这30个人身上,藏着你所有创业失败的原因

-读《创业之路——30 位浙商创始人的成功实践》找答案

- 一块 LED 显示屏能创造多少辉煌?
- 一根吸管又能产生多大的影响?
- 一个亚麻工厂如何缔造成为世界亚麻王

15年前,华灿光电董事长周福云不会想 到,2019年中华人民共和国成立70周年阅兵 仪式上,有华灿光电 LED 芯片系列产品的身

25年前,双童吸管创始人楼仲平没有想到, 双童吸管能够拥有全球塑料吸管行业 2/3 的专 利,包揽制订了全球吸管行业的所有标准;

41年前,那群寻梦年轻人想都不都敢想, 金达控股有朝一日能发展成为全球规模最大 的亚麻纱制造商......

在竞争激烈的商海中,还有另外一群别样 的身影,她们用实力诠释了什么叫"巾帼不让 须眉"。

从越剧演员转型经商,姜瑾华辅佐丈夫成

4月21日晚间,贵州茅台发布2019年年

2019年贵州茅台实现营业总收入888.54

2019年度,公司以习近平新时代中国特

度报告,公布了贵州茅台 2019 年年度主要经

亿,净利润 412.06 亿,2020 年实现营业总收

色社会主义思想为指导,坚持稳中求进工作总

基调和高质量发展新理念,自觉站在政治和大

局的高度,团结奋进、务实担当,成功应对一系

列大事、要事、难事,稳步推进专项整治、营销

改革和"国酒"商标迭代升级等重点工作,圆满

完成了年度工作计划,保持了持续、稳定、健康

的发展势头,实现了"股票上千元、市值过万

茅台酒及系列酒基酒产量 7.50 万吨,同比增长

6.88%。实现营业总收入888.54亿元,同比增

长 15.10%。实现营业利润 590.41 亿元,同比增

长 14.99%。归属于母公司所有者的净利润

一是主要指标持续向好。2019年度,完成

营情况及2020年经营目标。

入较上年度增长 10%左右。

亿"的历史性突破。

就了国内最先制造光伏玻璃的上市集团—— 福莱特玻璃集团公司。她58年的人生,如一本 现代女性事业与家庭兼修的"字典";

2018年,在知味观工作了整整20年的张静 终于坐上了知味观掌门人的位子。她也因此成 了这家百年老店、中华老字号的首位女掌门;

他们如何一步一步走来,从零开始缔造-个又一个傲人的成绩?这些传奇的背后,又有 着怎样的秘诀?能带给当代年轻企业家一些什 么启迪?与此同时,中国当代的社会环境又发 生着怎样的改变?

翻开中国市场出版社出版的新时代丛书 之一《创业之路——30 位浙商创始人的成功 实践》一书,总能有你想要的答案。若不能成为 巨人,不妨站在巨人的肩膀上。它或许可以成 为你创业低迷或者迷茫时期的那一抹光亮。

《创业之路——30 位浙商创始人的成功 实践》记录了中华人民共和国成立70周年、改



革开放 40 周年以来,浙江省各行各业优秀企 业家的成长史。同时,也折射出浙江经济发展 的历程。

"敢为天下先"是浙商的共同特点。中国民 营经济史上的第一个脚印,很多是浙商踩出来 的。改革开放以来,浙江先后诞生了首个高级 农业合作社、第一代个体工商户、第一个小商 品批发市场……进入21世纪,20多年来一路 高歌猛进的浙江经济,较早遭遇到发展瓶颈。

在《创业之路——30 位浙商创始人的成 功实践》里,有关浙江发展的精神密码、走出困 境的制胜法宝,我们都能找到答案。

曾经,义乌人跑诸暨、跑杭州、跑江西、跑 衢州、跑全国各地,挑着担子"鸡毛换糖"。如 今,这座城市已经是全世界闻名的"世界小商

当初那个义乌末代货郎,竟能成长为"全球 吸管大王",成就了传统制造企业的奇迹。电视 剧《鸡毛飞上天》中,男主角陈江河便是(部分) 取材于义乌末代货郎楼仲平的这段成长经历。

在这部《创业之路——30 位浙商创始人 的成功实践》也是一部中国民营企业家奋斗的

有人说,许多人的成功不过是偶然,运气 好。但要想把步子迈得更大,就离不开眼光、胆 识与勇气。当大多数人都在想着如何将企业发

展得更快速时,他们更多是思考如何让企业更

在机遇面前,他们愿意冒险,并有为之承

担风险的勇气。 如何紧跟时代潮流,与时俱进?

