幸福在职工心中荡漾

——重庆高速巨能川九公司职工民生工作侧记

近年来，重庆高速巨能集团川九公司在经营发展壮大的同时，在关爱职工上下功夫，在改善民生上出实招，切实把暖心工程放在心上，抓在手上，落实在行动上，职工的生活和工作发生了巨大变化，职工的获得感和幸福感也不断得到增强。

“小爱心”带来“大感动”

“你高考有人接送呀，那真是太好了，我不用担心你迟到了，你好好考试吧，我也可以安心上班了。”五附项目部福进工李相兵接到儿子电话时激动地说。

作为施工建筑行业的职工，常年在外工作不能肩负起照顾孩子和家庭的责任。尤其每逢高考，远在外地的家长都很是担心自己的孩子不能准时赶到考场，为了解决家长的后顾之忧，川九公司组织志愿者开展“爱心送考”活动，消除家长和考生怕堵车而迟到的担扰，为留守在家的考生们助力加油，让他们轻轻松松上考场。

“感谢川九公司的资助，我将把这份爱心化为自己奋斗的动力，努力学习，带着一颗感恩之心回报社会。”被重庆理工大学录取的贫困大学生王龙领到助学金时感动地说。

每年高考结束后，工会都要对困难职工子女要进行一次全面的摸底调查，实施精准资助，决不让困难职工子女因贫困而上不了学，据悉，今年的摸底调查也正在进行时，2010年至2019年，公司共资助贫困大学生近200名，累计金额达20万余元。

在关爱留守儿童方面，想方设法策划贴进实际需求一些特色活动，真正把组织的关怀和精神食粮送到职工的心坎上。

“我们有一对龙凤胎，由于常年在项目部，平时根本照顾不了他们，每年暑假孩子们都要来矿上，项目部专门为我们这些留守孩子举办亲子趣味活动比赛，还组织新来的大学生为孩子们开展功课辅导、播放励志电影……”职工官宝宝感慨地说。

第一项目经理秦和平谈到对职工子女的“亏欠”，他心里满是愧疚。他说职工千里迢迢来到山西工作，很少与孩子团聚，只有通过假期举办活动来增进亲人之间的互动交流，把孩子们平常缺失的关爱找回来，这也算是对职工子女爱的一个弥补吧。

“小专车”带来“大安全”

“在山西打工十几年了，从来没有这个待遇哦，以前返岗需提前几天订票，背起大包小包的行礼趟得气喘吁吁的，生怕赶脱了车。现在‘专车’上门来接我们，真是太暖心了。”2月24日，许家岭项目职工喻部彬刚坐上返岗的“专车”时，不由得感慨万千。

黑龙关项目部员工肖建军乘坐“专车”到达项目部后也兴奋地说：“接到项目部返岗通知那天晚上我失眠了，疫情还是这么严峻，心里总是忐忑不安，总是为返岗的交通工具发愁，最后得知有‘专车’护后，我心里悬起的这个石头终于落地了。”

说起乘坐“专车”返岗，同车的王守柄、景云峰两位员工也满是感慨。他们说，非常时期，我们担心不能及时安全返岗，项目部为解除我们的后顾之忧，安排专车送我们，让我们倍感安全和温暖。当晚抵达目的地后，我们马上就给家人报了平安。

据了解，黑龙关项目部、许家岭项目部、潞宁项目部都距离重庆1000余公里，自疫情发生以来，项目部在抓复工复产的同时，各项目部都把职工的健康摆在第一位，分别采用“专车”形式护送了300余名员工返岗复工，避免返岗员工乘坐公共交通及中途转车带来的感染风险，以确保返岗员工的健康和安全，充分体现了人文关怀。

与此同时，王峰项目部、三交项目部邀请了当地检测机构把检测“专车”开到了项目部，亲自上门为300余名返岗员工做咽拭子核酸检测和健康体检，既为员工排除思想顾虑，给员工吃下了“定心丸”，也为员工的健康增加了一道“防护墙”，又为项目部的复工复产筑牢了安全防线。

“小改造”带来“大方便”

“现在小区环境好了，休闲设施也配备齐全，特别是这几座实木的凉亭，既淋不到雨，也晒不到太阳，安逸得很，坐在里面完全有了公园的感觉”。走进川九职工小区，三五成群的职工和家属们坐在“凉亭”里你一言我一语的谈论着小区最近环境发生的变化。

川九职工小区修建于八十年代，属于老旧小区，共有21幢楼房。目前，小区居住的退休老职工较多，老年人买菜、健身回来想在楼下歇会儿，邻里之间休闲时想在坝子里打打牌，想拉拉家常都没有个坐的地方。

为切实解决民生问题，川九公司在社会职能移交前，对小区环境和硬件设施进行了全面的改造升级。将人行道全部铺装了防滑沙砖，修建了4座休闲凉亭，安装了39把沙发座椅和38套健身器材，并将以前的荒地修建成了健身场所，为职工和家属提供了健身锻炼的好去处。

