

中华保险与中国通号 签订战略合作协议

4月24日,中华保险与中国通号在北京签署战略合作协议。中华保险集团公司党委书记、董事长徐斌,党委副书记、总经理高兴华,总经理助理周爱武,中华财险副总经理兼北京分公司总经理赵启君,以及中国通号党委书记、董事长周志亮,党委副书记、总裁徐宗祥,总会计师胡少峰,副总裁赵晓东出席并见证了签约仪式。

徐斌表示,中华保险将按照战略合作协议,持续深化与中国通号的交流合作,坚决克服新冠肺炎疫情影响,共同助力发展,实现互利共赢。周志亮表示双方在履行央企责任,推进复工复产,深化交流合作,共同开拓市场,助力高质量发展等方面拥有广阔合作空间。高兴华与徐宗祥分别代表双方致辞,表示在疫情的特殊时期,双方将强强联合,通力合作,建立长期稳定战略合作伙伴关系,共同打造科技型企业企业与金融企业战略合作的成功典范。

签约仪式后,双方就保险产品及投融资需求,合作对接方式等方面进行了深入探讨并达成初步意见。

中国通号是国务院国资委直接监管的大理中央企业,是以轨道交通控制技术为特色的高科技产业集团,是全球领先的轨道交通控制系统提供商。现有20余家二级集团和子公司,员工总数2万余人。

中华保险集团公司战略规划部、资管中心投资管理部,中华财险北京客户部,中华财险北京分公司、中华人寿北京分公司相关负责人,以及中国通号发展规划部、资本运营部、财务部、人力资源部、办公室、资金管理中心相关负责人出席了签约仪式。 (新华)

银光集团与中国银行 加强合作实现共赢发展

4月22日,中国兵器工业集团有限公司党组成员甘南银光化学工业集团有限公司董事长、党委书记程仕鹏与中国银行甘肃省分行党委书记张廷军、中国银行甘肃省分行金融部总经理王小红及双方相关部门负责人参加会谈。

会谈中,程仕鹏向高海生一行介绍了企业“十三五”期间生产经营取得的成果及资金状况管理情况,并对中国银行长期以来给予银光集团的业务支持表示感谢。他指出,自2013年以来,银光集团与中国银行建立了良好合作关系,在票据托收、大额存单、日常结算、银行客户服务等方面深度合作,并就TOD产品海外销售团款安全结算提出了进一步的合作需求。

高海生向企业详细地阐述了海际信用证办理、辨别、托收等业务,并表示中国银行将安排专业人士来企业开展信用证方面业务培训。他指出,银光集团是中国银行在银的重要客户之一,他希望双方在现有的合作基础上,拓宽战略合作领域,实现共赢发展。

(程风午 贾敏)

▶▶▶【上接P1】

重庆两江新区、四川天府新区 加速打造内陆开放门户

目前,云从科技正在打造人工智能融合应用开源开放平台,将针对人工智能与实体经济融合的现实问题,重点突破感知分析交互技术、多领域知识推理技术、可信与共享数据计算技术等多项核心技术,助力成渝地区人工智能领域关键核心技术提升,促进人工智能和大数据人才向成渝快速聚集,全面提升产业发展智能化水平。按照规划,该平台将于2022年投用。

数字经济,只是提升两地协同创新能力的产业链条上的一环,而这根链条,正在越辟越长。

中国汽车工程研究院股份有限公司负责人透露,目前该企业已与中南电子科技大学建立了产学研合作关系,共同承担氢能领域国家重点研发计划,开展燃料电池汽车电堆辅助系统测试研发及产业化推广应用。

下一步,中国汽研将联合川渝地区氢能产业龙头企业,成立氢能应用技术创新联盟,并依托中国汽研成立氢能动力电池创新中心等高端研发机构,全方位助力成渝地区汽车产业新动能加速转型升级。

此外,在生物医药领域,位于两江新区的重庆药友制药有限公司与重庆高新区的重庆药友制药有限公司两大家川渝地区为主的医药企业联合组建“五岳种(菌)株药(菌)产业基地”,实现“产品优势互补、贯通上下游供应链信息,保障地区小品种药集中产销对接。

