

跨界融合 资源盘活 三书模式 农交创举

川大校友牵手三农做大文旅康养新格局

6月20日上午,四川大学商学院校友理事会·文旅康养产业促进会一行五人应本会副会长高文和浙江德信浙江总经理姜华之邀前往考察调研。同学们参观农交所后进行了座谈交流,会上有来自德阳本土的5G网络直播平台的负责人,以及闻讯赶来参加会议的农交所挂牌单位眉山文旅农旅牛牛德阳公司农旅总经理、上市公司美大健康股东等合作单位代表。

农交所总经理姜华介绍了成都农交所德阳所成立背景、性质、业务范围、业务创新等方面情况,重点回顾了近年来全市农村产权流转交易工作概况以及成都农交所德阳所全国首创安置农房流转“三书模式”、“政+农+银+交”担的金融服务、农村产权综合服务、政府采购及涉农工程招投标等九大创新举措。

与会的四川大学商学院校友理事会·文旅康养产业促进会各位会员纷纷为农村产权流转交易平台的发展建言献策,紧紧围绕农业农村经济发展工作中如何增加农民收入、农业企业在市场经济中如何进入农交所挂牌交易,提高农产品效益等方面畅所欲言,大家表示:充分发挥川大校友在国内外的各自领域的无限潜能,实现多方合作、相互盈利的良性发展态势。校友会同学们对成都农交所德阳所自成立以来在短短两年多时间里取得的各项成就给予了充分肯定,特别是在其在城乡统筹、乡村振兴方面,利用平台优势,积极整合各方资源,跨界融合,盘活整合一批创新举措,实现多方合作,成为成都农交所德阳所为全国乃至全国农业发展、农村繁荣、农民增收、金融服务方面开创一个行之有效的范例,不愧为全国农交所系统的标杆。

在短暂交流中,川大校友们现场就马为大凉山扶贫的红皮土豆销售联合品牌推广,智慧农业成为经济发展的重要性在于区域经济与产业经济之间形成桥梁纽带作用,它承载着区域产业的系统组合与补充,以及主导产业中的供应链与配套等功能,形成全产业链体系等。

中国薯类健康食品智慧产业城的定义是对中国薯类健康食品智慧产业发展方向,以及空间布局、土地开发、招商引资管理等一系列长期性、长期性、基本的规划,是未来一个时期指导中国薯类健康食品智慧产业城健康发展的蓝图和行动纲领。最后,真诚希望我们大家在川大商学院校友理事会·文旅康养产业促进会副会长邹光友介绍



农交所总经理姜华介绍了成都农交所德阳所成立背景、性质、业务范围、业务创新等方面情况,重点回顾了近年来全市农村产权流转交易工作概况以及成都农交所德阳所全国首创安置农房流转“三书模式”、“政+农+银+交”担的金融服务、农村产权综合服务、政府采购及涉农工程招投标等九大创新举措。



中国薯类健康食品智慧产业城项目背景时强调,近年来智慧产业城建设已引起各级政府重视,智慧农业成为经济发展的重要性在于区域经济与产业经济之间形成桥梁纽带作用,它承载着区域产业的系统组合与补充,以及主导产业中的供应链与配套等功能,形成全产业链体系等。

中国薯类健康食品智慧产业城的定义是对中国薯类健康食品智慧产业发展方向,以及空间布局、土地开发、招商引资管理等一系列长期性、长期性、基本的规划,是未来一个时期指导中国薯类健康食品智慧产业城健康发展的蓝图和行动纲领。最后,真诚希望我们大家在川大商学院校友理事会·文旅康养产业促进会副会长邹光友介绍

协和建材: 品质建材 匠心营造

■ 程炎

浙江嘉兴海盐县武原街道,海盐协和建材材料有限公司厂内机器轰鸣,产品不断流出,一派忙碌景象。这里主要生产混凝土制品、水泥、粉煤灰、黄砂、石子、钢材。长期以来,协和建材依托先进制造技术,致力于生产高品质的绿色建材,为建筑行业提供优质的产品与服务。

