

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 182 期 总第 9516 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 7 月 19 日 星期五 己亥年 六月十七

每周时评 | Observation



上半年经济数据解读: 6.3%是一个 有后劲支撑的速度

林火灿

据经济日报报道,6.3%,这是中国经济交出的 2019 年“期中成绩单”。6.3%的增速处于《政府工作报告》提出的经济增长目标区间之内,表明经济运行总体上是平稳的。

面对国内外错综复杂的形势,交出这样一份成绩单实属不易。不过,一些人误读曲解中国经济“成绩单”,片面解读中国经济增速放缓,认为中国或难以完成全年经济增长的目标任务,甚至认为中国经济陷入了疲软,进入所谓的“下行通道”。这些唱衰中国经济的论调实则十分老套,不值一驳。

作为全球第二大经济体,中国经济总量 2018 年突破了 90 万亿元大关。在如此庞大的经济体量基础上,任何一个经济体都不可能一直保持高速增长甚至是两位数增长的势头。

随着我国经济总量的持续扩大,每 0.1 个百分点的经济增速所对应的增量规模要比过去大得多,要实现 0.1 个百分点增长的目标比过去大得多,所需要付出的努力自然也要比过去大得多。

在全球经济增长有所放缓的总体趋势下,6.3%的这一增速水平在全球主要经济体里仍然是一个名列前茅的速度,而且,中国经济对世界经济的贡献率依然保持在 30%左右。

尽管上半年中国经济增速略有放缓,但从就业、物价、收入等与民生息息相关的指标看,这是一份含金量成色很足的有温度的成绩单。还要看到,6.3%是一个有后劲支撑的速度。

当前,外部环境依然复杂严峻,国内经济面临下行压力,但是我国有着巨大的资源潜力,有近 14 亿人口、9 亿劳动力、1.7 亿受过高等教育和拥有技能的人才资源、全球最大的中等收入群体、1 亿多个市场主体。有着巨大的内生动力,经济增长主要靠内需拉动,2018 年内需对经济增长贡献率达 108.6%,其中最终消费贡献率达 76.2%。有着巨大的发展活力,研发投入全球排名第二,约占经济总量 2.18%,以战略性新兴产业、分享经济等为代表的新动能不断壮大。有着强大的调控能力,有中国共产党的坚强领导,有集中力量办大事的政治优势,有万众一心、众志成城的民族精神,有改革开放以来持续高速发展积累的雄厚物质技术基础,有巨大发展韧性、潜力、回旋余地,有丰富的宏观调控经验和充足的政策空间。

因此,我们完全有条件、有能力、有信心应对各种风险挑战,中国经济稳中向好、长期向好的大势没有改变,也不会改变。

广告

茅台集团 MOUTAI GROUP
中国茅台 CHINA MOUTAI
A TOAST TO THE WORLD
音飘世界

四川友联味业食品有限公司
028-87819550
www.scylwy.com

热线电话:400 990 3393
新闻热线:028-86637530
投稿邮箱:cjb490@sina.com



| 喜迎新中国成立七十周年 见证中国卡车用户转型奋进 | 系列报道之六

万和通物流:风物长宜放眼量

——山东万和通物流有限公司总经理王超谈企业转型之道

本报记者 赵健

山东聊城,常出现于《水浒传》等古代典籍中。书中有怒发冲冠的英雄主义,有千夫莫开的孤勇,有魅魅魍魉的传奇故事。千年的历史大轮滚过,当下的时代和古代典籍并无差一二,如骏马奔腾的经济增长并渴望创造商业传奇,迎合着时代的某种情绪不断翻卷着。一直伴随历史前进的,往往不是计入典籍的传奇,而是踏实稳定,谦虚谨慎的一脉传承。在聊城,山东万和通物流有限公司就是拥有这样气质的一家企业。

茌平县属于山东省聊城市,位于黄河下游鲁西平原,气候舒适,土地肥沃。山东万和通物流有限公司于 2006 年 3 月在茌平县成立,是一家专业从事国内物流、货运、仓储、配送、煤炭销售、车辆维修等服务为一体的现代化物流企业。

万和通,名字里充满了儒家中庸智慧,指导着这个企业,并不追求轰轰烈烈的商业传奇,但却坚持走具有自身发展特色的道路,一方面打造高素质的运作管理团队,另一方面竭尽所能为客户提供最有品位的服务,踏实地成长为产业链齐全,在山东乃至国内行业中最具规模和实力的现代物流企业。

运输行业中的“弄潮儿”

