

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 12 版 第 070 期 总第 9741 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:王萍 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2020 年 4 月 20 日 星期一 庚子年 三月二十八

铁军，
在塔克拉玛干跟时间
赛跑

“风季来临，项目施工面临的困难也越来越大，现在我们在与时间赛跑，把疫情耽搁的时间抢回来，把复工复产的富源项目效率提上来！”东方物探西南分公司山地一队经理黄在明，说出了山地铁军誓要打赢这场硬仗的决心。

自 3 月 16 日富源Ⅲ区三维地震采集项目正式复工复产以来，面对一望无际的沙漠，感受着 4 月塔克拉玛干沙漠风季特有的尘暴，物探人迎难而上。

富源Ⅲ区三维地震采集是西南物探分公司迄今承担工作量最大的项目，任务重、工期紧、排列片大，保质保量完成项目任务至关重要。西南物探分公司确定由山地一队、山地三队组成联队，汇同五支专业化工程队，实施集约化作战，全力打造精品工程。

复工复产后，员工们一方面针对季节性气候变化重新识别一级风险源 7 个，应用高清地理信息系统开展室内施工设计，精准精确落实技术方案和地质任务；一方面在风沙来临之际建立“电台中继+数字电台+卫星电话”生产指挥系统，实现全区通信信号 100% 覆盖；投入清障小组 40 个、推土机 40 台，循序修建沙漠格架道路，为打赢这场硬仗奠定下坚实的技术保障。

技术组副组长晏丹江，根据工地内分布着的沙漠区、浮土区、盐碱区、冻土区的不同特点，为获得高品质的地震资料，带领着技术组的党员突击队，分赴不同地段认真调研新型检波器埋置方法。

沙漠区，护目镜、防尘口罩、防沙靴子，仍挡不住肆虐的风沙，仅仅一周时间脸上就被吹得皴裂起一道道口子；浮土区，沙丘边缘的浮土一般在 10—20 公分左右深，最厚的地方能够达到 40 公分左右，一脚踩下去能漫过膝盖，也是一周的时间，晏丹江徒步约 130 公里，换了 1 套工装、3 双鞋子，每次洗漱都被人嘲笑跟个“泥猴”似的；去盐碱区和冻土区的人干的基本上是体力活，挖坑测数据，愣是一砸一个白点，干的时候热火朝天，回家的路上却冷得瑟瑟发抖。

大家齐心协力总结实施了“四种埋置法”；围绕施工设计和采集目标，制定了周密的提速计划表和关键时间节点考核表；各工序单元定期开展桌面推演，将额定工作量细化到每一天，发挥最大施工效率，为打赢这场恶仗提供了详实的数据支撑。

面对紧张的工期和春季沙漠施工的各种困难，钻井工程中心四队经多方协调筹集人力资源和设备，共计投入皮轮钻机 100 台、手摇钻机 30 台、沙陀钻机 6 台，全力确保项目钻井任务顺利完成。

“春季在沙漠中进行物探施工确实很伤脑筋，工地上的风沙说起就起，刮起的风沙无孔不入，回到住地踩脚身上的沙子就能落一地。”在 S178 测线上，钻井机长邹志刚讲述了春季施工中的感受。

特别是在沙漠区，沙陀钻机本来就需大量的水和泥浆作为钻井液，施工用水量，邹志刚就和队员们每隔两三百米在钻机周边寻找适合挖蓄水坑的地方，光这一项工作就要耗去他们大量的时间和精力，“幸好新疆这地方天黑得晚，不然真不敢保证每天打 3 口井的基本工作量。”从他憨憨的笑容中，看不到埋怨和不满，有的只是复工后的喜悦和对回家的美好憧憬，尽管他和队友们每天都保持着 9 个小时以上的高强度体力劳动。

截至 4 月 13 日，项目测量、钻井、下药作业已完工，当日采集 1313 炮，连续 25 天保持采集日效率过千，累计完成采集 112132 炮，项目综合进度达 91.4%，有望 5 月初全部完成。

(张野 段毅 万小翔)

生态散养土鸡
Ecological free range chickens
星客农场 18382425534 网址: www.tjbrn



热线电话: 400 990 3393
新闻热线: 028-87319500
投稿邮箱: cjb490@sina.com

企业家日报微信公众平台二维码
中国企业家网二维码



中国乡村治理的“江南一埠”模式

◎“江南一埠”成新农村发展榜样 ◎乡村振兴的内生动力 ◎用治理企业方式管理村庄

<<< P4

邱凯：“最美抗疫先锋”奏响“战疫凯歌”

第一批口罩成功下线，他没有趁机高价出售，而是将生产的首批 8 万余只、价值 20 多万元的口罩全部捐赠

人物名片

邱凯，河北省遵化市凯歌儿集团董事长兼总经理、唐山市人大代表、唐山市工商联副会长、遵化市人大常委会、遵化市工商联副主席、遵化市志愿者协会会长。

精彩语录

大疫当前，哪还顾得上考虑企业多盈利、多赚钱？
守护人民群众和企业职工生命健康、安全是天大的事情，肩负的责任重于泰山，必须跟时间赛跑，与疫情抗争，时间就是生命，一分一秒也不能等。