海盐协和建材引进国际先进的生产设备,具有超前的生产工艺和技术研发能力,在建筑材料的研究和生产领域具有雄厚的实力。公司拥有专业的工程师、设计师以及优秀的生产、销售和技术管理人员近百人。公司秉承以人为本、科技为先的经营理念,高度重视客户提出的每一个要求,并充分考虑每一个细节。环保环保始终是公司的宗旨,为客户提供高品质的产品和优质的服务。

精益求精,品质为先。协和建材的产品从原材料采购、到生产加工、到成品入库,再到产品出库,每一道工序都经过严格把关,层层筛选。“客户满意”是协和建材的工作标准,“不断满足客户需求,为客户提供优质的产品与服务”是协和建材坚定不移的追求目标。

协和建材将“永续工匠精神”作为产品研发及施工团队的行为准则,坚持创新驱动、绿色、开放、共享的发展理念,向技术先进、生产环境友好的方向发展,为建设资源节约、环境友好型社会,提升城乡建设宜居水平提供坚实的材料支撑。

辰阳环保: 积极助力环保, 为客户创造更高价值

■ 周亚春

在我国经济迅猛发展的过程中,生态环境应得到高度重视。环保多项政策的密集出台和执法力度的增强,扩大了环保市场,也催生了一大批环保科技企业。

长兴辰阳环保设备有限公司成立于2018年,位于长江下游一座美丽而古老的生态岛——浙江杭州。公司经营范围包括环境工程施工、环保设备采购、销售、环保产品、建筑材料销售、建筑物室内外保洁

服务等等。长兴辰阳环保设备有限公司是集销售、施工、安装、服务为一体的废气水治理的专业公司,具有完善的质量保证体系,提供的不只是清亮的废水,更是保证体系、科学的清洁理念,以全方位的服务理念为支撑,向化工、石油、食品、制造业、模具、五金、塑胶、机械制造、造纸厂、烟草、印刷、纺织、印染等行业提供合适的清污环保设备。

辰阳环保在不断发展中以更高的目标要求自己,在不断完善自身管理的基础上,提升客户服务能力和水平的同时,提供强大、快速响应的现场服务网络支持和可靠的零部件、易耗品供应,努力实现并保持清污设备的性能和正常工作时间,为客户降本提效。

辰阳环保大力倡导品牌战略建设,以不断推动行业和公司自身的健康、持续发展。公司秉承以人为本、科技为先的经营理念,高度重视客户提出的每一个要求,并充分考虑每一个细节。环保环保始终是公司的宗旨,为客户提供高品质的产品和优质的服务。

精益求精,品质为先。协和建材的产品从原材料采购、到生产加工、到成品入库,再到产品出库,每一道工序都经过严格把关,层层筛选。“客户满意”是协和建材的工作标准,“不断满足客户需求,为客户提供优质的产品与服务”是协和建材坚定不移的追求目标。

玥美生物: 呵护美白肌肤, 守护美丽生活

■ 孟雪川

爱美之心人皆有之,从始至终从未改变,只不过近些年人们的生活水平处于满足温饱状态,所以无暇顾及更多需求。相较于上世纪而言,进入21世纪之后人们的物质世界越来越丰富,也有越来越多的人开始有能力去追求起更高品质的生活。于是化妆品市场得以迅速发展,成为第三产业一股不容小觑的强大力量,而且越来越精致的化妆品品牌,消费者难免眼花缭乱,但好的产品从来不会缺席,杭州玥美便是以取得胜券在握的人的代表。

杭州玥美生物科技有限公司成立于2016年,是一家主要从事研制、开发、生产、销售化妆品的高新技术企业。公司建立了自己的研发团队,具有较强的研发实力,有专门的研发实验室以及先进的实验设备。公司自创立以来,一直将科学研发、技术创新放在首位,坚持提供高品质的产品,始终将发挥女性的精神,每一步都稳打稳扎,“稳中求胜,精益求精”是公司每一位员工的要求,也是公司的发展战略。杭州玥美希望在未来的几年内,迅

速打入国内市场。

杭州玥美生物科技有限公司产品丰富、创新齐全,包装精美。公司本着“呵护美丽肌肤,守护美丽生活”的企业宗旨,秉承“以人为本,以德为先,以法治国,以兴事业”的经营理念,以“产品第一,品质第一,客户至上,售后至上”的质量方针,与多家企业建立了长期的合作关系。

