

靠勤奋走出来的企业家

——访四川川野食品有限公司董事长陈文

■吴太尚

朴实、睿智、友善、沉稳、低调,这是四川川野食品有限公司董事长陈文给人的第一印象。然而从他的人生故事中,发现他的勤奋、洞察力、敏锐度和坚强的意志更是创业人学习的榜样。



●川野董事长陈文接受央视采访

暑假很快结束了,陈文也待满了自己一年的学徒和生活费,于是他启程回学校继续自己的求学之路。

路过南充时,在此地做生意的一个亲戚邀请陈文到他家作客。这期间他从亲戚和朋友的交谈中,听到各种各样做生意的好处。再联想到自己假期跟着亲戚的经验,便产生了对生意的兴趣,于是他恳求亲戚让他在他的店里学做生意,即便是不发工资也可以。通过陈文一番请求,亲戚答应陈文在店里上班学做生意。

由于自己聪明勤快,头脑灵活,干活利索很快便得到了老板的赏识,不久就派他到洞庭湖收购活鲜,发往南充。在南充学的是经营海鲜的业务,这次前往洞庭湖收购活鲜,又是一门新学问。看似简单的工作,但是这其中也有很多专业门道。对于刚刚入门的陈文来说,很快就露出了经验不足的缺点,便遇到了工作中的第一次挑战。

在一次洞庭湖收购活鲜的时候,因为没有经验误收了一批“瞎”(“瞎”的意思就是指鱼已经在船上多呆了一天了)鱼,如果不连夜发回南充并及时销售,将造成约7000元的经济损失,这对于每月仅有150元工资的他来说无疑是一笔巨款。但是陈文没有自怨自艾,想来想去,短时间的伤心之后,他立马行动起来,从早上6:00收到鱼开始自己动手打包,到后阳站去搬运发货,再转乘武汉周转火车发往至南充。

原以为经验不足带来的困难可以用勤劳的双手来弥补,但是他万万没有想到,这才是困难的第一步。为了早点将货物运回南充,陈文急忙一层一层鱼的打包好十件货之后,立马赶到后阳火车站,等着工人来帮忙上货。直到晚上9点火车到达之时,依然无人过来问津,此刻他才意识到货物是放在前车厢后面车厢。要搬运在几百米地方的货物到车尾是折腾的开始,向远方,徒留下懊恼的陈文和站台上平地上上的十箱货。

慌乱的陈文,看着身边的货,脑袋一片空白,他心里明白没有上这趟车,不仅意味着他一大清早的劳动打了水漂,也意味着这批货很有可能全部损失殆尽。

彷徨无助之际,他看到了百米之外一个大门中射出一束微弱的光。他急忙跑过去,发现是一个值班室,恍如抓到了一根救命稻草一般,陈文急忙跑了过去问到“大哥,我的货没有发,怎么办?”值班人员又是批评又是牢骚,完全没有理会这个年仅十九岁孩子的问询。只是冷冷说道“没有车了,明天发吧!”陈文急忙说着不算流利的普通话,也不管对方是否能听懂。

[下转A4版]

观水有术、必观其澜 创业梦起

陈文是四川南充人,成长于嘉陵江畔,算是江边的孩子。他生性喜水,初中求学时每到下课,总会约上几个同学,一起到嘉陵江里游泳嬉戏,他知道江水的源头,也知道江水的流向,更知道江水滔滔不绝滚滚向前的归处。所以,陈文从小就铸就了江水的性格,勇往直前,决不退缩,张开双臂拥抱大海,成为了他人生追求的目标。

陈文虽然出生在农村,母亲是农民,但父亲是一个工人老大哥,是个很爱读书的人。由于父亲当时的工作地点在北京,所以陈文的童年一直都是在北京铁路职工子弟学校度过。那是陈文少年最快乐的一段时光,当故乡的孩子们还在学唱《我爱北京天安门》的时候,天安门、故宫、颐和园、北海公园、香山公园都留下了他欢乐的身影,欢乐的少年时光和城市生活让他从小扩大了视野,树立了良好的心态。

由于子弟校没有开办中学,陈文只好离开北京,回故乡读初中。那时候父亲的工作转战山西,母亲带着弟弟去到了父亲的工作地,将陈文一个人留在了老家。高中时期的陈文,因为父母无法在身边照顾自己,所以在经济上给予了很大的关爱,每月可收到100元的生活费。可是小陈这100元,在当时同龄人眼中可谓是“天文数字”,因为那时候教师的普通工资才一两百元。

1992年在读高中时,衣食无忧的陈文想到自己初中学习的摄影技术,便攒钱买下了人生中的第一台相机。在其他同学对相机还很陌生的时候,他已经利用课余时间拿着新的相机在校园内四处咔嚓咔嚓的尽情拍照,镜头里的商业天赋让他突然有了让照片为他创造价值的奇思妙想。于是他便在校内开始了拍照的营业。因为有着较好的生活条件,收费与不收费全靠他的心情,尽管如此,但他却从没亏过。