乔布斯关于未来说过一段话:“你现在所经历的点滴,将在未来的生命中串联起来。”山东万和通物流公司的王超总经理一定对这句话感同身受。今天的万和通公司已经拥有大量稳定的客户群,与信发集团下属各电厂、晋中晋煤炭销售有限公司、长治公司、陕西神木煤炭集团、山东魏桥集团、鲁西化工集团,以及新疆、内蒙、陕西等多家公司签订了长期的煤炭、矿石、铝材等货物运输合同,建立了长期战略合作伙伴关系。这些忠实的客户群,与万和通成立前,王超的那段“散户”岁月的点点滴滴,串联了起来。

上世纪九十年代的山东大地上,一片希望与朝气,城市在扩大着盘踞,企业在春卷般成立,运输业作为经济发展的支柱产业之一,也是一时成为一种“浪潮”。王超回忆起那段岁月感慨万千。

1977 年出生的王超,在九十年代也正是血气方刚的年纪。他和比他大几岁的董事长



王仕民,风尘仆仆地驰骋在中国北方的各个能源企业之间,弱冠之年的发丝被挤进车窗的风吹起,他和老大哥王仕民谈笑风生着,驶过了而立之年,驶进了不惑之年。

“从 1993 年开始公司董事长王仕民和我干散户运输,所用车辆购买的是二手的老解放、老黄河,然后挂靠人家的公司。主要是从山西往山东聊城拉大块原煤。几年下来,我们几乎包揽了当地化肥厂、电厂所有用煤及物质运输;当时化肥厂、电厂等企业发展得比较好,运费也高,价格也高。运输行业好干,车辆少,挣钱多,我们抓住机会了,靠着多拉快跑迅速完成了原始积累。”

2000 年左右,那时候就发展到十辆车左右了。到了 2003 年以后,王仕民和王超他们还是继续在增车,因为用煤的需求还是在不断增长。到了 2006 年,在茌平万和通物流有限公司就应运而生了。

守得云开见月明

“生命本身是最好的驯兽师”,它不断给你挑战,有的人越战越勇,有的确确俱息。九十年代蓬勃发展的运输行业,千帆竞发,但没有风平浪静,只有有远见的舵手存活在了充满未知性和挑战性的运输“海洋”。

这二三十年间,王超尝试过陕汽,重汽,川汽车企等不同车型。最开始红岩是那时候整个聊城地区的主打车。2002 年左右,他一开始最早用的还是川汽红岩,还有重汽斯太尔,那时候陕汽重卡的量比较少。

王超记忆中,从 2004 年开始,陕汽开始进入聊城这边市场。那个时候还是绿头的陕汽奥龙。一开始王超他们只购买了三四辆陕汽奥龙,但是到了自己成立公司以后,就有 20 多辆了。2008 下半年的时候,万和通开始批量购买陕汽奥龙产品,一个月最多的时候



购买了近百辆车。

“那时候运输行业也好干,关键是行业好。买车都感觉靠抢,你得交个定金,有的时候得等三个月,车才能拿到”,王超说起当时运输业的高潮时期,语气开始兴奋。万和通成立公司之前都是他们自己经营自己跑。成立公司以后他们就不跑了,开始自己买车,买回来以后再分给加盟的驾驶员,让他们以抽出本金的形式来经营,可以分两年或者三年还清。

因此进货时选择在车主中口碑好的车型,十分重要。在这样的基础上,陕汽奥龙进入他们的视线,通过实际的运用,这个品牌不论是从品质上,还是从维修率,保养费用上,用户都能认可。

“用我们土话说这个车抗造,几乎没有有什么小毛病,因为陕汽原来是以做军工见长,所以陕汽的车辆的质量稳定,故障率都偏低。到现在 08 年的奥龙,已经 10 年多了,现在还有几部车在运行。所以说,和陕汽合作这么多年,我们对他的品质是比较认可的。包括我们去年采购了陕汽德龙重卡 80 多辆,危化品车型就 50 多辆。如今,在公司拥有的 800 多部重型运输车辆中,陕汽的车辆就占了一大半。”王超不无肯定地说道。

20 多年来,王超记忆中一路高歌的运输业,如同一辆常年奔驰缺乏保养的旧车,在国家治理超载治理环境污染的各种措施下,开始钝缓,整个行业陷入转型的泥淖。但是少年眼里的锐意,没有消退。

风物长宜放眼量。王超管理下的万和通以远见赢得了一次又一次的转型。从 2013 年开始的,国家就开始提出节能环保的口号,万和通顺应国家号召开始发展新能源,引进天然气车。因为天然气车价要比烧油的车贵 10 万左右,很多目光短浅的企业一开始并不认可,觉得天然气车价那么高,还不如买油的。

