

循环经济促进环保效益大幅提升 塔河绿色油田建设再创新佳绩

“20 多年来,塔河油田将钻井、采油过程中形成的废水经过集中处理后作为‘注水替油’资源,提升了原油产量,避免了环境污染,产生了十分客观的环保效益,如今,污泥泥处理成为环保建设新亮点。”3 月 20 日,笔者深入采访了油田工程服务中心环保建设成就。

笔者从绿色环保工作站了解到,他们将钻井、修井、采油过程中产生的受浸泥土,用热解析设备进行无害化处理后生产出还原土,成功试种出了芦苇、苜蓿、棉花、草籽等耐碱植物,为恢复地层原有植被趟出了一条新路。笔者看到,10 多亩还原土试验田里的棉花正在加紧采摘,员工脸上难以掩饰丰收的喜悦。

绿色环保工作站的污泥泥处理成果为塔里木河上游湿地省级自然保护区缓冲区内 34 口油气井、5 座地面集输站实现封井、清退、复垦现场施工提供了有力的技术支撑,保证了复垦质量。

在污泥泥处理取得新突破之后,绿色环保工作站又开展随钻泥饼、固化泥浆池、复垦混凝土综合利用研究,组织技术人员成立了攻关小组,在 TK465 井进行随钻泥饼综合利用先导试验,评价试验结果,确定随钻泥饼、沙土混合比例,截止去年 9 月底,共完成工区内全部随钻泥饼综合利用 127514 方,其中顺北 40208 方,塔河片区 87306 方。

此外,该中心运输管理部员工在钻前施工中用钢板制作活动挡火墙替代了传统的耐火砖挡火墙实现重复利用。笔者看到,每座挡火墙用钢板拼接而成,拼接处用螺钉固定,后面用钢管支撑,使用时只需人工结合小型机械,拼接安装好之后即可投入使用。经测算,每座活动挡火墙成本 4 万元,而砖砌挡火墙每座定额 23 万元,每座活动挡火墙至少可以重复使用 3 次,平均每次可节约成本约 3 万元。因安装简单高效,便于回收,每口井可缩短工期 1 天,体现了较高的经济效益和环保效益。

(王兴仓)

电力巡线“苦行僧” 生产保障“排头兵”

西北油田工程服务中心电力工程管理部八区供电班焦双军、王东华、郑茂林等 9 名员工,每名员工都有一双“铁板脚”,每天沿着 800 公里线路,仔细巡查运行隐患,及时处置异常状况,用责任心支撑起了塔河油田电力保供的半边天。

这个供电班主要负责采油三厂片区的生产生活供电,由于管理区域大,安全风险高,电力巡检任务异常繁重。

由于八区片区地形较复杂,多处电力线路穿越胡杨林、棉田地、洪水区域,常遭受外力破坏。为保障电力安全,班组长对班员加强岗位责任心教育,以身作则,率先垂范。为了提高巡检质量,大家分区域、分等级,进行安全把控,线路巡视。

“巡线人员焦双军、郑茂林在例行徒步巡线时发现八区变 10 千伏 T8-02-8S 线路 46 号杆因棉衣冬灌,造成杆基歪斜严重,需要紧急抢修……”

当时情况十分紧急。如果杆基进一步歪斜,将导致 10 千伏八区变整条线路接地甚至跳闸,严重影响八区 TH10440 井、TH10420 井等 69 口单井,八区 10-2 计转站、TH10434 计量混输泵站等 6 个计转站的油气生产。

此时寒风刺骨,抢修人员顶着刺骨的寒风,紧张抢修。他们爬上杆基,在杆基上绑上绳索,然后用挖掘机将杆基扶正。堆土、加固、碾压杆基根部、检查线路有无损伤,各道工序有序进行。经过 4 个小时的紧张有序的抢修,线路恢复送电。

一年来,大家在工作上精心操作,认真巡视,扎扎实实做好了各项工作,全年没有发生现场误操作、误触电事故,实现了“0”事故,“0”失误,倒闸操作正确率达到 100%,电力线路没有发生停电事故,供电率达到 100%,为塔河电网稳定运行提供了可靠的保障。

(王兴仓)

成渝崛起千亿光伏产业生态圈

通威股份 30GW 高效电池项目开工

3 月 25 日,位于“天府之国”成都东北方的金堂县淮州新城,通威太阳能光伏产业基地项目开工仪式隆重举行。

在这里,通威股份将投下约 200 亿元,建设年产 30GW 的高效太阳能电池及配套项目。项目以高效电池无人智能制造路线为主,建设智能化工厂、数字化车间、物流仓储及相关配套设施。

该项目是通威在 2020 年开年扩产拿出的“大手笔”,也是通威实现 2023 年高效电池片 80—100GW 产能目标的关键布局。稳步扩产、快速落子背后,是通威立足光伏、做大做强战略决心。

