



编者按:绍兴拥有着我国纺织产业引以为豪的中国轻纺城,是目前全国规模最大、设施齐备、经营品种最多的纺织品集散中心,也是亚洲最大的轻纺专业市场。鸿燕毛纺就诞生于这个中国最大的纺织面料基地,现已发展成研发、纺纱、织布、销售为一体的综合性工贸企业。作为一位 80 后的创造者,余朝胜经历的人生跌宕,让人敬佩他的勇敢与执着。

奋斗青春谱华章

——记打造毛纺产业链的 80 后余朝胜

■ 王德华 本报记者 王剑兰

“闯世界”的生活： “世上无难事，只要肯登攀”

余朝胜是浙江省绍兴市鸿燕毛纺有限公司、江苏省江阴市鸿展毛纺有限公司董事长,现任绍兴市重庆商会常务副会长。他的公司专门从事高端毛纺织品生产、销售,产品销往全国各地和日本、韩国、欧洲各国。

余朝胜是重庆忠县人,作为 80 后的他,1997 年第一次来绍兴的时候只有十六七岁。当时他的不少亲戚都在外打工赚钱,于是就怀着跟前辈出来学习的心里,想要闯一闯世界。不过,从一开始,“闯世界”的生活,就比想象的艰辛。他回忆说:“我和舅舅坐在轮船底仓,和一群出去打工的男女老少挤在一起,带着棉被就出发了。”舅舅一路上和他说着似懂非懂的道理,“世上无难事,只要肯登攀。只有通过努力才能成功。”他对舅舅的这番教诲一直铭记于心。

经亲戚介绍,余朝胜来到了绍兴的东浦皮革厂,作为当时的童工,也只能做些晒晒皮料的基础活,9 块钱一天的工作对于他来说并不容易,拖着大三轮车去晒皮,来回都要经过一段艰难的上坡路,由于自己力气太小,三轮车爬到半坡就开始慢慢往后退,然而余朝胜一点也没放弃过。直到半年以后,力气大了一点,终于可以拉一车皮革爬坡了。他后来回忆说:“我想正是这种不畏艰辛,不服输的精神促成了我的创业。”

经过几年的磨炼,从普通工人到生产管理人员,看似简单的背后,是他日日夜夜付出的艰辛得来的。

重新出发： “转型,实现人生的价值”

那是一次灵感和顿悟,他回忆起 2007 年的冬天,他清晰地记得,腊月二十三,他离开了工作 10 年的柯桥,看着这个由陌生到熟悉、十年如一日生活的地方,无比的落



寞,可眼前这个城市却丝毫没有留下自己奋斗的痕迹,离开与否丝毫没有改变这个城市的现状,想到伤心处不由得留下难过的眼泪,心里暗自下决心,一定要改变自己,改变自己的生活状态,“我需要转型,去实现自己的人生价值。”他下定决心要做出人生的转型。

对于余朝胜这个有着十分闯劲精神的年轻人来说,按部就班的工作单调乏味,这样的工作并不是他持久的选择。他决定去尝试销售。虽然没有之前在印花厂的稳定工资高,但是抱着虚心学习的心态,早上 6 点半起床,看半个小时的销售书籍,从书本里提高自己的销售理论,然后骑自行车去



上班。他总是第一个到门店,打扫卫生、给门市部经理倒茶端水,勤快和谦卑的态度得到了同事的认可。他工作非常投入,早出晚归,不断虚心学习,练习口才,提升销售能力,把握好每一次销售机会,把好的产品介绍给需要的客户。

好多时日之后,当看到公司的销售业绩蒸蒸日上,他的心里充满了喜悦,看到客户经过自己的推销,很多产品卖爆,他获得

事认为他明确吃了亏,不过他想的却是喝水不忘挖井人,既然一日为师就终生为父,他义无反顾地去市场做了 3 年的发货员。

通过发货,他发现开拓了自己的视野,看到不同门市的优缺点。谈起这段经历,他依旧感慨万千,3 年后他选择了与原来打工的门市部没有涉及的毛纺领域,这也是他对于“入门老师”的尊重,也可以看出他是一位重情,重义,知恩图报之人。



