长安民生物流成功探索无人驾驶配送

近日，长安民生物流室外无人驾驶配送项目完成了超 150Km 无人化试运行，并通过客户评审。从可靠性、安全性等多项指标进行测评，在亲身体验无人驾驶配送全过程后，赢得了客户的认可。此举标志着长安民生物流成功探索无人驾驶在厂区配送的应用。

科技赋能业务，智慧创造价值。该应用的成功探索，是长安民生物流技术团队历经连续高温天气调试运营，经过无数个复杂交互场景线路设计等诸多考验后所取得的。系统化集成无人物流车辆与云端智能运营管理平台，不需环境改造，可灵活应用于各种复杂多变的厂区物流运输场景。设备搭载 L4 级自动驾驶系统和激光雷达、摄像头等多类传感器的无人物流车，实现 7x24 小时全天候、全流程、无人化作业，彻底接替人类司机的驾驶工作，大幅降低人力成本，显著提升物流运力。同时，功能强大的云端智能运营管理平台，可对无人物流车队进行统一管理、协同运作，可以更快、更精准地响应物流作业需求。

长安民生物流自始至终为客户提质增效，致力于开展供应链物流全业务场景的智能化、信息化等技术的应用与创新，让服务更加高效和智能。 （杜子木）

“争气”井见产背后的“永不懈怠”

■ 朱春江 单梓桐

“采油二厂打出了一口高产‘争气’井。”8月 27 日，中国石化西北油田采油二厂 KZ4-1H 气举点火成功，日产天然气 5-8 万方，凝析油 38.6 吨。

消息传来，二厂人欢喜万分。

KZ4-1H 井冲刺见产的关键节点和二次疫情不期而遇，而正是二次疫情，见证了这口“争气”井投产背后，二厂人永不懈怠的拼搏和进取。

千方百计，实现无缝衔接

“这是采油二厂部署在上覆白垩系地层的第一口新井，是二厂的重点项目，不能因为疫情原因而推延工期。”受疫情影响，人员出入受限，物资供应不畅，采油厂立即成立了以工程技术室经理王玎珂为组长的专项单井跟踪管理小组，“特殊时期，特别措施，我们必须和疫情较劲儿干啦！”

KZ4-1H 井施工环节多、作业周期长，所需物资多，怎么办？

超前组织，供应及时。

“针对物料需求，快速建立单井作业物料清单，提前 11 天组织车辆调配拉运完井所需气密油管、采气井口及配套井下作业工具。”工程技术室技术员单梓桐说，“这在以前只要提前 5 天就可以了。”

关键工序“射孔”所需的射孔队、射孔枪无法到达工区。怎么办？

保证工期，刻不容缓。

小组中负产运行室的成员提前做好入工区人员的食宿安排，专人、全程负责押运，禁止人员流动等各项预案。加大与地方政府的沟通、协调，严格落实地方政府疫情防控相关要求，8 月 12 日成功协调 12 名射孔作业人员 ,3 车射孔配合物资到达现场，保证了射孔按期进行。

“为了产量和效益，我们二厂人永不懈怠，这在 KZ4-1H 井见产冲刺期各项难题的解决中得到了很好的印证。”副厂长靳永红对小组成员的工作成效非常满意。

精准施策，提供技术支撑

“我们提供技术支撑的目的就是保质量、提时效、降成本。”项目小组立足实际，善于传承，大胆创新，多次精准施策。

为提高大斜度尾管完井时效，通过对完井作业管柱组合等关键环节进行了反复调研论证，采取选用大通径液压扭管器，实施分段顶通等手段，实现了一趟钻完成扫塞、通井、刮管的目的。“作业用时 4.44 天，较常规施工节约周期 2.56 天，在大斜度井使用复合刮管技术且一次成功的，在塔河工区尚属首次。”王玎珂对团队取得的成果感到非常满意。

针对 KZ4-1H 井井眼小、斜度大，完井时存在射孔管柱无法正常下入的问题，在副厂长董乃仕和总工程师吴文明的指导下，通过优化前期井筒处理手段和在通井管柱中设计加入模拟射孔枪，达到模拟预判井下工况的目的。

“KZ4-1H 井射孔管柱一次下入，射孔成功率 100%，为后期水平井射孔完井提供了经验，这些都和工程技术人员的善于创新和辛勤付出分不开。”吴文明这样评价。

此外，项目小组还成功使用牵引器进行套管中子项目测量，采用分公司自主研发的 WJ-HLR 高性能液压可回收完井封隔器保证了资料录取和井控安全。

“永不懈怠。”这是王玎珂挂在嘴边的一句话，“工程技术活永远有提升的空间。”

● KZ4-1H 井测试现场，岗位员工正在进行巡检

严抓严管，保障井控安全

“KZ4-1H井射孔后起管柱至井深 507 米时发生井口气窜，检测见可燃气体。”

