



江苏无锡“汉神焊割”吸引海内外高端用户

■ 杨木军 文 / 图

2019 年 12 月 12 日,江苏无锡市锡山区经济开发区举行“汉神焊割”迎新产品发布会,海内外多家高端智能焊机与切割使用企业前往参会并签约新品。

无锡汉神电气股份有限公司是江苏省高新技术企业,主要从事“汉神焊割”系列产品的研发、制造、销售及服务。该从业 22 年来,已拥有发明专利、实用性专利、技术专利 200 多项,投入大量研发资金,不断推出新技术、新产品,深受国内外用户青睐,从而推动了企业转型升级。汉神焊割的电源产品,结合自动化、智能化技术,推出多款适用于机器人专用电源。为响应国家节能环保政策,推出了 Tandem 双丝共熔池气保焊、媲美传统的埋弧焊。其产品在国内 200 多个大中城市建立销售网点,形成了完善的销售与售后服务体系。

“汉神焊割”广泛应用于航空航天、船舶制造、工程机械、核能风电、国防军工、车辆制造、民用五金等领域,先后为奥运鸟巢、沪宁高铁、三门核电站、世博会场馆、“天眼”、汉神产品还出口到美国、俄罗斯、白俄罗斯、印度、新加坡、澳大利亚、泰国、马来西亚、南非、以色列、拉美等 30 多个国家和地区。

智能公司开启“智慧”转型加速度

轻击按钮,智能化采煤机自动启动割煤程序,滚滚乌金沿煤流线欢快地涌向地面;利用“智慧检修+远程会诊”系统,短时间就可对井下设备故障进行排除;仓储物流机器人上线,自动执行货物转移、搬运等操作……

近年来,皖北煤电智能公司麻地梁煤矿创新模式,换道超车,推动智慧矿山与信息化建设、安全生产、经营管理,从相“加”到相“融”,成为内蒙古自治区乃至全国智慧矿山建设的生动案例。

从数字到数据,把智慧植入矿山基因。在智能公司,一串串数字通过设备传感器变成数据实时传输到地面,对应设备正常运行数值,实时反映着井下设备的情况变化。“地面人员通过观测电脑数据变化就能对设备运行情况精准研判分析,利用视频和话筒就可以直接指挥井下生产。”

10 月 26 日上午,智能公司采煤区技术人员孙磊坐在智能采煤检测系统前,正在对井下设备运行情况进行监测。据采煤区党支部书记朱胡涛介绍,不但公司能够实时掌握井下设备运行数据,设备制造厂家也能对数据实时共享,通过大数据三方共享,为设备运行上了双保险。“我们不但有数据库,还有专家库,成员主要由公司采煤‘专家’和设备厂家‘专家’组成,通过视频,远程就可直接对井下故障排除进行指导。”一旁的采煤区区长郝虎补充道。据该公司副总经理徐辉介绍,对应成本管控和本质安全目标,该公司正在着手建立成本数据库,届时,智能化前后成本数据对比、月度、年度成本投入等情况都会以数据形式直观呈现,真正用数据引领矿山智慧发展,达到降本增效的目标。

从机械到智能,把智慧嵌入生产运营。“传统灯房至少需要投入人员 10 人以上,通过引进智能化矿灯系统,现在灯房变成了无人化车间,人员实际投入为 0。”为精准掌握各岗位人员投入情况,10 月 26 日,智能公司劳资科副科长王奎正在对各岗位实际在岗人员进行统计。据王奎介绍,像传统煤矿地面、井下变电所这样需要人员循环作业的场所,现在在该公司全部成为了无人化车间,极大降低了人员和随之产生的资金投入。智慧运营、智慧决策,不但体现在人员减少上,更体现在人员利用上。据该公司党委委员、副总经理谭延军介绍,目前该公司除消防救护楼和综采设备库主体工程由外委施工单位承建,其它像修建子母湖、山顶公园等计划外包工程全部转为自营工程。“你看,这地砖铺得多像样,要不对你说,你能想象这是我们职工自己铺设的吗?”该公司土建科副科长张飞笑着对笔者说。按照“智慧矿山、绿色矿山、和谐矿山”三同步的建设思路,该公司千方百计在利用现有人员上动脑筋,保证了人员智慧投入,效果高效释放。

