

陶亚婵:防疫保产 负重前行的铿锵玫瑰

田昆 王兴仓

一场突如其来的新冠肺炎疫情,打乱了西北油田工程服务中心安全设备科陶亚婵的日常生活,准备休假的她向四岁半的女儿和年迈的父母说明原因,面对电话里女儿的哭泣,含泪奔赴疫情防控前线。

“陶亚婵,请你抓紧时间紧急采购一批口罩、消毒剂等疫情防控应急物资,阻断新冠病毒传播途径,严防交叉感染和疫情扩散,保护职工生命安全!”陶亚婵接到中心领导的指令,心头涌起一种沉甸甸的责任感和使命感。

2月初,尚在春节期间,大家都在放假过年,防疫应急物资十分紧缺,加上物流影响,采购工作格外困难!危难之际,陶亚婵带领物资设备管理人员,与供应商反复沟通,软磨硬泡,并随时紧盯物流信息,最终克服重重困难,成功采购到3M口罩1500个、一次性口罩4000多个、消毒液520升、消毒泡腾片200片、消毒洗手液130瓶、红外测温仪20个、隔离服5套,圆满完成采购任务。

新冠肺炎疫情防控工作是一场没有硝烟的战斗,安全设备科作为新型冠状病毒肺炎防控工作办公室,责任十分重大,面对人员信息复杂,尤其是承包商信息不全的情况,要第一时间全面掌握所有承包商人员状况,及时上报信息、难度可想而知!陶亚婵一边认真学习新疆维吾尔自治区、中国石化集团公司、西北油田及工程服务中心下关的有关疫情防控的最新文件,按照相关要求,开展人员信息数据核查。随着疫情防控工作升级,大量的数据蜂拥而至,陶亚婵和同事们日夜加班,随时更新完善,绝不漏掉任何一条信息。面对有些烦躁情绪的承包商人员,她也耐心诚恳地与对方交流,并开导和引导对方保持积极乐观的情绪。在陶亚婵和同事们的努力下,中心对职工及家属共312人的个人信息登记造册,对83家承包商的人员信息进行排查,统计各类报表超过2000人次。

抗疫战斗仍在继续,油田生产马不停蹄。为确保疫情生产两不误,陶亚婵和同事在认真做好工区疫情防控工作的同时,认真落实2020年安全生产工作。对于因生产需要复工复产的承包商,在及时传达相关文件要求的同时,专门安排督察组对其防疫措施和安全环保条件进行督察,共下达各类问责单8份,确保疫情防控与安全生产“两不误、两促进”。

陶亚婵在生产一线连续工作3个多月,心里十分牵挂家中老人和孩子,对家人有一种深深的愧疚之情。只能抽空通过手机视频与家人聊几句,叮嘱一番,面对孩子每一次不断地问:“妈妈,我想你,你什么时候回来呀?”她只能耐心的安慰孩子:“等没有病毒了妈妈就回家了,你也要在家乖听的听姥姥姥爷的话,等妈妈哟!”经常挂了电话,擦干眼泪又继续投入到工作中。

传统酒业正在加速数字化创新步伐

当下,助力数字经济发展被列入“新基建”中的重要举措之一,传统产业加速推进全方位、全角度、全链条的基础改造,向数字化迈进成为转型的必然。

从高度依赖人工到数字化

以酒业为例,尽管有着数千年悠久历史,但国内传统酒业的自动化基础仍然薄弱。如在关键的培曲、酿造、勾调等环节对人工的依赖程度依然很高。一般而言,从粮食进入工厂再到成为餐桌上的酒,要经历5个主要的环节:培曲、酿酒、勾调、包装和物流。酒曲酿酒是白酒的精华和关键所在,因此培曲环节对于白酒成品的质量至关重要。以前培曲高度依赖人工,整个发酵过程中需要多达5次的人工翻料。但发酵环节曲房的温度可高达65-68度,这种高温、高湿、缺氧的恶劣环境不利于工人的身体健康,而且人工作业也不能保证酒曲品质的连贯性。