8 月 2 日，接到 KZ4-1H 井现场消息后，技术主管张佳第一时间到达现场，蹲守井口发现微量溢流，“这是地层提前启动的信号。”张佳结合事前数据推演和现场情况判断，“KZ4-1H 井为碎屑岩致密油气藏，不能按照以往的处理模式。”

他立即组织采取分段循环压井、控制出口液量的高效处理手段，同时，调配高比重盐水备用，经过 4 小时的紧密处置工作，井筒恢复稳定，避免了一次险情的发生。

这次险情的有序、及时处理，离不开日常对井控工作的严抓严管。

在 KZ4-1H 井钻井后续施工开工前期，小组及时发现 7 项问题，提前做好风险识别和关键点控制措施，把好设计审核关；监督施工方通过建立泥浆应急保障机制，提前做好井控风险预判及处置；与完测中心密切联系，形成信息汇报和安全巡井双层保障机制。将工序之间衔接时间降至最低，将安全风险控制到最小。

“现场是第一战场，井控成败在于细节处的较量，永不懈怠地将井控管理工作做实做细，就能真正的保障井控安全。”该厂厂长张炜如是说。

义乌市优品汇市场开发有限公司——义乌精神再出发

■ 叶容飞

义乌市优品汇市场开发有限公司依托全国商业地产开发企业普遍遇到的“市场定位难、招商难、销售难、商业可持续性难”的问题，通过国际国内品牌和闲需业态的导入，从而实现商业地产快速繁荣和可持续性发展提供了完美的解决方案！

义乌优品汇，不断优化商业模式顶层设计闭环、努力培养企业精英团队、筑巢引凤，协同浙江肇荣商业管理有限公司致力于品牌输出和供应链平台的搭建，助力全国商业地产项目的合作共赢与可持续发展，解决商业地产企业的核心诉求而不断努力前行！

作为义乌市库存品行业协会副会长单位，公司积极响应浙江义乌市委市政府关于“重塑义乌形象，义乌精神再出发”的号召，依托世界小商品之都以及长三角广袤的源产地品牌资源，积极参与国家脱贫攻坚和消费扶贫，在每一个合作项目中，重及退伍军人再就业、应届高校毕业生、当地青壮年回乡就业创业和易地搬迁扶贫安置户等群体，创造更多就业创业机会，得到了地方政府、合作企业和扶持群体的高度认同和一直好评！

建友建设：诚信求实 唯求满意

■ 张悦

为了适应激烈的市场竞争，建筑企业的管理理念不断优化，管理水平不断提高，逐渐步入管理现代化阶段。

浙江建友建设工程有限公司是一家主要从事工程施工、房屋建筑施工、建筑装修装饰等的建设公司。主要经营项目：房屋建筑工程、室内外建筑装饰工程、园林绿化工程设计、施工；消防设施工程、市政工程、水利水电工程、土木工程建筑施工；建筑图纸设计；建筑物拆除；建材销售等。办公室地址位于浙江省中部沿海城市，自古以“海上名山”著称的台州，地理位置优越，环境优美。

在公司发展壮大的 5 年时间内，与多家台州零售商和代理商建立了长期稳定的合作关系，企业实力雄厚，重信用、守合同、保证产品质量，以多品种经营特色和铺利多销的原则，赢得了广大客户的信任。公司始终奉行“诚信求实，致力服务，唯求满意”的企业宗旨，全力跟随客户需求，不断进行服务改进。未来，建友建设愿与社会各界朋友广携手合作，谋求共同发展，继续为新老客户提供优秀的产品和服务。

山重山农业：助力地方经济发展，努力实现乡村振兴

■ 张悦

农业是提供支撑国民经济建设与发展的基础产品。

青田县山重山农业发展有限公司成立于 2016 年，定位于生态农业，绿色产业的开发，是一家集民宿、餐饮农家乐、农产品种植以及贸易、旅游开发、农业观光服务等为一体的现代化农业企业，经营范围包括餐饮服务；住宿服务；油茶、茶叶、水果、蔬菜、食用菌、水稻种植；家禽、家畜养殖；淡水鱼养殖；食用农产品销售及配送服务；旅游景点经营，旅游基础设施开发；农业观光服务；会务服务；自有场地租赁服务等。

公司以精准扶贫、助力地方经济发展，实现乡村振兴的宏大目标作为开拓进取的动力。结合自身产业优势及周边环境适时、适机实现扩展，最终实现以点带面全面带动形成合力的战略目标。为带动地方经济，助力青田县的发展而努力。