凯歌儿集团董事长兼总经理邱凯

■ 许贵元 发自河北唐山

邱凯，刚过而立之年的青年企业家。他吉祥的名字就能使人联想到他的品质——求真务实、善奏凯歌的睿智青年。

俗话说，真金不怕烈火炼、危难方显英雄本色。在今年国家遭受新冠肺炎病毒肆虐的危难之际，邱凯挺身而出，以舍小家、顾大家的崇高家国情怀，宁可搭上企业的“血本”，也要义无反顾地带领他的企业团队投入全民抗疫，勇于接受生与死的挑战，以服务大局的无私奉献精神 and 可敬可爱的实际行动，谱写了一曲“战疫凯歌”。

4 月 9 日，由河北省委宣传部录制了 11 名“最美抗疫先锋”的先进事迹，邱凯位列其中。我们不仅祝贺他，更要好好学习他！

企业家、尤其是青年企业家的志向是什么？企业家的作为表现在哪里？怎样才能是人民敬重的企业家？回答这一连串的提问，笔者只能用“精忠报国、回报社会、服务人民、不负韶华”这 16 个字来描述与概括。青年企业家邱

凯做到了，而且名副其实、当之无愧！

“舌尖上的唐山”突遇疫情袭击

邱凯，河北省遵化市凯歌儿集团董事长兼总经理、唐山市人大代表、唐山市工商联副会长、遵化市人大常委会、遵化市工商联副主席、遵化市志愿者协会会长。

凯歌儿集团成立于 2013 年，以策划、设计、运营、餐饮、酒店、传媒六大板块为主业，总资产 3 亿元，占地总面积 7 万多平方米，拥有员工近千人，是集食品加工、技艺传承、民俗保护、休闲娱乐等多元化发展的文化服务公司。公司秉承“成大器、靠德行、谋发展、创一流”的新型发展理念，持续追求产业领先，致力打造成文旅领域的标杆企业和靓丽名片。尤其是配套特色餐饮、文化体验、住宿休闲、服务招待为一体的综合服务项目闻名遐迩。旗下品牌：“遵化市敬老爱心服务站”“法式铁板烧”“凯歌儿假日酒店”“禅静慢生活馆”“百姓府邸火锅店”“小帅烤鱼”“穷棒子文化博览园”“全聚德烤鸭遵化店”“凯歌儿喜事汇”“凯歌儿文化传



邱凯(中间戴黑色口罩)代表集团捐赠战疫物资



邱凯(右二)向家乡遵化市委主要领导介绍企业转产生产口罩情况

媒”等，向全国乃至全世界展示“舌尖上的唐山”，打造唐山特色美食文化品牌。

近几年来，集团企业发展一直比较顺畅，充满了生机活力。

然而，天有不测风云。正值邱凯带领员工豪情满怀、斗志昂扬、创新发展的兴盛时期，一场突如其来、且来势凶猛的疫情铺天盖地袭来。疫情就是命令，防控就是责任，企业更应该体现担当。他立即召开员工大会，号召全员迅速投入这场没有硝烟的人民战争。谁不知道，春节期间正是一年中的消费“黄金期”。作为唐山地区的一家知名餐饮企业，每天接待各地来客都在两万人以上。如果坚持多营业一天，企业就能多收入一大笔钱。而邱凯却不这样想。他斩钉截铁地表示：大疫当前，哪还顾得上考虑企业多盈利、多赚钱？守护人民群众和企业职工生命健康、安全是天大的事情，肩负的责任重于泰山，必须跟时间赛跑，与疫情抗争，时间就是生命，一分一秒也不能等。在武汉封城第三天的 1 月 26 日，他们就在唐山市率先关闭了唐山宴、唐山文旅酒店、全聚德遵化店、

“穷棒子”美食小镇、法式铁板烧、假日酒店、吉祥如意婚宴礼堂等旗下所有店面。由于“关门停业”，将取消 2500 多份用餐订单，1000 余名员工也将回家“宅守防护”，企业无法正常运转，损失和压力可想而知。

危难面前何所惧 大灾临头挺在前

然而，作为无私无畏的青年企业家，“危难面前何所惧，大灾临头挺在前”。面对严峻的疫情形势，邱凯立即组织起留守的骨干员工，在第一时间把新鲜蔬菜、水果、蛋、奶等生活物资赠送给武警河北总队唐山市支队，给日夜守护在战“疫”一线的武警战士送上了温暖，受到武警部队的称赞。2 月 1 日，当他得知家乡遵化市防控物资紧缺的信息后，把前期为所有酒店准备的防疫物资全部拿出来，向家乡捐赠消毒液 2000 桶、护目镜 2000 个、一次性手套 10 万副以及防护口罩等，价值达 30 万元，用于家乡遵化市的 27 个乡镇、街道，解决了防控需要的燃眉之急。