“我在这里住了20多年了，小区坝子以前从来没有坐的地方，想坐一下都得自己端椅子出来，现在沙发座椅随处可见，走到哪里累了都可以小坐一会儿，这真是为我们办了一件大实事啊！”老协办公室职工尹应长坐在凉亭里一边喝茶一边感慨地说道。

“以前每天上班来都得兜圈圈找车位，如能‘抢’到一个车位全靠运气。这下可好了，再也不用很早跑来‘抢’车位了，再也不用停在外面马路边了，再也不担心被贴罚单了。”职工王强说起用荒地改造的100多个停车位时，脸上露出了幸福的笑容。

（彭光淑）

组合拳出击过度包装

■ 津淇

如今买买买已经成为大家生活的常态，但最新数据显示，快递业每年消耗的纸类废弃物超过900万吨、塑料废弃物约180万吨，过度包装成环境之痛。（2020年8月17日《十堰日报》）

现在任何商品都讲究包装，快递能例外？但过度包装不仅浪费材料，也给食物本身带来一定的危害。很多商品经过快递，许多包装的材料也失去了它的使用价值，丢弃后就成了垃圾。不仅快递，一些如月饼、茶叶礼品盒也存在过度包装现象，甚至木质礼品盒子很大一部分比重，这将消耗掉多少成材的大树？还有其他材料的资源“浪费”呢？

为什么包装不能使用可降解塑料等环保材料呢？即便是用传统包装，为什么不着眼点包装盒的“二次利用”？如某厂家采用“福、禄、寿、喜”四色月饼铁盒，构成一个环型的造型，每个铁盒单独就是一个造型精美的张型盒子，饼吃完后可以用来装饼干、瓜子、糖果等，既有装饰性、又有实用性。又如“五子登科”月饼，饼吃完后，五个一串制作精致的红色五边型铁盒挂起来就是一个门窗装饰，充满了喜庆气氛。减少了环境污染，废物“不废”，企业也增加了长年的广告效应，何乐而不为呢？

睐。这就需要生产企业、电商平台、消费者、物流企业、资源回收者以及政府部门等整个链条上的各方主体形成合力，在进行商品包装时，应尽量多些“简包装”，少些“精包装”“多包装”，并尽量使用可回收纸箱等，一起来推动绿色包装箱的循环使用，探索鼓励消费者积极参与包装回收的机制。可喜的是，针对这个问题，生态环境部、邮政局等六部门出手了！近日印发的《关于加强快递绿色包装标准化工作的指导意见》明确，到2022年，全面建立严格有约束力的快递绿色包装标准体系，逐步完善标准与法律政策协调配套的快递绿色包装治理体系，支撑快递包装绿色化、减量化、可循环取得显著成效。

另外，要想刹住社会上的商品过度包装之风，仅靠加强对流通领域和厂家、商家环节进行法规约束，显然不够。送礼“面子消费”是过度包装温床。广大消费者就应该转变观念，有些消费者选购礼品时更看重礼品的豪华程度，而不只看性价比。正是因为“面子消费”的需求，才助长了商品华而不实的风气。

让快递包装“绿”起来，关乎我们每个人的生存环境，推动包装“绿色化”需多方共同努力，遏制过度包装，需要全社会倡导绿色消费观，另外，从制度设计上向过度包装“宣战”，组合拳才能让“过度包装”瘦身，让包装真正“绿色化”，拒绝过度包装、有害包装，推动“绿色装”，从现在做起、从我做起！

让水更清 山更绿

——中煤新集楚源公司南区污水站运行纪实

清水静静的流淌，鱼儿欢快嬉戏，时儿在水底，时儿躲进涵洞。清晨，早起锻炼的人们在路过时总会对水里的鱼儿产生几分好奇，这鱼是从那里来的？这水是什么水？怎么这么清呀？就像山里的山泉水，每当值班人员说这是居民的生活污水经过处理而来的，大家都会发出惊叹，怎么可能，这样的水和那又黑又臭的污水联系到一起让人无法想象，是什么东西让污水发生了脱胎换骨的改变？让我们走进中煤新集楚源公司南区污水站一探究竟。

在绿树成荫的南区育苗基地，坐落着一栋外形较为特殊的建筑，它有着巨大长方形污水调节池、地下如迷宫般的处理仓室，风机的轰鸣带来一串串欢快的水花，高性能检测仪器一字排开，组成一个巨大的生物活性体，每天吞噬着来自矿区各地的生活污水，而换来的是支援工农业建设的洁净中水，为矿区的绿色可持续发展提供了强有力的保障。