今后，公司将一如既往地坚持“发展才是硬道理”的指导思想，以先进的开发理念、成熟的运作经验、诚实守信的经营作风，同心协力、开拓创新，为当地经济发展做出应有的贡献！

天宁餐饮：以食为天，以人为本

■ 李娅

随着市场经济的发展，餐饮管理就不能再像计划经济时代那样 “走一步算一步”。因为前期的餐饮市场供不应求，而当今餐饮市场已从卖方市场转入买方市场，以及消费者消费理念也日渐成熟。所以应该更加规范服务理念，突出服务特色，由细处见真情，以真情见功夫。

慈溪市天宁餐饮管理有限公司成立于 2008 年，是一家专业从事企事业单位内部食堂承包服务的餐饮管理服务公司。公司自成立以来，始终秉承“以食为天，以人为本”的经营理念，本着“人无我有，人有我优”的创业精神，广泛吸纳优秀管理人才。公司严格制订各类标准化服务程序和服务标准，树立服务人员对客人的仁爱之心。现拥有一支素质及专业水平较高的员工队伍，聚集各种餐饮行业的精英厨师。与时俱进，开发出各种新菜系。

长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。未来，慈溪市天宁餐饮管理有限公司将以慈溪为中心，继续拓展服务范围，力争打造成国内优秀的团队餐饮服务企业，为行业的发展及社会贡献力量！

经络芝海健康管理：为中国大健康事业助力

■ 余慧颖

当今社会，由于工作节奏快，压力大，很多人都不注重自己平日身体的保养，过度消耗自己的身体，长期以往就会出现亚健康的状况。

经络芝海是一家采用中医自然疗法专业针对全身气血能量的调养、脸部保养、脊椎养护等身体亚健康或疾病状态进行自然理疗修复的养生机构，致力于让越来越多的人能够通过非药物的方式来解决健康美丽的问题。

宁波经络芝海创始于 1985 年 ,31 年来得到了消费者一致的肯定和赞许。经络芝海具有经验丰富的中医经络养生美容团队，创新的美容技术，并引进国际先进的医疗养生设备，针对各种亚健康问题，皮肤问题均有私人订制调理保养方案。

秉承“没有什么比健康更重要”的经营理念，“让每一位有缘进经络芝海理疗的顾客都健康美丽，远离疾病困扰”的企业宗旨，给每一个顾客最贴心的关怀。

帮助人们改变不健康的养生观念，养成科学的生活规律和生活习惯，让更多的人远离疾病的困扰，进而为中国大健康事业助力是经络艺海不断前行的目标。

亿得机电设备：为国内企业的现代化建设提供支持与服务

■ 余慧颖

设备是工厂及企业生存的基础，设备的正常运作是保证工厂及企业存活的前提，而要保证设备的正常运作，就必须要做好设备维修管理工作。

衢州亿得机电设备有限公司成立于 2018 年，是一家主营机电设备、中央空调、电梯、自动扶梯及配件销售、安装、维修、保养等服务一体化的高新技术企业。

衢州亿得机电设备有限公司是一家重发展、重质量的企业。一直以“热情饱满、开拓创新”为工作作风，“客户至上”为基本原则，本着在学习中求创新、在创新中求完美的原则，秉承高质量、严要求、优服务的信念，依靠科技求发展，希望通过专业水平和不懈努力，为广大客户服务。

衢州亿得机电设备有限公司成立以来，一直以稳定可靠的产品质量和良好的经营信誉，取得了广大客户的信任，与浙江开化跨境电子商务产业园建立了深厚的项目合作关系。紧随市场发展趋势，相信通过不断努力和追求，定能够实现与广大客户的互利互赢。

家族管理企业：助利家政服务

■ 张静

家政服务是帮助家庭与社会互动，构建家庭规范，提高家庭生活质量，促进整个社会的发展的必要条件。随着经济社会的发展、人民物质生活和精神生活的提高，人们对家政服务的要求也日益规范化、专业化、系统化。

义乌市助利家政服务有限公司成立于 2019 年，是一家以主营服务于政企和家庭客户为主线，以保洁、搬家、维修为重点，集企业保洁、居家保洁、家庭搬迁、家电维修、管道疏通、外墙清洗、保姆月嫂等业务为一体的综合型家政服务企业。保洁项目有高档别墅、公寓、写字楼、办公室、住宿楼、酒店、宾馆、学校、店铺、厂房、出租房等外墙清洗。大形场所开荒保洁一次性做干净，直到客户满意为止！

公司坚持安全第一、文明礼貌至上、尊重客户需求、到客户家干脚要干净、要做的干净还要快、同事要团结一致、上班时要衣着整齐、到客户家干活时不得玩手机和聊天等八项要求作为公司硬性规定，视服务质量为生命。

