给电子合同“按指纹”

航天科工203所将提供权威可信的时间戳

随着信息技术的发展,权威可信的时间戳在实际生活中应用越来越广泛。时间戳解决了在什么时间存在什么数据的问题,可以通过它为每个电子合同生成一个对应的“指纹”。

航天科工203所时间戳系统采用我国国防标准时间源,并由守时系统与时间监控系统保证时间源准确性与权威性,同时通过加密技术,使得时间戳具备不可篡改性。此系统将覆盖于电子商务、电子政务的各行各业,并为其发展提供了安全技术保障。

所谓时间戳作为一个电子证书,用于证明电子证据在一个固定时间点已经存在,而且内容保持完整,没有被篡改。解决了电子证据认定过程中,对电子数据文件是否被篡改、伪造、产生时间确定性的质疑。它能有效、客观、可靠地证明电子文件产生的准确时间。时间戳具有价格便宜、操作简单的特点,调取一份的时间在一秒之内。广泛应用于司法、电子商务、医疗卫生、金融等行业,是电子合同、电子单据等电子数据原始性认证。

在电子商务领域,与数字身份证结合使用,对文档进行数字签名,同时确认签名的准确时间,以此降低无效签名的可能性;在知识产权领域,通过作品权的归属,对文字作品、图像照片、影音等进行版权保护;在医疗司法领域,通过固化电子证据,防止电子证据被篡改与伪造,保护数据文件的归属,确保文档具有法律效力。

203所是国防最高时间频率计量标准建立和保持单位,是量值溯源的源头,为时间戳服务提供了法定的时间源头。该所不断开拓时频系统新的领域,研发出了时间戳。

今后,203所将时间戳应用于航天云网,即中国最大的工业互联网服务,并将给更多的领域提供时间戳的服务。 (吴巍 袁媛)

西北油田解决超深油藏流体量化难题

“用这个方程,我们计算出TH10258井远端储集体的流体能量很强,但与之沟通的裂缝通道不好,指导实施酸化措施,达到了沟通该井远端储集体目的,采出远端油层的油。真是从‘盲人摸象’到‘仙人指路’的改变。”6月8日,西北油田采油二厂开发研究所郭媛高兴地说。

这个方程,就是对六、七千米深的油藏裂缝流动能力进行量化,能够准确地计算油藏地下裂缝原油流动能力,算出油井渗流油量,指导实施油井剩余油动用量措施,提高收采率。中国石化集团对此项成果进行了技术鉴定,认为它不光填补了行业技术空白,在全球也属于首创。

西北油田开发的是海相碳酸盐岩缝洞型油藏,公认的世界级开发难题。该油藏犹如地下溶洞,因为侵蚀、地质作用,形成一个个独立小空间,依靠裂缝相连。传统的IPR(流入动态)曲线无法求取产能方程,技术人员曾对此多次攻关,查阅相关文献,而裂缝渗流能力的定量化只是停留在实验室,无法确定确切的流量与压差关系方程。此前,技术人员依靠经验判断,制定油井泵型、泵挂、工作制度,根据油层定性,实施储改措施。

采油二厂开发研究所组成多专业研究团队攻关,突破油藏工程传统学术观点束缚,逆向创新提出关既是开。认为,油井关井之后,井筒与远端地层压力之间还有压差,有压差就有流动,有流动就有流量。通过实验验证和查询相关文献,结果发现观点是对的。

还有,熟悉油藏开发的人都知道:动液面就是油井生产时测的液面;静液面就是油井关停后测的液面。研究团队反向思维推导,认为关井之后测的液面虽然叫静液面,但静液面不是静止的,而是油层周边的石油在压差作用下,向油井汇聚,液面是逐步恢复增加的。