楚源公司南区污水站始建于2008年，主要配套矿区新增生活区污水处理，采用AO活性污泥处理工艺，排放标准为一级B，2017年以来全面承揽新集矿区各生活区污水治理工作，日处理能力3000吨，完全可满足矿区使用需求。多年来，在该公司各级领导的关注和支持下，污水系统不断得到改进优化，系统运行稳定，各类指标均在合理区间。但是随着国家对环保工作要求进一步严格，系统工艺逐步落后，加之各类分析仪器不断增加给污水处理站的运行带来更多难题，并且很多检测数据过去是没有按时定的，给处理工作带来全新挑战。

建站初期，当时环保部门只检测COD、氨氮两项指标，并且这两项指标的关联性非常强，其主要方式就是加大供氧就基本可以解决，但是自2017年开始，增加了总磷、总氮检测指标，这其中的总磷与系统的关联性不大，主要依靠沉降来实现，而我们的工艺在设计之初就没有这方面的考虑，这就埋下了巨大的环保风险，在来水总磷不高的情况下还可稳定运行，一但来水总磷超过3mg/L，系统就无法保障出口值低于1mg/L，唯一的办法就是大量排泥，但是在排泥的过程中又会造成活性污泥的减少，使氨氮和总氮指标升高，只能在其中找平衡点，但是非常不稳定，极易发生环保事故，针对这一问题，污水站管理人员同生产部相关人员会商，对出水前端进行强化除磷，在不减少活性污泥的前题下于出水口设置PAC絮凝，并同步添加PAM聚凝，使接触消毒池具备强化沉降功能，总磷超标问题一举解决。

总氮超标问题一直是困绕各污水处理厂的一个重要难题，采用AO活性污泥处理法非常难以把控，与氨氮的去除有着完全不同的路径，去除氨氮只要提高污水氧量就基本解决，而总氮却是要减少污水中的含氧量，因为只有在缺氧的情况下总氮中的硝态氮、亚硝态氮才能通过微生物向氨氮转化，也只有转化为氨氮才能通过微生物变为氮气释放到空气中，实现污水总氮降低的目地，在这一过程中最为关键的一个问题就是如何控制厌氏污水氧含量，常规情况下厌氧区氧含量一直难以达到理想的0.5mg/L以下，再加上好氧区的回流污水进一步加大厌氧区的氧含量，使总氮控制一直处于比较被动局面，针对这一问题，公司安全生产部与处理站管理人员通过加大厌氧和好氧区活性污泥含量，使处理动能增加，并在厌氧区每天适度添加葡萄糖，以增加碳源，有利于活性污泥增加，由于活性污泥的增加，有效降低了厌氧区的氧含量，同时污水的碳、氮、磷比例合理，系统处于最佳动行状态，使处理后的中水始终达到一级A标准。

活性污泥流失难以保持一直是南区污水站的一个长期没有得到很好解决的问题，这里面受来水影响及活性污泥自分解等因素，造成活性污泥经常处于波动状态，峰值高时系统就稳定正常，进入低值时系统就会出现各类数据的超标，如何人为调控活性污泥成为面前又一新的研究课题，在通过对系统的长期观察中发现，污泥沉淀池中的污泥能否实现再利用，按照这一思路，从清毒接触内安装一部气提装置，从底部抽取强制沉降的活性污泥进入污泥沉淀池，并通过污泥沉淀池的气提装置将混合污泥抽取到厌氧区，这样就可保证厌氧区有源源不断的污泥补充，并且由于污泥沉淀池是一个完全无氧的区域，对训化厌氧菌有得天独厚的条件，这相当于给系统增加了一微生物发生器，使系统的硝化菌和反硝化菌不断得到提纯复殖，有效提高了系统的活性和稳定性，使抗冲击能力显著增强。

为应对可能发生的环保风险，楚源公司安全生产部和污水站相关人员集思广益，设计一个闭路循环设施，就是在中水出口处设计安装了一套超标回流装置，其主要目地就是在发现个别数据超标的情况下实现中水回流，进行二次处理，不会造成环保事故。同时该系统还可有效应对秋冬季来水浓度过高的问题，由于秋冬季天气干燥，加之居民用水量减少，来水浓度将出现超过设计处理能力的情况，安装此套系统后可对来水进行有效稀释，符合系统处理上限，并通过中水回流，在前端就对原始污水添加活性物质，提高系统的处理能力。

付出就有收获，勤劳的汗水换来的是对绿色的守护，里着蔚蓝的绿水滋养着田地，蛙声阵阵又是一个丰收年，绿水青山在我们的守护下显得更加郁郁葱葱，可持续发展理念成为人们的共识，楚源公司污水处理系统人员在新形势下不断开拓创新，用知识和力量改变我们的生活，用智慧和行动让设想变为现实，让天更蓝，水更绿，明天的生活更美好。

（朱怀安）

页岩气勘探工地上，6158线补点记

川西南，云贵高原结合部，蟹峨山密中，乡间小路上，一队身着红工装、高举团旗的青年人走过来了，他们是中石油东方物探西南分公司的青年突击队员。这天，他们在《四川盆地长宁区块罗场向斜页岩气三维地震勘探采集工程》项目工地上开展突击活动。

