

美联储“无上限”量化宽松 “救急易救穷难”

新华社记者 高攀 许缘 熊茂伶

美国联邦储备委员会23日宣布,将继续购买美国国债和抵押贷款支持证券,不设额度上限,旨在支撑美国经济应对新冠肺炎疫情冲击,支持市场平稳运行。同时,美联储还出台一系列新举措支持向企业和家庭放贷,政策托底和救市意图明显。

分析人士认为,美联储的货币政策工具已经用到“极致”,能否有效应对疫情冲击和阻止美国经济陷入衰退,仍将取决于美国政府能否出台强有力、有针对性的财政政策。

“无上限”量化宽松政策托底救市

美联储当天发表声明说,新冠肺炎疫情正在美国和世界造成巨大困难,公共和私营部门必须采取激进措施,减少就业和收入方面的损失,并在疫情得到控制后促进经济迅速复苏。

声明说,美联储承诺使用所有的政策工具为家庭、企业和美国经济提供支持。为此,美联储将购买“必要规模的”美国国债和机构抵押贷款支持证券,以支持市场平稳运行和货币政策有效传导,并将把机构商业抵押贷款支持证券纳入购买范畴。美联储此次并未设定资产购买规模上限,相当于开放式的量化宽松政策。

三菱日联金融集团联合银行首席金融经济学家克里斯·拉普基对此表示,美联储的政策正转向更高档位,试图支撑“目前看似处于自由落体状态的经济”。他认为,美联储正在转变角色,不再是最后贷款人,而是最后的买家。

美联储当天还宣布一系列新措施,以支持信贷流动,特别是资金流向家庭和企业。这些措施包括建立总额达3000亿美元的融资项目以加强雇主、消费者和企业的信贷流动,美国财政部将通过其外汇稳定基金对此提供300亿美元支持;设立两项流动性工具支持向大型企业发放信贷;建立定期资产支持证券贷款工具,支持资金向消费者和企业流动。

过去两周,美联储已出台多种宽松货币政策和流动性支持工具,包括重启2008年国际金融危机期间出台的商业票据融资机制、货币市场共同基金流动性工具、一级交易商信贷机制等。

佐治亚州立大学经济预测中心主任拉吉·达万预计,未来数月美国将失去600万个工作岗位,并到年底攀升至800万个。这是3月23日在美国华盛顿拍摄的美元纸币。新华社记者刘杰摄

应对疫情冲击仍需财政配合

经济学家普遍认为,“无上限”量化宽松政策虽有助于降低融资成本,缓解企业还债压力,降低市场流动性风险,但货币政策不能阻止疫情蔓延,也难以修复工厂关闭或延误生产导致的供应链中断。同时,货币政策也无法扭转因疫情导致的消费支出和企业投资减少,对总需求和实体经济扩张的刺激效果有限。

国际货币基金组织亚太部助理主任、中国事务主管黑尔格·贝格尔告诉新华社记者,财政政策与货币政策结合才能支持经济复苏,正确的政策能对抗击疫情和减缓疫情影响发挥重要作用。

目前来看,美联储的货币政策工具已经用到“极致”。在财政政策方面,美国国会两党仍在就政策细节讨价还价,导致参议院22日未能通过一项规模达1.6万亿美元的紧急援助方案。美国国会何时通过财政刺激政策以及刺激规模是否足以避免经济衰退仍存在不确定性。

然而,美国疫情形势正日益严峻。美国约翰斯·霍普金斯大学的实时统计数据表示,截至美国东部时间23日上午10时,美国新冠肺炎确诊病例累计超过3.5万例,至少470人死亡。雷蒙德-詹姆斯公司首席分析师斯科特·布朗说:“(美联储举措)将有一定帮助,但我们仍需要财政刺激,而且需要大量财政刺激。”