利运鑫建筑: 化被动为主动, 把握建筑机械需求激增

■ 陈婉婷

近年来,由于杭州市城市基础设施建设和城市化进程的进一步加快,一些旧城改造项目以及二期市场工程等陆续开工。同时,随着人民生活水平的提高和住房制度改革,房地产行业依旧火热,受此拉动,市场上各类建筑机械需求看好,建筑行业行业内家庭装修行业前景看好。

从目前的市场来看,装载机、叉车、挖掘机、工地电动叉车、激光整平机、压路机等建筑机械的销售依旧优秀,并且增长乏力。

杭州利运鑫建筑机械有限公司成立于2016年,主要从事销售建筑机械及配件、五金交电、汽车、装载机、叉车、压路机等同时提供建筑机械租赁,免费送货上门维修服务。

由于国内经济复苏带来的需求激增,今年3月至5月,中国的工程机械销售出现了快速增长。随着新基础设施的逐步发展,预计将成为新的经济推动力,市场对建筑机械的需求将继续扩大。杭州利运鑫抓住机会,纷纷抢抓订单动起来,化被动为主动。

利运鑫公司拥有一支综合技术过硬、经验丰富的销售服务队伍,自成立起就一直专注于建筑起重机械的租赁、拆卸和维护业务,从不缺回头客,杭州玥美便是以取得胜券在握的人的代表。

杭州玥美生物科技有限公司成立于2016年,是一家主要从事研制、开发、生产、销售化妆品的高新技术企业。公司建立了自己的研发团队,具有较强的研发实力,有专门的研发实验室以及先进的实验设备。公司自创立以来,一直将科学研发、技术创新放在首位,坚持提供高品质的产品,始终将发挥女性的精神,每一步都稳打稳扎,“稳中求胜,精益求精”是公司每一位员工的要求,也是公司的发展战略。杭州玥美希望在未来的几年内,迅



姜华最后说道,我们要敢于自我颠覆、自我否定、自我超越,多向年轻人学习,要放下身段,向80后、90后学习,向实操能力强、不断刷新思维,同步时代,要坚守初心,奋勇向前。

面对当前特殊时期,我们要充分适应疫情新常态,努力实现军民融合、产学研融合,底气十足地做到跨界异类交友、全球粉丝的自信。

成都天府新区政协委员、四川自贸区法院特约监督员、《四川省情》杂志执行总监、四川大学商学院校友理事会·文旅康养产业促进会常务副会长姜华发言谈到,光有新产品在市场主体产品设计包装推广上,需要重新定位,要深挖品牌文化内涵,细分市场精准投放;光有新项目提到健康食品智慧产业城的高度,思路是对的,依托川大商学院校友理事会·文旅康养产业促进会,成都农交所德阳所这两个平台,先把光有健康食品智慧产业城这个项目的创意策划、规划设计做好,然后通过资交所、农交所,实现品牌价值资本化、证券化、金融化,让全产业链产业化行业龙头地位!28年的校友事业再上新台阶,再创辉煌!

北京绿维文旅控股集团四川负责人、川大商学院校友理事会·文旅康养产业促进会执行秘书长陈闻强说,我们希望通过在绵阳开发的“健康食品智慧产业城”为龙头,与凉山州等地实施跨区域合作,带动农业种植、乡村旅游、健康食品、智慧制造等农旅康养产业城融合发展,可将此项目做大、做强,绿维文旅控股集团可为实现这宏伟蓝图

描绘的壮美蓝图。川大商学院校友理事会·文理康养产业促进会副会长赵红功,德阳5G流域转化中心总经理,四川触媒文化传媒总编钟策等与会人员结合自身专业特长就康养专业及其健康食品智慧产业城提出了各自的建议。

座谈会最后由首席策划师、文旅品牌学者、新媒体艺术家、中国优秀杰出发展委员会常委、重庆三美品牌促进会执行会长、川大商学院校友理事会·文旅康养产业促进会负责人李坤坤先生为企业携手推荐产业、会员互相补充总结、跨区协同,创新发展三个层面做了总结陈词。

他说,首先要感谢姜华同学会的成都农交所、德阳所及其挂牌单位、合作企业对我们深情邀请和热情接待,感谢光友同学对川大商学院校友理事会·文理康养产业促进会的信任与重视。