虎啸峡旅游开发：五岳归来不看山，虎啸归来不言漂

■ 张悦

近年来，随着山水旅游资源的梯度开发，漂流已成为一个蓬勃发展且充满生命力的旅游项目，仅浙江省已约拥有 200 家漂流景区或基地，引领长三角的漂流事业的发展和提高。

五岳归来不看山，虎啸归来不言漂。10 公里奇峡谷 ,260 米垂直落差 ,5m3w 磅礴水量，引领潮流的速度与激情，心跳、尖叫、专业，尽在桐庐虎啸峡景区！

桐庐虎啸峡旅游开发有限公司成立于 2013 年，注册地位于桐庐县钟山乡城下村，主要从事旅游资源开发业务等。

桐庐虎啸峡旅游开发有限公司坚决围绕国家“十二五”计划，策划执行浙江省旅游局的生态旅游发展理念，以桐庐县为背景，向周边地区以辐射状态建设旅游区。

本着“一流质量、一流服务、一流设施、一流管理”的经营宗旨，致力于桐庐虎啸峡旅游资源、旅游基础设施的开发和建设，不断完善公司内部管理，加速公司发展，以“科学管理，团结协作，求真务实，开拓创新”为经营理念，在社会中树立起良好的企业形象。

洪鑫房地产开发：追求卓越，造福社会

■ 张悦

房地产在整个国民经济体系中属于基础性、先导性产业，其健康发展可以支撑和带动整个国民经济的发展。此外，房地产业与国民经济企业行业有巨大的关联作用，是为实现某一经济增长目标可以考虑优先发展的行业。

浙江洪鑫房地产开发有限公司成立于 2018 年，主营房地产开发。成立以来，公司管理体系和管理制度健全，以市场为导向，以服务社会为宗旨，坚持“以人为本，用户至上，精铸品牌”的经营理念和“以房地产开发为主，求真务实”的战略。在公司全面领导下，立足发展建筑市场，近年来发开了多处楼房和小区。

近年来在工程施工中，公司注重安全，严把质量关，从未发生过重大工程质量和人身伤亡事故，以求实的态度、科学的管理使工程顺利进行施工，已竣工的建筑工程优良率达 100%。为服务业主，我们建立了完善的质量保障体系，商品住宅销售中严格执行《住宅质量保证书》和《住宅使用说明书》制度。

未来，浙江洪鑫房地产开发有限公司将继续追求卓越，造福社会。

李膨环保科技：专注绿色节能环保产业

■ 徐堂晓

在我国经济迅猛发展的同时，我国环境问题也日趋严重，加强环境保护也越来越重要。

温州李膨环保科技有限公司成立于 2006 年，位于中国电气之都——温州·乐清 。注册商标“诺尔”，是一家集产品研发、生产、销售、施工为一体的专业现代化企业，并且是国内首家获得创零甲醛、零 voc 绿色节能环保产品企业，在行业享有优良声誉。产品由浙江大学牵头、杭州诺尔节能科技有限公司负责研发。

公司有建筑防水材料系列、干粉真石漆、乳胶漆、干粉质感涂料系列、瓷砖粘结剂系列、墙固、地固系列、地坪软色固化系列、保温装饰一体板系列、隔音砂浆系列等产品，在防水领域，研发出：高效墙体修补防水胶、高效有机硅渗透防水剂、高弹性抗裂防水涂料、高效不砸砖修补防水胶、砸砖隐形修复液，厨卫浴不砸砖防水剂，纳米硅防水剂，及躯体自防渗透结晶防水母料等，在防水领域具有较高成就。公司将不断创新，用最优质的产品，最真诚的服务回报新老客户。

直订通：致力于成为国内领先的酒店产品互联网直订平台

■ 张静

目前，酒店行业竞争越来越激烈，直订通针对酒店行业痛点，帮助酒店构建以会员为核心的数字化平台，构建会员关系，为酒店构建私域流量池；持续会员关系，塑造用户长期价值。

杭州直订通科技有限公司以移动互联网为核心，致力于提供酒店营销和管理系统的线上线下综合解决方案。多年以来，公司始终秉承“价值赋能酒店(2B)，深度服务会员(2C)”的理念，以专业的配套服务，领先的技术实力，完善的产品布局和丰富的实践经验，推动酒店业和互联网商业的深度融合，是“互联网+”时代商业发展的重要力量。与国内多家酒店建立了深度合作关系，企业用户超过 10000，会员用户达到了 500 万。

公司提供订房系统、餐饮系统、微商城、PMS、OTA 代运营，运营方案策划和落地执行等产品、服务。秉承“让酒店生意更好做”的使命和“成为国内领先的酒店产品互联网直订平台”的愿景，追求卓越，成就用户。