把关井看成开井,将关井后测的静液面当成动液面,通过霍纳曲线推算真实的静液面,就获得了压差。同时,他还将液面恢复的环空体积折算成流量。就这样,量化出油藏裂缝的流动能力。技术人员一起开发了配套软件,开创了缝洞型油藏定量化开发的新局面。在该厂推广应用后,已经指导高压注水32井次,增油4.2万吨;指导酸化8井次,增油1.6万吨;指导泵型优化15井次,增油0.9万吨。

此项革新在中国石化重大科技项目——塔河油田碳酸盐岩缝洞型油藏降低自然递减技术中得到应用,获得业内专家肯定,许多石油研究院和石油院校专家、教授多次到采油二厂研讨,甚至派遣博士生到该厂学习。

(张明江 朱春江)

井下单轨吊跑出“加速度”

近年来,中煤新集刘庄煤矿大力推进单轨吊运输系统,先后实现使用SLG16.5(48T)起吊梁安装ZZ13000/27/60D型(47.5T)整体支架,实现采区单轨吊运输系统进行优化,实现网络化、重载荷连续快速运输,减少运输环节,设备、人员、物料到工作面不转载连续运输,从而有效解决了采掘工作面传统运输方式,运输环节多、占用人多、隐患大、运输效率低等难题。

“151102工作面单轨吊运输路线全长约1610m,传统方式打运液压支架件时,每台支架解体需3次打运需要4小时,现在整体支架打运至工作面,仅需要1.2小时,避免重复装车、封车环节,在151102工作面回撤过程中,实现圆班最高回撤支架7架,日均回撤5架。”刘庄煤矿综安一队职工张文广介绍。

由于切眼上口局部坡度较大,通过采用“双单轨吊”联合运输,合理调整单轨吊轨道梁与巷道间的位置关系,将各巷道串联起来,单轨吊机车可以根据生产需要灵活调动,对轨道梁及机车进行调整,减少轨道起伏,增加防摆链条,优化机车驱动布置。在单轨吊运行过程中,尤其在车场、弯道、检修站、乘人站、变坡点、卸载点等特殊地点时,提前30m减速运行,且对运行速度进行有效控制。加强单轨吊预防性检修,每班对单轨吊机车检修、保养时间不得少于3小时,并在机车运行500、1000及3000小时后,严格按规定进行保养,并建立专项台账记录,每班对单轨吊机车的运行情况、巷道支护、吊挂锚链、轨道、连接装置等进行检查,发现隐患及时处理,确保单轨吊安全高效运行。

井下单轨吊跑出“加速度”,促进工作面安装拆除高质高效。在151102工作面回撤过程中,在1–30#架采用3台掩护支架,31–45#架采用2台掩护支架,46–170#架采用1台掩护支架,对顶板进行有效支护,节约了大量点柱木料,对区域包干工程按期按量完成的,对包干责任人进行奖励,在降本增效、降低劳动强度等方面取得实效的。同时,实行回撤工作面工程质量和两巷文明生产动态达标,严格执行区队自主验收和管理人员自查相结合管理方式,力求安全操作,上标准岗,干标准活,全面实现“精品工程”常态化。 (常亚飞)

河南油建中标霍尔果斯国门加油加气站

6月6日,中国石化石油工程建设公司河南油建成功中标中国石化销售有限公司新疆伊犁石油分公司霍尔果斯国门加油加气站新建施工项目。据相关负责人介绍,这是该公司首次承接新疆自治区中石化销售公司项目,意义重大。

该工程是中国石化销售有限公司新疆伊犁石油分公司霍尔果斯国门加油加气站新建项目,项目总投资1825万元。霍尔果斯国门加油加气站需新建站房面积385平方米,新建罩棚556平方米;加油部分设置30立方米油罐4座,加油机4台8枪,加气部分为CNG子站成套设备1套,双枪加气机2台以及电气安装、给排水安装、工艺安装等工程。

该工程计划6月17日正式开工建设,9月17日投产运营。该项目地处新疆维吾尔自治区伊犁地区霍尔果斯口岸,与国门遥相呼应,是霍尔果斯市提升城市形象和中国石化销售有限公司新疆分公司的重点工程项目。

