苏宁与光大银行达成全面战略合作 智慧零售加速赋能普惠金融

继近日宣布收购家乐福中国80%股权之后,苏宁又在金融投资领域迈出了重要一步。

6月25日,苏宁控股集团(以下简称"苏宁")与光大银行在南京签署战略合作框架协议,双方将以金融创新合作为契机,共同构建长期、稳定、良好的战略合作关系,实现"相互支持、共同成长、合作共赢"的发展理念,助推智慧零售与普惠金融的融合发展。苏宁控股集团董事长张近东与光大银行总行行长葛海蛟就双方长期合作进行了深入会谈。

根据协议内容,双方将在综合融资、投资银行、供应链金融、消费金融、金融科技与大数据风控等多个领域展开合作,充分发挥各自在资金、场景、流量、渠道、风控及运营管理等方面的优势,利用各自在金融科技领域积累的人才和技术,共同推进在生物识别技术、反欺诈、信用风险识别、风控建模、金融云等领域的交流与合作。

自2009年开启互联网转型以来,苏宁不断进行线上线下融合发展的创新实践,积极推进智慧零售大开发战略,当前苏宁的智慧零售生态体系逐步趋于成熟,已经形成了可对外开放赋能的全场景智慧零售生态系统,企业进入了高速发展的快车道。

2018年,苏宁完成了近8000家智慧零售门店的开设,创造了行业记录。今年以来,苏宁继续保持了高速发展的势头。6月23日,苏宁易购宣布以48亿元收购家乐福中国80%的股份,完成继收购万达百货之后的又一次在线下市场的重磅布局。而光大银行作为国内第一家国有控股并有国际金融组织参股的全国性股份制商业银行,近年来正在大力践行普惠金融的发展目标,不断进行产品和商业模式的创新,通过多种方式拓展企业融资渠道,完善金融服务能力。

对于此次合作,张近东表示:"苏宁有能力去连接更多的合作伙伴、赋能更广泛的平台,开放赋能也是苏宁更进一步发展的核心战略方向。"张近东希望苏宁与光大银行能够建立更广泛、更深层的战略合作关系,实现资源共享、优势互补。

此外,张近东也进一步强调,苏宁已经迈入了向社会规模化赋能的新阶段,苏宁的物流、金融、数据等一系列的零售核心资源都已发展成为可对外开放的产品,成为与合作伙伴连接的新的重要接口。目前,苏宁数据云、物流云、金融云服务的企业已达到数万家。

(厦门小鱼网)

"草原村"迎着风浪前进

面对竞争激烈的市场,"草原村"逆势而上,呈现产销两旺的大好局面——"草原村"系列产品风干牛肉、芥菜、牛板筋等销售收入每月都较去年同期大幅提升,尤其是在6月份创历史新高;旗舰店销售额超过黄金季节春节,营业出现火爆,形象店高档礼品成为销售的主体,占总额七成以上;无论是直销店还是加盟店、经销店的店长、经理和员工们都笑逐颜开,随着辉煌的业绩,他们的腰包也鼓了起来。

内蒙古蒙古包食品有限公司在竞争激烈的市场中独树一帜,在逆境中飞速前进。是它有多大经济实力能抗风险吗?是它有什么应对市场竞争的妙招吗?都不是。总结起来,起决定作用的主要有两条:一是"朝阳产业",二是品牌效应。

风干牛肉虽然是历史悠久的民族食品,但在传统上却是农牧民自己制作,自己食用,真正把风干牛肉变成商品,并推向市场只是近几年的事情。在这一"变"一"推"的过程中,"草原村"走在前头,从而带动起一个朝阳产业,成为通辽乃至内蒙古新的经济增长点。任何商品,任何产业都有寿命周期,经济危机迫使一些暮气沉沉的产业,淘汰出局,而新兴的"朝阳产业"却能以其强大的生命力突破险境,在困难中成长。所以草原村在危机来临时,能够从容应对。

"草原村"从创业之初就把品牌建设放在战略高度来做,多年来从原料选购到工艺设计,从产品质量到包装创新,从经营理念到售后服务,从企业文化到宣传广告,都围绕品牌建设进行,投入了大量的人力物力,从而使"草原村"品牌深入人心,得到广大消费者信赖,得到各级政府的认可。"草原村"牌风干牛肉作为内蒙特产中的精品馈赠,品牌效应提高了草原村的核心竞争力,这种力量在经济危机中显得更加充分,不但能够应对自如,还能在经济危机中扩大市场份额。

