

引资落户 精准扶贫

湖北阳新县工商联商会联谊活动很赞!

连日来,湖北省黄石市阳新县工商联会以建党99周年为契机,开展了“心系故乡、造福桑梓”商会联谊系列活动,让更多人关注阳新,走进阳新,投资阳新,吸引更多的资金、技术、人才和有竞争力的产业向阳新聚集。

7月1日下午,阳新县在“东东莞市企业2020年企业家代表答谢暨项目集中签约仪式,在阳新县委书记王建华等人的见证下,阳新县委常委、县委书记韩顺东、副县长陈新华先后与6名企业家签订正式合约。这代表着总投资达到23.8亿元的6个项目正式落户阳新。

会上,王建华肯定了在粤阳商为阳新抗击新冠肺炎疫情所作付出的贡献,彰显出“情系桑梓助疫灾、守望相助共克艰”的新时代企业家精神,疫情事关关键战役后,在粤阳商又克服诸多困难,推动有序复工复产,让阳新全县上下深受鼓舞,信心倍增。

6月30日,在阳新烈士陵园,武汉市阳新商会部分理事成员和全体会员开展“初心如磐,使命在肩”主题党日活动。阳新县委常委、统战部长刘国显表示,希望武汉阳新商会以异地商会为平台,发挥好自身优势,通过各种渠道宣传阳新,推介阳新。

在此次系列活动中,阳新温州商会180余名会员纷纷捐款,为阳新建档立卡贫困户送去3.2万元捐款。

今年15岁的曹彬彬从小患有白痴病,因为长期药物治疗,导致其形体虚胖,生活起居十分不便。收到阳新温州商会送来的2000元现金,他连声向上门慰问的商会成员道谢。

“疫后重振正当时,让我们坚定信心、奋力创造新奇迹,寒冬过后就是春天。”阳新县委书记王建华说,“我们都是坚定信心、同舟共济,共克时艰,从眼前的危机和困难中,捕捉和创造机遇,打好产业转型升级‘主动仗’,携手推进经济基本盘,真正变压力为动力,化危为机、浴火重生,在高质量发展的道路上创造新的奇迹。”

(吴永秋)



武汉市阳新商会前往烈士陵园缅怀先烈

湾区时代 广深商会强强联合 求发展

日前,由深圳市温州商会会长沙胜喜率队的商会代表团一行专程拜访广州温州商会。

双方举行“湾区时代温商融合发展交流会”,两地温商代表就当前经济形势下如何提升商会工作水平,创造性开展工作,如何湾区发展潮流,带领两地温商共克时艰,融合发展进行了深入交流。

广州温州商会会长蔡汝青表示,这次两个商会共聚一堂,专门探讨如何提高商会的能动性,促进两地温商区域联动,融合发展,具有非常重要的意义。发挥好商会在湾区的作用,激发两地温商澎湃的活力,融入粤港澳大湾区建设发展当中,加强建设议题中应有之义,希望两地商会加强联络,建立和完善协作联动机制,推动两地温商交流沟通,实现区域融合、一体化发展。深圳市温州商会会长沙胜喜表示,希望在大湾区的建设发展中,与在穗温商共同寻找新的发展契机。(陈倩)

构建亲清政商关系 江苏淮安创新打造“党政亲商会”

以“聚焦全面小康服务涉农企业推进农业高质量发展”为主题的淮安市第三期“党政亲商会”近日召开。10家企业代表共提出30条问题和建议,目前全部交给相关部门落实。“党政亲商会”是江苏淮安构建亲清政商关系的第一重桥纽带。淮安市市委书记蔡丽新表示,推进高质量跨越发展,就要构建更加密切的亲清政商关系,更好地促进企业健康发展,凝聚起推动高质量跨越发展的强大合力。

政府和企业的一场“约会”

“最近公司在做秸秆打包工作。据了解,秸秆还田有补贴。我们打包了,百姓就没办法拿到补贴。如何拿到这个补贴?”在第三期“党政亲商会”上,江苏紫山生物股份有限公司负责人曾文正提出疑惑。针对秸秆综合利用问题,他还建议加大与银行收购和利用主体的扶持力度,对秸秆离田进行必要的资金支持。

在淮安,这样的“党政亲商会”已举办三期。为构建亲清政商关系,推动营商环境持续优化,今年3月淮安市建立“党政亲商会”制度。“亲商会”不是会议的会,而是政府和企业的约会、会办的会。“该市有关负

全国工商联知名企业委员会主席团成员唐宁:未来不会再有非数字化的企业

■本报记者 李代广 实习记者 李璇

6月30日晚,全国工商联在线举办了以“激发市场主体活力,增强发展新动能”为主题的第25期“德胜门大讲堂”活动,旨在贯彻落实“两会”精神,引导广大民营企业坚定信心、克服当前疫情不利影响,实现突破发展。