高一那年暑假,他去父亲的铁路工地探亲,才发现父母为了让他好好读书,每月给他寄的100元生活费,是父亲200元月工资中的一半,剩下的100元是父母和姐姐弟弟妹妹五个人一个月的全部生活费。联想到自己在学校里面过的“公子哥”般的生活是建立在父母和弟弟节俭得近乎苛刻的生活之上,一时间陈文内心百感交集,五味杂陈。他猛然醒悟,作为一个男子汉,他已经长大,也应该开始为家庭承担更多责任,便下定决心,要用自己的能力养活自己。

承担家庭责任的强烈愿望促使他瞒着父母在一个私人老板的工地上找了一份活干。那时候的工地生活条件更为艰苦,吃的是清水煮白菜,睡的是几十人大通铺。一到下班,汗臭味,脚臭味在不足十平方英尺小房子中肆意弥漫,充斥着陈文敏感嗅觉,相较于细腻嫩肉的双手开满了血泡,精神上折磨才是对这个昔日衣食无忧的“公子哥”最大的挑战。只干了三天,他已然疲惫不堪,实在坚持不下去了,于是去找老板结账走人。可是老板不但没给他结算工资反而嘲笑他,说“你只干了三天站什么账啊?”陈文懊恼之际,突然灵光一闪,他

抱着试一试的心态给老板说:“你这工地这么难作,我给您照三个胶卷你留作纪念怎么样?”没想到老板沉吟片刻后,竟然乐呵呵的答应了。这一笔生意,陈文从中赚了十八元,足足赚了三天工资的三倍。这是他人生的第一笔收入。

有了第一笔收入的陈文并没有沾沾自喜,而是在父亲工地就要到捕蟹到了新的商机。陈文发现工地上搬啤酒的人很多,于是便向母亲借了300元买了一辆加重自行车,开始贩卖啤酒。再回收瓶子赚一次钱。可是好景不长,有一次在托运啤酒的路上,由于坡度陡和惯性太大,刹不住车翻车了,五箱啤酒瞬间粉身碎骨,把之前几天赚的钱全赔了,好在人没受伤。生性倔强的陈文咬紧牙,拍了拍身上的土,收拾好破碎的啤酒瓶,推着他的车继续做啤酒生意。

有一天晚上,他去工棚收啤酒瓶,一个从小看着他长大的父亲的工友说他有几十个啤酒瓶都堆在床下让他去捡。陈文暗自高兴,可算好几块钱了,这可是一笔不小的金额。他不顾自己一米七五的壮硕身材爬进只有60厘米高且堆满杂物的床下,又臭又黑又闷的床下,花费了很长时间才把啤酒瓶一个个艰难的掏出来,又一个一个摆好,清点,共46个。做好了这一切的陈文,准备结账之时,不料对方借口价钱太低故意刁难,不但不要给他还要叫他一个“废品回收站”,甚至还不无讥讽地说:“原来大家都认为老陈的儿子是废物啊,非巧巧事,将来一定能如何如何,你我看不过也就是一个废品站的,不

会有什么出息。”听到这话的陈文难受至极,但还是爬了回去,按对方要求将瓶子一个一个放入床底。未曾想此事竟被母亲知道,爱管闲事的母亲立马跑过来与对方争吵,并说道“即使大人有气,仇,也不该这样为难陈文,他还是个孩子啊,何必这样呢?”争吵的声音吸引了工地上100多人过来围观,听到母亲的声音,原本就在床下放瓶子的陈文,一时间僵在了床底,想要帮母亲分担责任的陈文,觉得此刻给母亲特别丢脸,自己也羞愧难当,百感交集,恨不得待在又臭又黑的床底下一辈子,或者割个洞钻墙逃出去。不知过了多久,就在床底迟迟不肯出的陈文被母亲叫了出来,家着跑回了家。现场有很多同在山西工地度假的北京同学,很多平常对他夸奖有加的叔叔阿姨,他们彼此都在窃窃私语,交头接耳的看着他。想都不用想,他们一定是在说自己,一定是在笑老陈的儿子是个没有出息收废品的……这件事给陈文留下了烙铁般的印记,一晃20多年,陈文至今记忆犹新,当时的无地自容,母亲的眼泪,旁人的鄙视的目光依然会让陈文倍感伤心。

这件事的陈文主动放弃了啤酒生意,但是立下目标要自己挣钱养活自己的陈文没有被这件事打倒。于是陈文又想起了自己的特长——摄影。说干就干的陈文开始就在山西远离县城的村庄走村串户,干起了拍照的生意。没想到受欢迎程度远超预期。不仅成功挽回贩卖啤酒的损失,还有800多元的结余。



●川野董事长陈文的上清观道观道长在一起



●川野年会活动



●川野优秀团队