设计调整面积501.32平方千米、激发点36154炮、激发线115条线的《四川盆地长宁区块罗场向斜页岩气三维地震勘探采集工程》，地跨四川省宜宾市宜宾县、云南省昭通市盐津县、水富县境内，施工面积近1300平方千米。工区地处盆周大山区和云贵高原结合部，是四川盆地国家级页岩气示范区新一轮重点勘探项目，也是西南油气田为加快页岩气勘探进程，在该区部署的首个三维勘探项目，旨在进一步查明区内地质构造，为部署钻探井位提供科学依据。

东方物探西南分公司承揽该项目后，安排精干队伍，调集精良装备投入项目施工。经过前期的大量工作，获准进入项目施工后，施工单位科学管理，精心组织，力争把因新冠疫情耽误的施工作业时间抢回来。勘探工程涉及各项工序作业紧锣密鼓，测量、钻井、民爆、排列施工已经完成一批工作量，紧接着就要开展野外资料采集。但施工现场却传回信息，说6158线先期设计的测点，因几个月日晒雨淋和老乡耕作损毁，有的测点标记不明断，有的见不到点位踪迹。以查明地下地质构造为主要目标的勘探作业，测点正位率直接关系到勘探精度，眼看野外资料采集开始在即，查验及恢复测点标志迫在眉睫。

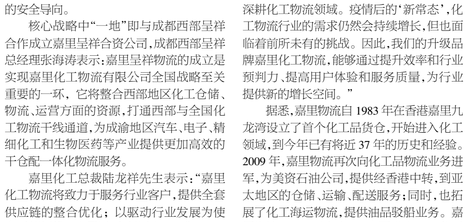
信息传回前线指挥部，项目工程领导有点为难。工地上各工序施工作业紧张进行，一时半会儿也抽不出多的人手来检查补测损毁的测点。急难时刻，何不组织临时营地青年团员搞一次突击？于是，经过动员，由生产技术、经营管理、营地后勤相关人员等45岁以下青工组成的青年突击队，这天吃了早饭就起赶工地，一上测线就干开了。工地上，青年突击队员从6158线的1093测点开始，发现毁损的，立即补测；标记不明显的重新补上。一天下来，把需要检查的上百个测点全部将了一遍。翌日，工地上资料采集的检声正式鸣响。青年突击队员检查补测项目测点的做法，受到了福项目广大员工的夸赞；“关键时刻，青年突击的作用发挥出来了！”

据介绍，该工程项目运行以来，参与项目施工的测量、钻井、排列、民爆等不同工序，在项目施工中根据项目运行需要，多次组织突击活动，为确保项目顺利推进，按期圆满竣工起到了积极作用。

目前，《四川盆地长宁区块罗场向斜页岩气三维地震勘探采集工程》已通过野外资料验收，各项质量指标均优于项目合同要求，实现了零事故、零污染、零伤害的HSE工作目标。

（胡阳 汤雪梅）

嘉里化工物流举行战略发布会 深入化工领域布局



8月18日，嘉里物流全资子公司“嘉里化工物流有限公司”焕新成立，并在上海静安香格里拉酒店举行战略发布会。此举表明嘉里物流将进一步加大力度深耕化工领域，深入布局细分市场。同时，在活动仪式上，嘉里物流与成都西部星祥合作成立嘉里星祥合资公司，将化工物流服务能力延伸到西部地区，成为嘉里物流IMS（Industry Material Science）战略在中国网络布局的重要补充。

嘉里化工物流专注化工领域二十余年，对油漆涂料、应用材料、润滑油、农化产品、电子化学品、新能源、化学试剂等细分领域有丰富的经验与实力。公司集聚了大批经验丰富的行业专家，深入了解化工客户的实际需求，集合化工领域综合物流和国际货代网大核心业务提供化学供应链整体解决方案。

作为嘉里物流细分市场之一，化工板块是其近年发展的重中之重，保障性投入始终保持在行业领先水平，在不断加大化工及危险品仓库有效投资的同时，安全、规范、效率更是公司对客户承诺的服务保障，始终重视质量管理以及发展科技优势，为客户从物流方案的研究、制定和实施全过程，提供完善服务，保驾护航。

此次战略发布会嘉里化工公布了以“一湾一地两角”为中心，区域化、规模化、专业化、全国化万至全球化的核心战略；俗守“安全高于一切，安全优于一切，安全重于一切”的安全导向。

核心战略中“一地”即与成都西部星祥合作成立嘉里星祥合资公司，成都西部星祥总经理张海涛表示：嘉里星祥物流的成立是实现嘉里化工物流有限公司全国战略至关重要的一环，它将整合西部地区化工仓储、物流、运营方面的资源，打通西部与全国化工物流干线通道，为成渝地区汽车、电子、精细化工和生物医药等产业提供更加高效的干仓配一体化物流服务。