会企携手助推产业是本会的初心也是全体同仁的责任和使命。我们要充分发挥专家智库、专门人才、专业团队及校友资源优势,服务好会员企业。

李坤坤先生以川大商学院校友理事会·文理康养产业促进会负责人身份表示:本会要树牢服务意识,明确会员第一,要聚合能人做大事业,团结好人做实事,要积极主动携手光友事业发展。成都农交所德阳所、绿维文旅控股集团、利运鑫建筑文化小镇等一批校友企业,会员助力助力三农,扶贫解困、做实、做大,做强现代产业与文旅康养跨区合作、深度融合、协同发展的新格局!

收到聘书通知后,王昌辉从老家江苏东台来到了无锡,带着对未来美好的憧憬和希

望,赢得了客户的一致好评。客户的满意是杭州胜品孜孜以求的目标。为了给客户提供优质服务,杭州胜品配备了专业的管理人员,精通各类工艺制作的技师,为客户提供完善的售后服务。公司员工都具有多年的资历,从专业院校毕业并经过专业培训,本着“以人为本,服务至上”的原则,杭州胜品为客户提供全方位的服务。从传单的创意设计、金属雕刻、铜托、胶托、全口、新治磨、夜磨牙垫、运动牙套,到先进的全瓷牙、种植牙、产品种类包罗万象。

胜品医疗: 让笑容更甜美

■ 张晓梅

牙齿缺失是目前比较多发的一种口腔疾病,常常见于老年群体。俗话说一笑十年少,常常带着老花镜在脸上笑起来更加有亲和力,整齐洁白的牙齿会给我们加分。

为适应社会发展需要,更好地整合丰厚教育资源,让教育科研和信息输出完美结合,公司依托各大院校及强大的教育资源,进行最优的资源配置及运用。杭州胜品秉承“责任与感动”的理念,向各级各类教育部门、团体及广大师生和社会各界提供教育、升学、专业培训指导、就业指导等一系列教育咨询服务。

在这种各有所需大背景下,胜品深察自身已有差距和不足,不盲从外面面面俱到,困难都树大政治正确和大局意识,正确对待。公司将更加深入地加强政治理论学习,加强党的路线、方针、政策的学习,提高自身综合素质,为更好地完成民营企业责任;为加快非公司制经济发展,构建责任和包容,幸福杭州做出自己应有的贡献!

投资项目管理是一项针对证券及资产的金融服务,以投资者利益提升及达成投资目

标,投资者可以是机构,譬如保险公司、退休基金及公司或者是私人投资者,投资管理包含了几个元素,例如金融分析、资产评估、股票筛选、计划实现及长远投资监控。投资管理在全球行业中占有非常重要的责任,看管上万亿元的资金。诺德博投资管理(有限合伙)成立的初衷就是解决这些公司存在的一些限制其公司发展的不利因素,从而实现公司的复兴,体现竞争合作共赢的合作原则。

诺德博投资管理(有限合伙)是由一批兼具资本市场理论基础和实践经验的专业人士组建的专项投资管理机构。公司成立于2015年,一直致力于为社会企业和个人投资资本市场提供卓越的投资管理服务。

成立五年来,公司秉承“稳健、诚信、开放”的经营理念,围绕投资管理、投融资、经济信息咨询、企业管理咨询四大主营业务,旨在通过采取市场化、规范化、专业化运作方式,助力企业实现产业经营与资本运营双轮驱动,相互促进,产业资本与金融资本紧密融合,协调发展的好局面。

未来,诺德博将通过建立市场化管理体制和运行机制,严格按照市场规律获取、配置资源,坚持规范运作,稳健经营,协助合作伙伴提升资产证券化水平和资本运作能力,逐步探索和建立具有各自特色的资本运营与资产管理平台。

对于教育培训行业而言,无论线上线下,核心竞争力都在于它运营服务体系,教研课程体系,师资力量等。杭州胜品通过“人性化”管理制度,团结公司内部,提高办事效率,实现持续增长和持续为客户创造价值理念。公司目前经营的项目有:学历提升、大学招生信息咨询服务等,任职资格报名、培训、考试;中高端就业、人力资源,出国留学和海外留学信息咨询等服务。

