成都国际铁路港 9月起可开展跨境电商B2B出口业务

8月14日,记者从成都国际铁路港获悉,海关总署近日发布关于扩大跨境电子商务企业对企业出口监管试点范围的公告,增加包括成都在内的12个直属海关开展跨境电商B2B出口监管试点。从今年9月1日起,成都国际铁路港可以常态化开展跨境电子商务企业对企业出口业务。

随着成都海关纳入开展跨境电商B2B出口监管试点范围,成都国际铁路港可以延伸按照9710模式及9810模式开展跨境出口业务。其中,9710、9810为海关监管方式代码,9710指跨境电子商务企业对企业直接出口,简称跨境电商B2B直接出口,适用于跨境电商B2B直接出口;9810指跨境电子商务出口海外仓,简称跨境电商出口海外仓,适用于跨境电商出口海外仓的货物。

通过这两种方式,可实现境内企业通过跨境电商平台与境外企业达成交易后,通过中欧班列将货物直接出口送达境外货主企业,或境内企业将出口货物通过中欧班列送达海外仓,通过跨境电商平台实现交易后从海外仓送达境外货主企业。

"成都纳入跨境电商B2B出口监管试点,可帮助我们企业由小件跨境电商包裹出口转为大批量出口,助推我们扩大海外贸易。"四川欧城记跨境电子商务有限公司副总经理张立平说。

(程文雯)

中国二重飞轮储能装置实现商业化运营

8月3日上午,德阳国机重型装备集团股份有限公司中国二重信息中心内,40个机柜正保障企业OA办公系统、财务系统等"中枢神经"正常运转。临近的房间里,一组黑色柜体隐藏在玻璃后方,不同颜色的灯光显示其正在默默工作。

"这是我们自主研发的飞轮储能装置,可以为这些机柜提供无中断的电力保障,有效提高系统可靠性。"二重德阳储能科技有限公司总经理程琨虎介绍。

近日,在"2020年德阳市创新驱动助力工程"飞轮储能装备新产品发布及推介活动上,飞轮储能成为"神秘主角"。

飞轮储能是一种纯物理的储能方式,它以动能的形式储存、释放电能。相比传统的UPS(不间断电源),飞轮储能更加安全可靠、经济智能,其产品可广泛运用于不间断电源、智能电网、石油化工、航空航天等领域。

二重德阳储能科技有限公司成立于2018年,研制出国内首台拥有完全自主知识产权飞轮储能装置,已成功研发两种型号的产品,拥有13项专利。

在德阳市区沱江西路以北、衡山路以东一带,二重装备飞轮储能装置智能工厂建设项目已于今年3月启动。该项目总投资2.2亿元,将建设办公大楼和智能工厂,全部建成投产后预计年产飞轮储能装置2000台套,实现年销售收入8.3亿元。

(余如波)

加快川猪复产 四川首提压实属地责任和考核问责追责

年内完成6000万头生猪出栏是四川省的"硬任务",如何抓住最后4个半月时间加快川猪补栏出栏步伐?8月14日,四川省政府召开全省进一步做好生猪恢复生产工作电视电话会,首提压实属地责任和考核问责追责。

下一步,四川省将在今年"菜篮子"市长负责制考核中,将生猪作为专项进行考核且比重达到50%,并将结果作为领导班子政绩考核的重要内容。以市州为单位,参照此前年度任务下达量和完成进度,强化目标绩效考核,明确对生猪出栏补栏进度迟缓、工作推动不力者予以通报、约谈或追责。此外,四川省还将对各地生猪统计数据弄虚作假、数字造"猪"者予以严惩。

除强化考核外,今年四川省还将通过精准施策、推动政策落实落地、强化非洲猪瘟疫情联防联控等举措加快川猪复产步伐。具体来说,四川省将加大"大仔猪"的补栏数量,加快省外仔猪调运步伐;重点推动使用基本农田划补、林地使用、融资、生猪保险等政策落实落地,破解养殖项目落地难题;落实非洲猪瘟疫情防控网格化管理机制,实现疫情防控常态化,集中开展"百日专项打击行动",确保疫情不反弹、不扩散。

会上,省农业农村厅通报了各市州出栏补栏进展,成都、乐山、德阳、凉山、眉山、自贡6个市州作表态发言。

(王成栋)

每年可生产约200颗

国星宇航将建国内最大商业AI卫星工厂

成立两年,成功研制并发射9颗AI(人工智能)卫星;疫情期间完成1.5亿元A+轮融资,目前估值近10亿元;上榜中国航天企业30强;连续两年进入成都新经济企业"双百"榜单……走进成都国星宇航科技有限公司(以下称国星宇航),展厅里的一串数字折射出这家民营商业卫星公司的"火箭速度"。从破壳出生到快速成长,这家成都新经济企业是怎么做到的?面对"新基建"带来的"新风口",企业将如何把握机遇?

