强信心聚合力 谋发展促共赢

贵州茅台酒厂集团技术开发公司经销商座谈会在成都举行







●会议现场

3月19日下午,贵州茅台酒厂集团技术 开发公司(以下简称"公司")经销商座谈会在 成都举行。集团公司总经理助理、公司党委书 记、董事长杨凤祥出席会议并讲话。党委副书 记、总经理王俊主持会议。党委委员、副总经 理陈华明、屈午,工会主席陈林出席会议,与 来自全国的30余名经销商代表相聚于此,共

杨凤祥在会上对各经销商关心和支持公 司的发展表示衷心感谢,同时简要介绍公司 生产经营和有关项目建设情况。他表示,公司 2018年营业收入突破23亿元,企业管理能力 进一步提升,运营管理逐渐体系化,经济体量 不断扩大。未来,公司将继续坚持高质量发展 新理念,以供给侧结构性改革为主线,白酒板 块调结构、强品牌,上下游板块延伸产业链, 实现产业与投资的双轮驱动,形成三大业务

板块产能结合的独特优势和运作模式。在白 酒板块,公司将进一步建立完善营销体制机 制,持续改进营销服务模式,不断提高服务经 销商的能力。他指出,今天与经销商进行座 谈,目的是与各经销商加强沟通交流,加强信 息对称,增进友谊和互信,统一发展思路,凝

他在会上提出三点希望。一是希望广大 经销商对公司的未来发展要充满信心,厂商 实现交流互信、互利共赢,共同构建命运和利 益共同体,朝着共同目标奋进。二是希望各经 销商对品牌推广要有清晰思路和规划,厂商 共同发力做好品牌建设工作。三是希望广大 经销商对公司改革发展和服务工作等提出宝 贵意见和建议,进一步提升公司对广大经销 商的服务能力和意识。

王俊对公司生产经营情况进行补充介



绍。他在会上表示,广大经销商要认清公司当 前有利发展环境,对双方合作要充满信心和 希望。各经销商要积极围绕公司"213"品牌战 略规划做好品牌建设和推广,进一步提升公 司产品美誉度,公司也将与各经销商共同做 好市场营销和品牌建设推广工作。

陈华明指出,公司近年来一直加强生产 管理等方面的工作,通过项目建设持续提升 生产配套保障能力。希望各位经销商要增强 合作信心, 更多聚焦公司核心技术柔和酱香 进行宣传推广,提升营销技术能力和水平。

会议还向经销商解读了 2019 年公司营 销计划、营销政策。参会经销商对如何做好品 牌建设、完善营销体系作了交流发言。

会前,公司领导还分组与各经销商进行 一对一沟通,听取他们对于公司品牌建设及 双方合作的相关意见和建议。

东风德纳车桥 喜获吉利新能源商用车 "优秀供应商"称号

近日, 吉利新能源商用车集团有限公司 供应商大会在四川南充召开, 东风德纳车桥 喜获 2018 年度吉利远程客车"优秀供应商" 称号。吉利新能源商用车客车事业部总经理 刘国强先生为东风德纳车桥颁发奖牌及证

吉利新能源商用车依托其乘用车资源 及先讲的管理模式,坚持新能源及清洁能源 发展方向,结合吉利汽车全国基地布局,以点 带面,规划在3-5年逐渐进入新能源客车行 业第一梯队。东风德纳车桥将在研发、质量、 交付和服务等方面全力以赴,为双方在新能 源汽车市场布局中持续、健康、快速发展而努 力,推动双方战略合作迈上新台阶。

▶ ▶ [上接 **P1**] ————

汇聚高质量发展的 "中国策"

今年以来,中国经济高质量发展起步良好。 国家发展改革委副主任宁吉喆在论坛上 介绍,从最新数据看,中国经济运行继续呈现 总体平稳、稳中有进的态势。中国深化供给侧 结构性改革,推动高质量发展,也将为国内外 投资者提供新的更大机遇和广阔的合作空间。

"我们对中国的发展前景充满信心,并坚 信客户和我们都将迎来更多机遇。"汇丰控股 有限公司集团行政总裁范宁说。

创新驱动,激发澎湃动力

"联想大数据团队正在帮助一家石化企 业实现智能化生产,提高原油转化汽油的收 益率,一年净利润可提升5000万元以上。"在 论坛上, 联想集团董事长杨元庆分享了大数 据为产业赋能的故事。