三菱日联金融集团联合银行外汇分析师李·哈德曼表示,有迹象表明部分市场压力可能正在缓解,但金融市场尚未迎来转折点,危机仍然存在。

尽管美联储出台“无上限”量化宽松政策救市,纽约股市23日开盘后仍大幅下跌。截至记者发稿时,道琼斯工业平均指数和标准普尔500种股票指数下跌均超过3%。



美国FDA授予瑞德西韦孤儿药认证, 适应症为新冠肺炎

北京时间3月24日,美国食品和药品管理局(FDA)官网数据库显示,吉利德科学(Gilead Sciences)公司开发的在研抗病毒药瑞德西韦(remdesivir)获批孤儿药资格(Orphan Drug Designation),其适应症为冠状病毒疾病2019(COVID-19)。

瑞德西韦是美国吉利德公司正在研发中的一种试验性的抗病毒药物,未获批上市,先前曾用于抗埃博拉病毒感染的临床试验,且在体外及动物研究中对严重急性呼吸综合征(SARS)冠状病毒和中东呼吸综合征(MERS)冠状病毒等显示较好的抗病毒活性。

新冠肺炎暴发以来,瑞德西韦被视为最具潜力的在研药物。此前世界卫生组织在中国考察疫情后表示,瑞德西韦可能是治疗新冠肺炎唯一有效的药物。今年1月,基于“同情用药”原则,美国研究人员对一名新冠病毒感染者使用了瑞德西韦,患者症状在一两天内显著改善,使这种药物备受瞩目。

什么是孤儿药?孤儿药本是指一些专门用于治愈或治疗/控制罕见病的药物。罕见疾病的定义是在美国是患病人数小于20万人(或发病人口比例<1/5000)的疾病。



通常,罕见病药物的研发成本高昂,上市之后价格也高昂,但企业回报未必丰厚。因而在追求利润和投资回报的情况下,医药企业不倾向于针对适应症或者适用病患过少的罕见疾病进行研发。为了鼓励对被忽视的罕见病治疗用药研发,1983年开始美国FDA给针对孤儿药的研究项目提供绿色通道,加速审批的过程。

同时,孤儿药身份可以为制药公司提供在该适应症上为期7年的市场独占期(exclusivity),即7年内任何药厂不得仿制该药物用于在获批适应症领域进行治疗。此外,在药物开发过程中,制药企业还能够获得与合格临床测试相关的税务减免,以及递交新药申请时特定费用的减免等其他优惠。

在重大疫情面前,吉利德科学公司开发的

全球航空业陷“至暗时刻”

疫情蔓延下,旅行需求不断下降,多个国家出台旅行禁令,全球航空公司裁员、破产的消息接连传出。航空公司的危机,也产生了巨大的连锁反应,直接影响到上游的飞机制造业。截至3月20日记者发稿,波音股价已较年内高点跌超70%。

目前包括美国在内的多国政府相继出台紧急措施为航空业纾困。国际航空运输协会(IATA)表示,全球航空公司所需的政府支持总额可能达到2000亿美元。

航空业损失惨重

波音公司指出,整个美国航空航天工业超过250万个工作岗位和1.7万个供应商正面临由新冠肺炎大流行带来的紧迫挑战。

由于美国此前启动了30天欧洲旅行禁令,作为大西洋航线第一大承运公司的达美航空,将运力的削减力度从之前的25%提高到40%,并且计划暂时停飞约300架飞机,占机队规模的三分之一;美联航将在4月和5月削减50%的航班;美国航空表示,将削减75%的国际运力。

与此同时,美国航空公司强调,禁令影响非常大,因为这将要求航空公司偿还消费者在7天内购买的所有机票的费用,可能会造成流动资金损失增加70亿至100亿美元,并使其获得信贷变得更加困难。

欧洲方面,截至目前,欧洲最大的支线航空公司Flybe已宣告破产,北欧航空、挪威航空

等公司大规模裁员。欧洲前两大航空公司汉莎航空和法荷航空已经分别表示将取消年度股东分红。芬兰航空公司董事长托皮·曼纳3月16日表示,芬兰航空今后三周将取消大约90%的航班,“新冠肺炎疫情是航空业迄今为止遭遇的最大危机”。