本期德胜门大讲堂活动由全国工商联知名企业委员会、經濟部承办,共约92万人次通过各直播平台进行了收听收看。全国工商联知名企业委员会秘书长、全国工商联会员部部长张新武主持活动,全国工商联知名企业委员会主席团成员、宜信公司创始人、CEO唐宁,作为演讲嘉宾,与线上嘉宾进行了精彩的分享和交流。

唐宁以“开启新动能,拥抱新经济”为题,围绕“企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办”三个企业家关心关注的痛点问题发表了自己的观点。他坚信,只要坚持企业家精神,就一定能够赢下一个四十年的发展。

绍兴重庆商会隆重庆祝中国共产党建党99周年 商会党委获共建单位“优秀党组织”称号

■本报记者 李代广 实习记者 李璇

鲜红的党旗,闪亮的党徽,高举的右臂,铿锵的誓言——绍兴市重庆商会党员活动室,一场庄严的庆祝中国共产党建党99周年活动正在进行。参加活动的有党员委员、各支部书记、支部委员和部分党员代表,入党积极分子等30余人,商会秘书长、党委书记王德华主持了当天的活动。

6月30日下午两点,在庄严雄壮的国歌歌声中,大会拉开帷幕。全体党员佩戴党徽,面向鲜红的党旗,神情庄严地举起右臂,由王大明副书记领誓,重温入党誓词。铿锵的誓言,掷地有声,让大家找回了当年第一次在党旗下向党宣誓的那种感觉。此情此景,让入党近50年的老党员也激动得热泪盈眶。

党委副书记张洪向大家介绍了中国共产党从成立以来的战斗历程。99年来,党领导全国各族人民,不畏艰难曲折,砥砺前行,取得了中国革命和建设的伟大胜利。改革开放以来,党领导人民群众不断在建设社会主义现代化强国道路上奋力拼搏,让中国人民站起来、富起来到强起来,为实现中华民族伟大复兴的中国梦不断创造一个又一个个人间奇迹。

在近期的外滩社区党建共建活动中,绍兴市重庆商会党委获得了共建单位“优秀党组织”称号,这将进一步鞭策和鼓励我们做好工作,推动党建和各项工作更上一层楼。(王德华/文 姚晓宇/图)

华能集团河南公司董事长郑怀国到郑州市项城商会调研指导工作

■本报记者 李代广 实习记者 李璇

7月5日,中国华能集团河南公司董事长郑怀国等一行三人,到郑州市项城商会调研并指导工作,郑州市项城商会会长刘伟等参加交流座谈。

座谈会上,刘伟对郑怀国一行来商会交流考察指导工作,表示热烈的欢迎和衷心的感谢,并从商会的成立过程、发展历程、战略规划、社会责任等方面进行了详细的介绍。他希望华能集团河南公司能够在政策允许的范围内,对商会会员企业给予支持、帮助,在高空建设、变电站防污闪、脱硫脱硝、新能源资源等方面进行“项城”的合作。

郑怀国对郑州市项城商会成立以来取得的成就表示祝贺,并给与积极评价,他鼓励郑州市项城商会各个会员企业要精益求精,企业方向发展,加强精益化管理;要更加注重人才培养与引进,企业发展与工业化、信息化相融合;要积极创新,充分利用好商会平台,对创新成果进行积极推广,希望今后能与郑州市项城商会进一步加强沟通交流,积极做好服务。

郑怀国与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

▲华能集团河南公司董事长郑怀国(前排中)与郑州市项城商会部分负责人合影,右一为商会会长刘伟。

郑怀国一定能赢下一个四十年的发展。

唐宁坦言,今年因为疫情的原因,在与企业家互动的过程中,也深刻感受到,今年一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常之小,甚至没有。在一些成功的企业中,唐宁发现他们有一个共同的特点——创业者、企业家、CEO要身先士卒的工作,已经有多十年了,今年是非常特殊的一年,“总结了两年,唐宁认为企业家们面临的最为重要的痛点就是——企业怎么办、传承怎么办、投资怎么办。”

“我们在工作中之体会到,企业在下走,干扛硬扛是不行的,一定要有数字化转型,数字化重塑的意愿和能力。”在唐宁看来,很多企业在疫情之中之所以胜出,是因为拥有科技的翅膀,数字化的能力。如果疫情之下,缺少数字化能力就只能“缺了一条腿”,那么疫情之后,依然没有数字化能力,就等于“丢了一条命”。

在其中,唐宁看到了未来的紧迫性。

“未来的数字化经济,不会再有非数字化的企业,也不会再有非互联网企业。这样的企业生存发展机会非常