嘉里化工总裁陆龙祥先生表示：“嘉里化工物流将致力于服务行业客户，提供全套供应链的整合优化；以驱动行业发展为使命，科学规划，立足当下，长远未来。”

嘉里物流联网中国及北亚总裁陈肆寅先生表示：“近些年化工物流行业地位逐渐攀升，我们适时制定方向及策略，加大力度深耕化工物流领域。疫情后的‘新常态’，化工物流行业的需求仍然会持续增长，但也面临着前所未有的挑战。因此，我们的升级品牌嘉里化工物流，能够通过提升效率和行业预判力、提高用户体验和服务质量，为行业提供新的增长空间。”

据悉，嘉里物流自1983年在香港嘉里九龙湾设立了首个化工品货仓，开始进入化工领域，到今年已有将近37年的历史和经验。2009年，嘉里物流再次向化工品物流业进军，为美资石油公司，提供经香港中转，到亚太地区的仓储、运输、配送服务；同时，也拓展了化工海运物流，提供油品轻质品业务。嘉里物流自2019年开始，全面推出IMS化工物流战略，加强对化工物流市场的投入，全面提升在该领域的服务能力。

（中新网）

多渠道营销崛起补位，碧桂园“主动出击”打赢逆袭战

在上半年错综复杂的市场局面下，凭借深且广的土地布局，碧桂园继续保持着行业的领先地位。

根据碧桂园最新发布的业绩公告显示，6月份集团实现权益合同销售金额约609.6亿元，同比增长0.93%。这也是碧桂园销售额连续第四个月实现同比增长。上半年，碧桂园累计实现权益合同销售金额约2669.5亿元。根据多家第三方研究机构公布的全口径统计显示，碧桂园销售业绩仍稳居行业前位。

此外，随着疫情影响逐渐淡化，行业整体回稳，碧桂园销售业绩进一步改善。“端午”假期期间，碧桂园录得权益认购金额108亿元，较去年“端午”假期增长50%。

摩根大通的研报中则指出，“地产板块风险降低，估值逐步修复，相信销售额将很快恢复到疫情爆发前的水平。板块目前的估值水平为6倍2020年动态PE，我们的目标PE是7.5倍，再考虑到2020年预计会有16%的净利润增长，在未来9-12个月里，股价有40%的潜在上涨空间。在大型房企中，我们首选碧桂园等企业，因其拥有强大的内控体系和土地储备，这让它们能够更快增长”。

主动出击创新销售模式 带动销售逆势增长

值得注意的是，面对疫情带来的不利影响，碧桂园果断切换战场，并积极与科技融合，率先拥抱市场的新变化，在营销层面打赢了一场漂亮的逆袭战。

碧桂园集团常务副总裁程光煜在此前的业绩发布会上表示，通过积极开展线上销售，3月下旬公司每天的全口径销售金额在6亿元以上。同时，碧桂园97%的销售中心、95.2%的在建工地标段被时也已经复工。

而为了进一步扩大线上销售的战果，碧桂园在5月份及时把握直播风口，联手抖音打造“5.5直播购房节”，累计吸引总观看人数近800万。6月15日，碧桂园又与阿里房产深度跨界，在天猫正式上线官方旗舰店，提供近亿元购房补贴优惠福利，6月17日晚上10点，化名“刘一刀”的刘涛在天猫直播间开卖绍兴碧桂园玺园，10秒内即秒光，仅10分钟后，碧桂园阿里房产官方旗舰店上锁定新房成交超1亿元，平台直播间同时在线观看人数超1100万。

同时，年初线下楼市的冰河期，碧桂园依托自主研发的ASM自助购房一体机和凤凰云线上平台，在多地售楼部启动“无人智慧案场”。在这些地区的项目售楼部，用户可以通过自助扫码听取“顾问讲解”，另外只需要带上银行卡、身份证，就可以通过ASM自住购房一体机自助办理一系列购房流程。

对此，中指院方面表示，疫情期间，房地产企业纷纷将销售阵地转移到线上，变“被迫转移”为“主动出击”。一方面，积极搭建自有平台，实现线上销售；另一方面，通过进驻电商平台等形式进行云直播，提高品牌曝光度和流量转化。这其中，碧桂园凤凰云线上平台目前已经实现线上蓄客、线上锁客、预约看房、在线选房和认筹签约线上交易的闭环，成为疫情期间主要销售渠道，销售业绩得到有效保障。

正是依靠与高科技结合的创新销售模式，多渠道营销的崛起补位，带动了公司销售金额逆势增长。

同时，碧桂园2020年的权益可售资源约9066亿元，根据碧桂园以往的销售周期来看，下半年才是集团的销售旺季。尤其是第二季度的销售业绩回暖，足以显示碧桂园已摆脱年初外部环境的影响，下半年的销售有望迎来新高峰。