这也是中国经济新动能加快培育的生动 注脚。今年政府工作报告提出,坚持创新引领 发展,培育壮大新动能。

在论坛上,各方都在关注大数据、人工智 能、5G 等新技术,如何为经济注入新动能。

数字经济驱动商业变革。"零售、汽车、农 业、出行……无论哪个领域,都在数字技术的 推动下快速变化。数字技术已经成为公司战 略的核心,全球范围内基本上所有公司都要 借数字技术转型。"波士顿咨询首席执行官李

人工智能重塑行业发展。"瓜子二手车平 台的定价全部由智能系统完成,包括200个 品牌、1.6万款车。"车好多集团首席执行官杨 浩涌说,人工智能取代有经验的定价"老师 傅",将推动行业标准化、规模化。

5G 技术成为产业催化剂。"5G 不仅仅是 一项革命,它本身就是革命。"美光科技总裁 梅赫罗特拉说,5G 可以更快接收数据,支持 更多数据创造,商业体验模式会越来越多。

创新,是中国经济高质量发展的第一动

宝马集团董事长科鲁格说,中国正从战 略市场转向全球价值创造中心,并拥有世界 上最大的人才库。一个毋庸置疑的事实是,创 新将推动中国的可持续发展。

改革开放,释放源源活力

23 日上午,论坛举办的武汉专场活动现 场人头攒动。围绕电子信息技术、生物医药、 大数据等领域,现场签约16个项目、总金额 超千亿元,其中涉及世界500强企业的项目 就有6个。

"我们要打造世界级产业集群发展、国际 科技创新、全球物流集散、海内外资本投资等 四大新高地,推动经济高质量发展。"武汉市 市长周先旺说,要瞄准法治化、国际化、便利

化,全面优化营商环境。 政府优环境,企业才能更好谋发展。

今年两会上,外商投资法出台、优化营商 环境等措施,进一步释放了中国深化改革开 放的决心。

"我们很高兴看到中国改革开放的坚定 决心。"力拓集团首席执行官夏杰思说,当一 个经济体与其他经济体合作,并向全球市场 开放时,会带来很多惊喜。中国在过去几十年 惊人的发展可能就是最好的例证。

走过改革开放40年,站上新起点的中国 经济如何继续深化改革、持续扩大开放?

中央财经委员会办公室副主任韩文秀表 示,新时代的对外开放,将更加互利共赢、更 加知行合一、更加一视同仁、更加内外联动、 更加注重推动由商品和要素流动型开放向规 则等制度型开放转变。以高水平开放带动结 构性改革,进而推动高质量发展,是"以开放 引领未来"的必然逻辑。

"问渠哪得清如许,为有源头活水来。" 国务院发展研究中心主任李伟说,中国 跨入新时代、坚持扩大开放,就是要开新渠、 引活水, 就是要通过实行更加积极主动的开 放政策,形成全方位、多层次、宽领域的全面 开放格局。"这是中国持续保持发展活力的关

创业——活跃市场环境 成就人生价值 型杰出人才傅宇权倾力创办, 在傅宇权总经

在市场经济体制不断深化改革的形势 下,创业机会增多,各行业、各类型的企业如 雨后春笋般涌现出来,活跃了市场环境,也极 大缓解了严峻的就业形势。同时,越来越多的 企业也带来了激烈的市场竞争。

在机遇与挑战并存的形势下, 为了满足人 民日益增长的对美好生活的需要, 也为了在行 业中赢得更加广阔的发展空间,增强自身的竞 争实力,自创型企业不断完善丰富产品种类,提 高服务质量,使企业进入良性发展的模式中,推 动中国建设良好的营商环境。当然,有利的制度 和政策只能从外部大局给予自创企业以支持, 企业自身的发展还要依靠本身的经营管理者, 还要依托企业开创者、领导者在方向上的指引、 规划,对自身的建设完善。

作为中国初创型高新技术企业,深圳果 圃科技有限公司的发展受到业内的广泛关 注。该企业由中国移动互联网创新科技管理

理的带领下,经过近年来的发展,深圳果圃科 技有限公司已经在中国软件科技行业中站稳 脚跟,并取得了业内优势地位。

多方面能力优势, 构筑企业创立基础

在引领企业发展的过程中, 傅宇权充分 展现出了他具有的重要优势能力,其中不仅 包括卓越的企业管理能力, 还包括专业的技 术创新研发能力。在傅宇权看来,一个软件企 业,是以为用户提供优良的产品和服务为宗 旨和目标的,需要贴近用户的需求,把握市场 的发展趋势,了解行业最新、最前沿的科技, 基于此进行的创新研发才更有意义, 更有市 场发展前景。因此,他把企业的发展与客户的 实际需求结合起来,观大局,更重细节,在提 升企业经济效益和指引企业持续良性发展方 同上友挥了重要作用。

