

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 185 期 总第 9519 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 7 月 22 日 星期一 己亥年 六月二十

新闻简讯 | News bulletin

| 喜迎新中国成立七十周年 见证中国卡车用户转型奋进 | 系列报道之七

央行贸金平台在甘肃首笔试点业务成功落地

记者 7 月 18 日从中国人民银行兰州中心支行获悉,招商银行兰州分行成功向兰州国际港务区发放了基于人民银行贸易金融区块链平台(简称“央行贸金平台”)的 400 万元应收账款融资款,标志着甘肃首笔基于央行贸金平台的应收账款融资业务成功落地。

人民银行兰州中心支行相关负责人介绍,央行贸金平台是 2018 年由人民银行数字货币研究所和人民银行深圳中心支行牵头发起,建设和运营的金融科技基础设施,目标是创建基于区块链技术的贸易金融资产登记、托管、交易和流转平台,解决中小企业融资难融资贵问题,提高融资效率,方便银行审核业务的真实性,提升贸易金融一体化水平。目前,央行贸金平台已实现“一级/多级应收账款融资”“税务备案表”“国际账款监管”等多个业务应用场景。(李杰)

德国宝马集团 8 月中旬换帅

总部位于德国慕尼黑的宝马集团 7 月 18 日发表声明称,奥利弗·齐普塞将于 8 月 16 日正式接替哈罗德·克吕格勒,成为集团新任首席执行官。

宝马集团监事会当天在公司位于美国斯帕坦堡的工厂开会时宣布上述决定。今年 7 月初,现任首席执行官克吕格勒提出干满任期后将不再寻求连任。

据悉,齐普塞现年 55 岁,1991 年加入宝马,之后历任多个管理岗位,目前负责集团的生产业务。

宝马监事会主席诺贝特·赖特霍费尔在声明中赞赏齐普塞行为果断、有决策力、有战略眼光。他说,作为新首席执行官,齐普塞将为宝马集团引领未来出行带来全新动力。赖特霍费尔同时对克吕格勒多年来的出色工作表示感谢。(朱晨)

沃尔沃汽车集团上半年销量和收入均创新高

沃尔沃汽车集团 18 日公布的数据显示,由于在全球多个地区销售增长,今年上半年沃尔沃汽车销量和收入均创新高。

数据显示,今年上半年,沃尔沃汽车销量超过 34 万辆,同比增长 7.3%;销售收入为 1301 亿瑞典克朗(约合 140 亿美元),同比增长 5.9%。该公司在美国、中国以及欧洲市场销量均稳步增长。

数据还显示,沃尔沃汽车集团上半年营业利润为 55 亿瑞典克朗(约合 6 亿美元),同比下降 29%。沃尔沃总裁兼首席执行官汉肯·塞缪尔森表示,定价压力和关税增加挤压了公司营业利润。

该公司表示,由于市场对新产品组合需求持续强劲以及产能增加,预计下半年汽车销量和收入仍将持续增长。

沃尔沃汽车创立于 1927 年,总部设在瑞典哥德堡,2010 年被中国吉利集团收购旗下。(和苗)

诚信和规范:广通达行跑的双轮 ——山东巨野广通达物流有限公司董事长于文超的经营之道



■ 本报记者 赵健

如果一个人受人所托帮忙买车,商家因他再优惠 500 元成交,事后他自己又拿出一两千元请客致谢。对此,你怎么看?是傻还是豪爽?可能每个人都有自己的看法,而他却十分乐意!他,就是山东巨野广通达物流有限公司董事长于文超——一个典型的充满儒家中庸智慧的山东汉子。

在等待和于文超见面采访之前,记者听到了许多有关和于文超从做业务开始到后来成为朋友的故事,他为人实在、仗义的形象跃入脑海。而见面采访结束,因出差多日,他特意把母亲接来一起在他公司食堂吃饭。席间,他对母亲的种种照顾和孝顺,使人明白一个简单道理:有着良好品格的人,成功的天平已经偏向了他。

从 2006 年开始,于文超所在的村集体经济迅速发展,公司的业务也在“信誉至上,安全及时,保质保量,令客户满意为服务”宗旨指导下蒸蒸日上。也是靠着诚信和规范,于文超领导的山东巨野广通达物流有限公司成为鲁西南地区物流业发展的一面旗帜。

身正得人心

乐观豁达的于文超被人称为“于哥”。他每天十分忙碌,因为他既是山东巨野广通达物流公司董事长,也是巨野县龙固镇西集北村党支部书记,村农民合作社联合社主任……每个村民的吃喝拉撒他要管,公司的每个员工的工作,家庭他要负责,企业的经营发展他要操心,然而,分身无术的于文超却乐在其中。