识云辨雾 给鞋盒大的卫星装上"眼睛和大脑"

不同于以往人们对卫星的认知,传统的遥感卫星大约有一辆公交车那么大,重量大约有3200公斤。国星宇航发射的商用AI卫星体积只有一个鞋盒大小,重量一般在5到10公斤左右。从2018年5月成立至今,公司已顺利完成6次太空任务,成功研制并发射了9颗AI卫星。

据了解,在国星宇航的发展规划里,卫星组网完成后,不仅能够在环保监测、防灾减灾、交通管理等领域发挥重要应用,还将实现"记录历史,分享未来"的功能,获取全球任意地点的影像数据,数据能够实现分钟级的更新。

与普通的微纳卫星不同,国星宇航研制的AI卫星采用了人工智能模块。"每一颗卫星都带着'眼睛'和'大脑'升空,能在星上完成智能识别、筛选,从而提高响应效率,节约传输成本。"公司董事长陆川向记者介绍,卫星在空间轨道中具备了识云辨雾的能力,卫星可以自主对所拍摄的照片进行处理,直接过滤掉受天气影响没有回传价值的卫星影像,只把有效影像和数据传回地面,进一步提高卫星数据回传的效率。门槛高、技术硬的AI卫星,成为这家"硬核科技"新经济企业的核心竞争力。

●国星宇航卫星指挥控制大厅

据了解,国星宇航仅用一年即实现盈利,是国内同行业最快实现主营业务盈利的公司,预计最快将于明年登陆资本市场。近日,国星宇航再次传来好消息:公司宣布已于疫情期间完成1.5亿元A+轮融资,由洪泰基金、星河集团、深创投集团联合领投,用户单位新疆交建集团、广鑫发展、新世界策略、四川康健跟投,投后估值达10亿元。不到两年,国星宇航快速成长为卫星互联网领域的准独角兽企业。

造星工厂 一期卫星工厂预计年产200颗卫星

中国的民营商业航天起步于2014年。彼时,国务院出台了《关于创新重点领域投融资机制鼓励社会投资的指导意见》,首次提出鼓励民间资本参与国家民用空间基础设施建设,从政策层面释放出对民营航天领域的利好信号。今年4月,国家发改委首次明确了"新基建"范围——包含信息基础设施、融合基础设施、创新基础设施三方面内容。其中,信息基础设施包括了以5G、物联网、工业互联网、卫星互联网为代表的通信网络基础设施。可以看到,卫星互联网被明确纳入了"新基建"。"公司的发展离不开国家的政策红利,但现在我们感受到更多的是一种紧迫感,希望可以尽快完成我们的卫星组网计划。"陆川告诉记者。

对一家商业卫星互联网企业来说,想要低成本地将卫星产品化就需要把卫星制造从实验室里的定制化生产改成工业化生产。"公司成立两年来,我们前期已经完成了大量的技术积累。现在限制公司发展的重要因素之一就是物理空间。"陆川告诉记者,公司A+轮融资将主要用于公司的技术能力建设。公司希望建设一个国内最大的商业AI卫星工厂。一期工厂有望明年建成投用,每年可生产约200颗AI卫星。

直播地球 让用户24小时实时看全世界美景

制造、发射卫星的同时,国星宇航还在借助卫星群送回的地面影像图和数据开发出更多的商业模式。"过去,卫星是个专业化工具,提供的产品和服务是给专业人士用的,最多不超过100万的用户体系。就单从中国市场来说,还有14亿人的市场可以开发。"陆川告诉记者,在应用端,公司现在要做的就是让大众更便捷、更低成本地获取卫星产品和服务。

近日,国星宇航上线了全球首个卫星全直播互联网平台——直播地球APP。三个月内,这款应用程序已累积数百万公测用户,疫情期间用户数量更是增长了20倍。陆川告诉记者,作为一个全新的卫星互联网直播平台,让用户24小时实时看全世界美景,"像放长假,大家可以在家里直播看北极极光、珠穆朗玛峰,或者是非洲草原的狮子。"

此外,在产品方面,国星宇航开发了ADA-Cloud、城市之眼、园区之眼、交通之眼、林业之眼等SaaS化产品,瞄准"新基建",深度应用互联网、大数据、人工智能等技术,支撑传统基础设施转型升级,满足智慧城市、智慧园区、智慧交通、智慧林业等具体应用场景。