阳君水利工程：开拓进取，创优质企业

■ 张静

在我国现代化建设中，水利水电工程是最为重要的基础设施，是直接关系到社会发展和人们生活的一个重要项目类型，与国计民生息息相关。

丽水市阳君水利工程有限公司成立于 2015 年，是一家主营水利工程的维养企业。经营范围包括水利工程维护，绿化工程维护，管道维护，河道保洁，乡镇道路保洁维护，物业管理，室内外保洁，城市生活垃圾经营性清扫、收集、运输、处理服务，水利工程咨询服务，水资源管理、运营服务等。

随着企业综合能力和整体素质的不断提高，以专业养全、配置合理、施工经验丰富的技术人员储备和专注社认真、精益求精的态度赢得众多合作单位好评。公司坚持“安全预防，质量取胜，信誉至上，诚实守信”的经营理念，向质量要市场，向管理要效益，精心组织，文明施工，创优良工程，树企业形象。在“开拓进取，创优质企业”的企业精神鼓舞下，坚持以人为本，加强队伍建设，强化管理，提升公司的市场竞争力，发展企业，回报社会。

用走心故事传递品牌

乘龙《家》、《勇往直前》获品牌微电影一等奖

■ 余意 曾伟霞

9 月 3 日，在南宁市举办 2020 年第八届全国品牌故事大赛（南宁赛区）活动中，东风柳汽乘龙参赛作品《家》、《勇往直前》凭借鲜明独到的主题、引人入胜的情节、匠心独运的创意双双荣获微电影类一等奖。此次获奖，不仅是乘龙的品牌精神和核心竞争力的凸显，更是乘龙顺应时代发展下品牌建设需求和推动中国品牌向上的重要表现。

洞察用户、讲好内容，乘龙用走心故事传递品牌

在深入洞察用户对品牌价值观和品牌文化的需求后，东风柳汽乘龙从用户心理和用户利益角度出发，不计成本回报，打造了卡车人专属的首部温情大片《家》和中国首部长头卡车微电影《勇往直前》。通过用好内容来打动用户，以更贴近用户的方式向用户讲述品牌故事，东风柳汽乘龙精准有效地传达了乘龙品牌“享信赖”的核心价值，也是品牌焕新从关注车辆到关注人、关注客户的转变，更淋漓尽致地展现了乘龙作为商用车品牌的担当。

随着 2020 年春运的开启，全国 3000 万卡车人也陆续踏上回家的路程，乘龙温情微电影《家》也在那一刻正式上映。影片通过展示三组不同的人生：车与梦、夫与妻、父与子的故事，为卡车人解答了家是什么以及哪里才是卡车人的家的问题。

卡车人对老板坚守初心、脚踏实地，与乘龙相伴，一人一车开疆扩土，走向更远的远方；卡车夫妻四海为家十年惺惺相惜相依相伴；父与子互换位置跨越年龄认知鸿沟终将父子深情了然于中。三组人生，皆不相同，但他们“不期而遇”的，是同样对“家”的理解与认同：卡车如家，陪伴卡车人走向更远的地方。影片背后，是 3000 万卡车人的出行生活与真实内心写照，也是乘龙品牌深入洞察用户，关注、理解并陪近用户，想成为卡友最坚强后盾的期望。

除了情感上的共鸣，乘龙也从产品的角度诠释了乘龙从硬件上对用户的支持。在微电影《勇往直前》中，驻扎非洲的中国物流司机李想在一次突发地震后，为了营救灾民和工地的员工，毅然驾驶乘龙 T7 奔赴灾区，面对国外救援队的质疑，地震后滚石频发、路面坍塌等险象环生的公路等，主人公咬紧牙关，冒着拼命一搏的勇气和乘龙 T7 一起穿越雄奇险峻的东非大裂谷，最终顺利克服重重困难险阻成功展开了一场惊心动魄的“紧急救援”。影片中，李想和乘龙 T7 一起向观众展现了中国的“硬汉”形象与正能量的精神品质，也向全国乃至全世界范围的观众反映了乘龙“享信赖”的品牌核心价值，展现了中国自主品牌良好的国际形象。

落实品牌、顺应时代，乘龙势要引领中国品牌向上

五十一载耕耘不辍，东风柳汽乘龙深耕卡车行业五十一载，始终以品质塑造品牌，以责任赢得信任，最终获得了市场和客户的广泛认可支持。如今，站在新篇章起点的乘龙，以品牌焕新为契机，持续携手广大合作伙伴前行，为客户创造更大更优价值，而其中重要一点则是实现从关注车辆到关注人、关注客户的转变。正如两部微电影向客户展现的那样，乘龙不仅让品质说话，更让口碑说话，让所有使用乘龙产品的客户都能深刻体会到乘龙不仅仅只是“一部好卡车”，更是一个有温度、有态度、有梦想的品牌和值得所有用户信赖的中国自主品牌。