在风险与墨守成规之间又该做出何种抉

当你不知道怎么走或者是走得太快没有 方向的时候,不妨停下脚步让自己静下心来, 去学习一下别人的成功经验,寻得一些成功的

世界上最富有、最成功的人有什么共同点 呢? 他们中 88 %的人至少每天阅读 30 分钟的 书籍。阅读是一种价值无限的技能。

《创业之路——30 位浙商创始人的成功实 践》精选30位现代浙商,可以引导我们进入新 的思维方式,帮助我们度过事业的艰难时期,并 激发起勇往直前的信心与行动。 (梅雪风)

贵州茅台发布 2019 年度报告

2020年总营收在2019年888.54亿基础上再增长10%左右

二是"双轮驱动"成效显著。茅台酒单品销 售额、盈利能力持续稳居国内酒业、全球酒业 第一。系列酒实现营业收入95.42亿元,同比 增长 18.14%。茅台王子酒完成销售收入 37.80 亿元,继续保持公司产品第二大单品地位,赖 茅酒、汉酱酒为10亿元级单品。

三是企业大局保持稳定。茅台酒产量实现 恢复性向好,产品质量持续保持稳定;茅台酒 总体保持良好的市场稳定性,价格控制在合理 范围;干部员工识大体、顾大局,齐心协力、共 谋发展,保持了和谐稳定,实现了"生产稳、市 场稳、人心稳"的良好局面。同时,积极倡导"竞 合"发展,主动寻求媒体支持和指导,为公司发 展贏得了更好环境。

年报公布了茅台 2020 年三大经营目

──是实现营业总收入较上年度增长 10%左右; 二是完成基本建设投资 53.71 亿 元;三是安全生产实现"双百双零三低",环境 保护符合国家规定要求。

围绕上述目标,茅台将重点抓好以下工作:

一是扎实开展"基础建设年",提升企业治 理体系和治理能力现代化水平。健全完善现代 企业治理、战略引领工作、产品质量管理、市场 管理工作、人力资源管理、创新管理工作、全面 风险管理等7大体系;切实增强企业治理、统 筹协调发展、食品安全保障、产品品牌塑造、人 才核心竞争、企业创新发展、重大风险防控等

二是深入推进"文化茅台"建设。广泛搭建 "文化茅台"展示的平台和载体,积极筹划"文 化茅台·多彩贵州"一带一路行等活动,进一步 提升茅台品牌影响力和文化辐射力。

三是认真抓好生产质量。坚持"数据+经 验",强化技术攻关,加强工艺指导,实现理论 和实践相结合,形成有力技术支撑;推进"茅台 全产业链大数据平台"建设,提升产品全生命 周期的质量管控水平; 加大员工培训力度,强 化工匠培养,筑牢生产技术人才基础。

四是切实提高市场工作质量。坚持以市场 为中心,不断完善市场工作机制,着力提高市 场服务能力和水平,做精做优市场服务质量; 持续完善营销体制改革,优化直营渠道建设, 提高市场调控能力。

五是着力抓好改革创新。进一步完善公司 机构改革方案,按照积极稳妥、有序推进的原

则,逐步实施机构改革。深化和细化"智慧茅 台"顶层设计。加快科研成果转化,为茅台高质 量发展提供技术支持。

六是大力推进基础设施建设。重点开工建 设坛厂片区8万吨系列酒包装车间、仁怀市有 机高粱基地示范点等项目。竣工完成"十三五" 中华片区茅台酒技改工程及其配备设施。继续 推进3万吨酱香系列酒技改项目。高质量完成 一批安全环保项目。