而万和通看清了国家的趋势方向是节能环保,走环保这条路线是迟早的事。

于是,万和通顺势而为。“我们发展新能源六年了,现在效果就出来了。”王超说,“现在很多地方国三国四的车基本都不准进入,而天然气车则不限行,不限号;最起码有什么活的话,我们都能干,还有一个就是每公里的运输费用要便宜一块多,看着买车时多花点钱,但很多东西你买的贵用起来便宜,有些东西你看着便宜,其实后续服务越贵。看待一个事物,有的人只看眼前,有的人看长远。”王超一语中的,道出企业经营的远见之道。

如果有一天,你湮灭在人海中,庸碌一生,那是因为你没有努力活得丰盛。企业也是一样,不求规模化发展就是生死未卜。万和通靠着诚信的理念,不断扩大规模。王超说:“我们一开始成立公司的时候,是租了十来间破瓦房,一个小院,但我们坚持做诚信,一步一步的发展起来。”

2012 年 5 月,开始建设万和通物流新园区,建成了现代化大型加油、加气站,油气年销售量 5 万吨;园区里有山东省内规模一流、设备一流、质量一流的大型修理车间;宏伟的办公楼,花园式的厂区,优雅的办公环境,一流的办公设施。2014 年 12 月成立了天行健汽车销售有限公司,建立自己的 4S 店,拉长了企业运行产业链,更好地服务于广大客户。

人生不如意事十之八九,通过远见和踏实经营,万和通却让自己成为了那其中的一二。“虽千万人,吾往矣”,时光荏苒,如今 43 岁的王超望向精心打造的花园园区,他眼角有笑意,但眼中仍有二十年前开始加入运输浪潮的火花。二三十年间这股浪潮渐渐消逝了,面临运输业的转型与困境,万和通却站稳了阵脚,如参天大树的万千树根,牢牢伸往地心,目标直指“干中国品牌,做百年企业”。

中央企业稳 经济支撑强

李婕

6 月,中央企业净利润、利润总额双双创下历史最佳水平。上半年,中央企业经济运行指标良好,总体态势稳中求进。面对复杂多变的外部环境和经济下行压力,中央企业再次实现稳健增长与运行。

从“嫦娥探月”到“蛟龙入海”;从能源、电力、国防到通信、运输、机械,央企大多处于关系国家安全和国民经济命脉的重要行业和关键领域。央企稳,中国经济整体上就有了坚实支撑。

8.6%:利润增速符合预期

国内外形势复杂,中央企业既要加强市

场研判,优化产品和服务供给,又要落实让利社会的政策,更有改革重任在肩。上半年,央企经营成绩单究竟怎么样?

在 7 月 16 日国新办举行的中央企业上半年经济运行情况发布会上,国务院国资委秘书长彭华岗带来了最新数据——

1-6 月,中央企业实现营业收入 14.5 万亿元,同比增长 5.9%;累计实现净利润 7037.7 亿元,同比增长 8.6%,其中 34 家企业净利润增长超过 20%,53 家中央企业净利润增长超过 10%;6 月份,净利润 1584.9 亿元,利润总额 2117.8 亿元,均创央企历史最高纪录。

今年以来中央企业油电煤运基础供应稳定增长;固定资产投资一直保持在 7%以上的

增速;税费贡献也在持续提高,上半年中央企业上缴税费 1.3 万亿元,同比增长 2.7%。

“中央企业的经济运行总体保持了稳中求进的好态势。”彭华岗说。但是,如果跟一季度相比,利润增速又有所放缓。对此怎么看?

一方面,去年上半年央企效益基础比较大;另一方面,央企推动全社会降成本,自身效益难免受影响。上半年,通信企业、电网企业各自落实提速降费、降电价政策,已合计为社会降低成本超 1900 亿元,为其他经营者打开更大发展空间。此外,全球经济和贸易增速同步放缓,外部经济环境总体趋紧,国内经济存在下行压力,这些因素也在一定程度上影响了企业效益增速。

“当前增速在合理区间,也符合预期。”彭华岗说,中央企业取得这样的成绩实属不易,对国民经济稳增长发挥了重要作用。

444 户:综合改革全面开花

大力授权放权;工资、考核相关政策接连出台;第四批混改试点敲定……越是风云变幻,越要专注做好自己的事情。今年以来,央企国企改革工作不仅没有被扰乱步伐,而且跑出了“加速度”。

从去年 8 月启动以来,不到一年时间,国企改革“双百行动”已有参与企业 444 户。这支改革“尖兵”综合此前多项改革试点的经验, [紧转 P2]

好鞋伊百路 健步人生路
养生热线:400-100-2912

双汇熟食 SHUANGHUI DELI
三重肉,更入味