在澳大利亚联邦政府宣布所有公民避免国际旅行后,澳洲航空已停飞了所有国际航班。目前,澳洲航空及旗下捷星航空宣布,2/3的员工将从3月末到至少5月末暂时离开工作岗位,这意味着约2万人短期失业。

国际航空运输协会首席经济学家Brian Pearce补充称,许多航空公司的现金正在耗尽,75%的航空公司的现金只够维持不到三个月的必要固定成本开支。

国际航空运输协会在3月5日发布了疫情对航空业影响的最新预测报告,认为2020年全球航空运输业将损失630亿至1130亿美元的收入,可能与该行业在2008年全球金融危机时遭受的损失相当。但由于报告在美国下达旅行禁令之前,这一预测结果还没有包括美国和其他国家此后采取的严厉管控措施。

此外,产业链的传导效应使飞机制造巨头也不能在这次危机中幸免。公开数据显示,波音在今年1月没有获得任何新订单,为公司58年以来第一次;2月虽然获得了18架新订单,但是取消订单的数量达到46架,导致净订单数量为负。

3月16日,国际评级公司标普下调波音的

信用评级,由A-下调至BBB。标普的理由是受737Max事故影响,以及新冠肺炎疫情可能导致全球航空业萎缩,波音未来两年的现金流疲弱。标普预计,波音2020年自由现金流将为负110亿至负120亿美元。

各国政府出手相助

全球三家主要航空联盟——世界大同航空联盟、天合联盟和星空联盟于3月16日罕见发布联合声明,向政府请求援助,希望政府出手帮助这一行业应对“史无前例的挑战”。三大航空联盟代表着全球近60家航空公司。

根据《华尔街日报》3月16日的报道,包括达美航空、美国航空和西南航空在内的美国航空公司正在集体寻求超过500亿美元的政府援助,包括政府担保的贷款、现金补贴、税费减免等。

这些公司希望立即获得最多250亿美元的直接援助,以弥补流动性的下降,并在中期获得250亿美元的无息或零息贷款。与此同时,还寻求至少在2021年年底之前,税收减免数百亿美元。另外还有80亿美元的一揽子计划,包括对货运商平均分配援助和贷款。

航空公司表示,如果不采取行动,将难以以为继,如果信用卡公司开始预扣款项,破产的速度甚至更快。另外航空公司和航空业中的其他公司会有成千上万的工人下岗。

3月17日,国际航空运输协会在媒体电话会议上警告称,政府需要迅速采取行动,帮助

瑞德西韦被认为是“扼住新型冠状病毒咽喉”的新希望,因而让这个处于研阶段、尚未完成全部临床的药物成为备受瞩目的焦点。

3月23日,吉利德科学发布声明称,由于新型冠状病毒在欧洲和美国的传播,最近几周里紧急获取瑞德西韦的个人同情使用(compassionate use)请求“呈指数级增长”,这已经“淹没”了吉利德的紧急治疗准入系统。

为了简化紧急获取的流程,吉利德目前正在从个人的同情用药请求过渡到扩展使用项目。吉利德称这种方法既可以加快重症患者获得使用瑞德西韦的速度,又可以收集所有参与患者的数据。

吉利德表示,在此过渡期间,由于过去几天的大量用药需求,无法接受新的个人同情用药请求。但已确诊的孕妇和18岁以下儿童除外。吉利德将专注于处理先前批准的请求,并在预期时间内启动扩展使用项目。

值得注意的是,当前吉利德公司正在进展6项临床试验,检验瑞德西韦治疗不同类型的COVID-19患者的疗效。其中,在中国进行的两项临床试验有望在4月获得结果。

(叶才)

陷入绝望和现金耗尽困境的全球航空公司。全球航空公司所需的政府支持总额可能达到2000亿美元。

对此,美国总统特朗普在社交媒体上表示,美国将大力支持那些受到新冠肺炎疫情影响的行业,比如航空公司。此外,特朗普还表示将尽可能援助波音,“当航空业转好,波音的业绩也会有起色”。美国政府计划将500亿-1000亿美元用于航空和相关行业救济。

