

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 144 期 总第 9478 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2019 年 6 月 11 日 星期二 己亥年 五月初九

新闻简讯 | News bulletin



●山东重工集团党委书记、董事长,中国重汽集团党委书记、董事长谭旭光

山东省委省政府授予谭旭光“齐鲁杰出人才奖”

近日,为表彰先进、鼓舞斗志,大力营造尊重劳动、尊重知识、尊重人才、尊重创造的浓厚氛围,激励广大人才弘扬爱国奋斗精神、建功立业新时代,中共山东省委、省政府授予山东重工集团党委书记、董事长,中国重汽集团党委书记、董事长谭旭光同志“齐鲁杰出人才奖”。

据了解,齐鲁杰出人才奖是中央批准设立的表彰项目,是山东省委、省政府颁发的旨在奖励为山东省经济社会发展作出卓越贡献人才的荣誉奖项。(钟齐轩)

四川推进省级经营性国有资产集中统一监管

四川省日前印发《关于推进省级党政机关和事业单位经营性国有资产集中统一监管的实施意见》,要求除省政府授权的有关部门或机构外,其他省直部门、群团组织和事业单位原则上不再履行企业国有资产出资人职责,并将省级党政机关和事业单位所办企业纳入集中统一监管体系,形成有效制衡的法人治理结构和灵活高效的市场化经营机制。

根据上述意见,四川此次实施集中统一监管的资产范围包括:省委、省人大常委会、省政府、省政协、省纪委监委机关、省法院、省检察院、省级群团组织及其所属部门以及事业单位经营性国有资产,包括国有独资公司(企业)、国有控股公司、国有参股公司和其他类型企业的经营性国有资产。

四川将分类推进集中统一监管。具体来看,与行使公共职能或发展公益事业无关的企业实行全部脱钩划转;与本部门或单位公共事业协同发展的企业实行部分保留;新闻宣传、文化、金融、政法等部分特殊企业维持现行管理体制;“僵尸企业”、空壳企业等通过市场化和法治化方式处置。

同时,四川将分两步推进实施集中统一监管:第一步,2019 年 12 月底前选择部分省级党政机关和事业单位先行试点,2020 年 12 月底前纳入集中统一监管体系;第二步,2021 年全面推开。事业单位所办企业改革与事业单位分类改革统筹推进,协调实施。

四川要求,各市(州)政府根据本地区实际情况,推进本地区党政机关和事业单位经营性国有资产集中统一监管。(胡旭)

喜迎建国七十周年 见证中国卡车用户转型奋进 | 系列报道之四

格局改变一切

——上海锦旺物流公司总经理刘子龙的卡车用户转型之道

■ 本报记者 赵健

哲学家培根总结,善于在做一件事的开端识别先机,这是一种极难得的智慧。当机遇以全新的内涵进入视野,不安分守己的刘子龙以睿智洞察、丰富经验和一股闯劲探索着卡车用户转型发展之道。

思路决定出路

在到上海打拼之前,刘子龙在安徽老家中学当老师。当时不太富裕家境,加之在父母的传统思想要求下,刘子龙高中毕业后去当地学校当了老师。之后,他考取了大学,学成后继续回校任教,日子漫悠也平淡无奇。

虽然衣食无忧,每年还有三个多月的带薪假期,但是到了 2004 年,28 岁的刘子龙还是辞职了。“我对当老师这一块确实没多大的兴趣,还是希望趁年轻去干点自己喜欢的事情”,内心求变的刘子龙迈出了他人生中最为重要的步伐,一头扎进了当时方兴未艾的快递物流行业。

刘子龙闯进大上海,进入了顺丰快递上海分公司,从基层的仓管做起。“那个时候顺丰的仓管的技术含量要求已经很高了,我的工作只是审单收件。那时候实行绩效考核,加底薪,能拿 3000 块钱一个月。如果你有超过万分之五的问题件,那你就拿保底工资一千,你没超,你拿 3000 块钱,一直跟你绩效挂钩的,应该说顺丰管理制度和这个绩效考核,还是比较人性化。”