"草原村"把竞争视为发展的良好契机,在通辽销售网络建成的基础上,今年开始把战略的重点转向了京津地区,成立了销售分公司,把草原村的产品做到大江南北,把营养健康送到千家万户。

(高艳庆)

南阳南牵引变电所静态验收获好评

近日,由中铁电气化局郑万项目电牵分部施工的郑万铁路河南段南阳南牵引变电所正式开始为期三天的静态验收。

首日,洛阳供电段验收小组对南阳南牵引变电所室内外各类设备进行了详细检查、测试和验收。在验收过程中,验收组对所内各类设备安装、110kV进线软母线驰度统一、27.5kV开关柜一次母排排列整齐、二次配线等标准美观的施工工艺表示了肯定,并对牵引变电所室外场坪可视化建设提出了指导意见,变电专业对建设标准示范线规划及其实施、项目施工安全、计划送电投运等三个方面内容作了专题汇报。

过程中,验收小组对工程施工质量和施工工艺给予了充分肯定,并对检查中发现的问题提出了建议和解决方案,对提出的问题建立问题库台账,并明确了整改单位、整改责任人、整改期限,早日做到闭环。

此次静态验收的顺利进行,为下一阶段的静态验收,动态验收及8月份联调联试奠定了坚实的基础。

(孟繁超)

郑万铁路邓州东、方城两座10KV配电所一次性送电成功

日前,分别在16点07分、20点29分,郑万铁路邓州东、方城两座10kV配电所一次性送电成功,所内带电设备全部成功启动、运转正常。

郑万铁路河南段自郑州东站引出,新建郑州南、长葛北、禹州、郏县、平顶山西、拐河北、方城、南阳南、邓州东9座车站,并经邓州进入湖北境内,省内线路全长350.823千米,正线设计时速可达350公里/小时。

此次送电成功的邓州东、方城这两座10kV配电所分别位于邓州市城东新区、方城县清河镇十里铺村。配电所和线路组成电力贯通工程,是"四电"工程的先导,担负着为通信、信号、消防设备供电的作用。

为确保施工任务顺利完成,中铁电气化局三公司郑万项目部一线施工人员,在30多度的高温下,不分昼夜地连续奋战20多天,克服了工期压力大、交叉施工等困难,圆满完成了此次送电任务。

(孟繁超 闫金龙 王万杰)

川煤绿水洞煤矿急倾斜综采攻关取得成功

日前,川煤集团广能公司绿水洞煤矿采煤一队传出喜讯,由该队主采的最大倾角达到78°的绿水洞煤矿3212(Ⅱ)急倾斜综采工作面顺利完成回采。据悉,急倾斜综采开采9个月以来,该队以无一工伤的安全业绩顺利完成该工作面30万吨煤炭的回采,这标志着该矿急倾斜综采技术在3212(Ⅱ)工作面开采取得成功。

这一技术的成功运用,解决了全国70°急倾斜中厚煤层开采技术难题,填补了国内外70°急倾斜中厚煤层无法实现综合机械化开采的空白。项目衍生了国家7项实用新型专利,9项发明专利。

凝聚共识 发出技术攻坚动员令

已有38年开采史的绿水洞煤矿,随着开采水平的延伸,开采煤层的倾角越来越大,60°及以下煤层越来越少,60°至70°的煤炭储量达1500余万吨。通过技术创新,把70°及以上倾角的煤炭资源开采出来,对绿水洞煤矿来说,攻克70°及以上倾角技术意义重大而深远,意味着企业生存与可持续发展,意味着企业高质量发展。

然而,在这么陡峭的工作面进行综合机械化采煤,犹如在"刀尖上采煤,是井下的高空作业",全国没有先例;2017年6月,立项之初,好多人心里没有底。

绿水洞煤矿召开班子会、工程技术人员专题会反复讨论是否在3212(Ⅱ)工作面上综采的问题。广大工程技术人员深入现场,反复勘测、反复计算,确定技术参数,绘制了2000余张工程图纸;在国内外均无70°综采技术支撑的条件下,自主设计研发出了符合3212(Ⅱ)工作面的采煤机、液压支架、端头支架、刮板输送机、转载机等成套设备,破解了综采设备在70°急倾斜上易倒滑、推底、片帮、跑车、飞矸伤人、设备润滑等技术难题,摸索形成了规范的开采技术及工艺。