全视频调度通讯系统,不但可实时对井下生产进行指挥,还为职工在井下开通了“千里眼”“顺风耳”,地面井下,职工都不再“失联”。智慧沙盘实时展示煤炭生产全流程,哪个环节出了问题都亮“红灯”,极大缩短了设备故障判断时间。三道人门禁把好副井门,几道防护确保行车无忧……谈起一桩桩、一件件智慧发展成果,该公司党委副书记、董事长吴劲松都难掩心中的骄傲和自豪。作为内蒙古自治区唯一一家智慧矿山示范试点单位,准格尔旗唯一一家绿色矿山准试点单位,循着高质量发展目标,智能公司一路智慧前行、高歌猛进……

(胡云峰)

中国首届鲁绣传承创新大会亮相山东阳信

■ 翟成新 周和平 王敏

“中国首届鲁绣传承创新大会”于 12 月 20 日在“中国鲁绣之乡”山东阳信举办,届时全国八大名绣传承人及国外、全国各地刺绣名师齐聚山东阳信,共谋中华优秀传统文化传承、创新、发展大计。

10 月 28 日,2019 年“中国鲁绣之乡”授牌仪式在京举行,十一届全国政协副主席、中国生态文明研究与促进会会长陈宗兴出席,文化部原副部长赵少华,十三届全国政协委员、中能国电集团董事局主席王一莉,中国国际跨国公司促进会项目工作组秘书长宋卫东,全国妇女手工编织协会会长陈元绿等领导出席,向阳信县委副书记、县长刘荻一授牌“中国鲁绣之乡”,阳信县委书记栾兴刚出席并宣传推介。

“刺绣之乡 鲁绣之源。”据了解,鲁绣作为一种古老的传统刺绣工艺,产地山东,因山东省简称为“鲁”而得名,属中国“八大名绣”之一,种类繁多,俗称“衣线”,故又称“衣线绣”。阳信与鲁绣颇有渊源,早在汉初年间,阳信家家户户织“信绸”就成为一道独特的风景,信绸便因阳信得名。几经历史变迁,这门古老的工艺在阳信站稳了脚跟,萌生出新芽。阳信鲁绣产品涵盖床上用品、抽纱、服饰等三大门类,年产鲁绣制品 30 万件、高档蕾丝 500 万米,成功出口英、法、德等 20 个国家和地区。

阳信县委书记栾兴刚告诉记者,阳信聚



力打造全国地毯智能制造示范区、国际化地毯产业基地,涌现出以瑞鑫、龙福、荣绣、立昌、金利源等为代表的高端家纺地毯企业,产品涉及绣品、纺织、化纤、地毯等领域,并逐步向绿色环保、医疗保健等功能性纤维领域昂首迈进。10 月 15 日,阳信县申请“中国鲁绣传承创新示范基地”专家论证会在北京进行,全国妇女手工编织协会、中国非遗保护协会等权威组织领导和专家经过充分论证和科学评估,阳信县顺利通过了“中国鲁绣传承创新示范基地”论证。

千年鲁绣,今世国礼,齐鲁文化骄傲,两

千年传承。博纳“苏、粤、蜀、湘”之长,演绎针尖上的非遗风情。鲁绣作为一种古老的传统刺绣工艺。如今,这种古老的传统刺绣在阳信县委、县政府的大力支持下,经过创新与发展,焕发出勃勃生机。据史书记载:鲁绣在春秋时期的齐鲁就已经开始兴起,史称“齐纨”或是“鲁缟”,至秦而盛,至汉普及。汉初的“信绸”即阳信绵绸,是因阳信而得名。乾隆二十四年及民国十五年《阳信县志》中对“信绸”都有记载。当时,鲁绣作为阳信特产,除在本地销用外,大批由河西走廊西运出境,阳信为古代丝绸之路的源头之一。

四川华蓥“孵化中心”让小微企业变大



四川省华蓥市为支持大众创业,扶持中小微企业发展,专门兴建厂房及水电气等基础设施完善的“孵化中心”,给中小微企业的发展壮大创造良好环境。目前,入驻该市“孵化中心”的中小微企业 23 家,近 3000 人实现创业就业。

图为 12 月 16 日,在四川省华蓥市中小微企业“孵化中心”的生产车间,工人在加工电子信息产品。

邱海鹰 摄影报道

“星推荐”助力年末“大考”

■ 张新红

“你当上‘安全之星’啦,厉害啊。我要加把劲儿,争取追上你!”“好啊,欢迎来战!”……

这是 12 月 6 日下午在陕煤集团澄合董东煤业公司职工食堂就餐时,职工冀均喜与李煜之间的对话。董东煤业公司自 12 月 1 日零点班开展“今天我带班 安全之星我推荐”活动以来,“今天谁是‘安全之星’?”便成了职工间热烈谈论的话题。