“疫情防控是当前最紧迫、最首要的政治任务，作为企业应该自觉服务防控大局，听从党和政府的号令，国家需要什么，我们就生产什么，彰显我们企业的社会责任。”邱凯痛下决心。

面对来势凶猛、快速蔓延的新冠疫情，唐山市委、市政府积极响应，出台了“惠企政策 20 条”，实实在在地鼓励支持传统企业转产应急产业。当时口罩极其短缺，一度出现“一罩难求”的状况，有的不法商户还趁机高价倒卖口罩、发“国难财”。作为一个服务型的企业，要想立马转产何其难！生产口罩需要场地、需要机器设备、需要原材料和懂技术的工人。邱凯把牙一咬：“没有条件创造条件也要上！”就这样，集团紧急办理了证照，连夜着手改造宴会礼堂，迅速引进生产设备，用最短的时间完成了口罩设备安装和调试，并完成了商标注册，通过了国家级检验标准。聪明智慧的邱凯，以“国无难，广吉安”吉祥之意，将口罩命名为“国广”牌。为保证口罩生产质量，在原材料采购中注重优中选优，尤其是对口罩的核心材料熔喷布的把关更是严上加严、精益求精，并以超常的速度，3 天就完成了 800 平米的车间改造，7 天设备和原材料全部到位，10 天建成了口罩生产线，半个月口罩送检合格正式投入生产。

[下转 P2]

我国最大跨度钢结构储煤棚在济矿物流诞生

■ 王传钧 文 / 图

4 月 16 日，从山东省济宁矿业集团有限公司(简称：济矿物流)传来好消息，我国最大跨度的钢结构储煤棚在济矿物流诞生。

该钢结构储煤棚占地 203.96 亩、总长度为 660 米、总宽度为 26 米，储煤棚中心高度为 52.8 米；储煤场中间支座 14 米标高以下采用钢筋混凝土支架，14 米以上采用钢网壳结构，也就是说以中间设置立柱、两边支承于钢筋混凝土柱上的柱面网壳结构的方式进行搭建；该储煤棚涵盖了济矿物流 1#、2# 两个大型堆场和 3 台国内目前最先进的自动化悬臂式斗轮堆取料机，每台每小时堆取煤炭 2500—3000 吨。



夕阳下的我国最大跨度钢结构储煤棚

据了解，该储煤棚内部采用智能传感喷淋降尘系统，能有效抑制煤场内扬尘现象，改善煤场周边环境。济矿物流储煤场在储煤高峰时段可同时容纳 90 万吨煤堆放，2019 年已实现来煤、发运量近 1100 万吨，销售收入 21.08 亿元，所以它在建设之初就被行业内专业人士称为我国最大的、不生产煤的“地上煤矿”。济矿物流也因此先后获批山东煤炭应急储备基地和国家煤炭应急储备基地。

广告

伊百路
好鞋伊百路 健步人生路
养生热线: 400-100-2912



据济宁矿业集团有限公司党委书记、董事长、总经理林卫国介绍，济矿物流储煤棚的棚顶今年还将安装 13.3 兆瓦的光伏发电系统，以光伏组件方阵替代常规的棚顶彩钢瓦面板，组件方阵与煤棚顶部坡度保持一致，兼具防水、隔热和发电功能，可实现年发电 1328.58 万度，采用“自发自用、余电上网”的并网模式。济矿物流优先使用光伏电能，不仅积极响应了国家发展清洁能源和节能减排的号召，而且还可每年为济矿物流节约 45 万元电费。另外，以光伏组件方阵替代棚顶彩钢瓦面板不止是实用环保，同时也一次性节省了彩钢瓦面板材料费 580 万元，符合济矿物流建设绿色智慧物流的企业理念。

据悉，济矿物流坐落在山东梁山北的梁

济运河右岸，公司注册资本金 8 亿元。济矿物流一期“公铁水联运”项目已投入运营，目前正在倾力打造“山东京杭多式联运物流项目”，该项目位于连接我国东西部的重载煤运铁路通道“瓦日铁路”与京杭大运河交汇处，占据西煤东输、北煤南运的咽喉要地，不仅是山东煤炭保障供应的主力军，而且能沿运河入长江，辐射江浙沪，成为连接西部煤源产地和长三角经济区的重要枢纽。多式联运集装箱码头工程在项目一期 8 个泊位的基础上再新建 10 个 2000 吨级泊位，即 9#—18# 泊位(其中 6 个散货泊位、4 个多功能泊位)，年吞吐能力达 5000—7500 万吨；项目建成后，每年可实现营业收入 100 亿元以上。届时，济矿物流将跻身我国内河航运港口第一梯队。

双汇熟食
SHUANGHUI DELI
三鲜卤·更入味