开采成功 技术领先引四方观摩

绿水洞煤矿3212(Ⅱ)急倾斜综合机械化采煤设备经过地面调试成功后,于2018年5月开始到井下现场安装。自2018年8月上旬试采以来,只有8月份因为设备影响、现场操作不熟练等原因影响产量为8000余吨,其余月份产量均在27000吨以上,今年已经稳定在30000吨左右,连续半年超预计产量80%以上。

3212(Ⅱ)急倾斜综采攻关的成功也引来了北京、黑龙江、吉林、辽宁、湖南、安徽、云南、重庆等省市的煤炭同行前来观摩和交流,大家在参观完现场感到震撼之余,纷纷表示绿水洞煤矿的成功经验,给同类型煤矿提供了可资借鉴的范本和圭臬。2019年12月5日,北京浩沃特矿业有限公司与巴基斯坦客人一行8人,在浩沃特公司首席代表焦克的带领下,到绿水洞煤矿交流学习急倾斜综采技术。现场观摩后表示回到巴基斯坦后将向地方政府汇报此次参观交流情况,待矿井基础资料勘查清楚后,再邀请川煤专家前去为其开展综合机械化采煤进行技术指导。

"绿水洞煤矿攻克的70°急倾斜中厚煤层综采技术成果,其成效已超过了该矿1999年大倾角综采技术获得四川省科技进步一等奖的价值。"2019年2月27日,川煤集团党委书记、董事长景宏年到绿水洞煤矿检查工作,再次下到3212(Ⅱ)工作面中部现场视察后对这一技术给予了高度评价。

(李晓波 贺全明)

自主研制接触导线首次走出国门

近日,一艘载有中国中铁电气化局集团北京赛尔克瑞特电工有限公司(北赛电工)生产制造的银铜合金接触线和纯铜绞线的货轮,从上海港鸣笛驶出,开启了远赴以色列的西亚之行。这标志着北赛电工自主研制接触导线正式走出国门,实现"零"的突破。

此次出口以色列产品涉及银铜合金接触线和纯铜绞线两种不同型号规格产品,供货量达33.225吨。两种产品完全满足欧标要求,并通过了欧盟互联互通认证。

北赛电工参与供货的以色列特拉维夫轻轨红线工程是以色列建国以来最大的政府特许基础设施建设项目,也是以色列轻轨系统首条线路,穿越以色列最为繁华的5座城市,建成后将给以色列人民出行带来极大便利。

成立于2009年的北赛电工,是中铁电气化局集团控股子公司,是专业生产铜合金接触导线、铜合金绞线的制造企业,产品广泛应用于我国电气化铁路和城市轨道交通建设。2010年,北赛电工向京沪高铁供应高强高导铜合金接触线和超高强度铜镁合金接触线等产品,创造了每小时486.1公里的最高运行时速,公司也成为生产高强高导产品的领军企业。近年来,北赛电工积极响应我国"一带一路"倡议,大力实施"走出去"战略,高标准高质量完成"一带一路"以色列特拉维夫轻轨红线项目,对公司发展具有里程碑意义。

(北赛电工)

中铁十五局集团重庆东环铁路项目 坚持铁路建设与绿色发展和谐共进

近日,笔者走进正在建设中的中铁十五局集团重庆铁路枢纽东环线DHZQ-1标项目工地。放眼望去,满眼绿色——绿色的路基护坡、绿色的防护栅栏、绿色的山体防护。

加快推进铁路沿线绿化通道建设,全面践行新建线路绿化设计施工,是当前铁路高质量发展、品质提升的目标要求。作为重庆市提速建设"米"字型高速铁路网和释放同向普速铁路建设重要组成部分的重庆铁路枢纽东环线,坚持绿色发展理念。上场之初,成都铁路局集团及东环建指就提出了"规范有序、整齐清洁、安全可控、环境和谐"的生态标准化示范线的要求和着力建设"绿色东环、生态东环、精品东环、美丽东环"的发展理念。