通威实力加持下,成都东部新区将崛起首个千亿级产业集群,为成渝地区双城经济圈高质量发展提供重要产业支撑。项目全面达产后,预计将新增产值约 700 亿元,解决就业 1 万余人,年税收约 20 亿元。

连续百亿投资， 通威的连环“大手笔”

通威集团是发端并成长于四川、走向世界的地道川企,以农业、新能源为双主业的大型跨国集团公司。在光伏领域,通威拥有从上游高纯晶硅生产、中游高效太阳能电池片生产、到终端光伏电站建设与运营的垂直一体化产业链,在四川、内蒙等地投资建设了多个几十、上百亿的超大项目。

今年 2 月 11 日,通威股份及下属通威太阳能有限公司与成都市金堂县人民政府签订《光伏产业基地投资协议》,总投资约 200 亿元、年产 30GW 的高效太阳能电池及配套项目正式落地。

在本次开工仪式上,四川省常委、成都市委书记范锐平,市委副书记朱志宏,副市长曹俊杰,金堂县委书记、淮州新城党工委书记辜学斌,县委副书记、县长古建桥等领导出席。

十一届全国政协常委、全国人大代表、通威集团董事局主席刘汉元,通威集团总裁嵇玉娇,通威股份董事长谢毅,通威股份副董事长严虎、总裁郭忠忠等出席开工仪式。

通威股份董事长谢毅在致辞中表示,通威项目自 2015 年 11 月落户成都,已顺利完



●项目开工现场

成共 4 期电池项目建设,产能、销售收入、投资额连续 3 年实现翻倍,连续 4 年创造全球晶硅电池单车间规模世界纪录,全球首个 10GW 单厂纪录也在成都诞生。

金堂县委书记、淮州新城党工委书记辜学斌在致辞中表示,通威太阳能光伏产业基地项目是金堂有史以来最大的产业化项目,是成都东进区域新兴的千亿级产业集群。金堂将充分发挥通威太阳能 30GW 电池片及配套项目龙头效应,布局建设光伏产业技术研究院、光伏产业社区,大力引进多家配套企业,全力助推光伏产业做大做强,加快打造清洁能源智能制造产业基地。

通威集团董事局主席刘汉元在接受媒体采访时表示:在全球新一轮能源革命中,光伏已成为人类当前及未来新能源发展的主要选择。随着度电成本的快速下降,光伏正成为未来最具竞争力的能源利用形式。无论是从能源发展趋势还是经济性上讲,光伏发电即将走完平价上网的“最后一公里”,在更大范围推广应用的时期即将到来。

上马金堂 30GW 光伏产业基地项目,是通威顺应能源大势、助力成渝经济发展的重要一步。按照计划,1 期项目预计今年年底建成,2021 年一季度投产。

通威将以金堂项目为试点,积极开展 5G 在工业互联网领域应用,打造金堂项目成为 5G+先进制造业典范,并依托通威工业制造场景,推进光伏绿色智慧小镇建设。项目全面达产后,将成为成都东部新区首个千亿级产业集群。

科学部署 精准施策

中铁国际南美分公司全力参与项目投标工作

目前,全球疫情形势日趋严峻,南美洲相关国家也先后采取了封锁边境及封城等措施,对合资企业生产经营工作产生极为不利的影响。为最大限度化解困局,统筹做好疫情防控及复工复产工作,中铁国际集团南美分公司科学部署、精准施策,指导各经营组克服困难,利用有限窗口尽全力推进经营工作。

南美分公司墨西哥经营组在抓实抓细疫情防控工作同时,组织员工全力投入项目投标工作,以实际行动做到“一手抓防疫,一手抓经营”。

因业主招标时间要求非常紧急,经营组面临着招标相关材料缺乏、编标时间赶及业主多次变更相关要求等困难,公司领导迅速做出科学决策,结合招投标人员的实际需求,马上调集骨干人员投入到该项目的编投标中,同时取得了股份公司的支持,协调到系统内 3 家单位共同参与投标工作中。

根据公司统筹安排,经营组对编投标进行了分工安排,将相关人员分为技术、报价及商务三个小组,每个小组按照交标截止时间最短的时间解决问题,推动各项工作按倒排节点“行进”。

由于墨西哥国别特殊性,鲜有中资公司在墨投标,中标的更是凤毛麟角,公司第一次在墨正式投标就碰到该大型项目,其难处可想而知:技术规范、当地价格信息获取、合作方确定及磨合、业主对公司的认可、投标文件的格式等。经营组成员克服疫情带