碧桂园集团总裁莫斌此前也表示，“得益于公司一至六线的全面均衡布局，虽然这次疫情带来一定影响，我们还是有相对大的空间可以进行调整。对于未来地产的走势，我们保持谨慎乐观的态度。”

看好新型城镇化前景 品牌、成本等优势明显

实际上，碧桂园持续高速发展的背后，一直得益于公司坚持长期看好新型城镇化前景，对中国经济稳定增长、长期向好抱有坚定的信心。

中达证券的研究报告显示，2019年我国城镇化率达60.6%，较众多发达国家的75%以上仍有上升空间；同时，我国内部城镇化率存在较大的结构性差异，众多三四线城市仍能够享受城镇化推进带来的购房需求。

而这也体现在碧桂园的项目布局上，其土地储备兼具广度和深度，广泛布局可以分散风险，深度聚焦则有利于提升竞争优势。

财报显示，截至2019年年末，碧桂园在国内已获取权益可售资源约17022亿元，销售额增长的。未来三年对于大型开发商而言是丰收期，所有信息均指向了未来7000亿元的未确收收入上绽放光芒，成为行业中有最大隐藏价值的开发商，支持其在未来几年有着双位数的净利润增长及接近30%的ROE”。

中达证券研究院院长申思聪也表示，碧桂园已经在把握三四线需求特点，差异化产品、成本控制上形成竞争优势。“相对于三四线开发商，碧桂园在购房流程合规性及便利性方面对购房者提供保障，在绿化、户型、配套、物业服务等方面具明显优势，使低线市场购房者对碧桂园预计会有更强的购房意愿；相对于其他品牌开发商，碧桂园通过产业垂直整合、标准化方案及创新建造体系等方式严控成本及费用支出，同时提出并落实了多项管理办法促进快速周转和销售，实现了位居行业前列的ROE,2019年公司平均ROE达28.9%。对目标市场的充分把握和独特的护城河将持续支持公司的去化和未来的稳健增长”。

而杨国强曾多次表示，看好三四五线城市的房地产市场，因为随着农民工工资提升，他们就产生了居住改善的需求，而这些人不会在高房价的大城市买房，也不会在缺乏医疗和学校配套的农村住，因此，他们最大可能会在有学校、医疗等基本配套、且房价在万元以下的城镇居住。

有分析人士指出：“当前新型城镇化所带来的置业及其他需求仍然长期存在，随着地方政府出台窗松的落户政策，以及不同程度提供购房补贴，三四线市场愈发凸显其强大韧性。而拥有强大内控体系和土地储备的比碧桂园，也将充分享受新型城镇化发展带的结构性机会，助力公司全周期综合竞争力的提升。”

（证券日报）

喜临门推时尚单品谋新发展 助力行业经济“内循环”

受新冠肺炎疫情影响，全球经济格局发生着深刻地变化。各行各业均有所改变，国内众多企业为寻求发展，突破求新。8月20日，床垫行业龙头喜临门在深圳发布“圆韵”系列产品，以跨界和创新探索行业修复周期内的新发展思路。

受利好政策影响，原本依赖出口的本土企业着手加速转战内销的步伐，行业集中度本就偏低的家具行业迎来了日趋激烈的市场竞争格局，原本就深耕国内市场的企业或将迎来新的竞争格局，如何顺应新的市场变化，调整品牌战略，成为亟需加速探索的课题。

随着消费需求回暖和疫情震荡带来的行业洗牌，家具行业增速有望提前修复。从长期来看，行业集中度呈现逐渐提升的趋势，有研究报告表明，2019年我国床垫行业头部企业集中率从18年的27.8%提升至30.4%，行业整合速度加快。而头部竞争格局下，企业若想巩固核心竞争力，保证销售端的持续增长，品牌实力的凸显将成为重要突破口，为在长线发展的赛道上领跑提供助力。

在这方面，喜临门作为软体家具行业龙头率先破局，从研发、产品、营销等方面布局内销市场，以消费者为导向，借助品牌效应带动市场占有率提升。

研发上，通过5G和工业互联网边缘云结合，打造信息化的智能透明工厂平台，助力企业转型升级。据悉，透明智能化工厂有效地促进了产能提升和安全生产，为企业降本增效提供了有利保障。

产品上，充分挖掘消费新势力的消费诉求，激发“功能+体验”活力，频推爆款单品。此次发布的圆韵系列，就是基于80、90甚至00后一代对于床垫产品的深层次消费需求而设计，满足了他们对于家居生活美学的诉求。

营销上，喜临门不断探索更贴近用户的销售通路。布局电商直播，牵手头部KOL，不断升级优化营销渠道，挖掘品牌私域流量，多方面全方位服务客户，满足线上暴增的购买需求。

2020年喜临门半年度报告显示，公司主营业务家具板块实现营业收入12.41亿元，同比增长10%。家具板块实现归属于上市公司股东的净利润0.88亿元，同比增长3.54%，上半年成功扭亏，整体实现盈利0.42亿元。