在对企业软件产品的技术创新研发上, 傅宇权更是起到积极的带头作用。他深入挖 掘分析移动互联网用户对软件的需求,致力 于提升用户体验,根据 APP 以往遇到的问题, 加强对软件技术支持的研发, 为客户提供最 佳的软件解决方案。

如今,深圳果圃科技有限公司已经成长 为业内有名气地位的企业,发展势头迅猛。事 实证明, 傅宇权的企业经营管理理念以及技 术研发的方向是有意义,并且能够为企业创 造经济价值的,促进企业在短时内实现快速

积极创业,提升人生价值

当下,中国颁布出台各种利好政策、优势 条件,给予自主型创业以极大的扶持和帮助, 积极鼓励和支持有理想、有思想、有胆识、有 能力的社会精英投身于对各行业的探索与创

上升期,也都会遇到各种各样的问题和艰辛。 对于傅宇权来说也不例外。傅宇权在接受采 访中表示,经过了那段艰难的创业初期,他对 企业有了更加明确的定位和规划, 并且有信 心带领企业实现更大的发展。傅宇权还分享 了创业型企业的一些经验,他说:"创业的过 程,从另一个层面来说也是创新的过程。为了 使企业在行业中有着优势地位,需要不断增 强企业的核心竞争力,科学规划企业的发展 路线,坚持结合行业形势以创新发展的眼光 管理经营企业,才能推动企业的快速发展。"

然而, 创办者在企业创立的初期和发展

一路走来,傅宇权在创业中发挥出出色 的专业能力、综合实力,也从创业中收获了宝 贵的经验,为活跃中国软件市场,提升行业技 术水平,满足移动互联网用户需求作出了突 出的贡献,并在一定程度上为业内精英人才 提供了就业机会,同时,他也实现了自己的人

特变电工衡阳变压器有限公司 不惧市场风霜立潮头 大力转型升级勇突围

■ 本报记者 李凤发 通 讯 员 尹翔宇 李松儒

3月5日,第十三届全国人大二次会议隆 重开幕,李克强总理作《政府工作报告》,当他 念道"将制造业等行业现行 16%的税率降至 13%……"现场响起了雷鸣般的掌声。第十二 次参加"两会"的全国人大代表、特变电工衡 阳变压器有限公司(以下简称"衡变公司")党 委书记、总经理种衍民难掩激动地说:"一系 列减税降费举措来得太及时,提高了民营企 业发展的动力,为实体经济企业发展绘制了 蓝图,令人倍感振奋!"

"蒲柳之姿,望秋而落;松柏之质,经霜弥 茂。"《世说新语》中这句箴言恰好道出中国企 业当下的发展际遇。2018年,"三去一降一补" 纵深推进,中国经济由高速发展向高质量发 展转型升级,由此而产生的阵痛加速了行业 内的优胜劣汰。面对市场的"风霜雨雪",衡变 公司坚持创新引领,提质增效,于逆势下谱写 奋斗华章。2019年1月,衡变成功中标国网青 海-河南、陕北-武汉±800kV 特高压直流输电 工程 14 台高端换流变,金额达 10.7 亿元,正 式跻身高端换流变制造商第一梯队。

对衡变这株"松柏"来说,"风雪"帮它塑 造了刚强筋骨, 让它在实体经济发展的"春 天"里,更加青翠地绽放!

创新原动力助推企业突围发展

实体经济的"春天"来了,"轻装上阵"的 企业该如何在市场的赛道上跑得更快更好

呢? 衡变公司给出的答案是科技创新! 创新驱动是高质量发展的鲜明特征,也 是衡变公司重组 19 年来的制胜法宝。2000

年,特变电工重组衡阳现代电气设备集团有 限公司。当时这个已有50年历史的老国企内 忧外患、亏损严重,危机之中是大刀阔斧的技 术改造让"企业当年完成产值超3亿元"的奇 迹诞生,并不夸张地说,是科技创新让企业焕 发了新生命。

衡变公司始终将创新作为发展的第一动 力,每年将年销售收入6%以上的经费投入到 新技术、新产品开发和科研成果转化中,成功 研制出众多世界和中国首台、首套产品,创造 了几十项世界第一,填补了多项行业空白。公 司自主研发的技术和产品先后获得包括"国 家科技进步特等奖""国家科技进步一等奖" 在内的近百项荣誉,累计申请专利316项,参 与"西电东送""三峡工程""疆电外送"等多个 国家重大战略性项目的建设,为我国装备工 业的升级提供了有力的支撑。