(程怡欣/文 张青青/图)

川之骄子:"农网哥"陈成

——专访绵阳川农网络科技有限公司董事长陈成

几年前通过媒体报道,知道四川绵阳农村出了个自建农村信息网的"农网哥"。去年底,在成都骡马市泰丰国际广场19楼娱播商业直播招商会采访时,有幸认识农网哥陈成。通过短暂交流,得知他是来学习了解直播带货,计划组织几十个村社的种植、养殖户利用电商直播做农产品销售……

听了他一系列发展远景后,他的开拓助农精神让人十分敬佩,思想意识在当时也具有前瞻眼光。笔者当即约定对他进行个人专访。

由于疫情等原因,专访农网哥一拖就是大半年。近日听说农网哥在成都推广"共享商铺"助力农副产品销售。带着好奇,我如约完成对农业信息网创始人陈成的专访。

笔者:这是一次迟来的专访,虽不见农网哥,但市场上总有你的传说。今日专访,希望你畅所欲言,讲你的传奇故事,畅谈你的昨天,和对明天的远景规划。

农网哥:我出身在四川绵阳三台鲁班镇偏远山区,是地道的农民。高中毕业后到绵阳建筑工地打工,之后辗转到成都。我做过药品、食品、酒类、家具销售;拉过广告;做过装修、房屋中介。打拼十年后创办了一家保洁公司,成为一个衣食无忧的小老板。

随着互联网的发展,农村淘宝、拼多多走进乡村农户,通过手机APP就轻松连接到全国城市的千家万户,让大家足不出户轻松购物,网购降低了成本,快递提高了效率,网络彻底改变了生活,从而也让我对互联网产生浓厚的兴趣。

●农业信息网创始人陈成

●农业信息网会员沙龙合影

经过市场调查,我发现在淘宝、京东等商城开网店费用不菲,对农村用户门槛太高。于是,2013年11月我自筹资金在老家绵阳科创园注册成立绵阳川农网络科技有限公司。创建农业信息网的初衷,是想在全国农商之间构筑起一座免费发布信息的商桥,让农商利用网络互通供求、优势互补,共谋发展,合作共赢。

随着网站的点击量提高,免费注册发布农副产品的供求信息也多了,谈成生意的免费八方宣传,口碑四传。有的出钱发布网站广告,有的赚钱后主动付信息宣传费,网站才有了运营维护费用和少许盈利得以维持至今。时间一长,网友和乡亲都亲切地称呼我"农网哥"。我的QQ、微信和邮箱都用"农网哥"这个昵称。我很喜欢这个称呼,因为我本就是农民的儿子。

笔者:看来信息网确实为三农的供求信息做了实实在在的贡献,但现在互联网资讯非常发达,你下一步有什么助农新举措?

农网哥:这几年,妻子患病、女儿高考我都奔波在外,没有陪在家人身边尽丈夫、父亲的责任,我很自责,我感激亲人对我的理解包容和鼓励,虽然这些年来自己历尽艰辛,但无怨无悔。

今年受疫情、洪灾影响,四川农副产品价格大幅上涨,有人感觉吃不起饭了。重视"三农",不能停留在口头上,应该为农业的发展献计献策,踏踏实实地做事情,只有农业丰收了,物价才会稳定。只要农户需要,我依然会用心经营维护好农业信息网,即使亏损我都会一如既往坚持……自己决定走的路无论多艰辛,都会继续前行,永不放弃。

现在,农业信息网正面向全川试点征集场地打造"共享商铺",抱团发展,合伙经营,区县独家。农业信息网198农旅微商城,线下社区店2018年已在成都马家场正式落地,今年升级样板店计划开在成都营门口营福巷8号,目前正规划筹备中,欢迎有意合作的朋友参观考察。

"共享商铺"计划3年内在全国打造一万家加盟店,首批100个加盟店火热报名中,每区县限一个名额,享受独家经营待遇。手把手教你落地,一对一辅导你操作。你只需要租有铺面两间,邀请三五个朋友合伙,几万元投入,共享商铺模式经营。

今年受疫情影响,大量铺面关闭,房东店主、经营亏损想转向的老板和正在寻找口岸想经营农副产品的朋友,欢迎来加盟抢占先机。同时,希望有实力的单位或个人参与投资合作,共同打造农业信息网,把它做大做强。也希望有能力、有闯劲、有梦想的业务精英加入到我们的队伍中来,让我们在网络中尽情地交流信息,互通有无,为四川农业发展出力,把农副产品价格降下来。

