

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 153 期 总第 9487 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 6 月 20 日 星期四 己亥年 五月十八

牵手华为 西班牙迈入5G时代

新华社记者 任珂 冯俊伟 郭求达

跨国电信运营商沃达丰近日在西班牙开通该国首个 5G 商用移动网络,华为是核心供应商。5G 网络具有速度更快、时延更低、应用更多等优势,当地消费者和业界人士对 5G 的未来充满期待。

西班牙沃达丰于 15 日正式开通 5G 移动网络,先期覆盖 15 个主要城市近一半的人口。记者在马德里和巴伦西亚等地都看到了醒目的路边广告。在马德里市中心太阳门广场,沃达丰一家门店一早就将 5G 的广告牌挂出来,很远就能看见,告诉人们已经可以在门店办理相关业务。

17 日是 5G 网络开通后的第一个工作日。沃达丰门店的工作人员告诉记者,5G 业务已经可以在门店办理,顾客可以签约,网页上显示价格为每月 49.99 欧元起,不限流量。虽然当天记者没有看到顾客办理 5G 业务,但店员告诉记者,之前已不少人前来询问。

5G 网络基站目前多数位于城市商业中心,随后网络覆盖范围将不断扩大。据介绍,西班牙沃达丰的 5G 网络由华为和瑞典电信企业爱立信提供技术支持。先期开通 5G 网络的 15 个西班牙城市中,有 12 个安装的是华为的基站。当地 5G 用户将体验到 1 吉比特每秒的下载速度,是 4G 速度的 10 倍,而且今年有望提速至 2 吉比特每秒。

为能实地体验 5G 的网速,华为公司的工作人员给记者一台 5G 手机进行测试。网络测速软件显示,下载速度最快高达 800 兆每秒,上传速度高达 70 兆每秒左右。而在 4G 环境下,同样条件的终端上传和下载速度只有十几兆每秒。同时,5G 网络的时延测试结果仅为几毫秒,而 4G 网络则是几十毫秒。

记者用手机测试网速这一举动吸引了一些路人驻足观看。从葡萄牙来旅游的约瑟夫看到测速结果后非常惊讶,赶紧拿出自己的手机拍下测速画面,他很羡慕西班牙有了 5G 网络。约瑟夫说他经常用手机玩游戏,用上 5G 后就不会出现速度太慢或画面延迟了。

在回答记者关于用 5G 能干什么的问题时,路人桑德说,他首先想到的是刷视频。他认为 5G 的优势就是让全世界有更好的网络连接,特别是高画质视频、8K 高清电视等,也使得很多商业领域可以获得增长。路人丹尼尔对记者表示在未来几个月内仍会继续用 4G 手机,但过后可能会买一部 5G 手机。

沃达丰在西班牙率先开通 5G 商用移动网络,可谓抢得先机。但目前 5G 手机种类和数量有限,网络覆盖也不大,观望者较多。

一些业界人士认为,比起消费应用,5G 在工业领域的应用更值得期待。5G 的高速、高可靠性和低时延的特点,能真正让自动驾驶、远程医疗和万物互联成为可能,扮演未来产业界的神经系统。

西班牙萨拉戈萨大学负责信息与通信技术的副校长费尔南多·特里卡斯告诉记者,5G 的实时性在医疗、安保等方面是至关重要的。例如,在远程医疗领域,医生在 5G 环境下就像在实地亲自做手术一样。

对于华为与沃达丰的合作,特里卡斯认为很少有网络供应商能像华为那样做到“前卫”,他相信 5G 技术在今后一年将得到更大推广。

西班牙信息技术咨询公司奥埃西亚集团执行主席路易斯·弗内尔认为 5G 就是一场革命。他指出,5G 最终将为移动通信和物联网等概念带来全部的意义。基于这种新的模式,该公司也将推出新的移动服务。

西北油田解决超深油藏流体量化难题

春色满园关不住

——乌鲁木齐北园春(集团)有限责任公司总经理彭超访谈



北园春市场



集团董事长彭超陪同时任乌鲁木齐市书记朱海仑考察北园春市场



2018 年南疆深度贫困地区特色农产品“魅力和田 品质农业”活动启动仪式

本报记者 董永先 欧建雍

满园春色关不住,瓜果飘香韵味浓。大枣核桃干货丰,特产满目挑花眼。鱼虾海鲜随客选,猪肉羊肉肥瘦调。一年四季见青菜,百姓生活离不开。

2019 年 6 月 3 日,记者一行在新疆太平洋建设集团有限公司会客大厅,采访了乌鲁木齐北园春(集团)有限责任公司总经理彭超。

彭超总经理,看上去 30 多岁,中等身材,精明干练,戴副眼镜,年轻、知性而富有智慧。

在新疆太平洋公司总部,彭超总经理接受了欧建雍(企业家日报广西站长)、董永先(企业家日报新疆站长)的访谈。

记者:乌鲁木齐北园春(集团)有限责任公司是何时成立的?请谈贵公司的发展历程?

彭超:我们集团公司地处乌鲁木齐市克拉玛依西街 1168 号,经营总占地面积 27.8 万平方米。集团成立于 1998 年 10 月,现注册资金 7752 万元,是集农贸批发市场、汽车客运业、投资业等为一体的大型综合性企业,总资产 10 亿元。集团公司前身为乌鲁木齐北园春工贸公

司,始建于 1985 年 8 月 9 日,经过 30 年的艰苦创业,历经北园春饭店、北园春工贸公司、北园春(集团)有限责任公司三个发展阶段。

记者:贵公司主要经营什么?都取得了哪些成就?获得了哪些荣誉?