针对这一情况,集研究、开发、制造为一体的白酒包装和酿酒生产线提供商湖南博雅智能装备股份有限公司(博雅智能)已经开始在酒业领域的数字化创新探索,在与一贯注重高质量生产的贵州某白酒领军企业探讨后,双方在施耐德电气的支持下开始在培曲这一工艺段进行数字化创新实验。将数据采集、云计算、分析优化以及人工智能等技术汇

聚起来,帮助酒业实现培曲工艺少人工甚至无人化,工艺标准化,质量管控数字化,在保留传统工艺的同时,更好地赋能传统酒业进行数字化转型。

实现数字化不止一条路径

“在数字化培曲项目上,我们借助了施耐德电气EcoStruxure机器顾问/SCADA和PLC等软硬件一体化解决方案,以云端部署的方式,实现了智能化的产线监控与维护,”博雅智能董事长潘昊介绍道:“此项目是白酒行业首次采用数字化方式管理工艺的一个创新型实验项目,上线之后将一改人工翻曲的方式,机械化入曲之后,操作人员在手机上就能查看温度、湿度、机器运行状态等监控数据,直到出曲。同时,采用数字化方式也将使培曲工艺标准化,减少对人工经验的依赖,使质量管理更可控,更稳定。”

数字化培曲实现工艺标准化、质量管理更稳定

EcoStruxure机器顾问是施耐德电气将物联网理念融入工业设备运维管理而推出的云化软件,能够以“软件即服务”的模式,提供智能化的产线监控、资产运维的能力。

“实现数字化不只有一条路径。”潘昊表示。在高度自动化的基础上,可通过PLC将

底层数据直接上传到云端,在机器顾问上运用AI技术,借助算法模型,根据现场大数据来验证模型实现迭代,从而指导生产过程,并在此过程中不断优化。

远程服务将成为未来趋势

在此创新型项目的进展过程中,恰逢受疫情影响企业复工复产受限。博雅智能与施耐德电气工程师利用远程搭建的数字化平台,远程连线客户现场,进行在线软件及设备调试,并没有因疫情影响而放慢创新脚步。

在整个项目的安装实施过程中,博雅智能与施耐德电气工程师以VPN组网技术实现异地虚拟局域网搭建,通过三地实时互联共享的方式连入客户现场,指导客户现场操作人员进行软件安装、配置和调试,从而替代了传统的现场服务模式。EcoStruxure机器顾问本身部署在公有云平台上,可以通过WEB端访问域名,对虚拟网关、点位信息表和相关模板进行配置后上传云平台,并同步至现场,根据现场布局建立设备层级结构,关联数据点并进行在线测试,远程监控运行状态。在设备运行和使用之后,机器顾问也同样能够实现远程资产管理和维护服务。

EcoStruxure机器顾问的云端监控画面



江苏靖江: 应对市场需求 备足钢铁材料

在江苏泰州江阴一靖江工业园区里,为应对市场不同用户的需求,大明金属科技有限公司备足了不锈钢和碳钢系列钢铁材料。图为3月28日,大明金属科技有限公司仓库里堆满钢材产品。

杨木军 摄影报道

中煤新集楚源公司: 学技术 长本领 当能手

近日,为提升矿区园林绿化修剪养护工作,根据中煤新集楚源公司四月份“班组建设月”活动方案,该公司基层单位组织开展园林绿化技能培训活动。授课老师对岗前工具的使用、检查、领用,绿篱养护修剪整形、季节病虫害防治等知识进行讲解。

实操环节,职工现场轮流操作,老师进行纠正并给予正确规范指导。提高了园林绿化理论知识、实操水平,解决了日常工作中修剪、养护等技术问题,为全力以赴做好矿区绿化养护管理工作奠定了基础。

(朱宗楠 周喆)

抗击疫情见行动

4月9日,中煤新集楚源生产服务公司积极开展志愿者服务活动,助力疫情防控工作。

活动中,一件件“红马甲”格外显眼,志愿者们在做好自身防护的同时,协助做好疫情防护知识宣传、职工体温检测、登记以及车辆、办公场所消毒等工作,并向在岗职工宣传“讲文明、讲卫生、讲科学”的健康生活方式,提醒大家戴好口罩、勤洗手、上下班途中不逗留,坚持上下班“两点一线”。鼓励大家把疫情防控“最后一公里”的工作做好、做实、做到位。