复杂的市场环境下，喜临门的一系列举措或将再次引发软体家居行业新一轮思考，如何提高差异化品牌软实力，进一步提升产品渗透率，充分挖掘市场份额，是每家企业未来所面临的共同挑战。

（中新网）

浙江牵手巴拿马：“云”上促轻工出口 助推经贸往来

当前，国际疫情持续蔓延，人员跨境流动仍受到限制，全球多场国际知名展览会取消或延期，贸易洽谈及接单通道受阻，对世界经济影响极大。

浙江省副省长朱从玖介绍，为加强与各国间的经贸往来，切实帮助浙江外贸企业纾困解难，浙江省商务厅发挥浙江数字经济新优势，通过云平台、云连线形式举办2020浙江出口网上交易会(系列站)活动，一国一展，成效显著。

2020浙江出口网上交易会（巴拿马站-轻工产品专场）正在此间举行。记者了解到，浙江省内50余家轻工制造业企业将与来自巴拿马的近2000名采购商精准匹配，进行约150多场次的互动交流。

产品涉及五金建材、电子电气、纺织服装、家居日用等，大华科技、宝翔科技、东方集团、富岭塑胶等一批浙江出口名牌企业及行业龙头企业纷纷亮相。

朱从玖表示，希望通过这种方式，为供需双方提供平台，推动浙巴双方的经贸往来。

自2002年浙江首次组织浙商赴巴拿马参展至今，浙江与巴拿马的经贸往来日益紧密，合作领域不断拓展。2017年，中国与巴拿马正式建立外交关系。2018年，浙江省商务厅在巴拿马举办了首届浙江出口商品（巴拿马）交易会，成为两国建交后首场重要经贸交流活动，浙江也成为中国第一个在巴拿马举办自办类展会的省份。

中国驻巴拿马大使馆大使魏强表示，在中巴经贸合作不断取得喜人成绩的过程中，浙江的贡献堪称非凡。近年来，浙商为巴拿马经济社会发展，为两国合作，为两国人民友好作出极大贡献。

巴拿马工商部副部长胡安·卡洛斯·索萨称，希望能有更多的中国企业到巴拿马投资兴业。巴拿马农工商会主席让·皮埃尔·莱伊格纳第耶说，希望通过这种新的形式为采购商和多展商达成圆满交易创造各种条件。

（黄慧）

银泰饿了么联手升级 全国26城近50家门店实现“定时达”

19日，银泰百货与饿了么蜂鸟即配宣布升级“定时达”服务。喵街APP下单，全国26个城市近50家银泰百货可实现门店5公里范围最快1小时定时达。依托饿了么提供的即时配送网络，无论是刚发售的AJ还是救急的面膜，“定时达”可以让消费者快速拿到心头好。

银泰“定时达”夜间配送服务时间延长至22点，率先在杭州西湖银泰武点，随后将在全国更多门店铺开。下月起，银泰“定时达”还将推出个性服务——“定点达”。全国范围最快1小时定时达、5~20公里内半日或次日定时达。

银泰喵街订单量已达到去年同期的5倍，夜间订单占比超四成，美妆、黄金珠宝、运动产品是最热销的品类。“商场+即配”的模式，给基于地理位置的新零售新体验带来了新的想像空间。

夜间“定时达”服务升级，美妆、黄金珠宝最受青睐

消费者在银泰喵街APP下单时，可以选择“到店自提”、“普通快递”、“定时达”三种方式收货。如果选择了“定时达”，门店5公里范围内的订单将由饿了么蓝骑士最快在1小时之内送达。

数据显示，今年7月，银泰喵街订单量是去年同期的5倍，美妆、黄金珠宝、运动产品最受青睐。杭州消费者小张说，“以前买个口红要等一两天才能收到快递，现在只需个把小时，简直大方便了！”

目前，银泰夜间订单占比超4成，晚上20点—22点是下单高峰。依托饿了么提供的即时配送服务，七夕前夕，银泰喵街定时达夜间配送服务延长至22:00。

银泰百货杭州西湖店，率先上线夜间延长配送服务，夜间订单十分火爆。运行的两周时间里，“定时达”夜间服务订单常常处于“满单”状态。蓝骑士们加班不停地穿梭在这个城市的夜色里，将一个个包裹送往万家灯火之中。

定制百货配送解决方案，商场即配有了新标准

即时配送从外卖起家，如今已向全品类拓展，成为新零售新体验的核心基础设施。饿了么旗下的即时物流平台蜂鸟即配，为银泰百货定制了一套百货配送解决方案。

优选的蓝骑士专驻银泰百货门店，轮班配送商场内的“定时达”订单。饿了么为驻店蓝骑士升级了装备，打造专属配送裁具。不同于普通外卖配送箱，采用了双肩背包的形式，能随身携带，并防水防雨、保护货品，还能满足单次背5-8单的配送需求。