彭超:我们集团公司的主业是经营农副产品批发市场,注册品牌商标“北园春”。先后被国家、自治区及乌鲁木齐市人民政府和有关职能部门评为“国家重点龙头企业”“国家双百市场”“全国农产品批发市场信息联网先进单位”“全国价格监测定点先进单位”、

“自治区搞活流通扩大消费工作先进企业”、“乌鲁木齐市市场运行监测工作先进企业”、“守合同重信用企业”、“安全生产先进企业”、“乌市农产品质量安全先进单位”等荣誉,长期保持首府和自治区经营农产品综合交易市场的前列地位。

记者:贵公司经营种类如何?规模如何?市场发展和占有率如何?

彭超:我们北园春(集团)公司在全疆范围内建有四大农批市场,分别是北园春中心农产品批发市场、北园春农贸批发市场、乌苏北园春批发市场、和田北园春塔格农产品批发市场。其中北园春中心农产品批发市场、北园春农贸批发市场均位于乌鲁木齐市沙依巴克区内,相邻 1.5 公里,总占地面积 23.5 万平方米,主营蔬菜、瓜果、海产品、肉、禽蛋、粮油等八大类 29800 余种农副土特产品,市场是以二级批发零售为主,以商品品种全,货物价廉物美成为乌市最大的农产品配送采购基地。其中海鲜、水产批发量已达乌鲁木齐市批发总量的 90% 以上,作为覆盖乌鲁木齐、辐射新疆、出口中亚的大型农产品集散交易中心,在新疆影响力大、带动能力强,市场的价格行情走势被国家、当地政府和供应商视为市场供应的“晴雨表”和行情指针。价格信息每天由中央电视台 2 套播发,对保障和调配乌鲁木齐市乃至新疆自治区农产品的供给起着风向标的作用。 [下转 P2]

揭开长城汽车海外持续增长的秘密

一直以来,长城汽车在海外的高质量发展,都备受行业关注。6 月 7 日,长城汽车位于莫斯科大环 78 公里处的经销商网点——哈弗莫斯科 FK 店,就迎来了首批中国汽车专业媒体的探访。

哈弗莫斯科 FK 店销售经理安德烈首先向到访媒体们详细介绍了这座整体面积 2380 平方米的 4S 店的每一个功能区,并就长城汽车在俄的发展以及对长城汽车的看法进行了深入交流。而在交谈过程中,长城汽车近年来在俄销量持续高增长的秘密也得以揭晓。

大环境向好 长城汽车在俄品牌销量双丰收

近年来,在地域辽阔的俄罗斯土地上,



SUV 车型的占比逐年增高,特别是近两年高达 20% 以上的增长率,使得 2018 年俄罗斯市场销量达 180 万辆,SUV 占比达到 42%。市场大环境的持续向好,为长城汽车在俄发展提供了有利契机。

与此同时,作为中国 SUV 全球领导者,哈弗的产品在俄罗斯市场也有着较高的适应性,因此近年来其在俄销量表现十分抢眼——2017 年,长城汽车在俄销售 1894 辆,同比增长 78%;2018 年销售 3213 辆,同比增长 69.6%;2019 年 1-4 月,销量达到 2055 辆,同比增长 192.3%。

凭借着过硬的实力,长城汽车不仅在俄实现了销量的持续突破,更赢得了俄罗斯媒体的一众好评。在 2018 年莫斯科车展上,哈弗 F7 拿下“2018 年莫斯科车展最重要首发车型”、“2018 莫斯科国际车展最佳 SUV”等殊荣。

目前,哈弗 F7 已在俄罗斯投产并上市,作为长城汽车海外战场冲锋陷阵的先锋军,这款自诞生之初就定位于“全球车”的车型,将帮助长城汽车进一步树立高端品牌形象,同时挑战韩系品牌,冲击俄罗斯 SUV 细分市场第一。

对于长城汽车这一合作伙伴在俄的未来

发展,FK 集团相关负责人认为,长城汽车在本地市场长期运营,优良品质与豪华配置备受消费者认可,目前培养了大量的品牌忠诚客户,随着工厂的竣工投产,以及哈弗 F7 的正式上市,更加看好长城汽车在俄罗斯的发展潜力。

提早布局 为全面发力俄罗斯市场夯实基础

事实上,作为最早一批“走出去”中国企业,长城汽车在全球化方面筹谋已久,尤其是在俄罗斯市场,长城汽车早年即已通过 SUV、皮卡车型出口贸易的方式,逐步打开俄罗斯市场。2014 年 2 月,长城汽车在俄罗斯注册成立哈弗汽车俄罗斯有限公司, [紧转 P2]

广告

茅台集团 MOUTAI GROUP 让世界爱上茅台 让茅台飘香世界 A Spirit from China A Toast to the World 热线电话:400 990 3393 新闻热线:028-86637530 投稿邮箱:cjb490@sina.com

好鞋伊百路 健步人生路 养生热线:400-100-2912

四川友联味业食品有限公司 028-87819550 川菜调味品 地址:成都郫都区安德工业园区蜀韵路268号 www.scylwy.com

0 跑赢蓝 巨路风行 第十七届中国西部国际博览会指定商务用车 成都海鑫达汽车销售服务有限公司 销售热线:18116572758 地址:成都市武侯区三环武侯立交外西侧武科东四路17号

双汇熟食 SHUANGHUI DELI 三重卤,更入味