杭州胜品教育科技有限公司成立于2019年8月,公司以爱为导向,以各方需求为中心,为了人才和需求的良性发展而不顾努力,真诚为社会创造价值。杭州胜品教育科技有限公司负责人李建,具有十几年的教育培训、人力资源信息整合及国内外人才派遣的从业经验,在处理资料较好等方面拥有丰富的工作经验。

为适应社会发展需要,更好地整合丰厚教育资源,让教育科研和信息输出完美结合,公司依托各大院校及强大的教育资源,进行最优的资源配置及运用。杭州胜品秉承“责任与感动”的理念,向各级各类教育部门、团体及广大师生和社会各界提供教育、升学、专业培训指导、就业指导等一系列教育咨询服务。

在这种各有所需大背景下,胜品深察自身已有差距和不足,不盲从外面面面俱到,困难都树大政治正确和大局意识,正确对待。公司将更加深入地加强政治理论学习,加强党的路线、方针、政策的学习,提高自身综合素质,为更好地完成民营企业责任;为加快非公司制经济发展,构建责任和包容,幸福杭州做出自己应有的贡献!

投资项目管理是一项针对证券及资产的金融服务,以投资者利益提升及达成投资目

标,投资者可以是机构,譬如保险公司、退休基金及公司或者是私人投资者,投资管理包含了几个元素,例如金融分析、资产评估、股票筛选、计划实现及长远投资监控。投资管理在全球行业中占有非常重要的责任,看管上万亿元的资金。诺德博投资管理(有限合伙)成立的初衷就是解决这些公司存在的一些限制其公司发展的不利因素,从而实现公司的复兴,体现竞争合作共赢的合作原则。

诺德博投资管理(有限合伙)是由一批兼具资本市场理论基础和实践经验的专业人士组建的专项投资管理机构。公司成立于2015年,一直致力于为社会企业和个人投资资本市场提供卓越的投资管理服务。

成立五年来,公司秉承“稳健、诚信、开放”的经营理念,围绕投资管理、投融资、经济信息咨询、企业管理咨询四大主营业务,旨在通过采取市场化、规范化、专业化运作方式,助力企业实现产业经营与资本运营双轮驱动,相互促进,产业资本与金融资本紧密融合,协调发展的好局面。

未来,诺德博将通过建立市场化管理体制和运行机制,严格按照市场规律获取、配置资源,坚持规范运作,稳健经营,协助合作伙伴提升资产证券化水平和资本运作能力,逐步探索和建立具有各自特色的资本运营与资产管理平台。

对于教育培训行业而言,无论线上线下,核心竞争力都在于它运营服务体系,教研课程体系,师资力量等。杭州胜品通过“人性化”管理制度,团结公司内部,提高办事效率,实现持续增长和持续为客户创造价值理念。公司目前经营的项目有:学历提升、大学招生信息咨询服务等,任职资格报名、培训、考试;中高端就业、人力资源,出国留学和海外留学信息咨询等服务。

杭州胜品教育科技有限公司成立于2019年8月,公司以爱为导向,以各方需求为中心,为了人才和需求的良性发展而不顾努力,真诚为社会创造价值。杭州胜品教育科技有限公司负责人李建,具有十几年的教育培训、人力资源信息整合及国内外人才派遣的从业经验,在处理资料较好等方面拥有丰富的工作经验。

为适应社会发展需要,更好地整合丰厚教育资源,让教育科研和信息输出完美结合,公司依托各大院校及强大的教育资源,进行最优的资源配置及运用。杭州胜品秉承“责任与感动”的理念,向各级各类教育部门、团体及广大师生和社会各界提供教育、升学、专业培训指导、就业指导等一系列教育咨询服务。

在这种各有所需大背景下,胜品深察自身已有差距和不足,不盲从外面面面俱到,困难都树大政治正确和大局意识,正确对待。公司将更加深入地加强政治理论学习,加强党的路线、方针、政策的学习,提高自身综合素质,为更好地完成民营企业责任;为加快非公司制经济发展,构建责任和包容,幸福杭州做出自己应有的贡献!

