



●成都江津商会长周跃飞致欢迎词



●执行会长、秘书长、党委副书记刘德华作工作报告



●江津区政协副主席李世友在商会年会上讲话



●成都市政协副主席、工商联党组成员、秘书长章南南讲话



●常务副会长陈彬推介世外乡村集团雅安海子山项目

建设听党话跟党走等特色商会

成都江津商会成功举行 2020 迎新联谊会暨 12 周年庆典会

■ 本报记者 王剑兰 王道海

12 月 17 日,成都江津商会 2020 迎新联谊暨 12 周年庆典在希尔顿酒店隆重举行。来自重庆市人民政府驻川办领导、重庆江津家乡领导、四川省和成都市有关部门领导、本会主管单位领导、成都市社会组织第三综合党委领导、本会会员企业代表、商会及商会党委班子成员、兄弟商会会长、秘书长代表、新闻媒体代表等 400 余人汇聚一堂。

成都江津商会长周跃飞热情洋溢地致欢迎辞,总结过去,为商会下一年发展指明方向。

宣传片从多方面展示了商会工作:一是建设永远跟党走的现代特色商会。成都江津商会在抓会建的同时,把党的统战工作融合贯穿到商会工作全过程,连续 6 年被评为四川省工商联先进商会、成都市工商联先进商会,2018 年被评为中国社会组织 5A 级商会,2017 年被重庆江津区委评为先进基层党组织。二是党建——凝心聚力强基固本。党委现有基层党支部 17 个,党员 216 人,较好地发挥了党组织和党员“两个作用”,在商会班子建设中充分发挥了党的政治引领和政治核心作用,保证了商会健康发展、会员健康成长。



●为新入会理事授牌



●为新入会副会长授牌



●为新入会常务副会长授牌



●晚宴上,为近期过生日的商会会员共同庆生生日

美国土部门解决了 3000 余亩已征用暂未使用土地供草坪种植户合法经营,组织会员企业去雅安考察海子山智慧康养小镇 75 平方公里投资 300 亿元人民币的集旅游、商业、康养于一体的大型综合性项目,法律援助部为会员企业保驾护航,为会员企业拟法律文书,代理诉讼,调解纠纷 200 余起;四是参与公益勇于担当,共产党员、民建会员、商会企业为四川教育基金会、凉山的雷波县唐家村医疗教育爱心基金会、光华教育基金会、石蟆爱心教育基金会、邱峰包塘村、大邑雷山村、蒲江狮子树村、江津支坪中学、凤场小学、天全一小、黄桷树小学捐资 600 万元,商会和会员个人认养孤儿 50 人,提供学费、生活费供养至大学毕业;五是诚信自律,党委发挥政治核心、政治引领作用,教育会员认真执行党的路线、方针、政策,听党话、跟党走,诚信做人、诚信经营。

重庆市江津区政协副主席李世友,成都市政协副主席、工商联党组成员、秘书长章南南等发表了讲话。常务副会长陈彬推介了世外乡村集团雅安海子山项目。

会上还举行了为新入会理事、新入会副会长、新入会常务副会长授牌活动,年会还进行了舞蹈表演。



奏响安全旋律 唱好班前曲

——淮北矿业工程处邹庄矿建工区班前会小镜头

20 分钟,看似短暂,却是职工下井前的第一道安全关卡。淮北矿业工程处邹庄矿建工区一改以往班前会的“老面孔”,在赋予其新内涵的同时,规范会议流程,使班前会成为管理见效的“新阵地”。

班前点名,关注职工状态。“张波!”井巷三队班前会上,队长正在点名,小张却还沉浸在“蜜月”的甜蜜中,压根没听见。“张波!”队长提高嗓门,猛然惊醒梦中人。“到!”小张不好意思地摸摸头。从简单的点名过程中,队长已迅速察觉小张的异样,并在脑子里分析起来。小张是一位 90 后,今天是他度“蜜月”归来第一天上班,收心是关键!于是,队长关心地问了一句:“小张,蜜月一定度得很幸福吧?”小张羞涩地笑笑,表示认同。“井下安全生产可是严肃的事,咱不能被幸福冲昏头脑呀!”队长看似一句玩笑话,既表达了关心,又给小张提了醒,听者心领神会。