王志杰表示,两江新区愿与天府新区、各友邻区县一道,联合推动数字经济与实体经济深度融合,加强数字经济、人工智能、5G产业、智能制造、云计算、新基建等领域务实合作,适应“新经济”等新赛道,大力发展线上业态、线上服务、线上管理。两江新区将加快传统产业数字化转型,深化政府服务数字化治理理念,深度参与数字经济合作。

董明珠:风停了再站起来

■ 辛华

3月,格力电器股份有限公司董事长董明珠接受媒体采访时说:“2月份格力电器的销量几乎是0,损失接近200亿。”

不过,铁娘子不会认输,她认为:“自然灾害导致今年欠收,欠收就勒紧裤带共渡难关,有什么了不起的‘疫情’发生,经济下去是慢慢磨着的,这就说我们不行了吗?台风来时顶着台风上是死路一条,台风来自自然要回避,过了再站起来。”

主动出击,填补业务空白

疫情爆发后,格力第一时间全国联动,驰援疫区一线。截至目前,格力向武汉及各地捐赠物资价值超过3212万元,其中捐赠消杀病毒空气净化器和空调合计2525台套。

火神山、雷神山医院开工建设后,格力派出200多名安装工程师自愿报名组建空调抢装“先锋队”,高质量快速地完成了两山医院的安装工程,并在此后为方舱医院装分体式空调。

2月11日,格力集结了一支19人的焊工“突击队”,再度驰援火神山,完成南区15个分区、上千个焊点的焊接工作。这支队伍在疫区现场统筹的领导称誉:“能打硬仗”。

当意识到疫情的巨大空缺席后,2月,格力成立子公司——珠海格健医疗科技有限公司。生产口罩首先要有关罩机,这家公司成立之初的目标,值得一提的困难是格力虽然有装裱经验,但从从来没有生产过口罩机,没有人知道怎么做。在格力的研发团队,团队投入了很多材料,员工研发过程中,明珠也心疼,但她更明白:“要敢于伸出援手,敢于吃亏。”

在口罩机成功发布的同时,格力开始自己生产口罩,如何实现大规模量产是新的问题,但格力从不因难停下脚步,董明珠表示:

河南省“千企帮千村”精准扶贫会召开 聚爱数字科技公司作典型发言

近日,河南省“千企帮千村”精准扶贫行动工作在郑州召开,全国政协常委、河南省工商联主席梁静出席并主持会议,河南省委统战部副部长、省工商联党组书记李德才出席会议并讲话。

河南省聚爱数字科技有限公司负责人秦旭作为企业代表发言,他在汇报中介绍了聚爱优选消费扶贫,精准帮扶助农增收的做法。

聚爱科技是牧原集团旗下全资子公司,依托集团资源优势和7万多名员工的庞大消费群体,自主开发了“聚爱优选”APP电商平台,为消费者提供高性价比的产品和服务,致力于打造全国具有竞争力的扶贫电商平台。

河南省聚爱数字科技有限公司负责人秦旭



一对一浇筑楼板。

“做好自己”,红豆在疫情冲击中迎难而上,化危为机,逆势飞扬。

提升绩效必须降本增效,这是“硬道理”,也是企业生产经营过程中的永续法则。通用股份全面降低生产成本及运营成本,在生产成本方面,公司全钢二厂通过合并减少品种切换,提高生产效率,节约了材料成本。国际公司红豆型材抓管理、质量成本,通过上线“工程智能物料质量平台”加强对房地产行业施工现场材料验收及质量管控,使工厂验收数字化、程式化、可视化,该平台通过对过程监督和不符合工序追溯等功能实现了从合作单位材料进场到施工全过程闭环管控,为公司数据化管控供应链提供了基础。医药原料药“精分车间”提升生产效率,通过合理化生产流程,改进操作环节,大幅提高了生产效率。

“一手抓绩效,一手抓进化。这是今年红豆集团挖潜月活动主题,围绕这一主题,集团上下狠抓绩效提升和进化提升。通过做大绩效提升活动,积极引流,开展品牌宣传,

通过多频次的网络直播使商家成为内衣行业直播成交TOP5,获得了淘宝直播平台给予的1万+流量激励和直播频道焦点图资源,引导支付金额54万。

通公司围绕做大业绩,配套销售公司积极收集市场信息,根据车主主机厂个性化需求,开发及优化产品,通过过硬实力指标进入陕重汽、成都大运、湖北大运采购体系。本月截至4月10日已发115882条,预计后期发货可达15万套,实现销售100%增长。