在此次大赛中，《勇往直前》一举斩获微电影类最高评分，两部获奖微电影不仅深度契合“百年逐梦小康，品牌引领品质生活”的主题，更在凝聚品牌共识、塑造广西企业良好的质量品牌形象过程中起到了推动性作用。它们将激励更多广西品牌不断加强自身品牌建设，进一步激发广西企业创新创造活力，引领广西自主品牌向上发展，促进广西品牌走向中国。

2020 年，正处于全面建成小康社会的决胜阶段，中国特色社会主义进入新时代的关键时期，做好质量品牌、质量提升工作，对促进广西乃至全国经济高质量发展和全面建成小康社会有着极其重要的现实意义。乘龙的两部获奖微电影成功获奖，不仅让更多人感受到广西品牌的影响力和广西企业重质量、讲诚信、勇于承担社会责任的企业文化，更在支持中国自主品牌发展，培养消费者自主品牌情感，树立消费信心，扩大自主品牌消费方面起到积极的促进作用。

路漫漫其修远兮，在建立自身品牌和引领自主品牌向上这条路上，乘龙从未停下脚步。不管是过去 50 年完善的产品布局、全面的渠道和服务网络、高效的生产管理机制的建立，还是如今新品牌从关注车辆到关注人、关注客户的精神转变，并通过微电影《家》、《勇往直前》来推动广西品牌走向中国、走向世界，乘龙一直在行动。

相信在未来，乘龙定将实现其成为“贴近用户的物流运输专业市场引领者”的品牌愿景和“匠心，助力中国物流行业腾飞”的使命，并在引领中国自主品牌质量建设、增强中国企业品牌的国际竞争力、塑造良好的国际形象中做出更大的贡献。

看一朵花如何带富一批贫困户

■ 赵德斌

盛夏时节，走进安徽庐江县乐桥镇大化村，放眼望去，蓝天白云下，一朵朵鹅黄色的鲜花竞相绽放，分外娇艳。

雨后的小山村，空气中弥漫着淡淡的花香。

连日来，趁着晴好天气，大化村的乐民种植专业合作社黄蜀葵基地，每天都有人在采收。田畈间，村民们正忙着采摘，手起花落，不一会儿，身边的篮子里就装满了黄蜀葵花。

笔者在采访中发现，连片种植的黄蜀葵不仅扮靓了乡村，还有另一妙处，就是成了贫困户脱贫增收的“宝贝”。

每天早上 5 点，天还未亮，大化村产班组的杨安钱就戴着草帽，备好干粮，提着蛇皮袋钻进黄蜀葵基地采花。“这花必须要就着露水采摘，九点钟后花朵就蔫了，不能采了，到第二天新一茬花才能开。”她告诉笔者。

“合作社给我们按斤计工资，每斤四毛，一早上能摘 100 来斤，挣 40 多块钱。”杨妻枝算了一笔开心账；下午还过来施肥，又多了 40 块的进账。“这样一天下来就能挣八九十块钱呢，都是些轻快的活。”

现年 69 岁的杨妻枝是大化村的贫困户，因为年龄原因无法外出务工，收入便成了她的一大难题。乐民合作社建起黄蜀葵基地后，从浸种、育苗、移栽，再到除草、施肥、打药、采摘等，她都全程参与，今年估算能有 1.5 万元以上的收入。

杨贵枝乐呵呵地说：“在基地干活离家近，既能方便照顾家里，又能增加收入，真是挣钱顾家两不误。”

上午 9 时许，天气开始热起来，杨贵枝在田头完成了分拣、装筐，用搭在脖子上的毛巾擦去脸上汗水，随后把装满黄蜀葵花的三轮车开往合作社的收购点。她的身后，风一吹，黄蜀葵的秧叶哗啦啦响。

在合作社的烘焙车间，笔者遇到了大化村毛元雄的贫困户方习生。黄蜀葵采收期间，也是方习生最忙碌的时候，他要和合作社的社员们一道，及时对这些黄蜀葵进行加工。

“来这里干活每天领 120 块的工钱。黄蜀葵花期的几个月忙下来，可增加一笔 1 万多块钱的额外收入补贴家用，生活不用愁了。”方习生喜笑颜开；“黄蜀葵就是村里的‘摇钱树’，我们贫困户脱贫致富就靠它了。”

一提起黄蜀葵，大化村许窑组的贫困户许章太的话匣子一下就打开了：“我们这里属丘陵地带，岗坡地多，土地贫瘠，这些年大家都以种庄稼为主，一年到头赚不了几个钱，只是为了填饱肚子。”

“即便承包给他人耕种，也没有什么收益。”许章太喜滋滋地说：“现在好了，我把家里的田地全部都流转给了合作社，每年光田租收入就有 2300 多块钱，比自己种田划算多了。”流起眼下的溜润生活，许章太脸上写满了喜悦。