●南美分公司秘鲁警校项目在做好疫情防控工作同时,抓好现场施工生产。

景昆明 摄

各项基础工作;大家放弃周末休息时间,一起研究、讨论编标过程中遇到的难题,力求用最短的时间解决问题,推动各项工作按倒排节点“行进”。

由于墨西哥国别特殊性,鲜有中资公司在墨投标,中标的更是凤毛麟角,公司第一次在墨正式投标就碰到该大型项目,其难处可想而知:技术规范、当地价格信息获取、合作方确定及磨合、业主对公司的认可、投标文件的格式等。经营组成员克服疫情带

据了解,在四川乐山通威还敲定了总投资约 35 亿元、年产 3.5 万吨的永祥乐山高纯晶硅二期项目。项目建成投产后,永祥在乐山地区将形成 8.5 万吨高纯晶硅产能,进一步助力乐山多晶硅光伏产业集群发展,为推动乐山千亿“绿色硅谷”打造贡献力量。与此同时,3 月 19 日,通威股份与云南省保山市政府、昌宁县政府、保山工贸园区管委会以“云签约”方式正式签订《保山市建设通威股份水电硅材高纯晶硅绿色能源项目投资协议》,一期项目 2020 年上半年启动,2021 年 11 月底前建成投产。届时通威、永祥高纯晶硅产能将达 15.5 万吨,位列全球第一。

领跑光伏赛道， 通威的“麻辣”加速度

作为光伏“川军”的典型代表,通威已经成为中国光伏产业实力超群的领跑者。从农业到光伏新能源,通威在光伏全产业链赛道上跑出了属于自己的“麻辣”加速度。

在产业链上游,通威旗下永祥股份拥有乐山、包头两大生产基地,现已形成 8 万吨高纯晶硅产能,位列全球前三,出货量位居全球第一,公司产品可全面满足 P 型单晶、甚至 N 型单晶需求,达到电子级晶硅标准,真正实现高纯晶硅“中国制造”,替代进口产品,彻底改变全球高纯晶硅行业竞争格局。

在产业链中游,通威太阳能拥有合肥、成都、眉山三大基地,电池产能已超过 20GW,连续 4 年成为全球产能规模和出货量最大、盈利能力最强的太阳能电池企业。2020 年,通威

太阳能高效电池产能预计将达到 30GW—40GW,进一步夯实其全球最大、最具竞争力和影响力的太阳能电池片生产企业地位。

在产业链终端,通威新能源将光伏发电与现代渔业有机融合,于全球首创“渔光一体”发展模式,以优质清洁的光伏电源源源不断地惠及千家万户。

根据规划,2020—2023 年,通威将投资 300—400 亿元,持续做大做强高纯晶硅和太阳能电池业务,预计 2023 年达到 22—29 万吨高纯晶硅产能和 80—100GW 太阳能电池产能。届时,公司在光伏制造环节的技术、管理、成本等综合优势将进一步强化。

通威在光伏产业的大手笔投资,为成渝地区双城经济圈高质量发展提供了重要产业支撑,将为西部地区绿色转型发展提供最强助力。

本次通威在金堂县的高效电池片项目,投资规模大、带动效益强,将快速聚集上下游配套企业。建成后,该项目将加快推动“成都造”清洁能源产品参与国际竞争与合作,融入全球光伏产业链高端和价值链核心。

通威太阳能在扩产的同时,将积极用好优良区位优势,助力成都“大港区”建设,用好中欧班列出口;将“智能制造、领先研发、创新运用”紧密结合,把金堂通威光伏小镇打造成“产、城、研、教、展、金、商”七位一体的公园城市、特色小镇融合示范区,打造国内一流光伏产品智能制造中心、国际知名的光伏全产业链研发中心、国内一流的光伏创新应用示范中心。

(胥树)

山能淄矿亭南煤业： “抗疫”不忘“燃煤之急”

最近,笔者在山能淄矿亭南煤业公司运煤车道看到,等待过磅进入煤场拉煤的车辆排起了长龙,从头望不到尾。该公司在全力做好疫情防控的基础上,1-2 月份,销售商品煤产量 63.1 万吨,实现了产销平衡,缓解了多家用煤单位的“燃煤之急”。

为第一时间将运煤车辆带入矿区装煤,该公司煤场管理销售中心安排专人 24 小时驻守在亭口收费站提供接车服务。

由于疫情防控期间各地在高速公路出入口设卡劝返,运煤车辆没有统一的通行证,外地车辆下不了高速,给煤炭销售工作带来了严峻挑战。煤场管理销售中心主任李保兴说:“面对疫情严格管控、运煤车辆调度困难的情况,我们积极联系有关部门、协调为拉煤车辆办理通行证,保证了运煤通道的畅通。”

公司将煤炭销售、煤场管理等对外窗口作为疫情防控重点,为煤场工作人员配备隔离服、护目镜、口罩、手套等防护用品。同时,他们严格执行进入人员测体温、实名登记、车辆消毒等制度,为运煤司机师傅发放《新型冠状病毒感染疫情防控手册》。