澳大利亚政府表示,将向航空公司退费并免除一些费用,例如17.15亿澳元的国内空中交通管制费,其中包括1.59亿澳元的预付款,因为该国建议公民目前不要去国外旅行。

瑞典和丹麦于3月17日宣布了对航空公司SAS的3亿美元贷款担保。

英国政府发言人表示:“我们认识到当前航空业面临的困难,政府正在与航空业领导层合作,为员工、企业和乘客提供支持。”英国财政大臣苏纳克表示,将与交通大臣格兰特·沙普斯讨论对航空企业和机场的一揽子支持政策,帮助航空业渡过新冠肺炎疫情带来的危机。

据法新社报道,意大利政府有意将破产的意大利航空公司重新收归国有。意大利政府在3月16日晚公布的法案中说,政府将创建一个由经济财政部完全控股的新公司,或者由一家公营部门占多数股份的新公司,来接管意大利航空公司。

俄罗斯于3月16日公布了一系列应对疫情措施,受疫情影响严重的旅游业和航空业可推迟缴纳相关税收。

(郭全)

国产口罩 火线出海

“纽约州医疗系统急需医疗防护物资,包括防护手套、防护衣和口罩。如果你有任何可以提供上述防护物资的渠道,请联系covid19supplies@esd.ny.gov。”近日,美国纽约州州长科莫在社交媒体推特上的一则求助信息引发了关注。

在科莫紧急求助的背后,是新型冠状病毒肺炎疫情影响在海外不断蔓延的严峻现实。

如今,随着确诊病例数不断激增,医疗防护物资的短缺已成为当前欧美国家抗击疫情中的首要难题,“一罩难求”的现象比比皆是。

而在国内,随着口罩生产企业的产能全速扩张与新冠疫情的防控得力,“口罩荒”已显著得到缓解。在保障国内需求的前提下,口罩企业瞄准了“内销转出口”。

然而,想要将口罩等医疗防护物资火线出口,并没有想象中那么简单。

近日,绍兴纺织业商人韩春风就突然接到了一笔订单。“有20万个高端口罩在北京被老外甩货了,对方希望我们再转手。我实在没看懂啊,不是国外很缺口罩吗?”这不仅仅是韩春风一个人的困惑。

抢手的医疗出口资质

老吴,代理着湖北仙桃市一家口罩企业的全球业务。当记者联系上他时,他表示,如今他的医用口罩已卖遍了全球,“除了意大利因为封城,我们进不去外,南北美洲地区甚至是澳大利亚、新西兰等大洋洲的国家,我们都出口成功了。”

在疫情前,老吴所在的这家口罩企业,产量能排进全国前三。“我们是家20多年的老厂,跟临时转产的相比,除了开办企业所需的

三证外,我们的资质很全,出口没有问题。”老吴告诉记者,“我们能通过DHL、UPS等物流以及阿里巴巴全球购等跨境平台,把口罩送到客户指定地点。”

他最近发的最大一笔海外订单,是单个人单个物流的1万只口罩。

很多在国内疫情中“民转医”的企业,都摩拳擦掌地准备“医转外”。“很多转型生产口罩的企业想要出口,尤其是出口医用口罩,那就要办证。”老吴告诉记者。而老吴口中的这个“证”是国家药品监督管理局颁发的医疗器械注册证,由于医用口罩相比其他类型口罩具有较高的安全性、有效性等技术要求,只有获得这个证才可以生产、出口。

据老吴介绍,申请该证需要企业提交2份及以上医学院校毕业的学生学位证、毕业证,而且必须是本科以上学历;还有无菌车间等设施的要求。“之后就是工厂的代理合同、授权书等一大堆资料。如果顺利,这个证其实7天内就能办出。”老吴说道。

