

# 企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 337 期 总第 9671 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 责编:邓梅 版式:黄健 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 12 月 31 日 星期二 己亥年 十二月初六



## 打造黄金白银 千亿级产业平台 豫光集团与庆美珠宝集团签约

本报讯 (孙小平 李艳 记者 李代广) 2019 年 12 月 25 日,豫光集团和庆美珠宝集团在河南省济源市举行了智金豫银项目合作签约仪式。

济源产城融合示范区管委会主任、济源市市长石迎军,副主任、常务副市长王惠民,市政协副主席王军霞,市政府秘书长翟伟栋,豫光集团公司领导杨安国、任文艺、张安邦,庆美集团董事长熊福章及发展改革和统计局、工业和科技创新委员会、财政金融局、生态环境局、自然资源和规划局、虎岭高新区、玉川片区等相关单位参加了签约仪式。

石迎军表示,济源近年来立足产业优势,高标准谋划建设了中国白银城,作为产业转型升级、推动高质量发展的重要引擎。济源的白银城不仅仅是部分区域,而是覆盖整个城市,这一次签约将为济源有色金属产业转型,特别是中国白银城建设揭开新的篇章。济源有着优秀的营商环境,而豫光集团有一批高素质的团队,也有黄金、白银、电解锌、阴极铜等材料优势,是一个很好的合作对象,他希望庆美珠宝和豫光集团签约后,能尽快组织开展项目建设的各项工作,争取早开工、早投用、早为济源白银产业转型发展贡献力量。济源将以最大诚意、最优服务,为项目的顺利实施保驾护航。

熊福章表示,白银是济源的优势产业,在济源能到看到发展白银产业的决心,能够看到济源真干实干,把白银产业做大做强的信心。这一次的合作,不只是在济源开设一个小加工厂这样简单的合作,而是要建设全产业链,打造中国白银产业互联网平台。庆美集团使用了豫光白银很多年,对豫光白银的品质十分有信心。庆美集团在全国有数百家门店,有市场方面的优势。豫光是上游产业,有原材料的优势。相信在强强联手下,在愚公移山精神的推动下,一定能够为济源高质量发展做出巨大的贡献。

杨安国表示,经过和熊福章董事长的前期交流,能够感受到庆美集团对市场的理解非常深入,双方有着共同的理念,能够达成合作共识。在济源示范区的大力支持下,豫光金铅集团和庆美珠宝集团强强联合,依托济源白银城项目,共同组建豫光庆美珠宝产业发展有限公司,合力打造集新零售、新供给、新金融、新科技、新服务、黄金白银产业运营管理于一体的千亿级产业平台。此次战略合作协议的签署,是双方良好合作的开端。希望在今后的日子里,双方能够精诚合作、加强交流,不断发挥各自优势,用一流的品质、一流的营销、一流的服务,推动双方实现互惠互利、合作共赢。

## 休刊启事

2020 年 1 月 1 日休刊一天。

本报编辑部



## 增产! 提速! 探究外企在天津的“成长密码”

◎落子东方 拥抱中国 ◎筑巢引凤 厚植沃土 ◎开枝散叶 共享未来

◆◆◆P2

## 打造长三角现代化铜精炼企业 ——张家港联合铜业有限公司发展纪实

■ 杨学文

这里,是中国最具发展活力的长江三角洲经济带;这里,是全国文明城市发源地、连续多年位居全国百强县前三甲——江苏张家港。在长三角腹地——江苏扬子江国际冶金工业园,巍然屹立着一座现代化的铜精炼工厂,就像一颗璀璨的明珠镶嵌在扬子江畔,这就是张家港联合铜业有限公司。

风雨兼程二十三载,砥砺奋进铸辉煌。20多年来,张家港联合铜业公司沐浴着改革开放的春风,依托铜陵有色集团公司,挺立于长三角经济圈前沿阵地,从 1996 年 4 月一期电解工程基建开始,先后进行二期、三期、四期改扩建重点工程,到 2007 年 6 月 18 日五期电解建成投产,再到现在的新增 10 万吨 PC 电解,使电解铜生产能力由投产之初的 1.5 万吨增加到 30 万吨;销售收入从几亿元跃升至超 150 亿元,着力打造指标先进、成本领先、管理卓越、绿色环保的现代化铜精炼工厂,成为铜陵有色在长三角地区重要的铜精炼基地。

### 砥砺奋进创业艰

1996 年,第一批离开铜陵抵达张家港铜业公司的“开朝元老”,站在这个全新的零起点,开始了一场艰苦卓绝的创业之旅。

那时的张家港所在的苏南地区正掀起一场改革发展的大潮,到处呈现出一派蓬勃发展的景象。而初到这里的创业者面对的却是一片萧瑟荒芜的芦苇滩。



开弓没有回头箭。“既然来了,就要像守着孩子,护着孩子一样守护着自己的企业;既然来了,就要在这片广袤的热土干出一番事业。”