“其实,我已经给政府各级领导请辞了好几次,一来事情确实太多,二来现在的公司面临转型发展,需要更多的精力来打理。”于文超告诉记者,结果,90%的村民拥护和肯定让他任村两委换届选举中,都高票连任。

父亲早逝,文化程度不高的于文超有着非凡的亲和力,这都源于从小母亲的教诲,早早成熟的他懂得的是责任和担当。“作为工作在一线的村党支部书记,只有正派做人,公平做事,用一颗诚挚的心善待一切,才能顺民意,赢民心,开展工作方能得心应手”,于文超把这当作自己做事做人的原则。

“做事心里要没私没弊,才能做到公平公正”,这是挂在于文超嘴上的口头禅。不论多忙多劳累,都坚持围村一转,发现问题立即解决,1200 多村民的婚丧嫁娶他都要参加;村里的农田水利、道路、天网等等建设他要参与,甚至自掏腰包;村里孤寡老人的补贴、救助、赡养他都一一落实,每逢中秋节和春节,于文超都要为老人送去油、面、大米和零花钱及新衣服;5.12 汶川大地震发生后,他将家中仅有的 1650 元现金送到了募捐处;资助离家出走 20 年云南籍女子小爪回家……自 1998 年任村党支部书记以来,于文超善事做了一箩筐,被大家亲切地称为“善书记”。他也连续 5 年被评为巨野县模范共产党员。

“人要身正,做事要公平,才能走得正,才能赢得人心。”于文超如是说。

规范领市场

于文超所在的巨野县龙固镇,地处山东



鲁西南的一个普通的乡镇。

2005 年底,这里是经济欠发达地区,当地的农业经济十分萧条,除了种植粮食作物外,大部分富余劳动力都外出打工了。

改变从地下探出煤矿开始。一个由山东新汶矿业集团公司开发建设的国家重点建设项目,设计能力年产量 600 万吨年的特大型矿井——龙固矿并在此开采,产业链拉长,西集北村的命运被瞬间改变。

“包括外地的很多人开始买车在这里拉煤搞运输了。”于文超说,蜂拥而至的车辆使得当时的运输市场比较混乱。

为了营造有序规范的运输市场,2008 年 8 月,由县政府出面整合各种运输车辆,成立了巨野广通达运输有限公司,并由县交通局驻点监管,统一管理,统一经营,规范税收。

“运输秩序一下就好了,与此同时,公司引进采用先进管理经验和手段,增强人员管理、车辆管理、异常状况处理、运输供应商管理等,提高综合物流运输管理能力。”于文超说。

同时,公司不断加强信息化建设,公司信息系统可提供电子数据对接业务,实现数据无缝连接,确保准确性和及时性,提供订单处理服务,实现订单处理的电子化,提高订单处理速度。“不断强化服务意识,公司设有专门的查询服务部门,全天 24 小时提供服务。”于文超说,在这样的规范化管理下,公司走上了快速发展的道路。

正所谓“好马配好鞍”。于文超介绍,一开始公司所用的运输车辆各种牌子都有,通过

对国内各大重卡产品的使用对比,陕汽的德龙重卡赢得了广大驾驶员的一致认可。“用我们这里的土话说,陕汽重卡产品就是‘抗造’,很皮实,实用,耐磨损,而且,小毛病少”,对陕汽品质的认可,使得于文超每年都毫不犹豫地订购陕汽重卡车辆,成为了陕汽重卡的“铁杆粉丝”。为此,他也被陕汽副总经理兼销售公司总经理周银朝亲自授予“陕汽重卡山东区域品牌形象大使”称号。

据了解,广通达公司现在拥有各类运输车辆近 400 辆,从业人员 765 人,源于信任,公司目前绝大部分的用车都是陕汽德龙重卡。而陕汽也对于文超和广通达给予了足够的支持和关照。

“陕汽给我的产品价格和服务应该说是最好的。”于文超高兴地说,“随着下一步附近多处煤矿的深度开采,万通达公司的业务将会越来越多,我们也将采购更多质优价廉的陕汽新品。我相信,陕汽的服务也会越做越好,加强与陕汽的合作,道路会越来越通达。”

事实上,近三年来,陕汽不仅销量亮眼,其在后市场表现也相当突出,其行业首推的将车辆后期维护托付于陕汽专业售后维护团队,进行全生命周期维护的 TCO 托管服务,为陕汽赢得了更多好评口碑。