为了方便快速取货，银泰在商场内设置了集货仓，饿了么蓝骑士在仓内完成取货、退货，既节省了叠货时间，又能够和商场客流分离。饿了么对蓝骑士的分拣链路、行动路线、和面单信息们在进行了优化，帮助蓝骑士快速锁定货物，提升取货效率。

如今，“送万物”的内涵正在被不断拓展。全面升级后的饿了么，更是提供同城全方位服务，持续聚焦消费者“身边经济”。与此同时，数字化的供应链能力不断激发出新消费需求，即时配送服务为“逛街”增添了超越时空的想像力。

业内分析认为，银泰百货和饿了么蜂鸟即配的“定时达”升级服务，不仅是基于地理位置的新零售新体验的一次新尝试，更是依托阿里经济体的力量，打造全新美好生活体验。

（中新网）

便民服务 收费标准：55元/行/天（13字1行）广告热线 028-66079393 QQ:769036015 VX:13308082189
地址：红星路二段159号成都传媒·红星国际2号楼1702室
律师提示：本刊仅为供需双方提供信息平台，所有信息均为供需双方自行提供。客户及投资请谨慎相关手续和证照，未刊不对所刊登信息及结果承担法律责任。

●成都市金荣柜汽车服务有限公司遗失车辆车牌号为：川A4Q020 川A3T4U9 川A744UF 川A896TT 川A895941 川A5Y4G7 网络预约出租汽车运输证,即停作废。
●政华区许丽娟食品店,营业执照正本副本(注册号 510108601070902)遗失作废。
●武侯区穗渝电子产品经营部营业执照正、副本,注册号:510107601288034,遗失作废。
●青羊汽车嘉辰、发动机号:K9CC1216318车架号L6T784Z3KY027709商品编码遗失车辆一致变更证书参数表1张,特此声明作废。

注销公告
成都佳粮饲料有限公司(注册号:510103201205３)经公司股东会决议决定注销公司并成立清算组,请公司债权人自本公告见报之日起45日内向我公司清算组申报债权。
●成都亚通生物科技有限公司,营业执照正副本(注册号:510106201286３)遗失作废。

更正公告
成都华友医学研究所于2020年6月23日刊登在企业家日报的注销公告中,将“经投资人决定注销企业”错登为“经股东会决定注销公司”,“60日内”错登为“45日内”现予以更正。
●四川帕恩生物科技有限责任公司(统一社会信用代码:91510100MA6８DYDG29)的营业执照正副本遗失作废。
●新都区知期冰鲜食品总商场等部的开户行许可证(账号:15５716997,开户行名称:中国民生银行成都新都支行)、财务章(章编码:5101２５００５９８４０)、法人章(章编码:5101２５００５９８４２)均遗失作废。
●本人付佳昊遗失高新区天河路777号1-1-201产权证宗地区条-份、仓-楼39号车位产权证宗地区条-份好声明遗失则时作废

注销公告
●四川悦达纺织汽车服务有限公司遗失车牌号为川A42KF的网络预约出租汽车运输证,证号为:川交运管许可成字00461号,正本副本声明作废
●武侯区福成轮胎经营部企业(编号:510100８９４９０８,510100８９４９１２)、财务专用章(编号:510100８９４９１１)、刻制法人章(编号:510100８９４６９１３)、开户许可证(核准号:９５１０１０５０００８２０1)、开户银行:成都农村商业银行高新支行,账号:０１２１２０５０００１２００２００１０２６)遗失作废。
●佳创公告:成都市新都区马家镇金宜路凯旋大道一社会信用代码:９２５１０１１４５５８９５０３７１N)拟向上级主管部门申请注销,请债权债务人于本公告见报之日起45日内向我园申报债权债务事宜。
●本人付佳昊遗失高新区天河路777号1-1-201产权证宗地区条-份、仓-楼39号车位产权证宗地区条-份好声明遗失则时作废

注销公告
●佳创公告:成都市新都区老板绿岛幼儿园(统一社会信用代码:５２５１０１１４MJQ７１１１３１)拟向上级主管部门申请注销,请债权债务人于本公告见报之日起45日内向我园申报债权债务事宜。邀期校相关规定处理。
●佳创公告:成都市新都区三河街道率泰幼儿园(统一社会信用代码:５２５１０１１４８８００２７４９X)拟向上级主管部门申请注销,请债权债务人于本公告见报之日起45日内向我园申报债权债务事宜。邀期校相关规定处理。
●佳创公告:成都市新都区三河街道小率泰幼儿园(统一社会信用代码:５２５１０１１４０９６５０４６１６０)拟向上级主管部门申请注销,请债权债务人于本公告见报之日起45日内向我园申报债权债务事宜。邀期校相关规定处理。
●成都尚禾商投资管理有限责任公司营业执照副本(统一社会信用代码:９１５１０１０７６７２１６４８１7)遗失作废。

注销公告
成都鲁晶源矿产品有限公司(统一社会信用代码 91510107MA６C７MHD１