创业的困难与艰辛,企业的领导层和决策层深有体会。张家港联合铜业有限公司的领导们,深知自己肩负千斤担,也深知企业要发展,关键靠的就是他们和全体干部职工的共同努力。俗话说:“军无士气必然要吃败仗”。为此,企业领导千方百计地鼓舞职工们的士气,提出了“铜业是我家,发展靠大家”的口号。同一个心声,让创业者心凝力聚。当时,张家港联合铜业公司正处于工程基建期,他们顾不上洗去满身尘土,就马上加入了基建的劳动大军。白天,他们踏遍施工工地、研究施工图纸、监督施工质量、召开工程例会、实施现场办公。夜晚,他们在工棚中抒写创业的精诚,安排施工计划、推敲疑难问题、提出变更意见、制定解决方案,个个忙得不亦乐乎。困了就打一个盹,饿了就扒上几口饭,渴了就喝上几口水,热了就冲个澡。干部职工吃住在一起,摸爬滚打在一起,即使热浪逼人、蚊虫叮扰,所有人都不曾有过半句怨言。

1996 年 8 月、12 月,公司分别在张家港和铜陵新招了两批约 300 余人的合同制工人,并送到金昌冶炼厂和芜湖冶炼厂实习,成

为公司第一批骨干员工。1997 年春节,公司管理层和一线员工都收起回家过年的打算,继续在工地上谱写新篇。

1997 年初,基建工地上捷报频传:3 月,煤库竣工;4 月,锅炉房、电铜打包间竣工;5 月,电解一期工程、空压机房、净化站、重油库、水泵房竣工;6 月,阳极炉及配套工程竣工,一期年产 15000 吨电解铜的生产线全部竣工。

1997 年 6 月 28 日,阳极炉点火烘炉仪式正式举行。早上 8 点,时任张家港铜业公司经理的高方胜将燃烧的火把投进了阳极炉中,熊熊火焰骤然升起,标志着一期工程试生产就此拉开帷幕。

6 月 29 日,第一批 224.47 吨粗铜由铜陵有色一冶运至三千河专用码头;7 月 7 日,1 号阳极炉投料;7 月 8 日,阳极炉车间顺利产出第一炉 37.24 吨阳极铜,合格率达 95%。8 月 7 日,电解车间顺利产出第一批 55.44 吨电解铜,次日又顺利产出第二批 55.44 吨电解铜,一时间引来了港城各大新闻媒体的竞相报道。截至 1997 年底,公司一期工程共生产合格电铜 6000 余吨,优质品率达到 97%。

从建厂伊始,公司电铜产量一月一小步,一年一大步。产量不断增长,指标日益创新。1999 年,公司电铜产量达到 3.8 万吨,实现工业产值 8 亿元。2000 年产量达 4.2 万吨,产值增加到 11 亿元。2001 年春节刚过,经过工程技术人员的多次论证,一场技改大战全面铺开。将原来的电铜由 77cm 加长至 90cm。板面外观明显增大,年产量可增加 1 万余吨。[紧转 P2]

## 鸿聚天下精英,达成千秋伟业 易纤宜生物科技(天津)有限公司在香港成功挂牌敲钟

■ 本报记者 王剑兰

2019 年 12 月 28 日,全球中小企业交易中心(简称“全球股交”)挂牌敲钟仪式在香港黄金融海岸酒店举行,中科沣文集团旗下企业——易纤宜生物科技(天津)有限公司成功挂牌敲钟,股权代码 93141。中科沣文集团汪总等 8 位高层出席,中国行业品牌建设领军人物、全球中小企业交易中心理事长朱新兰女士等领导嘉宾出席了本次活动,来自国内的 20 多家会员企业共计 150 多人参加本次活动。



易纤宜生物科技(天津)有限公司成立于 2018 年 10 月,隶属于中科沣文(天津)科技产业(集团)有限公司,基础技术研发集中在中科院、研究所及高校,致力于餐厨垃圾资源化利用与健康产业,餐厨垃圾资源化利用全产业化利用技术集群体体现在油水分离装备系

列、油品处理脂肪酸与脂肪酸甲酯、固体食物残渣黑水虻养殖技术,虫沙在农业种植中具有恢复土地营养的作用,正在研发的黑水虻蛋白油与蛋白质提取,示范工程正在开展中,未来拓展至农业、养殖业、新能源等空间巨大,亿级倍增速度。发酵健康产业从单纯的发酵茶拓展为发酵中药茶系列,发酵产品利于人体吸收,迅速发挥成效,市场前景广阔。

在产品研发方面,公司拥有新能源以及生物科技技术研发人员数十余名,并且公司与科研院所相结合,促进生物、健康、新能源生物产业迅速发展。在产品销售方面,公司拥有一支高素质的专业市场营销团队,且有多年的营销经验,如今客户遍及北京、广州、上海等各大城市。

易纤宜生物科技(天津)有限公司在直通车会员企业成功挂牌是全体人员不懈努力的结果。在董事长的带领下,组建了一支创新能力强、管理能力高、求真务实、锐意进取、团结一心、艰苦奋斗的领导技术团队,一手抓产品、一手抓质量,收益成效显著,产品质量稳步提高,创造了辉煌的业绩。

有分析人士指出,易纤宜生物科技(天津)有限公司的挂牌成功标志着企业迈入了资本市场,公司将以此为起点,加强内部管理、优化资源配置,努力实现跨越式发展,让更多的投资者进入,从而借助资本市场发展企业,更加走向发展壮大。

广告



广告