安排生产,进行科学分工。规范班前会流程之始,不仅一些职工不理解,就连少数班队长也担心走形式,耽搁时间。

一次班前会上,当班队长还按“老一套”简单安排了任务之后,全班人员就下井了,结果由于当班班前会对工作面临掉以轻心,未提前考虑和具体安排,致使生产现场一团混乱,作业人员任务不明,标准不清,班组没有按预期完成生产任务。上井后,工区立即组织召开班后会,事实的面前,班队长们认识到了班前会流程内容的重要性,深刻感受到了小小班前会的大作用。

突出安全,加强安全确认。为了让职工认同班前会流程,安全学习会上支部书记给大家讲了一个小故事。说的是,一名职工连续休年假 7 天,回来后由于对现场重点关注事项不了解,未对作业现场隐患和风险进行安全确认,盲目从事作业,结果被掉落的矸石砸在脚上,3 天不能正常上班,所幸没打到要害部位,否则后果不堪设想。书记话音未落,坐在人群中的刘永跃站了起来,“书记说的就是俺。说真的,班前会上通报现场情况、指出存

在问题、现场进行风险预控及手指口述安全确认都是为了咱们下井后安全更有保障!真有用!”一个小故事,一段现身说法,给职工们实实在在上了一堂安全的课。

岗前培训,提升安全素质。康道平年纪轻轻,却在队里开始称王了,是大家伙公认的“违章大王”。对此,他总是漫不经心,振振有词,“井下的活,不违章能干吗?”不扭转弯道平的思想,很可能会影响更多职工的思想,为安全生产埋下大隐患。通过支部书记多次与他谈心,发现违章人员不仅安全意识淡漠,而且存在岗位技能水平差的情况。于是,要求队长、技术员在班前会上,每天坚持讲一个技能知识,这样的岗前培训具有针对性,不空洞,就连康道平也开始积极参与到案例分析中来。聚沙成塔,班前会上这种“微型培训”,久而久之,不仅增强了职工的安全意识,也进一步规范了职工岗位操作行为。康道平主动摘掉了“违章大王”的帽子,开始向“安全标兵”看齐。

部“把风险挺在隐患前面,把隐患挺在事故前面”,切实做到层层安全风险分级管控到位,防患于未然,确保实现安全“四零”目标。同时,牢牢夯实安全生产标准化基础,加大安全生产标准化创建力度,做到人人讲规范、事事高标准,打造“精品”工程。顺利通过了通过省一级安全生产标准化矿井初审验收。

盯住重点,确保井下安全生产不失控。该队盯住井下工作面收作、初放、过老巷期间安全管理,各级领导干部做到持续抓好落实,确保万无一失。加大机电运输管理,吸取兄弟单位机电运输事故教训,举一反三,排查隐患,在解决问题上拓宽思路、改变方法,确保机电运输安全。公司上下统一思想,真正摆正安全与生产的关系,进一步优化劳动组织,出

好煤,出安全煤,出有效益的煤。

积极谋划,收好尾开好局。该公司上下认真总结前三季度工作经验,采取强有力措施,全力冲刺四季度,确保圆满完成今年目标任务。提早谋划,精心安排部署明年及近期各项工作;做好 2020 年安全一号文及安全生产体系建设考核文件拟定,做到体系考核文件符合基层安全生产实际,杜绝“两张皮”现象,真正做到调动基层抓安全工作的积极性。同时,结合公司实际,认真谋划,拟定 2020 年公司经营政策文件,切实将“挣工资”理念融入到每名职工心里,让市场化真正起到激励作用。