据悉,该公司还组织志愿者开展了环境卫生专项整治活动,对工作车间、办公场所等进行了卫生整治,营造了干净、优美的环境,为坚决打赢这场人民战“疫”,做出了自己应有的贡献。

(陈静 宋成成)

说说衡阳企业的问题

李凤发

最近,衡阳市不断在为本土企业“开小灶”、“找导师”。仅3月28日和4月4日,该市就举办了高规格的“船山论坛”,通过畅谈企业发展,搭建企业交流平台,为企业把脉定向,解决企业“成长烦恼”。

衡阳市委副书记、代市长朱健认为,衡阳很多的骨干企业处在发展的十字路口,通过邀请“北上广”(北京、上海、广州)的导师和投资人现场指导,有利于帮助衡阳企业打开视野,对接产业前沿,在全国行业中准确定位,聚焦突破方向。

朱健代市长看问题真的是一针见血。这些年来,衡阳的不少企业就一直处在发展的十字路口,不说十分迷茫,也确实理不出一个头绪来。一些企业家也看到了自身的短板,花费了不少代价外出取经和学习,甚至出国游学,也引进了高管人才。经过“左冲右突”,还是很难“突围”,走出企业发展的“天花板”。因此,衡阳出类拔萃的企业至今屈指可数。

衡阳的企业到底存在哪些问题?经过笔者爬梳,发现至少有以下七种问题:一是取向不准,企业经营处在发展的十字路口;二是品牌定位不明,从而影响企业的扩张;三是企业发



衡阳“船山论坛”

展缺规矩,管理无方法;四是企业负责人战略眼界过窄,企业发展后劲不足;五是营商环境不良,官商相互染指,难以培育大企业;六是企业主交友不慎,累及企业;七是小富即安,有钱喜欢攀比。因为思考尚欠周全,本篇文章只能蜻蜓点水式的谈前两个问题。关于取向问题,与笔者有过交流的企业人士一般参照这么三个标准:一是进入自己有特定关系的或者熟悉的、有经验的、可以驾驭的

领域;二是把握大的需求方向,市场空间大、机会多;三是所需的投资与自己的财力相适应,并能够尽可能达到马上见效的要求。衡阳话叫“就打鸟就拔毛”。

实际上这种取向大体上没有毛病。但在小体上,还是存在许多问题,这是一般企业负责人最容易忽视或最欠考虑的地方。比如,“特定关系”往往少不了利益输送和勾兑,就可能存在法律风险;市场空间大、机会多,就往往意味着这个领域早已有众多的对手进

入,可能强手如林;对大的需求方向把握的再准,也需要对具体的需求进行细分再细分;在见效快的背后,极可能对应的是进入门槛低、竞争过激的情形。显然,企业负责人在确定自己的进入领域时,还是需要增加其它的一些标准来进行更具安全和盈利保障的参照。一是大的需求方向中的细分领域,要是具备一定空间的、并容易被市场接受的具体需求方向;二是企业家要有足够资源和能力进入的细分领域;三是选择竞争相对较小,强手不多的领域为最好;四是既要根据企业发展需要操作短平快项目捞金,还是立足长远做品牌的思路。

在这次“船山论坛”上,请来的导师们在与衡阳企业家的交流中也给了不少好建议,如建议大家不要都集中在热门的领域,小众市场实际不小。而一些相对较冷的高科技和新基建项目,尽管可能门槛较高,空间有限,但如果没有多少对手,自己进入仍然大有作为的话,也不妨去试试。

关于品牌问题,笔者在“大企若愚”公众号和《企业家日报》上发表过文章,谈过对“品牌”的一孔之见。笔者认为,品牌定位至关重要,恰当的定位是品牌成功的一半。有效的品牌定位是建立在企业明确的发展战略基础上的,尤其是长远的发展战略。