承担重庆铁路枢纽东环线DHZQ-1标段19.43km线路及站场和62.913km的铺轨架梁任务的中铁十五局集团项目部,以铁路建设标准化为抓手,坚持高起点谋划,高标准推进。针对管区内线路多次上跨、下穿既有高速公路、铁路,穿越国家级森林公园,施工项目种类多、涵盖广,安全风险大、生态环保要求高等特点。从强化生产作业资源配置,细化各类岗位作业人员的规范标准,强推各类分项工程作业指导书的精准落地。围绕打造"普速铁路生态示范线工程"的目标开展工作。

自2017年5月开工以来,十五局项目部坚持落实首件引领,临建设施严格规范标准,表土集中堆放,采用绿网覆盖;弃碴场遵循先挡后弃原则,及时复耕绿化;路基开挖一级、防护一级、同步绿化,对路基边坡及桥梁区域绿化进行专项设计施做,并及时种草植绿,做到黄土不漏天。废弃物统一管理,循环利用,生活垃圾由专业环卫公司集中处置;采取人为隔离等方式,降低噪声污染,确保实现绿色东环、生态东环的建设目标。

强化铁路质量安全红线管理,项目部坚持每日班前教育、安全风险排查,对安全质量隐患及时通报,限期整改,严格奖惩措施,对于发现红线问题的分部及作业班组取消当月绩效奖励,从而从源头上减少和杜绝了红线问题的发生,确保在铁路总公司、成都局集团及东环建指组织的质量安全红线检查中不出现红线问题。

同时,项目部还坚持创新理念,围绕生产效率和产品品质提升的目标,实现钢构件、混凝土、小型构件、T梁预制等紧密衔接,执行工厂化、机械化生产,强化专业化、信息化管理。组建专业化的桥梁、隧道、路基、铺架、制梁等架子队组织生产;隧道工程推行湿喷机械手、自行式仰拱栈桥、水沟电缆槽台车,防顶裂装置控制台车定位,防空洞报警系统等成套工装设备。桥梁工程配置智能张拉与压浆系统等施工设备,信息化控制,推行镜面混凝土工艺,采用挂篮兜底全封闭施工工艺和钢壳合龙施工工艺,增设专人防护和电子监控设施,降低上跨铁路安全风险,提高了施工质量和工作效率;通过铁路工程管理信息平台等信息化管理对施工信息实时上传和进行数据预警及时分析。建立BIM工作平台,发挥三维技术交底及二维码技术,电子门禁监控系统,对生产作业流程进行全方位管控。有效的保证了施工质量、安全和进度。项目部在2018年12月18日顺利完成作为成都局集团有限公司范围内目前第一条跨越高速铁路的铁路转体连续梁珞璜南右线特大桥上跨渝贵高铁转体成功的同时,施工进度明显加快。

(张智海 张满乾 赵琳)

昆明铁路局集团公司客运提前实现"三个过半"

6月24日,中国铁路昆明局集团有限公司旅客发送量和客票收入提前6天实现"时间过半、任务过半、成效过半"的"三个过半"工作目标。昆明局集团公司调度所当天提供的数据显示:1月1日至6月24日累计发送旅客3057.73万人次,同比增加738.51万人次、增长31.8%,超年进度计划133.07万人次,完成全年任务目标的50.1%;客票收入累计完成35.69亿元,同比增加12.12亿元、增长51.4%,超年进度计划3.91亿元,完成全年任务目标的53.8%。

今年以来,该局集团公司管内动车开行基本成网,云岭动车覆盖效应凸显。1月5日,昆明至蒙自、丽江动车开通运营,时间压缩、体验舒适、价格适中等竞争优势得到释放。客运产品服务信息化、分众化、分时化、人本化的有效供给质量持续提升,动车服务云南人民一小时、二小时、三小时交通服务生活圈"三圈整合",动车出行方式受到广大人民群众热捧。1月1日至6月24日,高铁累计发送旅客1688.37万人次,占旅客发送总数的55.2%,同比增加1021.29万人次、增长153.09%。

该局集团公司抢抓春运、清明、五一等小长假及地方民族自治州州庆"黄金时段"客流,并根据工作日、周末不同时段客流、客座率定价,用好用活管内城际动车组票价市场化政策,使管内城际客运成为增运增收主力。1月1日至6月24日,管内客运量累计完成2317.33万人次,占昆明局集团公司客运总量的75.78%。

昆明局集团公司以推动客运提质计划促进客运上量增收,深入推进车站畅通工程,持续开展站车"厕所革命",让旅客出行体验更美好。

(郭薇娜 杨航 代庆华)