这一点,也得到了在广州专门从事口罩出口认证的倪先生的认同。他告诉记者,对于国内“民转医”的这些企业或小微企业而言,现在关头要再申请这个出口凭证有点难了。

“3月1日之前,申请比较容易;3月1日之后,申请比较难了。主要是与中国的疫情进展有关。1月底的时候,全国应对疫情都进入一级响应状态,申请门槛放宽,便于很多小微企业申请认证。3月10日后,全国多地响应状态级别有所下调。”倪先生说道。

据他了解,当前申请的话,只要满足拥有无菌车间、医学院毕业生等软硬件条件,还是可以申请的,“就是审核的时间长点,保守估计20天左右可以申请下来。”

倪先生表示,如果没有医疗器械注册证,

也可以申请口罩出口认证,只不过申请的是防护认证,“从认证角度来说,两类的流程没什么区别,但是你要想清楚,从市场投放的角度来看,医疗用和防护用口罩在海外市场上的价格相差1倍都不止。”他还提醒,鉴于西方人与我们国人的理念不同,仅是民用防护的口罩出口,市场会有多大?

变数不断的欧美认证市场

商务部外贸司司长李兴乾3月5日在例行记者会上表示,中国是全球口罩生产大国,多年以来,一直为世界各国提供医用和民用口罩出口服务,每年出口数量稳定在生产规模的70%以上。“口罩属于自由贸易产品,中国政府未设置任何贸易管制措施。”他说。

对于中国口罩生产商来说,CE认证资质(欧盟强制产品认证)和FDA(美国食品药品监督管理局)的认证批准是进入欧美市场的敲门砖。老吴告诉记者,他接触的一些海外客户非常看重口罩的认证资质。“有些客户先不管口罩的质量如何,直接来询问,有没有CE证书或FDA证书;更懂行的客户直接询问其中的一个相关编号,只要带这个编号的产品。”老吴说,“但申请到这个编号的前提,是要在海外当地政府登记并在当地独立设置办公室的,才可能拿到这个编号。而国内绝大多数的口罩厂家都是在国内生产,没有在海外设置办公室,所以有这个编号的少之甚少。”

“这两天,我的手机被打爆了。都是来询问口罩认证的事情。”倪先生说道。据他介绍,目前,只要材料齐全,认证程序已经加速了。比如欧盟的CE认证,最快是7个工作日,以前动辄几个月;美国的FDA认证则需要14个工作日,也比以前快很多。

至于认证的价格,倪先生说,目前欧盟的CE认证是3万多人人民币,美国的FDA认证是2万多人人民币,均包含检测、认证等所有费用。当然他也坦承,疫情前的认证价格连当前的一半都没有,最低才8000元人民币。情势不同,“这都是一天一个价啊”。

不过,他告诉记者,当前欧美认证也存在一个棘手的难题是,基于欧美疫情逐渐严重,认证机构老板找不到人上班,“认证不了的话,只能退款了。”

以欧盟市场为例,他所在认证机构在欧洲原先有近20家合作伙伴,“目前只有一家意大利公司还可以接单。”

中国海关的消息显示,欧美为缓解口罩等防控物资供求紧张局面,陆续发布防控物资监管的临时或紧急措施,放宽准入要求。其中,欧盟就表示,允许企业在获得CE认证前进入欧盟市场,但要确保认证工作会继续。美国方面也表示,可以向FDA提出申请,将其产品添加到“紧急使用授权”(EUA)中。

口罩到了欧美市场是否存在“截和”的问题?老吴没有否认。他的经验是,“小批量进入没有问题,化整为零,就可以送到。”

对于手上20万个被国外市场退货的高端口罩,韩春风对记者分析,“一方面是此前格力、比亚迪等为代表的企业转型生产了很多口罩,他们在国外有渠道有资源,所以喝了头啖汤。国内小企业估计晚了点,资源、渠道也不能和它们比。另一方面则是国外消费者的不重视。”

不过总体而言,全球对于口罩等防护物资的需求正在放大。

根据此前世卫组织估计,为应对疫情,全球每月估计需要8900万个医用口罩。

(来源:第一财经)