BPRBNBURS' DAILY

今日

版 第237期 总第9908期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:邓梅 版式:黄健 全年定价:450元 零售价:2.00元

2020年10月20日 星期二 庚子年 九月初四

每周时评 | Observation

旧题新解 为金融改革打开空间

秒批秒贷、"智慧银行"、智能投顾……金 融科技的广泛应用, 让各种金融场景充满未 来感的同时,正在逐步破解融资难等老问题。 然而,无论现代科技如何改造传统金融业态, 金融的核心始终未变——源于实体经济之 需,也必兴于实体经济之盛。

回顾现代国际金融体系的成长历程不难 看到, 金融业的成长始终依托于社会生产力 的大发展,以及经济全球化带来的广阔市场。 历史也不断告诫人们,金融一旦脱实向虚,就 会对经济社会的稳定与发展造成巨大伤害。

经历改革开放四十多年的发展, 我国已 成为全球第二大经济体, 拥有完备的工业体 系和超大规模的市场体量。受益于此,我国金 融市场规模快速增长, 金融业整体实力不断 增强,已然成为金融大国。

然而,随着我国推动经济高质量发展,实 体企业在转型升级中的金融需求愈发强烈和 多样。与此同时,生活日渐富裕的人民群众也 要求更加高效、便捷、安全的金融服务。我国 现有的金融服务体系已不能完全满足这些新 变化、新要求,金融业自身走到了转型发展的

服务实体经济,融入百姓生活,金融业借 新技术之力再上征途, 更要初心不改。近年 来,随着金融供给侧结构性改革的持续推进, 区块链、大数据、人工智能等新科技应用的不 断实践,金融企业重装上阵,借科技之力自我 革新,力求让金融服务更快、更好、更便捷、更 安全,助力经济升级,丰富百姓生活。

新技术、新金融,在融合中才能发展,在 创新中才能壮大。如今,我国正在加快构建以 国内大循环为主体、国内国际双循环相互促 进的新发展格局,中国经济转型升级不断加 速,这为金融业的发展提供了前所未有的机 遇。我们相信,中国经济在高质量发展的道路 上行稳致远, 中国金融业也将在服务实体经 济转型升级的过程中不断拓展发展新空间。

长三角超导产业链 联盟启动运营

近日,长三角超导产业链联盟在上海启 动运营。与会人士表示,将依托长三角雄厚的 产业和科研基础,推动超导技术更好服务国 家重大能源战略,为新兴产业发展提供新材 料支撑。

长三角超导产业链联盟由奥盛集团、上 海电缆研究所、上海国际超导科技有限公司 等国内超导企业发起成立。长三角超导产业 链联盟理事长汤亮表示,联盟的启动运营,标 志着相关企业积极参与长三角一体化发展国 家战略,在进一步"聚焦特色锻长板、构筑战 略新优势"方面,迈出了坚实的一步。

上海市政府副秘书长陈鸣波表示, 上海 市在推进高温超导产业化过程中, 形成了技 术研发、应用示范、市场运作的协同推进机 制。面向未来,上海将着力推动关键核心技术 突破、不断解锁超导新应用,打造超导新兴产 业集群。同时,推动长三角联动发展,壮大超 导产业"朋友圈"。 (何欣荣)





新闻热线:028-86637530 投稿邮箱:cjb490@sina.com





访滴滴出行董事长兼首席执行官程维 "心无旁骛、创新创造,踏踏实实做好自

"留得青山在,不怕没柴烧"

临困境。"程维毫不讳言疫情带来的冲击,"我 们需要增强信心、迎难而上,努力把疫情造成

程维介绍,为了稳住行业发展基本面,滴

截至目前,网约车每天服务超3000万单,青 桔单车每天服务近 2000 万单。 [**下转 P2**]

董明珠直播走进澳门 打造综合性平台助推湾区融合发展

◎澳门品牌入驻"董店",资源共享助力经济复苏 ◎多元产品凸显科技实力,合作创新助推湾区发展

┃新一轮产业变革形势下车企与用户共赢之道 ┃系列报道之一

孙常友:脚踏实地才能行稳长远

山东邹平长友物流有限公司的绿色发展之路



■ 本报记者 赵健

在约定时间记者进入孙常友办公室时, 他正和几个下属商讨工作。没有老板的做派, 倒像三五好友围着茶桌聊着家常,谈话间对 工作上的安排却是事无巨细……这是他给记 者的第一印象。