七是全力抓好安全生产和生态环保。进一 步强化红线意识和底线思维,压紧压实安全生 产责任,抓实抓牢安全防范举措,确保公司生 产、食品、信息和数据安全。按照"打造白酒行 业生态环境保护标杆企业"的目标要求,制订 综合性生态环境治理方案。做好建立健全环保 监管体系、完善水耗使用标准、实施"绿色交 通"项目等工作。

八是积极践行社会责任。坚持"大品牌有 大担当""大企业有大作为",助力全省高质量 打赢脱贫攻坚战。坚持开展公益助学活动。

(本报记者 樊瑛 张建忠)

■ 弋永杰 李学鸿 张学博

412.06 亿元,同比增长 17.05%。

谷雨之后的陕西关中大地春意盎然、花香 鸟语、惠风和煦,一派生机勃勃、充满希望的美 丽景象。4月21日上午10点,地处陕西省第 二大煤田——彬长矿区的山东能源淄矿集团 亭南煤业公司机关办公楼前,人头攒动、掌声 不断,礼炮齐鸣、彩球飞舞。淄矿集团亭南煤业 与平煤神马集团长安能源开发公司签订杨家 坪项目"交接协议"。

以此为标志,百年淄矿在持续发展壮大的 道路上再竖起了一座"里程碑"。

据了解,杨家坪井田位于陕西省彬长矿区 的西部,长武县西南。井田西及西南以陕、甘两 省省界为界,北与高家堡井田相依,东与孟村 井田、亭南井田及大佛寺井田相邻。

杨家坪井田南北长 18 千米, 东西宽约 8 千米,面积146.07平方千米。井田总煤炭资源 储量 12.6939 亿吨,设计可采储量 6.56 亿吨。 煤种以不粘煤为主,长焰煤次之,属低灰、低 硫、低磷、高热值的优质动力煤。2010年,国家 发展和改革委员会对彬长矿区总体规划进行 了批复,杨家坪矿井年规划生产能力500万

目是陕西省实行市场化资源配置的省批大型 项目之一, 更是长武县的重点开发"硬核"项 目。作为"果乡煤城"的长武县,急需大力发展 工业经济,亟待开发杨家坪项目,为全县经济

百年淄矿再竖"里程碑"

山能淄矿举行杨家坪项目交接仪式

社会发展注入新活力,增添新生机。

据悉,杨家坪项目最早由平煤神马能源化 工集团、国电燃料有限公司、陕西民东投资集 团有限公司3个股东共同控股,平煤神马能源 化工占股60%,为控股公司。前期因一些特殊 情况,该项目一直未能进入实质性运作阶段。 2019年12月27日,平煤神马能源化工集团 将持有的平煤长安能源开发公司 60%的国有 股权,在河南中原产权交易有限公司河南省企 业国有资产交易监测平台公开挂牌。淄矿集团 慎重研究、审时度势,摘牌得到了平煤长安能 源开发公司60%的国有股权。

杨家坪项目顺利推进,得到山东能源集团 司班子正确决策密不可分。

生产矿井的亭南煤业与杨家坪井田合并开发, 发展是硬道理,项目是顶梁柱。杨家坪项 可以充分发挥亭南煤业的地理位置优势、井下 运输提升优势、洗选加工仓储装车营销优势、 生产及经营管理经验丰富优势、自然灾害预防 治理优势,从而达到解决杨家坪井田煤炭外运 困难、基础设施建设及设备采购投资大、矿井

建设及安全管理无经验等'短板'的目的,最终 实现企业安全发展、可持续发展、高质量发 展。"淄矿集团副总经理、总工程师曹忠,说起 杨家坪矿井与亭南矿井合并开采时如数家珍。