投资项目管理是一项针对证券及资产的金融服务,以投资者利益提升及达成投资目

强强联合共推商用车技术发展

上汽红岩与采埃孚“云端”达成战略合作

6月22日,上汽依维柯红岩商用车有限公司(以下简称“上汽红岩”)与采埃孚股份公司(以下简称“采埃孚”)采用远程视频会议的方式,同步连线重庆、上海及德国哈芬市三地,共同举行了“上汽红岩与采埃孚战略合作”云签约仪式。采埃孚股份公司商用车技术事业部执行副总裁 Andreas Moser, 副总裁 Christian Meichle, 副总裁、中国区负责采购、销售与市场大客户总监周伟汉,销售与市场大客户经理王涛;上汽红岩总经理楼建平,党委书记、副总经理夏洪彬,党委副书记、工会主席郑东,副总经理、营销公司总经理杨培强,采购部总监付军强等相关领导出席了本次签约仪式。

签约仪式现场,采埃孚商用车技术事业部销售与市场大客户总监周伟汉分享了采埃孚的发展历程和未来愿景。

20世纪80年代到现在,双方已有多次合作,从1982年红岩首次搭载采埃孚变速箱拉开国内民用重卡市场序幕,到上汽红岩首款大运卡车搭载采埃孚变速箱亮相2018年北京车展,再到新款红岩杰狮

“商用车互联网思维,注重品牌战略,聚焦爆品,重视用户积累与维护,2019年全年销量同比增长24.31%……”这是王昌辉被评为2019“红岩之星”长标兵的评语。已连续多年获评此荣誉的王昌辉,最初来到红岩时,只是一名普通的销售员。由于工作认真负责,学习能力强,又有较好的沟通能力,王昌辉一路干到科长、销售经理、厂长,连锁红岩红岩集团,目前,王昌辉任优瑞仕家居服饰有限公司营销三公司总监、红豆集团童装分公司总经理。

从一名外来务工成长为公司董事、总经理,王昌辉与红岩结缘,要从19年前说起。2001年,彼时即将毕业的的王昌辉,偶然间看到红岩集团的招聘广告,他奋笔疾书,写下了一封自荐信。

“尊敬的经理,您好,感谢您在百忙之中阅读我的来信,我叫王昌辉,所学专业为工业外贸和市场营销……希望您给我一个机会,让我成为你团队中的一员,我以勤奋的工作和无比的热情来报答您的知遇之恩。”这一封自荐信,让王昌辉与红岩从此结缘。

收到聘用通知后,王昌辉从老家江苏东台来到了无锡,带着对未来美好的憧憬和希

望,赢得了客户的一致好评。客户的满意是杭州胜品孜孜以求的目标。为了给客户提供优质服务,杭州胜品配备了专业的管理人员,精通各类工艺制作的技师,为客户提供完善的售后服务。公司员工都具有多年的资历,从专业院校毕业并经过专业培训,本着“以人为本,服务至上”的原则,杭州胜品为客户提供全方位的服务。从传单的创意设计、金属雕刻、铜托、胶托、全口、新治磨、夜磨牙垫、运动牙套,到先进的全瓷牙、种植牙、产品种类包罗万象。

收到聘用通知后,王昌辉从老家江苏东台来到了无锡,带着对未来美好的憧憬和希

茅台酱香系列酒向习酒发贺信:携手“双过半” 并肩同行做大酱香

继6月24日习酒公司交出酒业首份“半年答卷”,首宣白酒开门红取得了“时间过半,任务过半”,销售收入突破50亿元”的阶段胜利之后,6月26日,茅台酱香酒公司在给习酒公司的贺信中也透露,茅台酱香系列酒2020年上半年也逆势实现了“双过半”的目标。至此,习酒与茅台酱香系列酒双双实现“双过半”,为携手做大做强酱香酒业的共同目标打好了坚实基础。

3月18日,茅台集团高层带领茅台酱香酒公司负责人到习酒公司调研并明确肯定,茅台集团对习酒公司及茅台酱香酒公司的关注和重视程度是前所未有的,双方要建立良好的联系交流机制,互通有无,精诚团结,互利共赢,共同携手把酱香市场做大做强。