刘子龙在 2005 年做上了主管,年底去做营销部,主要工作是做大客户管理,也就是月结客户的开发、维护和拜访。2006 年营销部



●上海锦旺物流公司总经理刘子龙

变更为规划部,做整个上海的业务规划。

刘子龙在顺丰这样的公司得到了充分的锻炼。踏实的工作作风和善于发现问题、解决问题的能力,让他在 2007 年便当上了顺丰上海区域分部经理。

此后,快递业风起云涌,各种快递公司应运而生。刘子龙有了更多想去的公司平台,此时,韵达给他伸出了橄榄枝。

然而,在韵达快速,刘子龙深感自己的知识结构和要实现自己的人生梦想和体现自身价值有很大差距,“如果想发展,你必须有自己的思维方式,必须有自己的知识点。”刘子龙说道。于是,他向老板提出借点钱自费到上海交大深造,研修 EMBA 的物流专业。没想到老总给他的回复却是可以给钱去学习,但前提是要他跟公司签定必须在韵达干多少年的协议。

不想被禁锢的刘子龙在 2012 年离职去

了百世快递,任上海区域运营总监,并利用这个时间读完华东师范大学在职研究生工商管理课程。

2014 年刘子龙再次离职了,他注册成立了上海锦旺物流有限公司。“自己做老板,又没人管,很自由,又能体现我的价值。”刘子龙终于实现了从打工到自己做老板,从卡车用户变成合作伙伴的角色转换。

如今,刘子龙的锦旺物流以车队的形式做整车运输,已发展到拥有 70 多辆重型半挂车辆的规模企业。

优化整合人车物

如今,中国经济变化很快,日新月异,互联网、大数据、人工智能等新技术不断推陈出新。而随着国内物流市场分工越来越细化,透明度越来越高,竞争的加剧造成物流行业利润空间

也越来越小,发展出路就只有拼科技和服务。

刘子龙认为,物流行业发展必须顺应时代发展,必须要有格局观。你没有大格局,你什么都不谈。只具小农意识,你永远只是做生意,做不了事业。当你想要做事业一定要摒弃一些以前存在旧思想和不良的习惯。要往上走,你才能够提升自己,提升你在这个行业所能占有的东西。

市场的变化是无形的,而市场配置决定资源的配置。刘子龙认为,在上海这个地方物流业的竞争已经到了白热化的激烈程度,也就驱使不管是做物流的企业也好,还是消费者也好,还是产业链方面,包括车企也好,都要做根本转变,因为,任何企业在竞争中都不能“包打天下”,必须改变以往企业的单打独斗。

中国物流最大的问题是小散乱,未来物流组织模式必然要求组织者有较强的管理能力,通过组织、分工、合作来完成运输任务。刘子龙说:“物流的环节很长,精细化分工成为必然,这个时候更需要一个组织者,因而,平台很重要,怎么能让人车物进行最大的优化整合,将是以后发展的一个重要方向。”

陕汽作为中国重卡中的领军企业,他们始终坚持产品质量严控、服务至上、客户至上的宗旨,而且营销理念上也紧跟时代步伐,现在市场环境与前几年不一样了,以前重卡市场主要以散户、小老板、小运输公司为采购主力,随着市场环境转变,

[紧转 P2]

聚焦陕汽 CVP 头部客户价值工程

陕汽重卡 品质成就未来

陕汽重卡 http://www.sxqc.com

“与中国合作”缘何成为圣彼得堡国际经济论坛热词

■ 新华社记者 马晓成 张骁

6 月 6 日至 8 日,第二十三届圣彼得堡国际经济论坛在俄罗斯圣彼得堡举行。各国政要、商界人士,特别是来自新兴经济体和发展中国家的政商精英齐聚一堂,共商经济发展大计。“中国”“与中国合作”被频频提及,成为论坛热词。