据了解,陕汽 TCO 托管服务是一种用户价值服务模式,其整合了陕汽售后服务平台最优质资源,专注于车辆的运营,借鉴国外知名重卡企业奔驰、沃尔沃、斯堪尼亚成熟的服务理念,结合国内市场和客户运营痛点,使车辆的出勤率达到最佳,做到一站式的“保姆服务”,让客户车辆真正达到最佳出勤率,让客户运营无忧,达到“关注客户运营全过程,关注产品全生命周期”的目的,其业务总量同比增长 200%,得到了用户的肯定,这也是于文超和他领导的广通达公司最需要的。

于文超认为,广通达公司未来不仅要为本地的物流运输服务,更重要的要走出去,加强与先进物流企业的交流。公司将致力于发展成为中国领先物流供应链。

目标很大,依靠诚信和规范,广通达有了通达四海,行走未来的双轮。我们深信,广通达的未来不是梦!

聚焦陕汽 CVP 头部客户价值工程
陕汽重卡 品质成就未来
陕汽重卡 http://www.sxqc.com

地方经济“半年报”公布 投资消费仍是稳增长关键

地方经济“半年报”相继出炉,据上证报记者粗略统计,迄今已有 14 个省(区、市)公布上半年经济数据,其中有 10 个省(区、市)上半年 GDP 增速跑赢或持平于全国 6.3% 的水平。

在数据发布前后,地方密集召开上半年经济形势分析会,多地总结称“经济总体平稳,成绩来之不易”,在部署下半年工作时强调,全力稳增长,抓好投资、消费仍是关键。

10 省份 GDP 增速领先

截至 7 月 18 日,全国已有四川、湖北、湖南、福建、安徽、北京、陕西、江西、内蒙古、云南、贵州、海南、宁夏、重庆等 14 省(区、市)交出上半年经济成绩单。

从经济增速来看,目前有 10 个省(区、市)

上半年经济增速超过或持平于全国同期 6.3% 的增速。云南和贵州经济继续保持较高增长,增速分别为 9.2% 和 9%。自去年三季度云南增速反超贵州之后,这一局面仍得以延续,目前云南经济增速暂列全国第一。

江西、福建、安徽上半年经济增速都保持在 8% 及以上,其中江西位列全国第四,安徽位列全国第六。

内蒙古、陕西和海南上半年经济增速均低于 6%,其中海南增速进一步放缓至 5.3%。有分析称,海南经济增速放缓或受到房地产调控的影响,上半年该省房地产开发投资下降 31.4%。

在经济数据发布前后,地方密集召开会议,分析上半年经济形势,安排部署下半年重点工作。在总结上半年经济形势时,“总体平

稳”“稳中向好”“稳中提质”“成绩来之不易”等是高频词。

下半年仍强调稳增长

尽管公布半年数据的多数省(区、市)上半年经济增速跑赢全国,但与今年一季度相比,云南、福建、湖北、湖南、宁夏、北京、陕西、海南等地经济增速仍出现一定程度回落。其中,宁夏回落了 1.4 个百分点,陕西回落 0.9 个百分点,云南回落 0.5 个百分点。

7 月 15 日召开的陕西省政府常务会议中提到,今年以来,陕西省规模以上工业增加值、非能工业增速等指标逐月好转,但经济增长仍处低位运行。

陕西省上半年经济增速为 5.4%,较一季度的 6.3% 明显回落。此前陕西省发展改革委

相关负责人曾预估上半年经济增长 6% 左右,但显然经济增长表现不及预期。

因此,陕西省强调,做好下半年稳增长工作,事关全局、意义重大。要担当尽责,奋力拼搏,竭尽全力稳增长。

7 月 17 日,贵州省召开经济形势分析会,强调做好下半年工作,要切实把握思想和行动统一到中央对形势的判断和决策部署上来,坚定信心、抢抓机遇、正视困难、迎难而上,全力以赴保持经济平稳运行。

扩投资促消费仍是关键

从地方下半年工作部署来看,全力抓好投资和消费仍是稳增长的关键。

如何扩大有效投资?地方仍将着力点在抓重大项目投资上。 [下转 P2]

茅台集团 MOUTAI GROUP
中国茅台 香飘世界
CHINA MOUTAI A TOAST TO THE WORLD

四川友联味业食品有限公司
028-87819550
地址:成都高新区安德工业园区蜀韵街 268 号 www.scylwy.com

好鞋伊百路 健步人生路
养生热线:400-100-2912

双汇熟食 SHUANGHUI DELI
三重卤,更入味