4月底,茅台集团党委书记、董事长高



●上汽红岩和采埃孚正式签约

2020牵引车搭载采埃孚变速箱批量投入市场……都得到了市场和用户的强烈反响,经过将近40年的合作,双方也逐步建立了坚实的信任基础。签约前,采埃孚商用车技术事业部执行副总裁 Andreas Moser 在致辞中表示,本次签约必将为双方紧密合作带来新的又一次具有纪念意义的里程碑,双方有着多年的合作基础和良好的文化认同,采埃孚印证了上汽红岩的毅然决然。采埃孚对于世界领先的汽车集成系统供应商,为变化的行业趋势做好了充分准备,今后将继续强化本地化策略,深耕中国市场,为上汽红岩提供更加全面的商用车技术解决方案,为上汽

红岩提供更多的附加价值,双方将会有更多的合作项目,一起为实现全球化贡献力量。在2018年红豆集团各个1月1到12月综合排名中,王昌辉一直都是第一名。2019年,红豆集团举办了“感恩前行,做好自己”汇报会,王昌辉凭借优异的成绩,在会上荣获了“做大规模贡献奖”,并获得了150万元的奖励。

“立足用户,以用户为中心”是王昌辉一直以来十分重视的经营理念。每年,王昌辉都会带领团队积极开展路演等活动,提高品牌曝光率,聚集新用户。据悉,2019年王昌辉带领红岩家居营销三公司展开路演活动500场,快闪店700场。公司新增用户212万,累计用户突破500万。

“聚贤纳智,强化信任”是王昌辉认为提升销售业绩的关键。2019年,王昌辉通过大数据分析,发现爆品——红豆宝宝的婴儿大袍,然后开始主推和加大红豆宝宝婴儿大袍,2019年该爆品销量增长57%,可比店增长23%。

“立足用户,以用户为中心”是王昌辉一直以来十分重视的经营理念。每年,王昌辉都会带领团队积极开展路演等活动,提高品牌曝光率,聚集新用户。据悉,2019年王昌辉带领红岩家居营销三公司展开路演活动500场,快闪店700场。公司新增用户212万,累计用户突破500万。

“聚贤纳智,强化信任”是王昌辉认为提升销售业绩的关键。2019年,王昌辉通过大数据分析,发现爆品——红豆宝宝的婴儿大袍,然后开始主推和加大红豆宝宝婴儿大袍,2019年该爆品销量增长57%,可比店增长23%。

“立足用户,以用户为中心”是王昌辉一直以来十分重视的经营理念。每年,王昌辉都会带领团队积极开展路演等活动,提高品牌曝光率,聚集新用户。据悉,2019年王昌辉带领红岩家居营销三公司展开路演活动500场,快闪店700场。公司新增用户212万,累计用户突破500万。

“聚贤纳智,强化信任”是王昌辉认为提升销售业绩的关键。2019年,王昌辉通过大数据分析,发现爆品——红豆宝宝的婴儿大袍,然后开始主推和加大红豆宝宝婴儿大袍,2019年该爆品销量增长57%,可比店增长23%。

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

汇报会

友友好、互助、互惠共赢为原则强强联合,充分发挥双方各自优势,不断优化合作模式,完善合作流程,在战略层面相互支撑,在技术层面相互支持。全球新四化的发展趋势下,双方将共同把握商用车市场的脉搏,合力推动商用车技术发展,共同为线上和线下用户提供智慧交通解决方案和高附加值、高性价比的产品和服务。

长期的信任进一步合作的基石。在双方领导的共同见证下,采埃孚商用车技术事业部销售与市场大客户总监周伟汉与上汽红岩副总经理楼建平在现场正式签署了全面战略合作协议,开启了双方长期、全面、深入合作的新时代。根据合作协议,双方将合作力促商用车技术发展,共同推动商用车向自动化、智能化、网联化、共享化的方向发展。

上汽红岩与采埃孚本次战略合作的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

上汽红岩与采埃孚合作关系的达成,标志着双方建立了长期、稳定的全面战略合作关系,这将进一步巩固双方良好的信任基础,推动双方实现互惠共赢的发展新格局,不断促进商用车产业创新升级。

为确保持续健康发展,防止国有资产流失,日前,浙江省淳安县产权经纪有限公司在持续做好疫情防控的同时,有序开展拍卖业务。自复工复产以来,截至目前,该产权经纪公司共开展12场次密封式拍卖