随后,关于名字中的常友和长友,记者和 孙常友做了一番讨论。记者从字面上解读:常 怀感恩心,交长久之友。孙常友听后不置可否, 他强调的则是:做人踏踏实实,做事长长久久。

事实上,孙常友是这么想的,也是这样做 的,才有了长友物流区别于当地其他物流企 业的特色发展之路。

◆用规范成就专业

孙常友出生于1973年,属牛的他是个典 型的山东大汉,身材高大魁梧,为人热情、实 仕、行事汎稳、低调,考虑问题眼光比牧长匹。

从一件事上可以管中窥豹。2012年至 2013年,当时的邹平县发生了一场轰动全国 的民间借贷风潮事件, 他公司现在所在地孙 镇镇尤为突出。当地很多的企业老板和平民 百姓都投入其中。而彼时的孙常友从事货物 运输多年,并已经完成自身的原始积累。如果 他当时把钱也拿去借贷,收益一定颇丰。可他 却丝毫不为暴利所动。相反,他在2013年10 月成立了长友物流公司。

孙常友所在的邹平市,地处山东省中部鲁 中地区,东接淄博,西邻济南,南依胶济铁路、 济青高铁,北靠黄河,小清河,济青高速公路横 穿全境,西距济南遥墙国际机场62公里,东距 青岛 240 公里。交通和地理位置十分优越。

作为一个县级市,"工业强县"战略在这里

得到充分的贯彻和体现。从2007年起,邹平市 就连续入选全国工业百强县(市)、中国创新百 强县(市)、全国县域经济综合竞争力100强、 全国制造业百强县(市)等;市内的魏桥创业集 团、西王集团、创新集团、铁雄集团、三星集团 等都在国际、国内和行业中名声显赫。

然而,与当地独特的地理位置和经济的 发展中强劲实力不相匹配的是当地物流业发 展,其物流市场框架虽形成,但"散、小、多 弱"的弊端十分突出,运输总量的60%以上被 外地物流公司承担,物流业远未上升到引导 生产、促进消费的先导产业。

在这之前,做散户运输的孙常友在当地 很有名气的西王集团下属的西王物流扎下了 根。虽是挂靠,孙常友依靠自己的诚实可信、 踏实肯干, 也做得风生水起, 发展成为拥有 20多台车辆规模的运输车队。

依靠规范化管理和诚信经营, 孙常友的 长久物流公司业务范围迅速扩展到当地的诸 如魏桥创业集团、西王集团、广富集团、惠祥 特钢、铁雄集团、金光焦化、博兴胜利焦化等 大型企业,同时,承接青岛港、日照港、潍坊港 三大港口货物的集输港业务、山西煤矿企业 的煤炭运输业务,以及邹平与全国各地间的 货物运输。

截至2019年底,公司总资产达8000万 元, 员工 230 余人, 拥有陕汽重卡运输车辆 200余台,实现运营收入超过2亿元,成为当 地规模较大的规范化、专业化的物流公司。

◆以绿色实现价值

古人云:成大势者,观大局,谋大事。孙常 友知道,企业的发展、行业的转型和提升,必 须要有长远的目光和创新的战略部署。



当时的邹平物流业整体发展处于起步阶 段,基础薄弱,运行效率不高的现状让孙常友 深感当地物流业的发展需要全面转型升级。

换言之,当地物流业巨大的发展空间,也 给了孙常友要做大企业的信心和机会。他带 领公司抓好基础管理和安全生产, 制定相应 的各项规章制度。他想要走规范化、专业化和 集约化的发展道路。

研判现代物流行业发展形势, 结合当地 的发展规划,以及企业本身的实际情况,孙常 友因势而谋,顺势而为,于是"绿色物流,幸福 长友"运营而生,一个企业发展的新格局开始 全面展开。