俄罗斯图拉州是俄著名的工业基地。在论坛的图拉州展台,中国长城汽车旗下哈弗品牌的宣传视频不断滚动播放着。

就在几天前,长城汽车旗下首个海外独资全工艺制造工厂——长城汽车俄罗斯图拉工厂正式竣工投产。工厂总投资 5 亿美元,规划年产 15 万辆汽车,本地化率达 65%。工厂投产,预计可为当地创造约 4000 个就业岗位。

“现在,长城汽车就是我们图拉州的一张名片。”展台工作人员自豪地说。

图拉州第一副州长费多利舍夫此前在接受新华社记者采访时表示,与中国合作意味着机会。图拉州高度重视对华合作,近年来做了大量招商引资工作,并与许多中国企业建立了密切合作关系。未来图拉州将进一步为中企赴该州投资兴业创造更好环境,提供更好优惠条件。

近年来,中俄双边经贸合作在规模上不断实现突破。去年,中俄双边贸易额历史性突破 1000 亿美元,较前一年增长 27.1%。

中俄双边经贸合作质量也在持续提升。今年的论坛设置了多个分论坛,如俄中能源商务论坛、俄中商务对话,这表明两国经贸合作已经涵盖能源、电子商务、金融等多个领域。

与此同时,跨境电商正成为中俄贸易的一大亮点。俄著名电子商务平台 Ozon 首席执

行官亚历山大·舒利金说,俄中友谊为两国合作奠定了坚实基础,Ozon 愿意与生产优质服装、玩具、配饰等产品的中国企业合作,助力两国企业实现共赢。

跨境电商蓬勃发展也让俄金融机构看到商机。俄罗斯 Tinkoff 银行首席执行官奥列弗·休斯说,中国已成为电子商务领域的引领者,俄金融机构希望同中国电商平台加强合作。

俄金融界人士期待金融合作在两国经贸合作中扮演更重要角色。莫斯科证券交易所货币市场董事总经理伊戈里·马利奇说,随着中国市场进一步开放,俄中金融合作前景极为广阔。俄罗斯外贸银行高级副总裁弗拉基米尔·波塔波夫也表示,近年来俄中贸易稳步增长,为两国未来进一步开展投资合作创造了良好条件。

论坛期间,中俄两国在地方合作层面迈

出扎实步伐。俄卡卢加州地方发展机构工作人员叶卡捷琳娜说,此次卡卢加州政府同哈电集团签署了合作意向协议,还有更多俄地方政府希望中国企业前来投资。

作为“中俄金融联盟”中方主席单位,哈尔滨银行此次率领 10 家联盟单位参加论坛。哈尔滨银行、联盟中方成员与俄罗斯银行现场签署多项合作协议。

哈尔滨银行行长助理周杰说,“中俄金融联盟”成员将在合作中互学互鉴,优势互补,互惠多赢,促进中俄金融领域共同繁荣、共同进步。

随着共建“一带一路”推动中俄务实合作迈入提质升级新阶段,从数字经济到高新技术,从远东开发到北极开发,中俄双方将不断拓展合作新维度、发掘新潜力,为两国人民带来更多实实在在的利益。

广告

有喜庆·今世缘
有缘 就喝 今世缘
CCTV《等着我》独家冠名
400-990-3393

热线电话:400 990 3393
新闻热线:028-86637530
投稿邮箱:cjb490@sina.com



企业日报微信公众号二维码

广告

好鞋伊百路 健步人生路
养生热线:400-100-2912

广告

宽适商务舱 与实干家同行
风行 M7 荣耀上市 买东风风行到成都海鑫达
成都海鑫达汽车销售服务有限公司 销售热线:18116572758 地址:成都市武侯区三环路武侯立交外侧武科东四路17号

双汇熟食 SHUANGHUI DELI
三重卤·更入味

四川友联味业食品有限公司
028-87819550
川菜调味品标准化生产商
地址:成都郫都区安德工业园区蜀韵路268号 www.scylwy.com