许章太对黄蜀葵项目坚起了大拇指，“正是有了这个产业，我们过上了清闲的生活，搁在以前连想都不敢想。”

大化村党委书记张邦为告诉笔者，黄蜀葵一般在三四月栽种，6 月中下旬开始采花，采花期一直持续到 9 月底，前后长达 3 个多月，当前已进入盛产期。“近期受连阴雨天气影响，但至少有 60%的黄蜀葵长势还是良好的。”

张邦为说，发展黄蜀葵产业，无论流转土地，还是请人帮工，村里都优先考虑建档立卡的贫困户，以拓宽他们的增收渠道。“通过各种不同的途径，贫困户家门口就可以有活干有钱挣，生活有盼头，日子有奔头。”

杨衷枝、方习生、许章太们，只是乐桥镇贫困户依托黄蜀葵产业鼓起“钱袋子”的一个缩影。“桥薄地”变“增收田”的背后，是一个企业带活了一个镇子。

“今年是脱贫攻坚决战决胜之年，现已到了紧要关头。”陪同采访的乐桥镇负责人朱阿敏对笔者说，产业扶贫是脱贫攻坚的治本之策，为此，镇里组建成立了乐民合作社，结合当地土壤、气候等条件，他们选取黄蜀葵种植作为扶贫产业。

“乐桥镇多年来以种植水稻、小麦、玉米等传统农作物为主，缺乏特色产业，单一的收入结构是农民致贫的主要原因。”朱阿敏说，脱贫致富需要有帮手，他们希望通过黄蜀葵的种植，巩固提升脱贫攻坚成果。

朱阿敏说，黄蜀葵是一种中药材，它的全身都是宝，根、叶、花都能入药，种期受连阴雨天气影响，但至少有 60%的黄蜀葵长势还是良好的。

张邦为说，发展黄蜀葵产业，无论流转土地，还是请人帮工，村里都优先考虑建档立卡的贫困户，以拓宽他们的增收渠道。“通过各种不同的途径，贫困户家门口就可以有活干有钱挣，生活有盼头，日子有奔头。”

杨衷枝、方习生、许章太们，只是乐桥镇贫困户依托黄蜀葵产业鼓起“钱袋子”的一个缩影。“桥薄地”变“增收田”的背后，是一个企业带活了一个镇子。

“今年是脱贫攻坚决战决胜之年，现已到了紧要关头。”陪同采访的乐桥镇负责人朱阿敏对笔者说，产业扶贫是脱贫攻坚的治本之策，为此，镇里组建成立了乐民合作社，结合当地土壤、气候等条件，他们选取黄蜀葵种植作为扶贫产业。

“乐桥镇多年来以种植水稻、小麦、玉米等传统农作物为主，缺乏特色产业，单一的收入结构是农民致贫的主要原因。”朱阿敏说，脱贫致富需要有帮手，他们希望通过黄蜀葵的种植，巩固提升脱贫攻坚成果。

朱阿敏说，黄蜀葵是一种中药材，它的全身都是宝，根、叶、花都能入药，种

老板电器发布年度新品 或引领中国新厨房消费趋势

9 月 5 日，老板电器举办了中国新厨房消费趋势暨老板电器中式烹饪新品发布会。此次发布会可谓亮点不断：向往的生活拍摄地磨猕屋+演播厅两大直播现场，老板中式烹饪学院代言人和老板电器 CMO 叶丹共隔空互动；新品空间动力 4 件套硬核讲解，同时以产品烹饪直接体验新品功能，创新发布会形式；老板电器总裁任富佳为直播间的观众讲述创造中国新厨房的文化故事，更携手中国五金协会、中国城市科学研究会共同发布《中国新厨房白皮书 2020 版》，以“更强性能、更优空间、更多功能”三个维度为标准，为用户提供最大化利用厨房使用功能空间的中式烹饪产品解决方案。

在演播厅现场，老板电器年度新品——空间动力 4 件套双腔大吸力油烟机 8235S、紫焰强火 2 代燃气灶 9B515、蒸烤炸一体机 CQ926 和强力洗洗碗机 W B755 正式亮相。发布会上还发布了新机皇 4 件套，三面浸拢大吸力油烟机 5915S、解决了油烟侧逃问题；紫焰强火燃气灶 9B52、10 级的大火力能显著提升烹饪技术；蒸烤一体机 C906 可以实现蒸烤同步、烤更多汁蒸更透；强力洗碗机 W735，一款会洗锅的洗碗机。除了两大分体套系外，发布会现场还展示了集成系列产品，在 1.8 米的有限空间里，老板的集成套系完美地实现了洗、切、净、蒸、烤、烹等一机多能的全部需求，做到了“1+1>9”的极致功能集合。