为了成功中标工程项目,该公司紧盯工程信息不放松,潜心市场调研,做优项目前期资格预审和投标策划,加强与业主的沟通交流,最终凭借公司良好的品牌优势、优秀的施工业绩、丰富的施工经验,良好的项目管理经验,成功中标该项工程,为赢得后续市场奠定了坚实基础。 (马兰兰 李国胜)

中铁二十二局银西高铁甘宁段2标6座桥梁主体全部完工

6月16日,中国铁建二十二局集团银西铁路甘宁段2标项目部承建的银(川)西(安)高铁黄家沟大桥4号承台钢模板全部安全拆除,即黄家沟大桥主体完工,标志着该标段6座桥梁工程主体全部完工,为银西高铁全线2020年12月建成通车创造了有利条件。

从2016年9月,该项目部承建银西高铁甘宁段2标6座桥梁(马莲河特大桥、九龙河特大桥、九龙河大桥、黄家沟支沟大桥、黄家沟大桥、街上村中桥)全长2952.18米工程。工程全部位于甘肃省庆阳市宁县境内黄土梁塬沟壑梁峁区,工程地段地质结构极其复杂,地层主要为湿陷性黄土和松软黄土,其中有银西高铁全线重难点控制性工程马莲河特大桥6、7、8号水中墩高度均为55米“全线第一高难险桥”、黄家沟大桥单孔桥梁跨度为100米实属全线第二长单孔桥梁等,工程质量和环保要求严格、技术标准高、施工难度大、安全风险高。

在桥梁工程施工中,项目部超前谋划,强化安全、质量,优化施工组织,采取支架现浇箱梁、现场预制节段拼装箱梁和移动造桥机架设节段拼装箱梁、挂篮悬臂现浇箱梁等方法施工,将施工前的安全、质量、环保和技术交底工作做到位,坚持项目部、工区领导每天24小时轮流跟踪施工现场指挥,各级专职安全、质量、工程技术管理人员全程跟踪监督管理的工作制度,严格抓好每一道工序,确保工程安全、优质完成各项节点目标。

目前,项目部管段内6座桥梁全部进入附属工程施工阶段,预计今年10月施工任务全部完成。 (黄泽继 罗国彪)

►►►[紧接P1]

负责市场整车和汽车零部件的销售,以及售后服务业务的开展。2014年8月,哈弗品牌参加莫斯科车展,宣布正式进入俄罗斯市场。自此,长城汽车在俄布局正式迈入高速发展阶段。2015年6月25日,哈弗品牌车型正式在俄罗斯市场上市,覆盖小型、紧凑型、中大型SUV市场。目前,长城汽车在俄罗斯市场保有量已超过12万辆。

在销售服务网点建设方面,长城汽车秉持可持续经营共赢的理念,发挥1+1>2的聚势效应,与所有经销商伙伴相伴前行。截至目前,长城汽车在俄罗斯拥有销售网络59家(包含6家销售网点)。其中,莫斯科10家销售网络,圣彼得堡3家销售网络。

此次中国媒体参观的哈弗莫斯科FK店,店面位于莫斯科希姆基核心汽车商圈。同时,该销售服务网点采用前店后厂形式,展厅面积560平米,布置样车展区,综合服务区,销售洽谈区,精品区等;售后面积1059.14平米,设置维修接待区,机修车间,洗车房,配件库等。

可以说,高标准建造的经销商门店,不仅满足了长城汽车在海外市场的推广需求,也为自主品牌在海外市场树立起新的形象标杆。

日前,长城汽车在俄首个全工艺独资制造厂——图拉工厂正式竣工投产。可以预见,随着长城汽车本地化产能的逐步释放,长城汽车在俄的经销商体系将得到进一步赋能。FK集团相关负责人也多次表示,长城汽车在俄发展的前景十分光明,与长城汽车的合作,将是公司迈向美好未来的重要一步。 (新华网)