亭南煤业合并开发杨家坪矿井,具有得天 得天独厚的优势。作为山东省煤炭行业跨出省 门的"第一家",亭南煤业是淄矿集团在省外创 业的"探路者",是"敢吃螃蟹"的淄矿人积极响 应国家西部大开发号召,在陕西彬长矿区投资 建设的第一对现代化矿井。其结束了长武县 "坐在煤上无煤烧"的历史,也成为了当时长武 备了进军彬长矿区千万吨大矿的条件和优势。 县产业规模最大的工业企业。

和咸阳市、长武县等的大力支持,其与集团公 现已成长为淄矿集团乃至山东能源集团主力 他们将按照高起点谋划、高标准定位、高效率 创效矿井,也是长武县、咸阳市名副其实的"纳 "杨家坪矿井与亭南矿井井田相邻,作为 税大户",曾荣获"外省市区在陕投资优秀企 更好管理和建设杨家坪煤矿,努力将其打造成 业"、"陕西省质量服务信誉 AAA 级单位"、"陕 西煤矿安全生产先进集体";咸阳市"煤矿安全 管理先进单位"、"税收贡献突出企业"、"环保 贡献奖先进企业"等荣誉称号,赢得了良好的 发展口碑和营商环境。

淄矿集团获得杨家坪项目,是天时地利人 大的福音。矿井"延寿"给职工队伍人心和思想

和等各方面条件具备的"圆满结果"。

"作为长武具的长期战略合作伙伴,更是 厚道鲁商代表的淄矿集团,能够获得杨家坪顶 目股权,成为最大股东,可以说是众望所归。" 主持交接仪式的长武县副县长孙永杰,道出了 该项目"花落淄矿"的原因。

杨家坪矿井与亭南矿井合并开采后,增加 了淄矿集团后续资源储备,解决了亭南煤业发 展资源减少"后劲"不足的问题。亭南矿井将至 少"延寿"30年,实现企业可持续发展,同时具

据亭南煤业公司党委书记、执行董事张全 亭南煤业经过不断的建设、发展和壮大, 介绍,杨家坪矿井经济价值较高。交接完成后, 推进,充分发扬亭南矿井建设的经验和优势, 彬长地区的"新标杆",为淄矿集团高质量发展 提供强劲支撑,为更好服务地方经济社会发展 做出新的贡献。

杨家坪项目的交接对淄矿集团和地方发 展是巨大的喜事,对亭南煤业公司职工更是莫 稳定吃上了"定心丸",交接仪式也成为近期广 大干部职工广泛热议的话题。

"俺今年42了,本想干不到退休,有时也会 为这事发愁。现在有了杨家坪,俺再也不用考虑 可能转岗的事了,一心干好工作就行。"该公司督 查办副主任郑和忠,喜悦之情溢于言表。

与中年职工考虑长远不同,青年职工更注 重后期的发展机遇。综采一队大学毕业生何俊 江告诉笔者,下一步随着杨家坪的建设投产, 公司需要的技术人才肯定会更多,对年轻人成 长成才是很好的机遇。他将努力学习专业知识 和实践经验,为今后发挥自己所学采矿工程专 业优势,参与杨家坪安全开采奠定坚实基础。

淄矿近些年的发展,基本是10年一个大 台阶。约30年前,九五济北开发解困,淄矿集 团摆脱了"死亡线"。约20年前,淄矿集团 2002年率先走出省门,省外大胆创业开发亭 南"吃螃蟹"。又一个10年,从建设双欣矿业公 司,到2014年建成巴彦高勒煤矿,淄矿集团在 内蒙古建成"新矿区"。

以此次股权受让为"里程碑",包括 2018 年11月通过产权交易方式收购邵寨煤矿 100%股权,淄矿集团在奋斗拼搏道路上,一步 步从小到大、从弱到强,成为综合实力强劲、行 业领先的大型现代化国有企业。

一代人有一代人作为,一代人有一代人使 命。这次,再竖新的"里程碑",必将使淄矿人一 代代接续奋斗的信心更加坚定,百年淄矿高质 量发展的步伐更加有力。