"农网哥"这一席话,让人不禁想起"吹尽黄沙始见金"。他的认真执着、敏锐自信、永不言败的拼搏精神值得我们学习和尊重。希望农业信息网在激烈的市场竞争中能健康发展,做大做强,携起手来,共创美好明天。 (严森)

治理盐碱地,四川旱稻全面在山西推广种植

上海万方与四川好土优土签署战略合作协议

端稳中国碗,装满中国粮,关键在农民,根本在耕地,出路在科技。

中央提出推进农业现代化,要推动农业转方式、调结构,在调结构、转方式过程之中,我们始终坚定地、明确地做好一篇文章,就是把粮食不出现大幅减产、粮食产能不出现下滑作为"调"和"转"成功与否的重要标准之一。我们始终要坚定地做到,无论在任何时候、任何情况下,重视农业,特别是重视粮食生产,要摆到重中之重的位置。中国人的饭碗要始终牢牢端在自己手上,而且饭碗里面主要专装中国粮。坚定不移地推进国家粮食安全新战略,确保实现"谷物基本自给、口粮绝对安全。

近日,在四川省南充市嘉陵江畔,上海万方投资公司与四川好土优土农业公司签署战略合作协议,双方决定将四川有机旱稻新品种及种植技术等优质农业资源引进到山西,合力推动有机旱稻在山西大面积推广,努力为山西转型发展和脱贫攻坚增光添彩。

上海万方投资公司是山西金控集团全资子公司,充分利用资本优势、资源禀赋、品牌效应,把资源、资本、人力用在转型升级的杠杆上,用在转型发展的引擎上,打造山西金融生态圈,为山西经济高质量发展做出积极贡献。早在签约仪式之前,上海万方就对接国内农业专家和高科技公司,经多方协调,在山西晋中市太谷区阳邑乡阳邑村实现了有机旱稻品种在山西省内首次试种。在试种取得成功的基础上,决定将四川好土优土农业公司的优质有机旱稻项目全面引进山西。

●上海万方投资董事长邹连星与四川好土优土总经理姜文(右)签约

●上海万方投资董事长邹连星(右)在发展旱稻座谈会上讲话

四川好土优土农业公司是一家集种植、储运、加工、配送为一体的综合性现代化农业企业。公司以基地为依托,以科技为支撑,以加工物流为载体,以市场为基础,努力打造生态农业优质品牌。公司依托高校雄厚的科研实力,运用自主研发的专利技术改良荒山荒滩,研发申请8项农牧业专利技术。公司科研团队经过6年12代选种育种,成功培育出优质高效的有机旱稻新品种,可种植于地势高的地块,土壤不会受到污水污染,干旱环境使得病虫害极少,种植期间所需水量较少,仅需微生物肥料和益生菌的配合,就可保墒保水,并有效抵抗病虫害,免除农药及抗生素的使用,达到有机产品的品质。

上海万方投资公司董事长邹连星指出,山西地处黄土高原,干旱少雨,土壤贫瘠,生态脆弱,非常适合旱稻新品种的种植推广,对优化生态环境和保证粮食安全有着极为重要的价值。有机旱稻新品种种植过程如播种小麦一样工序简单,免去了育秧、插秧、关水、调水位等繁琐环节。采用国内先进的大型机械,集翻土、播种、施肥、浇水、掩埋五位一体,省时省力,极大地提高了种植效率,容易大面积推广。有机旱稻产品膳食纤维含量是普通大米的8倍,肌醇含量是普通大米的138倍,极富营养价值,市场价格也高于普通大米。在山西大面积推广,可有效促进山区农村脱贫致富,实现增产增收。

四川好土优土农业公司总经理姜文介绍道:"好土优土农业开发公司凭借干事创业激情,与脱贫攻坚相结合,在在治理盐碱地和农业开发上取得了丰硕成果。有机旱稻具有很强的抗逆性,在荒山荒坡甚至贡岩砂岩石地可正常种植,大大拓展可种植耕地面积,减少对进口粮食的依赖,保证粮食供应安全。并且在种植的同时改良土壤品质,达到土地复垦的目的,对保证生态环境优化有积极重要的意义。

此次有机旱稻新品种全面引进山西,打造山西省内十万亩有机旱稻种植基地,开启了山西稻谷种植业的先河。四川好土优土与上海万方携手可谓优势互补,强强联合推广旱稻胚芽大米种植,将彻底改写山西不产大米的历史。我们更深刻理解习总书记提出的'绿水青山就是金山银山'理论,不忘初心,坚持科学发展、绿色发展、可持续发展,争当绿色发展的领军者。" (严森)