亲情启发,安全教育警示促安全。面对严峻的安全形势,该公司积极创新安全宣传教育方法和载体,在广播站开辟了“百日安全会战·强化安全集中整治”专题栏目,利用职工学习会、班组长会、警示教育片等多种形式给干部职工上安全教育警示课,营造安全教育的强势氛围。充分发挥女工协管的情感优势,积极组织女工协管员进区队、进车间、进班组,开展常吹“枕边安全风”、“亲情安全教育”、“快板声声嘱安全·温情助力大会战”等多种活动,协安姐妹们用“爱”嘱托一线职工要安全、会安全、能安全,温情助力公司“百日安全会战”活动期间安全生产。关工委“五老”队员深入科区,进行宣教,引导职工正确认识百日安全会战的意义,在实际工作中积极做好做好自保、互保,充分发挥亲情感染作用,让职工时刻感受到浓厚的亲情文化氛围,有力促进了安全生产。

集体宣誓,确保安全上岗。朱宏伟是一名新工人,他第一次参加班前会,与大家共同举起右拳,庄严宣誓:“为了家庭幸福,为了企业发展,我宣誓,安全第一,生命至上……绝不三违!”那一刻,他深感自己安全重任在肩,更被身边工友的工作士气和企业的的文化氛围所感染。

一次,朱宏伟跟着师傅吊装皮带机,在靠近岩巷帮作业的时候,发现师傅没有进行敲帮问顶安全确认就直接进行作业。朱宏伟说:“师傅,您给我讲规程时,不是说一定要先敲帮问顶安全确认吗?”师傅说:“你没看到吗,顶板情况不是挺好的吗?”当即,朱宏伟和师傅就理论开了。最后,师傅这个“老经验”还是输给了小徒弟。

升井后,单位领导表扬了朱宏伟。通过这件事,更加坚定了他遵章守纪、按章操作的信心。他说:“既然班前会上我举拳宣誓,就应该说到做到!”

(孙晓超)

把脉市场格局 助推经济发展 重庆气矿年度销量突破 60 亿立方米

截至 12 月 19 日,中国石油西南油气田公司重庆气矿年度外销天然气 60.07 亿立方米,较去年同期增销 5.45 亿立方米,同比增加 9.98%。

今年以来,气矿面对营销发展的新趋势,把脉重庆地区的供销特点,充分发挥气矿在该地区一体化管理的优势,持续巩固市场主体地位,推动重庆地区天然气销售高质量发展,更好服务于地方经济建设的发展。

产购储销一体联动。积极与可中断客户和重点客户进行沟通协调,开展用气需求调查,生产运行与市场营销联动做好民生保供。1 月至 3 月度峰期,协调建峰化工等 5 家调峰客户“压非保民”减停气量 1.06 亿立方米,保障城市燃气客户用气 12.54 亿立方米,占度峰期供气总量的 81.48%。

抓住春节、国庆等城市燃气减量契机进行填谷增销,春节期间增供调峰客户 0.74 亿立方米,同比增销 2435 万立方米、增幅 49.15%;国庆期间增供调峰客户 0.45 亿立方米,同比增销 1136 万立方米、增幅 33.43%。1 月万州到云阳供气管道工程全线贯通,每日同比增供气 8 至 10 万立方米,保障了云阳及部分缓解了奉节、巫山供气用气紧张局面。11 月,重庆民生石柱天然气供气工程顺利投运,目前日供气 27 万立方米,为渝东南地区冬季民生用气提供了保障。

线上交易蓬勃发展。参加西南油气田公司天然气市场化交易劳动竞赛,提升线上交易成效。目前已协助 77 家客户完成线上交易注册,组织客户参与 4 次线上交易培训。提前摸清客户参与线上交易的意愿,配合客户准确计算交易气量,提示客户熟悉新的交易方式操作流程,做好入金等交易相关准备工作,确保线上市场化交易工作顺利开展。今年,已协助 352 家(次)客户参加了 39 场线上交易,交易气量 6.76 亿立方米,完成年度线上交易任务目标 4.8 亿立方米的 140.90%。

“黄金终端”发挥优势。持续发挥终端联管优势,坚持每月、每季度开展终端公司月对接、回访工作,解决实际问题,助力终端市场稳步和有序发展。持续利用重庆鼎发富余脱硫能力,年度回购净化气 1.16 亿立方米。同时积极开展页岩气代输业务,为渝川(川港)公司、华油公司等终端客户年累代输页岩气 2.18 亿立方米,着力打造“黄金终端”。

(田新玉 李传富)