创新是进化提升的“主脑”,也是每年挖潜月活动的内核。面对疫情冲击,红豆家纺通过对过程监督和不符合工序追溯等功能实现了从合作单位材料进场到施工全过程闭环管控,为公司数据化管控供应链提供了基础。医药原料药“精分车间”提升生产效率,通过合理化生产流程,改进操作环节,大幅提高了生产效率。

秦旭介绍说,聚爱优选电商平台起步晚,成长快,通过消费扶贫,直接帮扶6916户建档立卡贫困户,1409人实现增收,得到了社会广泛好评。2019年10月17日,聚爱优选因放眼全国开展电商消费扶贫,带动贫困户增收成效显著,荣获国家“万人帮万村”精准扶贫行动先进民营企业荣誉称号。

河南省聚爱数字科技有限公司负责人秦旭



“我想到的第一件事就是怎么面对,而不是被动地等、要、靠,疫情之下每个人都很重,重要的是解决问题,主动出击。每个人不断努力,不断满足市场需求,希望能为每个人提供他们真正需要的优质产品。”

格力正是通过自主研发,从不懂技术,不掌握核心技术到懂技术、掌握核心技术,从出口量大只能代工贴牌,到成为全球技术领先的空调品牌。格力空调的蜕变之路是中国制造业摆脱“低质低价”标签的必经之路,这是中国制造者的使命和责任,让中国制造真正成为勇于担当者,走上世界舞台,唯一的解决方案就是自主创新。”

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现很多小企业连零部件都无法提供,补贴不能解决小企业上下游合作,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

有了财政支持,企业还需要自觉能动。董明珠倡议:“企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

“有人讲过中国没有企业家,都是商人。这话骗人了。”董明珠认为企业家要有情怀,要无私无畏,不能患得患失。

盈利是企业的水恒话题。董明珠解释,企业一定要盈利,盈利证明了社会对企业的认同,但盈利不是目的。真正的目的是让世界更美好。

“吃亏精神”是董明珠经常挂在嘴边的。她也认为这是克服疫情的办法:“我们必须有一种信念我含我的精神,目前国内工厂都顺利开工。”

董明珠对于市场前景乐观态度:“疫情影响的并不是一个企业,还关乎到我们整个行业,甚至是全国、全球。这两个多月以来,我相信任何一个企业都会受到影响,但我认为这些影响都是暂时的,市场还是在的。”

复工初期,空调行业处于一个尴尬境地,即便复工卖得出去,也无法安装,因为疫情管控,安装师傅不能进入小区。董明珠说这就是空调行业的特点——做不到“独善其

身”。在她看来,随着疫情逐渐受控,情况已经逐渐好转。截至3月19日,格力总部已实现90%的复工复产。

董明珠表示,企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现很多小企业连零部件都无法提供,补贴不能解决小企业上下游合作,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

有了财政支持,企业还需要自觉能动。董明珠倡议:“企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现很多小企业连零部件都无法提供,补贴不能解决小企业上下游合作,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现很多小企业连零部件都无法提供,补贴不能解决小企业上下游合作,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

有了财政支持,企业还需要自觉能动。董明珠倡议:“企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

担纲主力军 国企复工复产稳大盘增活力

■ 王璐

在巩固疫情防控成效基础上,从“六稳”到“六保”,全力稳住经济基本盘,正在成为另一场赛跑。

作为生力军、主力军,国有企业复工复产率先行动起来,按下“快进键”,稳定“产业链”,挖掘“新动能”,带动上下游产业和中小企业全面复工复产,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

有了财政支持,企业还需要自觉能动。董明珠倡议:“企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现很多小企业连零部件都无法提供,补贴不能解决小企业上下游合作,协同发展,助推中国经济复苏步伐不断加快,质量持续提高,活力更加澎湃。

有了财政支持,企业还需要自觉能动。董明珠倡议:“企业要有雄心面对,疫情带来了许多困难和危机,不少中小企业甚至生存不下去。大企业应该全部行动起来,一个大企业可以带动很多中小企业继续走下去,未来还是很有希望的。”

董明珠认为比起单纯的企业补贴,资金支持,如何让市场活起来是更重要的事情;“市场一且活起来,小企业就能活下来,还可以和大企业实现联动。”格力与不少小企业合作,疫情发生后,董明珠发现