此次活动一改旧有“评选”模式,推出了“星推荐 拿礼品”新机制,打破职工看待安全仅是“一罚到底”的传统看法,激发了全员“积极主动”参与现场岗位守规矩保安全的积极性。

据了解,在这项活动中,职工在井下作业现场,如果能主动排查及整改隐患、能主动制止其他职工“三违”行为、对安全生产提出合理化建议并在现场取得实效、在现场解决制约安全生产问题、对当班安排的工作任务能保质保量完成或者有其他突出表现行为等,都能被推荐位当班的“安全之星”。

“安全之星”在获得精神鼓励的同时,还可以在井口信息站领取一份精美礼品。

“这种活动我们都喜欢参加!”作为首个



●图为该公司在对“安全之星”获得者进行专题拍摄的场景。

被推荐为“安全之星”的综采队冀均喜,既感到意外又感到务必激动。他坦言,能当上“安全之星”,不仅个人喜悦,还能把礼品拿回家,家人也高兴。

截至目前,已推荐产生 17 位“安全之星”。如今,还有更多的“安全之星”也正在不断涌现。

该公司安监部负责人张晓光介绍说,“星推荐”就是一种正向激励,区别于传统的处罚做法,缓和了一直以来负向激励造成的管理人员与职工之间沟通不畅、互相对立的局面,更激起了职工纠正自己陋习、参与安全管理的意思。

愿,为现场安全隐患的消除提供了原动力。

据了解,为全力做好岁末年初矿井安全生产工作,董东煤业公司保持安全高压态势,创新安全管理方式,严格执行“五自六到位”管理法,抓好各专业安全互检、班前会和井口“向岗位陋习宣战”等活动,坚决消除矿井上下各类安全隐患。同时,要求各部室区队抓好思想关,要求充分摸清职工心理动态,认真做好职工的思想引导工作,加大安全生产宣传教育培训力度,努力为职工排忧解难,消除职工思想上的隐患,有效带动职工积极性,激发起安全管理的内生动力。

员工成长有了“星光大道”

■ 王兴仓

“肖峰是全国青年岗位能手,张磊、金志文是自治区青年岗位能手,这次又获分单位组织的维修电工竞赛一、二、三等奖,真是我们学习的好榜样!”西北油田工程服务中心电力工程管理部员工严世成一脸羡慕地称赞三位同事。

该中心电力工程管理部是集团公司“金牌供电管理部”。该油田电网纵横交错于荒漠之上,拥有两个发电厂、25 座变电站、136 个计转站,线路总长 4700 多公里。按照标准配置,维护如此规模的电网,至少需 400 人,而西北油田供电班只有 96 名员工,其中巡线工 50 余名。极寒天气、特殊维护时期,25 座变电站需要每位巡线队员 1 个月巡线两遍,

特殊站点巡线 4 遍,整个队伍每年徒步巡视输电线路两万多公里。

人员配置少,该中心电力工程管理部就在提高员工技能上下功夫,坚持人才强企,通过员工讲坛、外出培训、岗位练兵、技能竞赛等举措,培养“一专二精三通”复合型、专家型人才队伍。

“我们每天打交道的这些发电机组和人一样,需要定期保养维护,做到‘没病防病、有病治病’。今天我大伙儿讲讲如何加强发电机组维护保养,提高机组抗灾能力。”讲坛上,电力工程管理部技师李峻岭讲解得细致认真,台下的同事听得聚精会神。员工讲坛“小工匠、大讲堂”自开设以来,每期邀请在某一方面有心得和专长的员工分享工作技巧,截至目前,共有 32 人次走上讲台,800 余人次听讲。

油田机电仪控综合实训基地建成至今,开展技能培训、岗位练兵、技能考核 100 余次,积极组织员工参加自治区维修电工技能竞赛,组织单位内部竞赛,用实战检验人才培养成效。

“这种多用脚扣就是在普通脚扣前面加上铝板,在铝板上开槽并做上花纹,以达到防滑效果。使用多用脚扣,可随时随地快速登杆,节省检修和维护时间,实用、安全又高效。”平时爱琢磨、爱发明,被大家称为“创新达人”的李峻岭在实训基地拿着新发明的多用脚扣进行详细讲解。

