动作为,积极帮助民营和中小企业度过了最艰难的时期,全市民营经济主要指标呈现企稳回暖、逐步向好的态势。

侯祥从年会的背景、意义等方面作了推介。他强调,第八届中国企业家发展年会意义重大,年会将致力弘扬企业家精神,以实际行动为经济社会、企业高质量发展贡献力量,将吸引更多企业家关注成都、投资成都,推动一批合作项目加快落地,以实际行动助推成渝双城经济圈建设。

在媒体提问环节,邹嘉华、庞文中、韩路贤分别就2020(第八届中国企业家发展年会相关问题,回答了记者的提问。

作为中国企业界重要的年度盛会,“中国企业家发展年会”迄今已连续成功举办了七届,已成为企业家之间凝聚商业力量、发掘人脉资源、实现共同发展的重要平台和中企会对外交往的一张品牌“名片”。近年来,年会致力于招商引资、项目对接、合作签约、城市推介等招商落地,以更好地促进企业和地方向好发展。

第八届中国企业家发展年会是在国内外发展环境发生深刻复杂变化、我国全面建成小康社会决胜之年举办的一次企业家盛会。本届年会将积极推动企业到成都投资兴业,为区域经济发展作出新的更大贡献。

新一轮产业变革形势下车企与用户共赢之道 | 系列报道之五

董正刚:宏丰诚信经营赢得好口碑——探究山西襄汾县宏丰运输有限公司诚信经营之道

■ 本报记者 赵健

董正刚,人如其名,正直刚强。他心直口快,说一是一,说干就干,做起事来也是十分执拗,不会圆滑。按常理说这样的人不太适合做生意,开公司。但他和妻子刘改云一起,在竞争激烈的山西临汾市襄汾县做了十多年的物流运输,资产从一开始的200多万,到如今已经聚集成上亿的资产规模。依靠诚信经营,在当地和整个物流运输业树立起十分良好的口碑。

避同质,独辟蹊径

众所周知,山西是我国的煤炭资源大省,临汾的能源矿产资源较为丰富。已发现的有煤炭、煤层气、地热等资源,分布集中,且煤质优良。围绕着煤炭开采,当地的煤炭运输市场迅猛发展。

董正刚所在的山西临汾市襄汾县汾城镇,是远近闻名的“重卡镇”。全县有大大小小的物流运输公司近200多家,汾城镇也有23家不同规模的运输公司。董正刚所在的村就有80余台重卡。可以想像,竞争是相当激烈的。

1976年出生的董正刚,不太喜欢念书,初中还未毕业便出去打工,给别人当学徒,学习修理大车,算是学了一门手艺,并在他23岁的时候,和他老婆一道,找了五、六个人,开了一家小规模的修理厂,自己当小老板。

“那个时候我们当地的车辆,特别是一汽解放重卡比较多,开修理厂,业务虽有,但却做不大。”董正刚介绍说,一方面自己厂规模



小,更多的是很辛苦。因而,在当地重卡运输业迅速发展的时候,他也关掉修理厂,买车开始跑起了运输。

董正刚本人没学过开车,所以,一开始,他只好和妻子去找业务员,雇人开车在霍州、洪桐、榆林、宁夏等地拉煤。这样的经营方式在当时十分普遍。随着业务量增多,他开始陆续新购车辆,靠着他们夫妻二人的精打细算,在9年时间里挣了300多万。

常言道,机遇是留给有准备的人。在众多同行同质化竞争的过程中,董正刚和老婆敏锐地观察到,很多想买车跑运输的人,由于资金的局限,往往买不起车,只好帮人开车。而一些个体司机单打独斗,在外面承揽业务时,也会遇到一些限制。要想在竞争中求发展,只有另辟蹊径。他开始把重点放在车辆的经营上,通过一段时间的探索和实践,董正刚在2013年7月成立了宏丰运输公司。

董正刚口中的经营车,基本操作就是他把车车辆买上,办妥所有的手续,然后把车交给那些资金不够买不起车的司机使用,司机交上一个首付,然后每月固定偿还一定的费用即可上路经营。

这样的经营模式首先建立在所有车辆的营运都是在公司名下规范管理,车辆的产权是公司的,并为司机提供保险和各项服务,司机则完全享有充分的使用权和经营权,不仅圆了一些人的运输梦,同时也有别于散户经营。

董正刚的运输公司也借此迅速形成规模,目前为止,公司拥有各类运输车辆达400余辆,近九成是陕重汽的德龙新M3000天然气重卡,而经他购置和处理的二手车辆超过了1000余台。

讲信誉,铸就实力

从长远来看,临汾市是有名的资源富区,

每年大量的煤、焦、钢和特色农产品等外运带来了大量的物流需求,国家、省、市相继出台相关政策,给物流业发展提供了广阔空间。

但是,当地物流企业自身组织化水平与经营集约化程度不高,“小、散、差”的问题十分突出。不仅浪费了物流资源,也导致物流成本偏高,加上我国目前物流业相关法律、法规不健全,物流门槛市场偏低,存在一哄而上现象,直接影响到全市物流业的运行质量和效益。

对董正刚来说,解决物流行业中车辆的运行效率是最重要的环节。近年来,随着国内重卡行业法规的变化和市场发展,各大生产厂家加大了产品营销的力度。但在董正刚看来,厂家金融产品丰富了,广大车主购车的门槛降低了,随之而来的风险也不容忽视。

2013年,山西省便在全省大力实施“气化山西”工程,在山西上牌运营的重卡车辆实施天然气管理。2017年年底,受供求关系影响,国内天然气价格上涨并造成“气荒”,大多数天然气重卡因价格上涨而亏损严重,因而很多车主无法按期偿还贷款。

董正刚的公司也受到一定影响,不过,由于他的融资规模不大,盈利情况良好,所以,避免了这样的危机。

[下转 P2]

聚焦陕汽CVP头部客户价值工程
陕汽重卡 品质成就未来
陕汽重卡 http://www.sxqc.com