在煤场醒目位置悬挂宣传横幅的基础上,公司设置隔离区域,安排专人每天对重要场口进行消毒,确保防疫、煤炭销售工作两不误。扎实的基礎工作,为实现建矿以来单日销售 690 车 22436 吨的最高纪录,创造了条件。在这特殊时期,亭南煤业通过打电话、网络等途径加强与用煤企业沟通联系,准确了解掌握用户需求,优化装车流程,提高装运效率,在确保安全的前提下,最大限度强化生产组织。

公司从客户最关心的源头运输入手,积极协调联系停车场,大力改善煤场内外的运输环境,给运煤司机提供最称心的服务,畅通煤炭销售秩序。“同时,我们成立党员服务队,积极为运煤司机搞好服务,设立茶水点,免费提供口罩,帮助司机师傅们加盖篷布。尤其是在所有商店、食堂关门的情况下,为司机师傅在公司食堂购买热饭热菜,解决了他们无处吃饭的难题。”该公司煤炭销售中心党支部书记李体华说。

始终坚持“用户至上、质量第一”的理念,他们积极下大力气抓好煤质,确保“长亭乌金”品牌叫得响。每天组织化验人员到采煤工作面、地面各煤种点进行采样、制样、化验,每天对中块、小块、末煤等 20 余个煤样进行化验分析,并根据化验出的水分、灰分、挥发分、固定碳、发热量等关键结果分析煤质变化情况。同时,工作人量及时与洗煤协调办、洗煤厂沟通,适时调整煤炭入洗比例,确保煤质稳定,满足客户需求。目前,该公司疫情防控期间煤炭销售工作平稳有序,实现了两手抓、两不误。

(惠东红 弋永杰)

伽力森参与编制冷冻熟面条行业标准

前不久,由伽力森主食企业(江苏)有限公司(以下简称“伽力森”)参与编制的《冷冻熟面条行业标准》正式颁布实施,此举标志着伽力森在群雄逐鹿的冷冻熟面条市场上成功抢占产业发展制高点,赢得了市场话语权。

伽力森主食企业(江苏)有限公司是一家专注于酶解动物奶油、冷冻熟面食产品研发、生产、销售的民营科技企业,主导产品市场占有率连续多年跻身全国同行前列。早在 2008 年,伽力森敏锐地洞察到市场先机,率先在国内开展冷冻熟面产品研发,成为国内冷冻熟面产业的启蒙者。

据伽力森董事长王伟强介绍,冷冻面食是一种新型面食制品,冷冻条件下可保持其品质至少一年,经简单加热即可食用,满足了快节奏生活条件下,消费者对主食产品健康、营养、方便化的需求,展现出巨大的市场潜力。

此前,该产品因为没有国家标准及行业



●伽力森主食企业(江苏)有限公司行业领先的冷冻熟面条自动生产线。

标准的规范,各企业在生产过程中配方、投料等方面的差异,加之部分小型企业生产采用的企业标准过低,不能很好的规范产品品质,在一定程度上制约了整个行业的健康持续发展。

此次出台的行业标准规定了冷冻熟面条的术语和定义、质量要求、检验方法、检验规则、标签标识以及包装运输储存要求。在质量要求中对产品感官指标、理化指标、微生物指

标等均做出明确规范。该部行业标准还参考了欧盟食品安全委员会和澳大利亚食品微生物标准。

得标准者得市场。伽力森作为国内冷冻熟面条行业的先行者,围绕冷冻面食产品先后研发出“一种高温真空高效肉汤浓缩汤萃取方法”等多项国家发明专利,伽力森将营养、风味锁定为一包 35g 的汤汁包,复水后可还原 750g 的浓汤,这是伽力森冷冻面赢得市

场的秘密武器。全程自动化、智能化控制冷冻熟面生产线更让伽力森底气十足。伽力森兴化生产基地可以实现从面粉到冷冻熟面的一次成型。该生产线长 80 多米,一次性完成投粉、面团、面饼、面皮、成条、蒸煮、冷却、计量、压实、速冻、块状等近 20 道工序,其中速冻温度为零下 40 摄氏度。该生产线由伽力森自主研发并生产,一条生产线耗资 1800 多万元。

一流的企业卖标准,谈及此次参与编制行业标准,伽力森主食企业董事长王伟强坦言,掌握了标准,就如同掌握了行业制高点,掌握了“行业话语权”,其所代表的不仅是可持续获得的利润,还意味着领先的地位和对行业内其他企业的巨大渗透力。

凭借企业对冷冻面食产业的专注执着,伽力森不仅入围《国家战略性新兴产业和结构调整专项资金项目》获得 3000 万元的投资,还受到境内外多家资本战略加持,让伽力森在冷冻熟面产业发展后劲十足,活力四射。

(日照)