由于坚持理论培训、实操训练和技能竞赛相结合,供电班形成了人人重视技能、渴望成才的良好氛围,截至目前已四次荣获集团公司“金牌电力工程管理部”称号。

上世纪七八十年代,随着山东省阳信县水落坡收购古家具的兴起,古代的鲁绣作为一个门类成为人们收藏的佳品。对此,阳信县委、县政府高度重视,因势利导,决定继承发展壮大鲁绣文化产业。目前,鲁绣工艺不断创新,机绣也逐渐由单头缝纫机发展到万能机(电动缝纫机)、电脑绣花机,效率成倍增加。原先绣女们一橙一人一绣,如今,电脑的普及应用,每个女工可以操作 2-3 台机器。特别是客商根据自己地域和审美观点,“脑子里想要什么样子就能做出什么产品”。再经过广大农村妇女,进行简单修剪,一件件新内涵的鲁绣产品便可完工。

近年来,为使鲁绣保持旺盛的生机活力,山东省委、省政府和滨州市委、市政府出台了相关政策,鼓励、壮大鲁绣产业创新与发展。鲁绣作为中国农耕文化的产物,不仅是一种历史载体,而且对研究鲁北地域文化提供社会学、民俗学、文化学的科学依据。2019 年 9 月 8 日,2019 厦门国际投资贸易洽谈会暨丝路投资大会(简称投洽会)在厦门盛大开幕,全国妇女手工编织协会携“阳信鲁绣”出席第二届“一带一路”发展高层论坛系列活动。在会上,展示了现代化生产鲁绣工艺,多国大使盛赞鲁绣高超的技艺,并签下大批订单。

阳信县被评为“中国鲁绣之乡”,这标志着阳信县刺绣文化产业迎来新的发展机遇,必将对阳信经济社会高质量发展起到有力的推动作用。



中国铁建“铁建商城”首家项目分仓成功试点

■ 伍振 / 摄 高鹏 / 文

为“精管理、降成本、增效益”,中国铁建“铁建商城”在中铁十八局五公司广州地铁 18 号线项目部设立了首家项目分支仓库,与传统采购模式相比,铁建商城分仓按照实际使用量结算、手持机扫码出库、物资提前备货等优势,解决传统模式对资金占用问题非常严重,采购量控制难度大、配送不及时,材料质量参差不齐等痛点。新模式提高了材料采购实效性,降低了采购成本,实现整车入库、单点送达,提升了工作效率和管理水平,而且相关成本比原有模式节约资金 10% 左右,成为全线物资管理亮点。图为项目人员在中国铁建“铁建商城”首家项目分仓进行物资采购。

山东能源淄矿集团唐口煤业公司“门槛低”了交易活

■ 张继涛 亢正国

12 月 18 日,山东能源淄矿集团唐口煤业公司准备工区早班班长卢天国上井后,拿着一张 530 元的《三级市场结算单》来到公司综采二区收取费用,综采二区区长司尚金签字后,卢天国高兴地说:“下回有活再找我!”

这种工区之间的直接横向交易实现了“双赢局”,使准备工区多挣了工资,采煤工区减少了设备带病运转。

原来,为促进基层工区间协作交流,该公司不断完善三级市场横向交易平台,发挥内部市场化“出售、交换、承包”调节功能。打破了“工区间协调配合交易要经上级管理部门调配”模式,降低横向交易门槛,激发基层工区横向交易积极性,实行内部市场交易平台工作自由协调,使交易如去市场买菜一样方便。工区需要施工服务可以自寻施工对象,双方协商一致即可实现“短平快”交易。

12 月 17 日,6309 斜巷提升钢丝绳滑轮断丝超限被终止提升运输,施工方综掘二区发布信息,双倍支付承包费插接 6309 斜巷钢丝绳滑轮,引来 3 个工区争相合作。准备工区以距离现场最近,承诺用时最短完成插接任务并顺利完成交易。

交易活跃多竞争就越大,成为各基层工区以优质的服务和质量取胜“法宝”。他们以采煤掘进一线工区为重点“适胃配菜”,提供矿车服务、接风筒服务、放炮服务、加工服务等,尽可能丰富自己服务项目占据横向交易市场的份额。

该公司精益市场化办公室主任王克亮介绍,自 12 月份以来,内部市场交易平台每天成交量不低于 10 单,交易总额也在 6000 元以上,促进各工区之间、工序之间密切合作,共赢共创。