北重集团防务事业部创造军备合同单月产量、产值新纪录

近日,中国兵器北重集团防务事业部捷报频传:某军备合同顺利完成加工装配,创造了单月军备合同产量和产值最大产出纪录。这一重大突破,彰显了北重人以履行强军首责、推动高质量发展为主线,全力聚焦装备生产交付保障,顺利实现产出目标,敢打硬仗、敢于亮剑的工作态度。 图为电引班在班组内部形成小型生产流水线,提升产出效率30%。

郭新燕 摄影报道

麻地梁矿第一个智能化工作面带负荷调试圆满成功

6月15日上午,从皖北煤电智能公司麻地梁矿井下传来喜讯,该矿507首采工作面带负荷调试圆满成功。这标志着该矿已完全具备试生产条件。

507首采工作面是皖北煤电集团公司第一个千万吨级智能化工作面,长期以来,该矿致力于用大数据赋能“智慧”,目前已实现支架、煤机、泵站数据上载,地面、井下视频通话等功能,特别是在数据传输上,变数据实时显示为报表显示,具有先预警、后停机的功能,为有针对性维修、选择性维护奠定了坚实基础。

按照边调试边培训的思路,调试期间,该矿将组织采煤职工尽快熟悉煤机操作、数据传输、视频通话、电脑记忆等功能,以确保“人人都是采煤工,人人都是检修工”理念贯穿调试始终,通过打造成熟区队,确保507首采工作面这个“集团公司第一个超千万吨智能化采煤工作面”在内蒙大地扎下“智慧”根,发出“效益”芽,成为推动集团公司高质量发展的高效经济增长点。

据该矿党委副书记、董事长吴劲松介绍:“目前搜集完成的数据已传到郑煤机等设备厂家,厂家着手分析后,将为设备‘远程会诊’提供有力保障,届时,智能公司将有望成为全国第一个在机制上取消夜班、直至取消检修班的矿井,进而擦亮皖煤品牌,领跑行业发展,让几代煤炭人有尊严工作的梦想变为现实。”

(胡云峰)

同根同祖同源 和平和睦和谐

免费盈利模式创始人王顺杰带领全国百名企业家到黄帝故里寻根拜祖

“中华文明,源远流长。我祖勋德,万古流芳。启迪蒙昧,开辟蛮荒。伟业丰功,恩泽八方……”6月18日上午,河南东之方实业有限公司董事长、免费盈利模式创始人王顺杰带领全国来自各地的百名企业家汇聚河南新郑黄帝故里,礼拜人文始祖,弘扬爱国奋斗精神,祈愿和平和睦和谐,为实现中华民族伟大复兴的中国梦凝聚强大力量。

水有源,树有根,寻根拜祖是炎黄子孙共有的文化情结。炎黄子孙,不忘始祖,更是王顺杰一直倡导的理念。他对企业家学员的要求很特别,不讲出身贫富、成就高低,但必须有学识、有涵养、有品质、不忘初心、不忘始祖,可谓为师重道,春风化雨,厚德载物,上善若水。

(本报记者 李代广)

维统科技荣获“利废新材料科技创新奖”

6月15日,2019利废新材料科技大会暨第二届长江经济带工业固废综合利用技术交流会在武汉理工大学开幕。会议期间,中国绿色建材产业发展联盟工业固废应用技术专业委员会举行了“2019利废新材料科技创新奖”颁奖典礼,山东维统科技有限公司榜上有名。

据悉,国务院参事室原副主任蒋明麟,武汉市政协党组书记、主席胡曙光,国务院发展研究中心研究员周宏春,原环保部污染防治司巡视员李新民,中国建筑材料工业规划研究院院长曾令荣,工信部节能司原副巡视员、中国绿色建材产业发展联盟副理事长黄建忠,中国建材报社副总编辑、中国绿色建材产业发展联盟副理事长兼秘书长刘彦广等领导及来自企事业单位代表300参加了此次会议,共谋长江经济带工业固废资源化新发展、新模式,开启了长江经济带工业固废综合利用的新格局。