据了解，老板电器正在建设中式烹饪曲线数据库，截至目前已经收集了超过 3000 道中式经典菜品曲线，并与中国八大菜系的宗师、中国知名餐厅主厨、美食达人等餐饮界最权威、最资深的人群合作，将烹饪艺术与厨电科技紧密相联，通过 AI 人工智能精准掌控每道菜式的烹饪节奏，实现更多风味的传承保护，助力更多用户的厨艺精进，推动更多厨房的智能升级。

老板电器也在白皮书中向主管部门、相关行业协会呼吁：要“扩容厨房的面积”、“调整精装修厨房的设计”、“制定厨电的新标准”、“促进厨房新消费”。由于厨房正在经历“精品化”、“智能化”、“网联化”、“复合化”的深刻变革，只有在同行及各级主管部门的共同扶持与推动下，才能迎来中国厨房的美好明天。

目前，国内厨房电器市场进入增速“换挡期”，智能厨房概念兴起，同时行业新进入者增多，竞争进一步加剧。对此，叶丹芃表示，行业在当下这个阶段，呈现出几个方面的变化：第一，增速放缓，增速放缓的核心是从品类放缓，油烟机、灶具仍是占大部分企业的核心营业收入构成；第二，新兴品类的增速快速崛起，品类结构上变化导致渠道结构变化，渠道结构从过去线下为核心到现在是线下、线上、ToB 三分天下；第三，换挡在于说行业竞争层面的洗牌，洗牌的加速呈现巨大变化。

叶丹芃同时提到，“老板目前的核心优势在于中式烹饪，中式烹饪长期看对于文化的传承，更代表着当下中国人生活方式的一个更深入的研究。中国烹饪方式是什么样，老板就往哪里推演。这是老板要做的事，要把这些没有有完全本土化的产品品类去重新做一遍。” （新华）

便民服务 收费标准：55元/行/天（13字1行）广告热线 028-66079393 QQ:769036015 VX:13308082189
地址：红星路二段159号成都传媒·红星国际2号楼1702室
律师提示：本刊仅为供需双方提供信息平台，所有信息均为其自身行为负责任，请务必自行核实相关信息，客户交易前请查验相关手续和证照，本刊不对所刊登信息及结果承担法律责任。

公 示

尊敬的各位业主：

我司所车龙湖御景湖3栋 面层目“金鳞轩”项目的建设单位，共计建筑 301 个地下人防车位（建筑面积：8734.27 平方米）。我司现将项目地下人防车位的使用权及其收益无偿让渡给龙湖晋阳 3G 项目“金鳞轩”项目的全体业主。

由于项目的移动交业主委员会的，故地下人防车位的使用权及其收益由项目物业公司代为管理。待业主委员会成立后 30 日内我公司与业主委员会签订地下人防车位使用权的无偿移交协议，并协调物业公司向业主委员会移交代管物业的资料。

特此公示，公示期 7 天，自即日起至 2020 年 9 月 20 日。

成都龙湖西锦置业有限公司
2020 年 9 月 14 日

公 示

成都市鸿顺浩远商贸有限公司（营业执照号码：510100000056175 9）依公司于 2016 年 6 月 07 日申请设立登记，在登记过程中涉嫌提用他人身份证明，取得设立登记，根据《中华人民共和国行政处罚法》第二十七条的规定，现通知你公司法定代理人冯永菊，公司执行董事、经理、财务负责人：吴铁铭入兼法人孙庆凯等人，自本公告发布之日起十五日内到成都市金牛区市场监督管理局沙河源市管所（金牛区金丰路 118 号建康智谷 7 号楼 2 楼）接受调查处理。

联系人：唐红兵

联系电话：028-83104444

成都市金牛区市场监督管理局

2020 年 9 月 14 日

注销公告

成都良成建筑工程有限公司（统一社会信用代码：91510107MA6D0Q7221C）经公司股东决定注销本公司，请债权债务人自本公告发现之日起 45 日内向公司清算组申报债权债务，特此公告。

2020 年 9 月 14 日

注销公告

成都市金牛区良成建筑工程有限公司清算组

2020 年 9 月 14 日

注销公告

成都市温江区金马镇金马社区居民委员会（统一社会信用代码：51010 0553793）遗失作废

2020 年 9 月 14 日

注销公告

成都金帆食品有限公司（统一社会信用代码：91510107MA65X9250T）经公司股东决定注销本公司，请债权债务人自本公告发现之日起 45 日内向公司清算组申报债权债务，特此公告。

成都金帆食品有限公司清算组

2020 年 9 月 14 日

注销公告

成都市温江区金马镇金马社区居民委员会（统一社会信用代码：51010 0553793）遗失作废