了很大的成就感,在不断为公司和客户创造价值的同时,自己也越来越自信,获得了自我价值的体现。

披挂上阵创业： 真心服务打造产业链

好景不长,在经营过程中,余朝胜与原来门市店的经营理念出现了分歧,但是为了避嫌和自我道德的约束,公司给他离职的条件是 3 年禁销售,终生禁入印花面料行业的约定。

余朝胜没有一句怨言,尽管有不少同

在余朝胜的发展路子上,似乎总是有着挫折,但也总是有着机遇与灵感。刚开始从代理做起,重视品质和服务的鸿燕毛纺门市部,每天客户络绎不绝。随着市场行情的变化,客户对产品的质量要求不断在提高,销售业务也不断增长,代理已经越来越制约公司的发展了,于是他做了个决定,自己研发、进口原材料、开纺纱和织布厂,打造强大的生产平台,来满足客户更高的需求。

谈到未来的发展,他眼里透露着光芒,看得出对未来的规划已胸有成竹,他说下一步是继续打造生产链,完善销售渠道,成衣制作已在规划中,用他的话说这是销售渠道的最后一里路,11 年间,他打造了一次

又一次的升级,持续的做着完善产业链的事业。

他始终认为,每一次的升级打造,都是为了满足客户的需求。用他的话说,“一个好的公司,不但开发能力要强,品质要好,服务要跟上,更重要的是能不能不断的为客户创造价值,以客户需求不断调整自己,力求最大限度地满足客户才是企业的生存之本。”



不负韶华： 他为自己设定更高奋斗目标

余朝胜自我感觉年轻时读书不多,因此读书一直成为他心中绕不开的情结。聊起读书,他心中总是有一些遗憾。终于,他有了时机,他选择了浙江大学的 MBA 进修,来实现自己的大学梦。

MBA 读了 3 年,这 3 年让他获益良多。他说:“经商了很久以后,难免会心浮气躁,每当漫步在校园里,心里就会平静许多,静下来就会反思自己,对走过的路和未来的路会有更清晰的认知。”在课堂上,他与社

会上叱咤风云的那些同学,分享着人生的看法和对事物的分析,每一次都是思想的碰撞,对他来说又是另一种独特的学习氛围。和同学们走万里路去做慈善,帮助他人,使他人快乐,是一件既有意义又有趣的事情。老师授业的专业法知识也是不可或缺的成长要素。“校园提供了学习的平台,做生意是社会提供的学习平台,我们公司与生俱来就是不断地学习,不断地成长。”他谦虚地说道。

经过多年的发展,绍兴市鸿燕毛纺有限公司、江苏省江阴市鸿展毛纺有限公司现以延伸到原材料、纺纱、织布、销售为一体的工贸企业,两家公司曾被多家服装龙头品牌公司评为优秀毛呢供应商,同时在毛呢行业拥有较高的知名度。余朝胜说,他有一个愿景,那就是力争尽可能让每一位消费者穿上低碳、环保、天然纤维的毛呢大衣面料。

从一片荒芜,到百里布街,再到现如今举足轻重的纺织重镇,柯桥成就了一段纺织奇迹。这里孕育着许许多多怀揣着梦想的打工者、孜孜不倦的创业者、以及熙熙攘攘人群中纺织业里大大小小的人物角色。余朝胜是其中一颗闪光的星星,他编织着星空中的自己的痕迹,把鸿燕毛纺做精做强,是他一直的追求。对于未来每一次的挑战他都信心满满,用他的话说结果固然重要,但过程更重要,做好每件事,走好每一步路,才能更好地到达顶峰。他将已经取得的成就作为新的起点,砥砺前行,再出发,冲刺更高目标。相信他会不断地取得成功,最终打造属于他自己的梦想王国。