让大家放心工作、健康生活”他是坚守抗疫一线“好班长”。

上下同心,防疫安全一盘棋。“特殊时期,特殊管理,小缺陷本专业处理、大缺陷打破专业界限大伙一块儿上。”汽机分场焊工班班长刘长勇说。疫情期间,汽机分场焊工班全体同心,严防死守,筑牢疫情防控红线,保证设备安全运行。疫情期间为减少人员聚集,按照厂里要求,部门只有1/3的人员在岗,人员虽少但是消缺率不能降,在刘长勇的统一协调下,先后顺利完成#1凝结水泵冷却器漏水抢修、#1机减速机更换、凝结机修复等抢修作业,保证了设备的安全运行。

抗击疫情以来,沙河电厂在岗人员在厂领导团结带领下精心维护,耐心消缺,精益检修,各专业党员、班长技术骨干放弃休假连轴转,加班加点高效完成设备消缺,他们每一个人的坚守都是对这场战役无声的付出,他们用责任和担当谱写了一曲非常时期的“奉献战歌”。

(何卫东)

打赢疫情防控的奉献战歌 生产现场最美的“坚守者”

位有党员,正确带动检修人员正视疫情,严格落实遵守疫情防控期间的各项规章制度,确保机组检修工作的安全开展。

员工坚守,不误进度。受疫情影响,沙河电厂各班组外地人员无法按时到岗,仅有的200余名干部员工从春节开始坚守岗位,两台机组的日常消缺、维护、保供电安全,一刻都没有空歇。该厂积极组织,动员在岗人员发挥不怕苦、不怕累的精神,坚决打赢新型肺炎疫情防控阻击战。“缺陷就是命令”,在岗人员每日认真巡检,晚上值班坚守,及时消除缺陷,在岗位上坚守的50多天,消除缺陷569条,保证了机组的安全运行,如期顺利完成了邢台、沙河市供热任务,为邢台市的碧水蓝天做出

了贡献,他们是穿行在生产现场最美的“坚守者”。

电机班党员班长韩志军,自春节开始,一直坚守在生产一线,现场6台磨煤机加油、维护保养、电气设备清扫、供热电机的检修维护;“疫情期间,大家无法到岗,我坚持到退休的最后一天。”这是即将退休的老职工张军平的肺腑之言;沙河二班班长李福群从疫情防控阻击战开始以来就一直吃住单位,除了本职工作以外,他身兼“安全员”、“防疫员”,为职工的生命安全和安全生产站好岗、守好位。疫情期间李福群一专多能,加班加点完成40条较大缺陷的处理,还多次配合完成了其它班组的电焊作业。正如他所言:“我一定要做好本职工作、

粤港澳大湾区重点基础设施项目稳步推进 珠海黑白面将军山隧道率先复工复产获业主表扬

日前,珠海大横琴股份有限公司给中铁十八局集团发来表扬信,称赞中铁十八局集团一公司承建的黑白面将军山隧道成为珠海市大横琴股份有限公司最先复工复产项目,并于3月初实现全面复工。

2020年抗击疫情阻击战打响以来,在中国铁建投资集团、中铁十八局集团带领下,黑白面将军山隧道工程项目部以高度负责的政治态度,提前谋划、高效组织、紧急动员、多措并举,成为珠海市大横琴股份有限公司最先复工复产项目。

表扬信特别对疫情防控与复工复产做出突出贡献的中国铁建投资集团EPC总包部指挥长黄君、黑白面将军山隧道工程项目经理陈长洪、项目书记肖志强等予以表扬。号召广大干部职工继续发扬铁军精神,践行央企担当,以实际行动实现防疫生产双赢,按期实现合同目标。

据悉,中铁十八局集团一公司参建的粤港澳大湾区重点基础设施项目——黑白面将军山隧道是珠海横琴第三通道重要组成部分,工程线路呈南北走向,工程南起珠海南琴路,北至珠海大道,下穿蛇地坑水库自然保护区。隧道单线长3860米,双向6车道设计,最大断面达257.25平方米,与供电高压线铁塔近在咫尺,施工如履薄冰。为确保安全,技术人员采用先进的光面爆破、预裂爆破等控爆技术,最大限度减少隧道爆破施工对高压铁塔的影响,有效提高了隧道施工的安全性。

(伍振 肖志强)