近年来,维统科技先后被工信部列为“京津冀及周边地区工业资源综合利用产业协同发展示范工程项目”,被国家标准委和国家发改委联合确定为“国家循环经济标准化试点”,并荣获“山东省循环经济示范单位”、“中国建材行业低碳环保企业奖”、“中国陶瓷金尊奖”、“最具投资价值创新技术奖”等多项荣誉。公司自主研发的粉煤灰综合利用制新型建材技术被科技部、生态环境部和工信部联合列入《节能减排与低碳技术成果转化推广清单(第二批)》,被誉为建材行业的一场绿色变革。 (姚京裕)

►►►[上接P1]

春色满园关不住

记者:贵公司是如何起到龙头作用的?是如何开拓市场,解决农民难题的?

彭超: 近年来为了进一步发挥龙头企业作用,解决南北疆农民买难卖难、脱贫致富等难题,我们相继在南北疆的乌苏市、和田市开拓建设农批市场,解决并填补了南北疆两个节点城市农产品市场空白,龙头带动作用显著。乌苏北园春农产品批发市场选址乌苏市工业园区,背靠312国道和115省道,是北疆客商必经之地,贯通南北,交通便捷。乌苏北园春农产品批发市场项目于2013年10月建设完成并正常运营,此项目占地205亩,总投资4亿元。是乌苏市重点民生工程项目,具有一定的龙头带动作用,被塔城地区和乌苏市政府列为区、市级重点菜篮子民生项目。和田北园春慕士塔格农副产品综合批发市场项目建于和田市区,占地面积296亩,总建筑面积11.7万平方米,总投资4.5亿元,是和田地区及和田市目前实施完成最为成功的民生项目。上述两市场主营蔬菜、水果、蛋禽肉类、粮油副食、水产冻品、冷链物流、日杂百货等。市场批零兼营,以商品品种齐全、货物价廉物美成为乌苏、和田地区最大的农产品配送采购基地,解决带动当地万余人就业。

记者:贵公司是如何完善市场,如何规划未来,如何发展新的经济增长点的?

彭超: 我们北园春(集团)公司今后将继续发挥农业产业化龙头作用,不断完善市场软硬件,将北园春各大市场建成符合国家和自治区“三绿”要求,以果蔬为龙头,服务一流的现代化农贸批发市场,使市场成为服务农牧业增产、农户增收的新的增长点。集团同时积极向农产品精深加工方向延伸产业链,2017年在昌吉市闽昌工业园区投资5000余万元,建成后占地30亩,是全疆第一个工厂化规模生产方式的鲜食豆制品加工厂,为乌昌地区提供质量可靠、绿色卫生的鲜食豆腐、豆皮、豆干等产品,为保障消费者食品安全、政府打击地下黑作坊、治理环境污染做出了新的尝试,社会效益和经济效益初显。

1998年,通过公开竞拍,我们整体收购乌市原国有企业第二汽车运输公司,首创乌市乡镇集体企业收购国企之先河。北园春集团的汽车客运业是在保留原市二运司优质核心业务和技术专门人才的基础上继承和发展而来,公司现拥有1109辆营运出租车辆。出租车驾驶员2007人,专职管理人员20人。作为流动的城市“文明窗口”,在乌鲁木齐市城市客运业中享有良好的声誉,因为管理、经营规范文明,连年被行业管理部门评为“先进单位”,已成为集团新的经济增长点。

为进一步完善和规范公司管理及整体行为,公司曾先后邀请疆内外多家智力机构对集团发展战略、内部管理及品牌建设等进行了系统规划,从而使集团公司真正进入了规范有序的发展轨道。公司全体员工,将本着“为客户创造价值、为股东创造利益、为员工创造机会、为社会创造财富”的企业宗旨,在各级政府的支持下,愿与国内外广大同行真诚合作,共创北园春新的辉煌!