2018年,在外部市场环境不利的背景下, 科技创新为企业"突围"供给源源动力。公司 自主完成三峡大丰 300MW 海上风电项目 220kV海上升压站一次设备研制生产。随着 我国首座具有完全知识产权的海上升压站成 功傲立海洋, 衡变公司一举打破了国外合资 厂商对海上风电领域的长期垄断,推动中国 制造在清洁能源领域又向前迈进了一大步。

2019年,衡变科技创新的步履将更加铿 锵坚定,加快要素驱动向创新驱动转变,依靠 现有产业优势,进行资源配置和优化组合,打 造企业产业经济生态圈的升级版,大力推动 成熟产品向信息化、可交互的方向发展,系统 开展一二次技术融合,形成智能化、交互性、 互联网+等一体化解决方案,科学探索工业智 能化,更好地牵引制造业升级。

精细管理培育民族质量品牌

在种衍民看来,我国电力装备业井喷式 增长的方式已成"过去时",特高压输电建设

质量是公司稳定发展的"压舱石"。"抓质 量就是抓市场、抓效率、抓产出、抓成本、抓收 入。"这句话是衡变掌舵者种衍民"挂在嘴边、 放在心尖"的座右铭。

一台变压器生产周期短则两个月,长则 大半年, 如果因为质量问题返工, 生产进度 必然被耽误。既要"保速", 又要"保质", 如何"两全"? 衡变公司在精细管理上寻到 了突破口!

公司一方面创造性地实施"同步工程", 通过主计划同步工程、工序同步工程、计划执 行过程的严格管控"三管齐下",最大限度地 保障生产进度。另一方面,多年实战探索出 "3366"质量管理体系,即三交底、三工序、6看 板、6S 现场管理,为产品质量系上"保险锁"。

精细化管理不断深入,成效凸显。重组19 年,衡变公司一跃成为世界输变电行业超、特高 压、大容量变压器类产品的核心骨干企业,单厂 年产能达1亿kVA,成为当之无愧的世界单厂 年产能最大的变压器厂。过硬的质量为衡变塑 造了良好口碑, 在输变电直流领域, 公司从 2010年到目前共生产了50多台换流变压器, 全部一次性试验合格,创造了行业的奇迹。

2019年是衡变技术和质量体系全面优化 和建设之年,公司将继续以强化管控、精细管 理作为重要抓手苦练"内功",以质量文化建 设牵引质量行为,健全涵盖变压器产业、二次 产业、开关产业等在内的多元化质量管理体 系,变"事后管理"为"事前预防管理",用完善 的质量保障体系助推产品质量再升级!

转型升级走高质量发展道路

是阶段式的,企业要获得持续发展,必须尽快 推进新旧动能的转化工作,大力拓展新空间,

随着中国"一带一路"倡议辐射力与日俱 增,"如何高质量地'走出去'"成为关乎转型发 展战略的重要课题。衡变公司大力推进"走出 去"战略,在东南亚、非洲、中亚、中东、拉美等地 区建立了34个海外常设办公机构,产品远销全 球 40 多个国家和地区,成功签约多哥 161kV 主网工程、老挝万象 115kV 变电站及输电线 路、喀麦隆 225kV 输变电线路、乌干达全国配 网工程、津巴布韦输变电基础设施项目等,实现 由"装备中国"向"装备世界"的新跨越。

瞄准中国能源发展"转方式、调结构"以 及电力供给侧改革带来的机遇,公司借鉴、 转化一次设备创新创造的经验,大力推动配 网产品、变电站综自产品、预制仓、充电桩 等二次领域新技术、新产品的研发生产,进 一步发挥从"电源开发与建设"到"智能输电 与配电",再到"用电终端"的全产业链优势。

2019年,面对风云变幻的国内国际市场, 衡变公司将继续践行"制造业+制造服务业" 双轮驱动,从"单一的卖产品"到"提供整个变 电站设计、建设、运维的'交钥匙工程'",坚持 成套项目与单机出口并重,进一步精耕细作 国际市场,细分客户需求,不断提高"走出去" 的质量与效益。

与此同时,以国家建设坚强智能电网、新 能源、高铁、城轨、公路、基础设施等产业为引 导,衡变公司将着力打造智能电网科技产业 发展格局,大力建设智能电网高端制造及清 洁能源整体解决方案产业基地、智能电网一 二次融合智能化产品研发制造及整体解决方 案产业基地、高压开关研发制造产业基地,全 力提升全产业链的集成服务能力。