在孙常友看来,日益严峻的环境问题和 日趋严格的环保法规,促使企业为了持续发 展,必须积极解决经济活动中的环境问题,改 变危及企业生存和发展的生产方式,建立并 完善绿色物流体系,通过绿色物流来追求高 于竞争对手的相对竞争优势必将成为长友物 流的必由之路。

孙常友把企业发展的突破口放在绿色运 输上。他认为,打造绿色物流,首先要对运输 线路进行合理布局与规划,通过缩短运输路 线,提高车辆装载率等措施,实现节能减排的 目标。另外,还要注重对运输车辆的养护,使 用清洁燃料,减少能耗及尾气排放。

于是, 孙常友将公司 200 多台运输车辆 全部更换为陕汽重卡的 LNG 新能源车辆。 "目前在邹平,业内的人都知道我只用陕重汽 的车,一是陕重汽的车辆是军工品质,质量上 一直让我们用得放心。当然,绿色、节能、安 全、环保是我首要考虑的因素。"孙常友对记 者说:"说实话,就车辆运行的经济性来说,天 然气的价格波动很大,用LNG新能源来做运

输,跟用油车来比,不会有很大利润差距,公 司甚至在2017年还亏损了几百万。但是,我 还是坚持下来,下一步,采购和更新车辆我还 会选择陕重汽的车辆, 更多考虑的是环保和 企业的可持续发展。"

2018年是长友物流转型升级关键的一 年。一方面,投资近4000万、占地面积150余 亩的物流园区在年底前建成,公司顺利实现 搬迁,新的办公楼、驾驶员公寓和修理厂房投 入使用,物资供应、维修、保养、调度等相关业 务投入运营,使得公司的形象得到极大提升。

同时,为进一步提升综合管理水平和服 务质量,在2018年,长友物流和北京汇通天 下物联网科技有限公司合作,为全部车辆加 装 G7 安全平台,覆盖安全、结算、金融、智能 装备等车队运营全流程,构建产业互联的生 态系统。通过实施(人工智能+智能资产)战 略,赋能物流企业与客户,提升车辆运行效率 及运行安全。

孙常友对记者说,随着邹平市目前正在 打造涵盖保税物流、仓储配送、进出口贸易 加工包装等业务的物流基地,形成功能完善 的物流枢纽、品类齐全的商贸市场和"采、购 销"一体化的区域性货物集散中心建设工作, 邹平市的物流业正在向现代物流服务方向转 型升级。

更为重要的是, 明年从济南流经邹平魏 桥镇和孙镇镇,通过潍坊流入渤海湾的小清 河的全面通航, 以及从日照到邹平的铁路专 线开通运营, 邹平的物流业将会迎来一个新 的发展契机。

站在办公室的窗前,孙常友告诉记者,公 司克服了新冠疫情的影响,在公司大门的右 侧,沿235省道将建成一座集加油、加气和充 电一体的综合性加油站,目前已经完成前期 所有的准备工作,马上进入施工,年底建成使 用。下一步在公司大门的左侧省道旁边,公司 还将投资建设一个大型专业的商用车 4S 店, 从事汽车贸易,同时,还将在园区里建设 大型物资仓库,进行货物贸易。

孙常友说:"我们长友物流将本着'诚信 为本、合作共赢、勇于创新、精益求精'的经营 理念,为客户提供'得劲'(当地语:舒服的意 思)的服务,真正做到客户满意是我们永恒的

立足新起点,继续完善新园区功能建设, 进一步提升企业实力和服务水平,努力打造成 现代智能化物流服务平台。这是孙常友的新目 标,而他也正朝着目标脚踏实地行进在路上!

聚焦陕汽CVP头部客户价值工程 陕汽重卡 品质成就未来

增强内生动力 为畅通经济循环当好先行

■ 魏玉坤 孟菁

入夜,北京市海淀区数字山谷。滴滴出行 董事长兼首席执行官程维身着正装面对记者。 "未来会好吗?如何应对新挑战?'

己的事。"程维从容回答。

"出行需求骤减,平台运营和司机生存面

的损失补回来。"

滴出行在抓好防疫工作之时,创新业务,升级

"快的新出租",拓展业务至货运、生鲜等领 域,并倡议全行业减免司机租金。

今年以来,平台新增注册司机超150万;



